

Заявка на подбор специалиста

Название вакансии: Менеджер активных продаж B2B

Юридическое лицо: ООО «Авангард Сибирь»

Уровень зарплаты: от 30 000 руб.

Прямое подчинение: начальнику отдела продаж

Профиль деятельности компании: Оптовая продажа спецодежды и средств индивидуальной защиты.

Требования к кандидатам:

Уверенный пользователь ПК (MS Office – обязательно, 1С - желательно);

Инициативность, самостоятельность, желание работать в интенсивном режиме;

Активность, гибкость и умение выстраивать отношения с клиентами;

Позитивный настрой.

Желательно личный автомобиль

Чем нужно будет заниматься?

Полный цикл продаж (поддержание и развитие наработанной клиентской базы, поиск и привлечение новых клиентов);

Ведение различного уровня переговоров с клиентами (в т.ч. проведение встреч и презентаций с клиентами);

Оперативное предоставление клиентам информации о ценах, ассортименте, акциях;

Ведение отчетности о проделанной работе.

Мы предлагаем:

Прозрачную систему мотивации на испытательном сроке и после его прохождения;

Фиксированный оклад + % от продаж (совокупный доход без верхней границы);

Зарплата 2 раза в месяц.

Оформление по ТК РФ;

Обучение продукту и специфике работы (+ внутренние корпоративные тренинги);

Реальная возможность профессионального и карьерного роста;

рабочего дня +/- час);

Развитая корпоративная культура;

Дружный коллектив и профессиональные наставники;

Компенсация ГСМ

Заработная плата договорная по итогу результатов собеседования

График работы: 5/2 с 8.30 до 17.30 (либо возможность индивидуального графика со смещением

Желательная дата выхода кандидата на работу: ближайшее время

Контактные данные: Владимир

Контактный телефон: +7 (923) 600-80-18

Сайт: www.avangard-sp.ru

Подпись руководителя отдела:

Копишова (Копишова В.В.)

(фамилия)

Дата

23. 01. 19