ISBN 978-5-6041955-8-1

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
КУЗБАССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ Т.Ф. ГОРБАЧЁВА
ФИЛИАЛ КузГТУ в г. НОВОКУЗНЕЦКЕ

ВОПРОСЫ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ

ПРОБЛЕМЫ, ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

материалы II международной научно-практической конференции

21 декабря 2018 г.

МИНИСТЕРСТВО НАУКИ И ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
КУЗБАССКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ ТЕХНИЧЕСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ
ИМЕНИ Т.Ф. ГОРБАЧЁВА
ФИЛИАЛ КузГТУ в г. НОВОКУЗНЕЦКЕ

ВОПРОСЫ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ: ПРОБЛЕМЫ, ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

материалы
II международной научно-практической конференции
21 декабря 2018 г.

Ульяновск
Зебра
2018

УДК 08
ББК 94
В 74

Печатается по решению Учёного совета
Филиала КузГТУ в г. Новокузнецке

В 74 Вопросы современной науки: проблемы, тенденции и перспективы: материалы II международной научно-практической конференции, г. Новокузнецк, 21 декабря 2018 г. / отв. ред. к.с.н. Э.И. Забнева; ред. кол. к.п.н., доцент, Е.А. Нагрелли [и др.]. – Ульяновск: Зебра, 2018. – 413 с.

В настоящий сборник вошли материалы участников международной научно-практической конференции «Вопросы современной науки: проблемы, тенденции и перспективы». Авторы рассматривают актуальные проблемы и перспективы развития гуманитарных и технических наук, автомобильного транспорта, проблемы металлургического, литейного и сварочного производства, экономической безопасности страны, правового регулирования деятельности органов государственной и муниципальной власти.

Ответственный редактор
директор филиала КузГТУ в г. Новокузнецке,
кандидат социологических наук Э. И. Забнева

Редакционная коллегия:
кандидат педагогических наук, доцент Е.А. Нагрелли
кандидат экономических наук Ю. А. Кузнецова

УДК 08
ББК 94

ISBN 978-5-6041955-8-1

© КузГТУ
© Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке, 2018

Обращение к участникам II международной научно-практической конференции «Вопросы современной науки: проблемы, тенденции, перспективы»
Синицына Алексея Владимировича, члена Совета Федерации Федерального Собрания Российской Федерации от Кемеровской области

Уважаемые участники конференции!

Стратегическое развитие нашей страны подвержено влиянию многочисленных вызовов, в частности, усилению глобальной конкуренции, исчерпанию потенциала экспортно-сырьевой модели экономического развития, надвигающейся волне новых технологических изменений при одновременном возрастании роли человеческого капитала как основного фактора экономического развития. При этом острыми остаются внутренние вопросы неравномерности социально-экономического развития регионов России. На фоне такого положения возникает настоятельная необходимость выработки качественной, долгосрочной экономической политики, которую, как представляется, можно было бы реализовать на основе эффективного использования имеющегося интеллектуального потенциала.

Сформированный Правительством Российской Федерации комплекс целевых ориентиров развития, а именно: достижение высоких стандартов благосостояния человека, социального благополучия и согласия, создание экономики лидерства и инноваций, соблюдение сбалансированного пространственного развития, обеспечение безопасности граждан и общества - предопределяют важность науки как инструмента изучения, выявления и поиска путей решения поставленных задач.

II Международная научно-практическая конференция «Вопросы современной науки: проблемы, тенденции и перспективы» является отличной площадкой для встреч коллег, собравшихся для обмена опытом, обсуждения обозначенных проблем и разработки результативных решений.

Искренне желаю, чтобы конференция стала основой для эффективного сотрудничества и обогащения опыта каждого ее участника!

А.В. Синицын

Кречетов Андрей Александрович,
кандидат технических наук, доцент
и.о. ректора Кузбасского
государственного технического
университета
им. Т.Ф. Горбачева

Уважаемые коллеги!

Предстоящая Международная научно-практическая конференция имеет несомненную значимость не только для развития региона, но и всей страны.

Сегодня, когда Россия находится в условиях сложных, масштабных социально-экономических преобразований, незамедлительного решения требуют вопросы эффективного развития базовых отраслей экономики, формирования адекватной современным реалиям системы управления на всех уровнях власти, поиск новых форм содействия и инновационное развитие отраслей социальной сферы, а также поддержание экономической безопасности как основы сохранения достигнутого качества жизни населения. Наряду с этим, современный этап развития общества характеризуется усилением его гуманизации, поэтому ведущее место в достижении индивидуальных, а значит, и общественных вершин развития, занимают интеллектуальные, творческие способности на фоне высокой профессиональной компетентности.

Развитие науки происходит стремительными темпами, новые разработки характеризуются высокой степенью инновационности, глубиной исследования, ориентацией на реализацию потребностей не только внутреннего, но и внешнего потребителя. В этой связи, следует признать, что предстоящая конференция, бесспорно, будет способствовать динамичному развитию гуманитарных наук, системы государственного и муниципального управления, экономической безопасности и базовых видов экономической деятельности.

От всей души желаю участникам конференции глубокого осознания важности решаемых задач, плодотворной работы и увлекательных дискуссий!

А.А. Кречетов

Забнева Эльвира Ивановна,
кандидат социологических наук,
директор филиала Кузбасского государственного технического университета имени Т.В. Горбачева в г. Новокузнецке

Уважаемые коллеги и участники конференции!

Общемировой тенденцией развития является глобализация, охватывающая все сферы социально-экономической жизни человека. В условиях активных интеграционных процессов на первый план выступают вопросы формирования нового политического, экономического, социального и культурного пространства. Именно сейчас, с развитием информационно-коммуникационных, инновационных технологий актуальными становятся вопросы формирования согласованного, системного стратегического развития отраслей производственной сферы, сферы услуг и системы государственного и муниципального управления.

Нельзя переоценить значимость данной Международной научно-практической конференции как формы консолидации усилий научного сообщества и всех заинтересованных лиц по решению поставленных вопросов, как площадки по усилению качества взаимодействия между участниками различных сфер и областей деятельности. Несомненно, конференция будет способствовать открытию новых возможностей для решения проблем, в частности, сферы экономической безопасности и системы управления, металлургического, литейного и сварочного производства, автотранспортного комплекса, а также актуальных направлений гуманитарных наук. Рассмотренные в рамках работы конференции вопросы, посвященные новым аспектам в развитии указанных направлений, бесспорно, позволят найти правильные пути решения задач.

Желаю всем участникам конференции развернутых, захватывающих дискуссий, укрепления сотрудничества и приобретения новых деловых контактов!

Э.И. Забнева

СОДЕРЖАНИЕ

I СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО, ЛИТЕЙНОГО И СВАРОЧНОГО ПРОИЗВОДСТВА

Бирюля В.А. Рациональное использование конденсата системы парового отопления 14

Голодова М.А., Рожихина И.Д., Нохрина О.И. Исследование процесса восстановления марганца и титана из конвертерного ванадиевого шлака на выпуске стали из печи 17

Денисов Я.В., Уманский А.А. Исследования процессов формирования качества конвертерной в процессе ее выплавки, внепечной обработки и разливки 20

Липунов В.Н., Липунова Д.А., Маркидонов А.В. Надежность электроснабжения и улучшение качества электроэнергии как один из ключевых факторов эффективности металлургического производства 24

Липунова Д.А., Липунов В.Н., Маркидонов А.В. Экономическая эффективность использования электроэнергии на современном производственном предприятии 26

Лубяной Д.А. Перспективные ресурсосберегающие технологии в индукционных печах 29

Лубяной Д.А., Маркидонов А.В., Забнева Э.И., Часовников С.Н., Колосницын А.В., Лубяной Д.Д., Кухаренко А.В. Технологические основы ресурсосберегающих технологий переработки различных металлургических отходов в индукционных печах 36

Мамедов Р.О., Лубяной Д.А., Боков В.Л., Князев С.В. Исследование процессов выплавки стали с термовременной обработкой в малой дуговой сталеплавильной печи 40

Нохрина О.И., Рожихина И.Д., Прошунин И.Е., Голодова М.А. Перспективные технологии использования марганецсодержащего сырья Кузбасса 43

Озеров В.С., Маркидонов А.В., Лубяной Д.А. Исследование процесса деформации металлического нанообъекта методом молекулярной динамики 47

Фастыковский А.Р. Технологическое решение, уменьшающее материальные затраты при переходе действующих мелкосортных станов на более крупную литую заготовку 50

II СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ АВТОТРАНСПОРТНОГО КОМПЛЕКСА

Аренкин А.В. Учет наработки двигателей автомобилей до проведения технического обслуживания в моточасах, как метод повышения надежности автомобиля 55

Горлова А.В., Ильгашева Е.А., Ульмясбаева А.О. Повышение уровня системы управления муниципальным транспортным предприятием 57
Гусевский А.В., Коробкин А.С., Кузнецов А.В. Улучшение топливных и экологических показателей двигателя внутреннего сгорания в условиях низких температур 60
Заугольникова Р.Б., Лубяной Д.А. Состояние охраны труда в ООО «Ресурс» 63
Зыков П.А., Денисов Е.Н. Оценка технического уровня экскаваторов для карьерных перевозок с помощью инновационного программного обеспечения 66
Зыков П.А., Щелкунов А.В. Инновационное программное обеспечение для выбора выемочно-погрузочных машин для карьерных перевозок 69
Катаргин С.Н., Кайзер Ю.Ф. О теории гомеостаза целевого риска и применимости её при управлении поведением водителей в дорожном движении 73
Кащенко А.И., Кравцова Е.Г. Методы исследования смазочных материалов 77
Кенжегалиев Б.А., Уразгалиева М.К. Проблемы использования грузового автотранспорта в регионах Республики Казахстан 78
Кожемятова Е.С., Кривотулова К.А., Лысянников М.В., Шрам В.Г. Анализ влияния процессов температурной деструкции, протекающих в объеме моторных масел, на изнашивание 83
Лысянников А.В., Шрам В.Г., Лысянникова Н.Н., Лысянников М.В., Агафонов Е.Д. Модельное описание процесса взаимодействия снегоуборочного оборудования отвального типа с прочными снежными образованиями на дорожном покрытии 86
Лысянникова Н.Н., Лысянников А.В., Шрам В.Г. Регрессионная модель процесса деструкции минеральных моторных масел 90
Мешкова А.Э., Ульмясбаева А.О. Меры сокращения миграции молодежи в другие регионы 92
Никитенко Р.Е., Алпеев Д.В. Особенность организации движения на перекрёстке с круговым движением 95
Новикова С.В. Двухэтапная система маршрутизации при сборе и транспортировании бытовых отходов 98
Савин Г.В. Разработка показателей модели транспортно-логистической системы города 102
Шадрина М.В., Кожемятова Е.С., Лысянников М.В., Лысянникова Н.Н. Исследование противоизносных свойств моторных масел 105
Шрам В.Г., Лысянников А.В., Лысянникова Н.Н., Лысянников М.В., Агафонов Е.Д. Применение нейросетевого подхода при прогнозе оптических свойств смазочного масла 107

Шульгина К.С., Никитина М.А., Третьякова Е.А., Марзаев Д.С., Лысянников М.В., Лысянников А.В.Анализ оптимальных параметров установки вертикально расположенных дисковых резцов ледоскалывающего оборудования 111
Шульгина К.С., Никитина М.А., Желукевич Р.Б., Кайзер Ю.Ф. Направления разработки оборудования для строительства и эксплуатации зимних автомобильных дорог при обустройстве месторождений нефти и газа Восточной Сибири 115

III СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ГУМАНИТАРНЫХ НАУК
Автайкина Т.О. Формирование профессиональной компетентности педагогов в университетском колледже в условиях нового образовательного стандарта 119
Андреенко Е.А., Ильгашева Е.А. Некоторые проблемы изучения русско-японской Войны в отечественной историографии 122
Андреенко Е.А., Самарина А.А. Иван Грозный в оценке русских историков 19 века 125
Балашкина Е.Д., Лаврентьева М.А. Применение электронных образовательных ресурсов при преодолении дизорфографии у обучающихся младших классов 129
Бароненко Е.А., Власенко О.Н., Скоробренко И.А. Реализация лингвострановедческого подхода в процессе профессиональной подготовки бакалавров лингвистики 132
Бойченко Т.А., Косых В.С., Бойченко Т.А. К вопросу обучения студентов неязыковых вузов переводу с иностранного языка. Единицы перевода как основа эквивалентности перевода 135
Вотинова Е.Г., Федорцева М.Б. Актуальные аспекты внутренней оценки качества развивающей предметно-пространственной среды современной дошкольной образовательной организации 140
Гета Ю.Р. К вопросу о сущности саморегулирования 142
Гета Ю.Р., Еременко С.А. Право на безопасность как важнейшее системообразующее право человека 145
Гета Ю.Р., Харламова М.А. Теоретико-правовая сущность института трудового договора 148
Дремук В.А. Высшее образование в Республике Беларусь 151
Ильин О.И., Алексеев С.В. Потенциал общественных инициатив молодежи в повышении качества образования 155
Качалова Н.Г. Взаимосвязь успеха профессиональной деятельности и самооценки 159
Качан Л.Г., Сальникова Н.П. Формирование технологической компетентности педагогов как средство повышения результатов образовательной деятельности в комплексе «СОШ – школьный музей» 163

Качан Л.Г., **Нагрелли Е.А.** Возможности социального взаимодействия в разработке критериально-оценочной базы научно-методического проекта 166
Косоногов К.Ю., Крылова К.В., Кочкина Л.С. Отличия связей с общественностью в органах власти РФ от зарубежных стран 170
Косых В.С., Ульмясбаева А.О. Современные ценности молодежи 173
Кропотова Л.Ю. К вопросу изучения проблемы зависимой личности и особенностей терапевтического контакта психолога и клиента 176
Парфенюк В.Е., Чугина Н.В. Анализ динамики привлечения денежных средств от населения коммерческими банками на современном этапе 180
Подкопаев О.А. Особенности финансирования учреждений культуры в рамках государственного (муниципального) задания 185
Позднухова А.А., Морозова А.Л. Проблема качества образования как фактор конкурентоспособности образовательной организации 188
Почтарева Е.Ю. Самодетерминация как ценностно-профессиональная характеристика личности педагога 191
Талхигова Х.С. Актуальные проблемы преподавания физики 194
Тресвятский Л.А. К вопросу о методологии и истории вещных прав в России: юридический аспект 196
Фадина В.С., Худолеев А.Н. Афганская война в человеческом измерении (по материалам музея памяти воинов-интернационалистов «Верность» СОШ № 56 г. Новокузнецка) 200
Худолеев А.Н. Быт российского императорского двора XVIII века в мемуарах придворного ювелира Жереми Позье 203
Чепрова Е.В., Щенникова А.В., Соина-Кутищева Ю.Н. Кого можно назвать топ-менеджером? 207
Шабалова В.Р., Кочкина Л.С. Чиновник обязан быть честным 209
Шарапова Е.А., Коваленко О.Л., Качан Л.Г. Проблема оценка эффективности реализации педагогической поддержки детей с ОВЗ 212

IV ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ

Албычева М.Д., Сбродова Н.В. Инвестиционный налоговый вычет как мера государственной поддержки инвестиционной деятельности в промышленном производстве на территории свердловской области 217
Бессонова Л.С., Ганченко Д.Н. Экологическая политика как фактор развития региона 220
Галлямов И.Р., Минченкова О.Ю. Разработка стратегии развития муниципального образования: актуальность и степень разработанности проблемы 224
Галлямов Р.Р. Новейшие тенденции пространственной эволюции и их роль в территориальном развитии российского общества 227

Ганченко Д.Н. Сфера услуг в контексте приоритетных направлений развития региона 230
Гапеева А.А., Никифорова О.А. Проблемы организации оказания образовательных услуг в муниципальном образовательном учреждении и пути их решения 233
Гета М.Р. Уголовная политика российского государства: проблемы и перспективы 237
Демчук Н.В., Карасёв А.Н., Суминская К.Э. Мнение новокузнечан о качестве услуги по вывозу мусора 240
Дубровская О.В. Грамматические особенности технических текстов горной тематики 243
Епифанова В.В., Ульмясбаева А.О. Миграция молодежи Кемеровской области в другие регионы 246
Забнева Э.И. Профессионализм муниципальных служащих как фактор социальной ответственности 250
Крылова К.В., Кочкина Л.С. Выпускник вуза должен быть востребованным 252
Мясоедова Л.И., Ошмарина Е.С., Пилипец А.А., Бондаренко И.В. Детерминанты конкурентных преимуществ кемеровской области в контексте разработки стратегических направлений экономического развития 255
Качан Л.Г., Нагрелли Е.А. Управление межведомственным взаимодействием в муниципальной системе образования на основе кластерного подхода 259
Пискунова Е.Е., Соина-Кутищева Ю. Н. Роль инвестиционных проектов в экономике региона (на примере Кемеровской области) 264
Скопинцева Д. Ю., Соколова О.В. Муниципальный спорт в условиях рыночного хозяйствования 267
Смирных С.Н. Повышение результативности труда как приоритет социально-экономического развития регионов 270
Трушникова К.А., Ганченко Д.Н. Организация услуг в сфере обращения твердых коммунальных отходов в рамках экологических приоритетов Кемеровской области 274
Яркова Т.А., Ганченко Д.Н., Бессонова Л.С. Об оплате труда, льготах и привилегиях работников в органах государственной власти субъекта российской федерации (оценочный анализ на примере Кемеровской области) 277

V ЭКОНОМИКА И ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ
Бобб М.А., Ульмасова Л.В., Кулай С.В. Особенности обеспечения экономической безопасности в монопрофильных городах Кемеровской области 281

Бобылева Н.А., Соколова О.В. «Стоимость» молодого специалиста на современном рынке труда 284
Болычева Е.Г. Программный подход к планированию деятельности государственного образовательного учреждения 287
Бухтоярова А.А., Смирных С.Н. Интеллектуальный капитал коммерческого банка: особенности управления и методы оценки 291
Галинурова А.Е., Паюсов А.А. Основные тенденции в изменении структуры логистических затрат в компаниях пищевой промышленности на примере ООО ОПХ «Патра» 295
Голуб А.А., Ровайн К.А., Соина-Кутищева Ю.Н. Основные тренды маркетинга, которые помогут развитию брендов 299
Данилова А.А., Кулай С.В. Финансовая грамотность населения 302
Демильханова Б.А. Технико-технологическая составляющая инновационного развития экономики региона 305
Дурейко Д.Д., Горбач Н.Ф. Факторы, оказывающие влияние на изменение уровня деловой активности организаций 308
Еспаева Д.Н., Зиядин С.Т. Налогообложение в условиях цифровой экономики 311
Заруба Н.А., Егорова Н.Н., Якушина Т.А. Монопрофильная производственная деятельность градообразующего предприятия: проблемы и пути их решения 314
Заруба Н.А., Егорова Н.Н., Якушина Т.А. Диверсификация как инновационный механизм социально-экономического развития монопрофильной территории 320
Карапетян К.С., Кожевникова П.И., Кулай С.В. Особенности формирования государственного бюджета (на примере областного бюджета Кемеровской области) 328
Ковалева Е.В., Соколова О.В. Некоторые вопросы современной миграционной политики России 331
Коняева А.С., Тихонова А.В., Кулай С.В. Уклонение от налогообложения 334
Косых В.С., Мешкова А.Э., Ковалёва Е.В. Изменение структуры рынка труда в современной экономике 336
Кремнева Ю.В., Кулай С.В. Особенности трансфертного ценообразования 338
Кузнецова Ю.А. Инновационные процессы в отраслях социальной сферы 342
Лазарева Т.В. Особенности современных технологий обучения в странах Западной Европы 344
Лазарева Т.В., Танков А.А. Прогноз демографической ситуации в России 348
Лазарева Т.В., Еременко С.А. Причины и последствия увеличения темпов рост инфляции 353

Лазарева Т.В., Шабалова В. Социальные аспекты повышения пенсионного возраста в России 359
Левчук И.С., Горбач Н.Ф. Пути повышения экономической эффективности производства зерновой продукции в Республике Беларусь - от субъекта хозяйствования к региону 362
Лушпина В.Л., Сбродова Н.В. Жилищное строительство как фактор обеспечения экономической безопасности региона 366
Михайлова Н.К., Пономарева Д.А., Михайлова Н.К. Организация деятельности турагентства на основе договора франчайзинга 369
Музыкина А.В., Чугина Н.В. Динамика и проблемы урегулирования внешней задолженности России 372
Пайтаева К.Т. Управленческий учет и управленческий анализ как элементы системы управления предприятием 376
Пайтаева К.Т. Экономическая безопасность предприятий: основные направления и факторы формирования 379
Петров С.А., Равилов И.Р., Казаченко С.И. Основные тенденции развития ГЦДС 383
Петров С.А., Равилов И.Р., Кулай С.В. ETF – перспективный инструмент инвестирования в Российскую экономику 386
Самарина А.А., Ульмясбаева А.О. Проблема воздействия хозяйственной деятельности человека на экологическую ситуацию в городе Новокузнецке 389
Согришина М.О., Петухова С.В. Цветочный бизнес в России: особенности и риски 392
Соколова О.В. Особенности управления процессом подбора персонала в организациях малого и среднего бизнеса 395
Фадель М.С., Кулай С.В. Способы оптимизации налогообложения 398
Федотова В.А., Литвиненко И.Л. Финансовая стратегия предприятия: теоретические аспекты 401
Чугина Н.В. Бюджет Российской Федерации на 2019-2021-прогнозы, проблемы 403
Чугина Н.В., Апанасенко А.М. Положительное влияние мировой глобализации на примере предприятия ООО «Евродизельсервис» 407
Шарипова Н.Ф., Кулай С.В. О проблемах продовольственной безопасности Кемеровской области 409

I. СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО, ЛИТЕЙНОГО И СВАРОЧНОГО ПРОИЗВОДСТВА

УДК 543.544

РАЦИОНАЛЬНОЕ ИСПОЛЬЗОВАНИЕ КОНДЕНСАТА СИСТЕМЫ ПАРОВОГО ОТОПЛЕНИЯ

В. А. Бирюля, главный энергетик АО «КФ»
Кузбасский государственный технический университет
имени Т. Ф. Горбачёва
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

Проблемы, которые напрямую влияют на эффективное использование пароконденсатных систем:

- наличие пролетного пара является одной из основных проблем, потери тепловой энергии могут составлять 30%;
- гидроудары и термоудары несут скрытые потери в виде дополнительных затрат на ремонт и обслуживание систем.

Использование пара в качестве источника тепловой энергии порой происходит крайне не рационально, а именно образовавшаяся пароводяная смесь сбрасывается в атмосферу вместе с остаточной тепловой энергией.

В настоящее время при существующих условиях эксплуатации транспортировка образовавшегося конденсата от приборов отопления имеет следующие проблемы:

- изношенность теплоизоляции на конденсатопроводе;
- отсутствие конденсатоотводчиков после теплопотребляющего оборудования.

Для решения проблем влияющих на эффективное использование тепла в паре предлагаю установку конденсатоотводчиков, которые обеспечат:

- снижение потерь с пролетным паром;
- использование остаточного тепла пара в коденсате;
- отведение образующегося конденсата;
- исключение возможностей возникновения гидроударов;
- значительно снизить износ трубопроводов и оборудования за счет уменьшения коррозии и эрозии

Существует три принципиально разных типа конденсатоотводчиков:

1) Термостатические (капсульные, биметаллические) - этот тип конденсатоотводчиков определяет разницу температур пара и конденсата. Чувствительным элементом и исполнительным механизмом является термостат. Прежде, чем конденсат будет отведен, он должен быть охлажден до температуры ниже температуры сухого насыщенного пара.

2) Механические (со сферическим поплавком, с опрокинутым стаканом) - принцип действия этих конденсатоотводчиков основан на разнице плотности пара и конденсата. Клапан приводится в действие шаровым поплавком или поплавком в виде перевернутого стакана. Такие

конденсатоотводчики обеспечивают непрерывный отвод конденсата при температуре пара, поэтому этот тип конденсатоотводчика наиболее подходит для теплообменных аппаратов с большими поверхностями теплообмена и интенсивным образованием больших объемов конденсата.

При установке механических конденсатоотводчиков надо иметь в виду ряд его особенностей. Во-первых, в корпусе конденсатоотводчика с перевернутым стаканом всегда должна быть вода (гидрозатвор). Если конденсатоотводчик потеряет это водяное уплотнение, то пар будет беспрепятственно выходить через открытый клапан. Во-вторых, поплавковый конденсатоотводчик может быть поврежден при замерзании, поэтому корпус конденсатоотводчика должен быть хорошо теплоизолирован в случае его установки на открытом воздухе.

3) Термодинамические - основным элементом конденсатоотводчиков этого типа является диск. Их работа основана на разнице скоростей конденсата и пара при протекании в зазоре между седлом и диском.

Однако термодинамические конденсатоотводчики недостаточно устойчиво работают при очень низком входном давлении и высоком противодавлении. Эти конденсатоотводчики не получили широкого распространения из-за высокой чувствительности к загрязнениям и противодавлению.

Мировой опыт эксплуатации пароконденсатных систем позволяет утверждать, что установка конденсатоотводчиков на паропотребляющем оборудовании позволяет сократить потребление пара в среднем на 30 %.

Выбор конденсатоотводчика

Выбор конденсатоотводчика - весьма ответственная и достаточно сложная процедура, требующая учёта нескольких параметров. Её надо проводить по следующей схеме:

- определить оптимальный тип конденсатоотводчика, опираясь на всё изложенное выше;
- определить, где он будет установлен (в помещении или на улице), чтобы правильно выбрать материал корпуса (чугунные не годятся для улицы, где возможно замораживание);
- определить количество конденсата, которое должен отвести конденсатоотодчик;
- определить необходимый коэффициент запаса в соответствии с типом теплообменного оборудования (для дренажей паропроводов и коллекторов - 1,5; для обычных теплообменников - 2; для паровых рубашек - 3; для сушильных барабанов - 6);
- определить необходимую пропускную способность конденсатоотводчик с учётом коэффициента запаса;
- определить, какими дополнительными опциями следует оснастить конденсатоотводчик (встроенные фильтры, обратные клапаны, продувочные клапаны и т.д.).

Выбор конденсатоотводчика

Для расчета примем потери с пролетным паром 30% от подаваемого пара.

Рассмотрим ветку паропровода (диаметр подающей трубы Ø 133 мм), идущую

Посчитаем пропускную способность трубы:

Расход (кг/час) = Плотность пара (кг/м^3) * Площадь сечения трубы (м^2) * Скорость пара (м/с) * 3600,

где плотность - выбираем из таблицы свойств насыщенного пара (при давлении насыщенного пара 2 бар плотность составляет 1,129 кг/м^3);

максимальная скорость пара - примем равной 30 м/с.

Расход (кг/час) = 1,129 * 0,0139 * 30 * 3600 = 1621,7 кг/час = 1,7 т/час.

Сравним эффективность работы термостатического конденсатоотводчика с поплавковым. При использовании для дренажа поплавковых конденсатоотводчиков (в т.ч. с опрокинутым поплавком) температура отвода конденсата близка к температуре насыщения, т.е. 120,2°С (при давлении насыщенного пара 2 бар, удельная теплоемкость 2001 Дж/(кг*°С)). Термостатический конденсатоотводчик настроим на выпуск конденсата с температурой 100°С. Таким образом, при расходе в 1621,7 кг/час дополнительная экономия тепловой энергии при установке термостатического конденсатоотводчика составит:

Q = 2001*(120,2 – 100) * 1621,7 = 0,016 Гкал/час,

Что в денежном эквиваленте при стоимости 1035,57 руб с НДС составит:

Э = 0,016 * 1035,57 = 16,57 руб/час / 145 145,491 руб/год.

Сравним эффективность работы термостатического конденсатоотводчика с термодинамическим. В связи с тем, что термодинамические конденсатоотводчики конструктивно пропускают 3-5% пара и выпускают конденсат с температурой насыщения, то расход пара по сравнению с поплавковыми конденсатоотводчиками будет больше на 5% (т.е. для нашего случая 85 кг/час = 0,06 Гкал/час). Сравнивая расход пара на обогрев паропотребителя при использовании термодинамического конденсатоотводчика и механического с перевернутым стаканом суммировать эти величины. Т.е. эффективность применения механического конденсатоотводчика с перевернутым стаканом составит:

Q = 0,016 + 0,06 =0,066 Гкал/час или 68 руб/час / 598 725, 15 руб/год.

Ознакомившись с предлагаемыми вариантами конденсатоотводчиков выяснил ориентировочную цену, средняя 15 000руб./шт., количество приборов отопления работающих от паропровода (диаметр подающей трубы Ø 133 мм), составляет 15 единиц.

(15000*15)/598725,15 = 0,4 года = 3 месяца.

Таким образом, учитывая все вышесказанное, можно сказать, что установка механических конденсатоотводчиков с перевернутым стаканом на

паропотребляющее оборудование предприятия является наиболее экономически и технологически (большой срок службы) выгодным.

Установка конденсатоотводчиков не требует изменения в существующие схемы теплоснабжения. Выбор конкретного оборудования исходит из существующих трубопроводов. Монтаж не требует высококвалифицированных специалистов, достаточно выполнить хоз.способом. Тем самым создаются проектные режимы эксплуатации системы отопления.

УДК 669.187

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОЦЕССА ВОССТАНОВЛЕНИЯ МАРГАНЦА И ТИТАНА ИЗ КОНВЕРТЕРНОГО ВАНАДИЕВОГО ШЛАКА НА ВЫПУСКЕ СТАЛИ ИЗ ПЕЧИ

М. А. Голодова, к.т.н., доцент кафедры архитектуры,
И. Д. Рожихина, д.т.н., профессор, профессор кафедры металлургии черных металлов,
О. И. Нохрина, д.т.н., профессор, профессор кафедры металлургии черных металлов
ФГБОУ ВО «Сибирский государственный индустриальный университет», г. Новокузнецк

Значительные резервы повышения качества металла заложены в возможности активного и целенаправленного формирования их структуры и свойств путем введения в расплав легирующих и микролегирующих добавок. Микролегирование стали потенциально является наиболее экономичным и высокоэффективным методом воздействия на формирование литой структуры слитков и отливок и придания металлу повышенных технологических и служебных свойств. Одним из путей решения задачи повышения эффективности технологии раскисления и легирования стали является изменение технологии получения легирующих с переходом в ряде случаев к прямому легированию стали из оксидных материалов в печи или в ковше.

В настоящее время одним из самых востребованных микролегирующих элементов, применяемых для получения металла с высокими служебными свойствами, является ванадий. Необходимо отметить, что высокая стоимость и дефицитность ванадий содержащих сплавов ограничивает возможность их применения. Альтернативой может служить использование для легирования конвертерного ванадиевого шлака, минуя стадию переработки его на пентаоксид ванадия и феррованадий. Это значительно снижает стоимость легирования стали и повышает степень использования ванадия за счет сокращения потерь, связанных с ферросплавным производством.

Процесс восстановления ванадия из оксидов конвертерного

ванадиевого шлака был подробно исследован в работах [1-2]. Полученные результаты расчетов, лабораторных и промышленных испытаний показали возможность восстановления ванадия из конвертерного ванадиевого шлака с высоким коэффициентом извлечения.

Однако необходимо отметить, что конвертерный ванадиевый шлак содержит значительное количество оксидов железа, марганца и титана, а содержание последних двух элементов в ряде марок стали ограничено.

Целью данного исследования являлось изучение процесса восстановления марганца и титана из конвертерного ванадиевого шлака на выпуске из печи в ковш.

Теоретические исследования процессов восстановления марганца и титана при обработке стали конвертерным ванадиевым шлаком осуществляли методом термодинамического моделирования с использованием готовых программных продуктов – «Терра». Исследовалось влияние на восстановление марганца и титана из конвертерного ванадиевого шлака содержания углерода в стали на выпуске из печи и расхода конвертерного ванадиевого шлака.

При проведении термодинамических расчетов были приняты следующие составы исходных материалов:

– конвертерный ванадиевый шлак: 16% V_2O_3, 25% $Fe_{общ}$, 8% MnO, 15% SiO_2, 4% TiO_2;

– известь: 85% CaO, 2% SiO_2, 1% Al_2O_3, 2% MgO, 9% $CaCO_3$;

– электропечной шлак: 25% FeO, 8% MnO, 45% CaO, 15% SiO_2, 2%MgO, 2% Al_2O_3, 2% P_2O_5;

– металл, выпускаемый из дуговой электропечи: 0,2% Mn, 0,02% S, 0,02% P, углерод от 0,1% до 0,7%.

Расчеты, выполненные в работах [3-4] показали, что при восстановлении оксидов конвертерного ванадиевого шлака углеродом коксика и кремнием ферросилиция при удельных расходах восстановителей менее 0,20 кг на 1 кг конвертерного ванадиевого шлака не происходит полного восстановления титана и марганца из их оксидов даже при максимальных расходах обоих восстановителей.

а

б

1 – 0,1% [C], 2 – 0,3% [C], 3 – 0,7% [C]
а – оксиды марганца; б – оксиды титана

Рис. 1. Зависимость содержания оксидов в ковшовом шлаке от содержания углерода в стали и расхода конвертерного шлака

Анализ зависимостей, представленных на рисунке 1, показал, что для низко- и среднеуглеродистой стали с ростом количества конвертерного ванадиевого шлака, происходит значительное увеличение содержания в ковшовом шлаке оксидов марганца и титана.

Содержание оксида марганца в ковшовом шлаке с увеличением содержания углерода в стали резко снижается и для высокоуглеродистой стали от расхода конвертерного ванадиевого шлака зависит незначительно (рисунок 1, а). Это свидетельствует об окончании восстановления данного оксида.

Содержание оксидов титана в ковшовом шлаке возрастает при увеличении расхода конвертерного ванадиевого шлака, как для низкоуглеродистой, так и для средне- и высокоуглеродистой стали, а затем остается практически постоянным. Причем, для средне- и высокоуглеродистых сталей содержание оксидов титана зависит только от расхода конвертерного ванадиевого шлака (рисунок 1, б).

Выполненные расчеты также показали, что содержание в металле марганца снижается с увеличением расхода ванадиевого шлака для низкоуглеродистых сталей и возрастает для средне- и высокоуглеродистых сталей. Полученные зависимости свидетельствуют об ограничении восстановления титана из конвертерного ванадиевого шлака в данных условиях.

Список источников:

1. Голодова М.А. Термодинамическое исследование условий восстановления ванадия из конвертерного ванадиевого шлака на выпуске из печи в ковш // М.А. Голодова, И.Д. Рожихина, О.И. Нохрина, В.И. Дмитриенко, «Природные и интеллектуальные ресурсы Сибири

(Сибресурс – 19 – 2013)»: Доклады 19-ой международной научно-практической конференции. – Новокузнецк, 2013, – с. 74 – 80

2. Голодова М.А. Восстановление элементов конвертерного ванадиевого шлака при внепечной обработке // М.А. Голодова, И.Д. Рожихина, О.И. Нохрина, И.А. Рыбенко, «Современные проблемы электрометаллургии стали: материалы XVII Международной конференции». − Челябинск : ЮУрГУ, 2017 . − Ч. 1. − С. 133-139

3. Голодова М.А. Исследование условий восстановления титана из конвертерного ванадиевого шлака // М.А. Голодова, И.Д. Рожихина, В.И. Дмитриенко, «Природные и интеллектуальные ресурсы Сибири (Сибресурс – 16 – 2010)»: Доклады 16-ой международной научно-практической конференции. – Томск, 2010. – с. 41 – 43.

4. Голодова М.А. Исследование процесса восстановления марганца из конвертерного ванадиевого шлака // М.А. Голодова, И.Д. Рожихина, О.И. Нохрина, В.И. Дмитриенко, «Природные и интеллектуальные ресурсы Сибири (Сибресурс – 20 – 2014)»: Доклады 20-ой международной научно-практической конференции. – Томск, 2014, – с. 29 – 32.

УДК 669.184

ИССЛЕДОВАНИЯ ПРОЦЕССОВ ФОРМИРОВАНИЯ КАЧЕСТВА КОНВЕРТЕРНОЙ СТАЛИ В ПРОЦЕССЕ ЕЕ ВЫПЛАВКИ, ВНЕПЕЧНОЙ ОБРАБОТКИ И РАЗЛИВКИ

Я. В. Денисов, магистрант,
А. А. Уманский, к.т.н., доцент
Сибирский государственный индустриальный университет
г. Новокузнецк

Процесс производства и обработки стали является многостадийным, что предопределяет сложный и неоднозначный характер влияния отдельных технологических параметров на показатели качества стальных слитков [1, 2]. Указанный факт обуславливает необходимость комплексного подхода к анализу процессов формирования качества стальных заготовок с применением современных методов статистической обработки данных [3, 4].

С целью определения закономерностей влияния параметров выплавки, внепечной обработки и разливки конвертерной стали на величину отбраковки слитков в условиях АО «ЕВРАЗ ЗСМК» проведены статистические исследования с использованием методики множественного регрессионного анализа. В качестве параметра оптимизации использовали величину дополнительной обрези слитков по дефектам макроструктуры. Базой для проведения анализа явились 200 плавок стали 3пс текущего производства.

В результате установлено значимое влияние на отбраковку по внутренним дефектам в виде дополнительной обрези слитков следующих

параметров: температура разливки стали (в интервале 1533-1550 °С для плавок ККЦ-1 и 1536-1557 °С для плавок ККЦ-2), продолжительность разливки плавки (в интервале 18-45 мин. для плавок ККЦ-1 и 17-45 мин. для плавок ККЦ-2) и длительность «искрения» (газовыделения) слитков при разливке (в интервале 6-60 сек. для плавок ККЦ-1 и 4-38 сек. для плавок ККЦ-2).

Уравнения регрессии в натуральном масштабе для плавок ККЦ-1 и ККЦ-2 со значащими коэффициентами приняли вид:

$$Д_B = 73{,}425 - 0{,}047 \cdot (t_{РАЗЛ}) + 0{,}037 \cdot (T_{РАЗЛ}) - 0{,}021 \cdot (T_{ИСКР}), \quad (1)$$

$$Д_B = 54{,}232 - 0{,}035 \cdot (t_{РАЗЛ}) + 0{,}043 \cdot (T_{РАЗЛ}) - 0{,}019 \cdot (T_{ИСКР}), \quad (2)$$

где $Д_В$ – дополнительная обрезь слитков по внутренним дефектам, т/плавка;

$t_{РАЗЛ}$ – температура разливки стали, °С;

$Т_{РАЗЛ}$ – продолжительность разливки плавки, мин.;

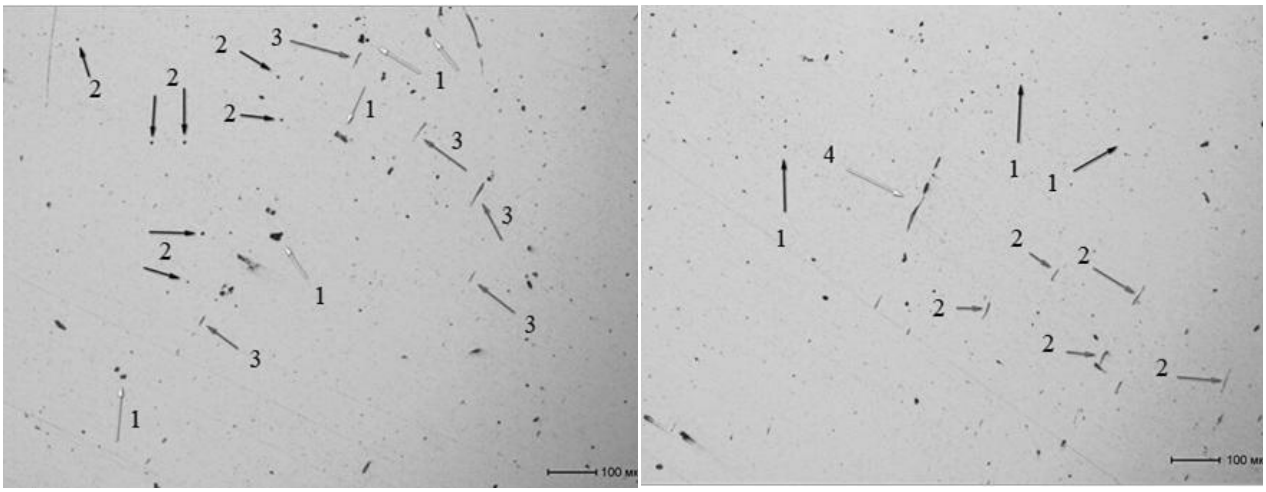
$Т_{ИСКР}$ – длительность «искрения» (газовыделения) слитков при разливке, сек.

Из полученных уравнений регрессии следует, что повышение температуры разливки слитков и продолжительности «искрения» (газовыделения) слитков в рассматриваемых интервалах изменения данных параметров снижают дополнительную обрезь слитков по внутренним дефектам, а увеличение продолжительности разливки плавки способствуют увеличению дополнительной обрези со слитков.

Механизм влияния температуры разливки на дополнительную обрезь слитков заключается в следующем. При пониженной температуре разливки повышается вязкость стали, в результате чего затрудняется процесс всплывания неметаллических включений с последующим их удалением при технологической обрези головной части слитка. В соответствии с известными закономерностями затвердевания стали неметаллические включения имеют свойство концентрироваться в образующихся внутренних несплошностях слитка, которые в слитках полуспокойной стали расположены до уровня 35-45 % высоты слитка. Неметаллические включения, представляющие собой, как правило, сложные оксиды имеют низкую температуру плавления и при температурах прокатки слитков находятся в жидкой фазе. В результате при технологической обрези слитков после прокатки на блюминге обнаруживается, так называемый «жидкий шлак», представляющий собой скопление неметаллических включений в расплавленном состоянии. В ряде случаев неметаллические включения находятся в твердой фазе и тогда причина дополнительной обрези фиксируется, как расслой или рыхлость. При отсутствии значительных скоплений неметаллических включений расслой и рыхлость в процессе прокатки на блюминге полностью завариваются и необходимость дополнительной обрези не возникает. Механизм влияния продолжительности разливки на дополнительную обрезь аналогичен влиянию вышерассмотренного параметра с той разницей, что длительность разливки определяет не начальную, а конечную температуру разливки стали, то есть температуру разливки последних слитков.

С целью определения вида и количественного состава неметаллических включений в деформированных слитках стали 3пс проведены металлографические исследования с использованием оптического микроскопа OLYMPUS GX-51. Отбор проб для проведения исследований проводили от заготовок сечением 100×100 мм, прокатанных из разлитых в изложницы слитков. Оценку загрязнённости стали неметаллическими включениями проводили на нетравленых микрошлифах по стандартной методике согласно ГОСТ 1778-70 (при увеличении в 100 крат). Согласно указанной методике на каждом шлифе определяют наиболее загрязненное место, которое оценивают в баллах шкалы путем сравнения со стандартными эталонными пятибалльными шкалами (наименее загрязнённый металл оценивается баллом 1, а наиболее загрязнённый – баллом 5; при переходе к последующим баллам площадь, занимаемая включениями, возрастает в геометрической прогрессии с множителем 2).

Проведенными исследованиями подтверждено наличие значительного количества неметаллических включений в заготовках стали 3пс, прокатанных из разлитых в изложницы слитков (рисунок 1): силикаты недеформирующиеся (балл до 3 а); оксиды точечные (балл до 2 а); силикаты пластичные (балл до 2 а). Также обнаружено незначительное количество сульфидов (балл 1 а).



1 – силикаты недеформирующиеся; 2 – оксиды точечные;
3 – силикаты пластичные; 4 – сульфиды

Рис. 1. Микроструктура слитков стали 3пс после деформации

Влияние длительности «искрения» (газовыделения) при разливке слитков полуспокойной стали на дополнительную обрезь объясняется тем фактом, что данный параметр служит показателем оптимальной степени раскисленности стали. В свою очередь от степени раскисленности

полуспокойной стали напрямую зависит расположение усадочных пустот в слитке. При нормальной раскисленности, когда интенсивность газовыделения достаточна, над усадочной раковиной формируется «мост» пузыристого металла толщиной, достаточной для надежной изоляции раковины от атмосферы, благодаря чему последняя заваривается при прокатке. В случае перераскисления, показателем чего служит незначительная длительность «искрения» металла в изложнице, слитки получаются с незначительной толщиной «моста» и недостаточно изолированной усадочной раковиной, что ведет к появлению дополнительной обрези.

Список источников:

1. Уманский А.А. Исследование процессов формирования качества металлопродукции ответственного назначения на переделе сталь-прокат / А.А. Уманский // Фундаментальные исследования. – 2014. – № 8-2. – С. 335-339.

2. Кадыков В.Н. Применение статистических моделей для оптимизации технологии производства заготовок из слитков / В.Н. Кадыков, А.А. Уманский // Известия высших учебных заведений. Черная металлургия. – 2008. – № 6. – С. 20-22.

3. Кадыков В.Н. Формирование качества стальных заготовок: монография / В.Н. Кадыков, А.А. Уманский, Е.В. Протопопов. – Новокузнецк: Сибирский государственный индустриальный университет, 2012. – 220 с.

4. Кузнецов И.С. Влияние технологических факторов на качество поверхности заготовок конструкционных сталей/ И.С. Кузнецов, А.Е. Прахов, А.А. Уманский, Ю.Т. Рубцов // Сталь. – 2008. – № 4. – С. 43-46.

УДК 620.424

НАДЕЖНОСТЬ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ И УЛУЧШЕНИЕ КАЧЕСТВА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ КАК ОДИН ИЗ КЛЮЧЕВЫХ ФАКТОРОВ ЭФФЕКТИВНОСТИ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА

В.Н. Липунов[1], магистрант,
Д.А. Липунова[1], магистрант,
А.В. Маркидонов[1,2], д.ф.-м.н., доцент, заведующий кафедрой экономики и управления
[1]Сибирский государственный индустриальный университет, г. Новокузнецк
[2]Филиал Кузбасского государственного технического университета имени Т.Ф. Горбачева в г. Новокузнецке, г. Новокузнецк

Электроэнергетика всегда была отраслью, тесно связанной с металлургией и работающей стабильно в различные периоды экономического положения в стране. Размещение подстанций, снабжающих металлургические предприятия электроэнергией, определяется их необходимостью. С развитием способов передачи электроэнергии, размещение электроподстанций стало зависеть и от получения электроэнергии меньшей стоимости.

Надежность электроснабжения обеспечивается за счет организации двух взаимно резервирующих источников питания, в качестве которых используются два трансформатора собственных нужд, подключенные к разным секциям КРУ-35 кВ до ввода.

Нормы качества электрической энергии в электрических сетях систем электроснабжения общего назначения устанавливаются межгосударственным стандартом ГОСТ 13109-97, в котором определены показатели качества электроснабжения такие, как: падение напряжения, отклонение напряжения при медленном изменении нагрузки, несимметрия напряжения в трехфазной системе – при несимметричном распределении нагрузки по фазам, несинусоидальность формы кривой напряжения при нелинейной нагрузке. В отношении этих явлений потребители электрической энергии имеют возможность влиять на ее качество [1].

Все прочее, ухудшающее качество электроэнергии, зависит от особенностей работы сети, климатических условий или природных явлений. Возможности влиять на это потребитель электроэнергии не имеет (отклонения частоты, длительность провала напряжения, импульсное напряжение, коэффициент временного перенапряжения).

Для улучшения качества электроэнергии, передаваемой к потребителям, на проектируемой подстанции предусматриваются следующие мероприятия [2]:

- компенсация реактивной мощности;

· установка трансформаторов собственных нужд с устройством ПБВ с пределами регулирования ±2х2,5 %;

· равномерное распределение однофазной нагрузки по фазам;

· выбор кабелей с учетом их проверки по допустимому падению напряжения у потребителей.

Требования к электропитанию микропроцессорных устройств РЗА определены разделом 4.5 «Общих технических требований к микропроцессорным устройствам защиты и автоматики энергосистем» СО 34.35.310-97.

Электроснабжение потребителей переменного тока предусматривается непосредственно от шин секций ЩСН-0,4 кВ и от вторичных сборок с одним и двумя вводами питания.

Все потребители, относящиеся к первой и второй категориям электроснабжения (оборудование РЗА, АСУ ТП, АИСКУЭ, связи, вентиляторы с технологическим резервированием, зарядно-подзарядные устройства аккумуляторной батареи), обеспечиваются питанием от основных секций ЩСН-0,4 кВ или вторичных сборок с двумя вводами питания с организацией автоматического ввода резерва – АВР (для потребителей 1 категории электроснабжения).

В схеме электроснабжения собственных нужд подстанции реализуется возможность рабочего и аварийного режимов работы [3]:

· рабочий режим – электроснабжение каждой секции ЩСН 0,4 кВ осуществляется от «своего» трансформатора собственных нужд (ТСН), автоматические выключатели вводов секций ЩСН 0,4 кВ включены, секционный выключатель – отключен,

· аварийный режим – обе секции ЩСН 0,4 кВ при вводе или аварийном отключении одного ТСН обеспечены питанием от смежного ТСН, при этом включен секционный автоматический выключатель и автоматический выключатель оставшегося в работе ТСН.

Потребители постоянного тока (ППТ) объединены в несколько групп, например:

· питание приводов выключателей ЗРУ 3S кВ,

· питание электромагнитов выключателей ЗРУ 6,6 и 6,3 кВ,

· центральная сигнализация,

· оборудование АСУ ТП.

Электроснабжение группы особо ответственных потребителей постоянного тока выполняется от двух разъединителей нагрузки с разных секций постоянного тока,

В нормальном режиме работы питание потребителей ЩПТ предусматривается от двух зарядно-подзарядных устройств. В аварийном режиме работы при отключении ЗПУ питание на шинки +ES1 и ±ES2 ЩПТ подается от аккумуляторной батареи.

Список источников:

1. Стандарт организации ОАО «ФСК ЕЭС» СО 153-34.20.122-2009. Нормы технологического проектирования подстанций переменного тока с высшим напряжением 35-750 кВ. [Текст]. – Введ. 13.04.2009.
2. Чернобровов, Н.В. Релейная защита [Текст] / Н.В. Чернобровов. – М.: Энергия, 1974 – 680 с.

УДК 620.424

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЭФФЕКТИВНОСТЬ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ НА СОВРЕМЕННОМ ПРОИЗВОДСТВЕННОМ ПРЕДПРИЯТИИ

Д.А. Липунова[1], магистрант,
В.Н. Липунов[1], магистрант,
А.В. Маркидонов[1,2], д.ф.-м.н., доцент, заведующий кафедрой экономики и управления
[1]Сибирский государственный индустриальный университет,
[2]Филиал Кузбасского государственного технического университета имени Т.Ф. Горбачева в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

Использование электричества в различных сферах экономики и жизнедеятельности человека получило определения электрификация. Преимущества электрификации определяются за счет положительных свойств электроэнергии:

1. Возможность трансформации электроэнергии в другие виды энергии;
2. Отсутствие вреда для экологии;
3. Быстрая передача электроэнергии.

Показателями электрификации являются электроемкость ВВП и потребление электроэнергии на душу населения. Электрификация различных процессов производства увеличивает производительность труда, повышает качество готового продукта, а также помогает выполнять различные бытовые процессы.

Передача электроэнергии осуществляется с помощью ЛЭП от места ее производства – подстанций. Подстанции располагаются в непосредственной близости от объекта использования электроэнергии. Подстанции различных типов служат для производства электроэнергии, ее повышения или повышения, а также преобразования.

Для экономии электроэнергии переменного тока собственных нужд подстанции предусматриваются следующие мероприятия [1]:

- максимальное использование дневного света;
- повышение отражающей способности (светлые стены и потолок);
- оптимальное размещение световых источников;

· использование световых приборов только при необходимости;

· повышение светоотдачи существующих источников (удаление грязи и пыли со светильников, применение светильников с эффективными светоотражателями);

· замена ламп накаливания на энергосберегающие;

· управление освещением от выключателей, установленных в помещении на каждую группу ламп);

· подбор оптимальной мощности электронагревательных устройств;

· оптимальное размещение устройств электрообогрева для снижения времени и требуемой мощности их использования;

· повышение теплообмена (содержание устройств электрообогрева в чистом состоянии);

· использование устройств регулировки температуры, автоматическое включение и отключение, снижение мощности в зависимости от температуры.

· подбор мощности и места установки вентиляторов и кондиционеров, исходя из назначения, объема помещения, количества и расположения людей и т.п.;

· своевременная чистка фильтров кондиционеров, не допускающая его сильного загрязнения;

· настройка режима автоматического поддержания оптимальной температуры в помещении;

· при кондиционировании окна и двери помещений должны быть закрыты;

· использование современных теплозащитных покрытий наружных стен (экономия на отоплении).

Экономия электроэнергии постоянного тока достигается, во-первых, за счет применения современной техники, такой как [2]:

· высоковольтных выключателей типа ВВ\TEL;

· микропроцессорных устройств РВА, АСУ ТП и телемеханики;

· светодиодов вместо ламп;

Во-вторых, за счет системных решений, таких как сокращение функций управления и центральной сигнализации на электромеханической элементной базе из-за использования АСУ ТП.

На подстанции предусматривается установка маслонаполненного оборудования, к которому относятся силовые трансформаторы.

В соответствии с ПУЭ для предотвращения растекания масла и распространения пожара при повреждении маслонаполненного оборудования, для силовых трансформаторов ТДТН- 40000/110 УХЛ1 и ТДТНШ-10000/35 ВМ УХЛ1 выполняются маслоприемники, объем которых рассчитывался на прием 100% масла, залитого в трансформатор [3].

Маслоприемники выполняются незаглубленной конструкции с ограждающим бортиком высотой 0,5 м в соответствии с «Инструкцией по проектированию противопожарной защиты энергетических предприятий», на системах отвода масла от трансформаторов, при исключении засыпки

гравием дна маслоприемников, выполняются приемные маслосливы размером 1×1 м^2 с установкой маслопреградителей (засыпкой их слоем гравия толщиной не менее 0,25 м). Для отвода масла из маслоприемников в маслосборник выполняются заглубленные маслоотводы. Из приемных маслосливов предусматривается отвод масла в подземный металлический маслосборник, объемом 100 м^3. Месторасположение маслосборника предполагается на территории подстанции с южной стороны ОРУ 220 кВ.

В сетях собственных нужд подстанции напряжением 0,4 кВ и постоянного тока предусматриваются экранированные кабели с медными жилами марки ВВГЭ(А) с индексом «нг» – в негорючей оболочке, не распространяющей горение, и индексом «LS» – с пониженным дымо- и газовыделением.

Сечения кабелей выбраны по номинальным параметрам и проверены на термическую стойкость и невозгорание в соответствии с циркуляром № Ц-02-98(Э) от 16.03.98 г.

Контрольные кабели принимаются в экранированном исполнении.

Выбор марок и сечений кабелей в распределительной сети 6 кВ в настоящей работе не выполняется.

Прокладка взаиморезервирующих кабельных линий (силовых, оперативного тока, управления, сигнализации) предусматривается по разным трассам, на отдельных участках по одной трассе с выполнением ограждающих конструкций из негорючего материала с пределом огнестойкости не менее REI45.

Ввод контрольных кабелей и кабелей 0,4 кВ в здания ЗРУ производится через проемы в полу. Контрольные кабели внутри зданий прокладываются по подвесным лоткам и лоткам, установленным на шкафах КРУ.

Подвод силовых кабелей напряжением 0,4 кВ и контрольных кабелей в здание ОПУ выполняется снизу через проемы, организованные в раме основания здания и далее в швеллерах, которые служат закладными элементами для установки шкафов.

В местах ответвлений кабелей и прохода их через стены и перекрытия, а также на горизонтальных участках трассы через каждые 30 метров предусматриваются огнестойкие перегородки для обеспечения предела огнестойкости не менее REI45.

Подключение высоковольтных, силовых кабелей напряжением 0,4 кВ и контрольных кабелей производится на месте монтажа подстанции. Расстановку кабельных конструкций и прокладку кабелей выполнять в соответствии с действующими ПУЭ.

Список источников:

1. Правила устройства электроустановок. 7-е издание [Текст]. – Введ. 01.01.2003.

1. Правила технической эксплуатации электрических станций и сетей Российской Федерации [Текст]. – Введ. 19.06.2003.

2. Стандарт организации ОАО «ФСК ЕЭС» СО 153-34.20.122-2009. Нормы технологического проектирования подстанций переменного тока с высшим напряжением 35-750 кВ. [Текст]. – Введ. 13.04.2009.

УДК 669.177

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ РЕСУРСОСЕРЕГАЮЩИЕ ТЕХНОЛОГИИ В ИНДУКЦИОННЫХ ПЕЧАХ

Д. А. Лубяной, к.т.н., в.н.с.
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке,
г. Новокузнецк

Сегодня чугунолитейном производстве искаждым годом обостряется проблема [1]увеличения серы в чугунном ломе, достигая уровня, как показывает практика заводов 0,17% . По данным работ[1,2] за последние 200 лет содержание серы в чугунах возросло почти в 10 раз ,что связано именно с применением при плавке чугуна в вагранке кокса. Удаление серы –довольно сложная металлургическая задача ,решение которой связано с немалыми затратами энергоносителей и реагентов,что может привести к удорожанию продукции , и часто делает продукцию мало рентабельной. Все это требует разработку и внедрение новых ресурсосберегающих технологий [3-6] одними из которых является десульфурация металла в индукционных печах. Это тем более становится актуальным в связи с появление в промышленности индукционных плавильных установок с широким и технологическими возможностями получения сплавов черных и цветных металлов [7-9].Проанализируем различные способы десульфурации металла в при работе со шлаками в индукционных печах подробно описанные в работах[10-13]. Авторы работ[6,10] безусловно правы , что индукционную печь в настоящее время уже нужно рассматривать как активный рафинирующий сталеплавильный агрегат. В работе[10]подчеркивается , что для увеличения скорости десульфурации и увеличения коэффициента массопереноса серы необходимо дополнительное перемешивание ванны , например металлическим или графитовым стержнем, продувкой расплава инертным газом и др. Нами предложена ,успешно испытана и внедрена на ряде предприятий технология рафинирования расплава чугуна от серы основными шлаками по «экстракционному» механизму успешно реализованному в кислых индукционных печах. Сущность технологии заключается в следующем. При заполнении тигля печи[10-13] на (60…70)% в ванне печи существует уже одноконтурная циркуляция металла, которая при нагреве металла до температуры 1420 ° С интенсивно дробит шлаковый покров и затягивает частицы шлака вглубь металла. Так как частица шлака вовлекается вглубь металла, то она экранируется жидким металлом от футеровки печи. Данный технологический прием позволяет использовать основные шлаки,

которые не будут взаимодействовать с кислой футеровкой. Сущность экстракционного рафинирования[14] применительно к процессу десульфурации состоит в следующем: частицы известкового шлака вовлекаются электромагнитными потоками вглубь индукционной печи. Поверхностный слой частиц шлака раскисляется углеродом металла и кремнием. Вследствие этого растворимость серы резко увеличивается, и поверхностный слой частиц шлака поглощает серу из металла. Далее потоки металла выносят насыщенные серой частицы шлака на поверхность, контактирующую с атмосферой печи, где поверхностный слой частиц шлака окисляется кислородом атмосферы. В результате растворимость серы в поверхностном слое резко снижается, и она, выделяясь из шлака, окисляется кислородом до SO_2 и удаляется в атмосферу печи. Данный процесс многократно повторяется. Механизм удаления серы в индукционных печах с кислой футеровкой исследовали в условиях литейного цеха ОАО «ЗСМК». Эксперименты проводили на печах ИЧТ-10М при выплавке чугунов для отливки поддонов и утеплителей. При наведении шлака целесообразно применение комковой извести вместо мелочи. За время обработки куски извести не успевают полностью растворяться и не образуют гомогенного шлакового расплава, который при выдержке во время скачивания шлака может попадать на футеровку и разъедать ее. Как показали эксперименты, такой шлак в процессе работы с комковой известью не образуется, чем и объясняется тот факт, что данный способ десульфурации металла практически не сказался на стойкости футеровки печи. Анализ проб шлака, отобранных во время и после десульфурации показал, что в процессе обработки данным способом шлак, как правило, гетерогенный, состоящий из отдельных мелких (1…4 мм) кусков извести с ошлакованной поверхностью. Несмотря на это, они обеспечивают высокую степень десульфурации.

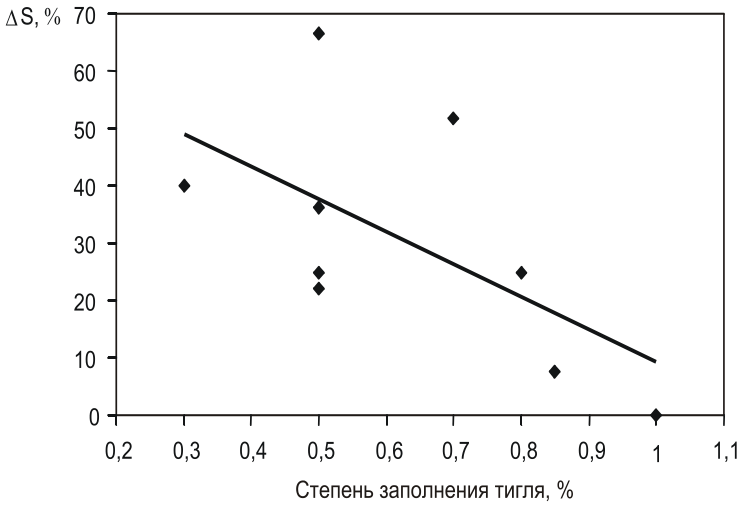


Рис. 1. Зависимость степени десульфурации от степени заполнения тигля на печи ИЧТ10М

Для повышения эффективности данной технологии статистическими методами было оценено влияние различных технологических параметров на скорость и степень десульфурации металла в кислых индукционных печах промышленной частоты. Сопоставим показатели работы и кинетические показатели печи ИЧТ-10 М промышленной (50 Гц) частоты и средней (250 Гц) частоты печи MFTGe6.000.Анализзависимостей обработки опытных показал, что наибольшее влияние на степень десульфурации $Ст_{дес}$ чугуна оказывает основность шлака и степень заполнения тигля $С_з$(рис.1).Это объясняется тем, что с уменьшением заполнения тигля возрастает удельная мощность перемешивания, и это приводит к повышению скорости циркуляции шлакометаллической эмульсии, что и обеспечивает повышение степени десульфурации металла. Также оценено влияние различных технологических параметров на скорость десульфурации. Было установлено, что на скорость десульфурации наибольшее влияние оказывает степень заполнения тигля и исходное содержание серы в расплаве.Как известно, среднечастотные печи обладают большей удельной мощностью, например индукционная печь промышленной частоты ИЧТ-10М обладает удельной мощностью при полном наполнении тигля (200…300) кВт/т, при неполном наполнении тигля (400…700) кВт/т, печь средней частоты MFTGe6.000 обладает удельной мощностью (800…900) кВт/т. Поэтому представляет интерес оценить влияние мощности перемешивания на кинетические параметры металлургических реакций, в частности десульфурации. Совместные результаты, полученные на индукционных печах ИЧТ-10М и MFTGe6.000 представлены на (рис.2).

Рис. 2. Влияние удельной мощности перемешивания на скорость десульфурации

Анализ этих результатов показал, что скорость десульфурации чугуна при увеличении мощности перемешивания с (200…300) кВт/т до (850…900) кВт/т возрастает на порядок с (0,0005…0,00072) %/мин. до (0,0084…0,0096) %/мин. При этом отмечено значительное различие изменения скорости удаления серы при различном наполнении тигля в индукционных печах промышленной и средней частоты. Так, в индукционных печах промышленной частоты при полном наполнении тигля удаления серы

практически не происходит, так как инертный холодный шлак плавает на поверхности тигля и не вступает в реакцию с металлом.При снижения наполнения тигля до 80% значительно возрастает интенсивность перемешивания, шлак нагревается и удаление серы происходит по классическому механизму при переходе серы из металла в шлак, плавающий на поверхности металла, скорость десульфурации при этом незначительна и не превышает 0,0005 %/мин. При наполнении тигля (60…70)% и менее значительно изменяется скорость десульфурации чугуна. Это вызвано изменением механизма удаления серы, при переходе от классического к экстракционному рафинированию металла. Скорость удаления серы при этом значительно увеличивается и достигает при наполнении тигля 50% 0,00072 %/мин, а при 30% – 0,0015 %/мин. Для оценки развития процессов по данному механизму проведено исследование на содержание SO_2 в атмосфере печи и газоотводящих трактах с помощью универсального газоанализатора УГ-2. Как показали балансовые плавки и исследование газосодержания в отходящих газах от индукционной печи ИЧТ-10М, по данному механизму удаляется от 16 до 80% от удаленной серы, при этом удельное содержание SO_2 в отходящих газах увеличивается почти в 3 раза. Большему значению десульфурации по данному механизму соответствует меньшее заполнение тигля. Шлак в таких условиях является не аккумулятором удаленной серы, а промежуточной фазой, через которую сера транспортируется в газовую фазу. Вероятно, 0,0015 %/мин – это технологический предел скорости удаления серы в индукционных печах промышленной частоты, т.к. наполнение тигля менее 30% технологически нецелесообразно. Дальнейшее повышение скорости возможно лишь при повышении мощности на среднечастотных печах. Исследования на среднечастотной печи MFTGe6.000 емкостью 6 т проводились при наполнении тигля от 80 до 100%. При оценке технологичности процесса десульфурации в различных печах отмечается, что степень десульфурации чугуна 50% и более на печах промышленной частоты достигается при наполнении тигля (40…50)%, а на среднечастотных печах MFTGe6.000 при заполнении тигля (80…95)%, что значительно проще реализовать в технологии действующих цехов. Даже при полном наполнении тигля на среднечастотных печах MFTGe6.000 скорость удаления значительно выше, чем в индукционных печах промышленной частоты и достигает 0,0044 %/мин. Шлак частично плавает на поверхности металла, и частично вовлекается в объем металла. Десульфурация в данном случае происходит по смешанному механизму, включая и экстракционное рафинирование чугуна с переходом серы в газовую фазу. При снижении заполнения тигля до уровня (90…95)% шлак вовлекается в объем металла и в печи преобладает экстракционное рафинирование с переводом серы в газовую фазу, скорость десульфурации при этом возрастает до 0,0096 %/мин.Таким образом, индукционные печи средней частоты MFTGe6.000 позволяют резко интенсифицировать физико-химические процессы, происходящие на границе фаз между металлом и шлаком, что позволяет сознательно управлять

поверхностными реакциями с помощью интенсификации движения ванны при увеличении мощности и уменьшении степени наполнения тигля печи. Данные технологические приемы реализованы и на печах промышленной частоты, но при меньшем наполнении тигля. Оптимизация процесса по построенным регрессионным и математическим моделям и опытным данным позволила найти технологические режимы, стабильно обеспечивающие получение низкосернистого чугуна в индукционных печах промышленной и средней частоты.

Для обеспечения наилучшей десульфурации необходимо выдерживать следующие параметры (для индукционной печи средней частоты параметры приведены в скобках):

степень заполнения тигля печи 50% (80…95%);

основностъ шлака 1,4…1,5;

температура обработки 1420…1430 °С; (1430…1520 °С);

окисленность шлака не должна превышать 0,5% .

Анализ скорости десульфурации в среднечастотной печиOTTOJUNKER(500Гц) по данным ,приведенным в работе [10] снижение содержание серы на 0,033% до 0,015% за 30минут (1800сек), показал , что скорость десульфурации по классическому механизму при взаимодействии ванны металла с покровным шлаком составляет 0,0006% /мин.. Сравнение с другими вариантами технологии представлено в таблице 1.

Таблица 1 - Скорости десульфурации металла в индукционных печах

Номер варианта технологии	Вид марка индукционной печи	Садка печи	Степень заполнения	Механизм рафинирования	Скорость Десульфурации %/мин	Практически достижимый предел содержания серы
1	ИЧТ-10м	10т	50%	Экстракционный	0,00072	0,006
2	ИЧТ-10м	10т	30%	Экстракционный	0,0015	0,006
3	средней (250 Гц) частоты печи MFTGe6.000.	6т	100%	Смешанный (экстракционный и классический)	0,0044	Не определен
4	ИЧТ-10м	10т	80%	Классический	Не более 0,0005	Не определен
5	средней (250 Гц) частоты печи MFTGe6.000	6т	90-95%	Экстракционный	0,0084-0,0096	
6	Средней частоты (500 Гц) OTTOJUNKER	6т	100%	Классический	0,0006	0,015

Анализ таблицы позволил нам сделать следующие выводы:

1. Десульфурация металла даже в кислой в индукционной печи является вполне решаемой задачей. Десульфурация металла по классическому механизму плавающим на поверхности металла шлаком , как индукционных печах промышленной частоты , так и в среднечастотных(500Гц) незначительна и не превышает по скорости 0,0005-0,0006% мин.

2. При переходе на экстракционный механизм скорость десульфурации в индукционных печах увеличивается на порядок. Наибольшая эффективность десульфурации наблюдается в печах, где реализуется экстракционное рафинирование металла(промышленной частоты и средней не выше 250 гц).

3.Печи промышленной частоты фирмы OTTOJUNKER 500гц при полном заполнении тигля не позволяют производить экстракционное рафинирование.

Таким образом можно констатировать ,что индукционные печи из разряда печей , используемых главным образом для переплава шихтовых материлов переходят в разряд печей [6,10,11] которую нужно рассматривать как активный рафинирующий агрегат, первое применение которых в этом статусе было изложено в работе[15]. Более широкое применение технологий ,изложенных в данной работе, позволит применение печей нового поколения[16-17].

Список источников:

1. Журило А.Г., Журило Д.Ю. Изменение содержания серы в амортизационном ломе чугуна за последние 100 лет // Черные металлы. 2014. №1 С. 23-272.

2. Справочник по чугунному литью / под ред.Н.Г.Гиршовича–Л.: Машиностроение, 1978. - 757с.

3. Результаты внедрения ресурсосберегающей технологии в литейном цехе ОАО «ЗСМК» / Чичков В. И., Лубяной Д. А., Самсонов Ю. Н. [и др.]. // Литейщик России. – 2004. – № 7. – С. 27-29.

4. Лубяной Д. А. Металлургические возможности индукционных печей промышленной и средней частоты // Литейщик России. – 2007. – № 3. – С. 30-32.

5. Лубяной Д. А., Лубяная С.В. Анализ металлургических возможностей индукционных печей промышленной и средней частоты / Проблемы черной металлургии и материаловедения // 2013. – № 4. – С. 36-39.

6. Теоретический и экспериментальный анализ процесса перевода индукционной тигельной печи из разряда переплавной установки в активный рафинирующийсталеплавильныйагрегат.Н.К.Турсунов, А.Е.Семин, А.А.Саид ирахимов Сб. трудов международной научной конференции «Физико-химические основы металлургических процессов » посвященной 115 летию со дня рождения А.М.Самарина Москва , 14-15 ноября 2017г. – С. 73.

7. Индукционные среднечастотные плавильные комплексы для литейного производства/ Лузгин В. И., Петров А.Ю., Рачков С.А., Якушев К.В. // Литейное производство. – 2005. – № 5. – С. 23-27.

8. Индукционные плавильные установки с широким и технологическими возможностями получения сплавов черных и цветных металлов/ Лузгин В. И., Петров А.Ю., Рачков С.А., Черных И.В. Якушев К.В. // Литейщик России. – 2006. – № 10. – С. 24-26..

9. Лузгин В.И., Петров А.Ю., Фаерман Л.И. Индукционные печи средней частоты нового поколения // Черные металлы.июль -август 2006с.14-25.

10. Турсунов Н.К., Семин А.Е., Котельников Г.И. Кинетические особенности процесса десульфурации при выплавке стали в индукционной тигельной печи// Черные металлы .май 2017. С.23-28.

11. Способ десульфурации в индукционных печах с кислой футеровкой: пат. 2108396 Российская Федерация : МПК 6 С21 С1/02. / Д. А. Лубяной, С. А. Соловьев, Р. Т. Яппаров, В. Г. Старченко; заявл.08.01. 1997; опубл. 10.04.1998, Бюллетень "Изобретения. Полезные модели" № 10. – 3 с.

12. Внедрение ресурсосберегающих технологий производства термостойкого чугуна / Софрошенков А. Ф., Лубяной Д. А., Синявский И. А. // Изв. вузов. Черная металлургия. – 2005. – № 6. – С. 45-47.

13. Лубяной Д. А. Анализ механизма и кинетики десульфурации чугуна в кислых индукционных печах промышленной и средней частоты // Литейщик России. – 2006. – № 12. – С. 22-25.

14. В.И.Явойский, А.В.Явойский Научные основы современных процессов производства стали. Москва. Металлургия 1987г.184с.

15. Поведение азота при плавке чугуна в индукционных печах с кислой футеровкой / Лубяной Д. А., Нейгебауэр Г. О., Цымбал В. П. и др. // Изв. вузов. Черная металлургия. – 1991. – №2. С. 76-80.

16. Д.Траузедель, Д.Шлюкебер, Ф.ДонбахРеализация специальных технологических и металлургических задач в индукционных печах средней частоты/Литейщик России 2003.№5 с20. 17.Инновационные технологии индукционной плавки сплавов в литейном производстве / Лузгин В. И., Коптяков А.С., Фризен В.Э и др.// Литейщик России. – 2018. – № 4. – С. 29-32.

УДК 669.187

ТЕХНОЛОГИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ РЕСУРСОСБЕРЕГАЮЩИХ ТЕХНОЛОГИЙ ПЕРЕРАБОТКИ РАЗЛИЧНЫХ МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИХ ОТХОДОВ В ИНДУКЦИОННЫХ ПЕЧАХ

Д. А. Лубяной, к.т.н., в.н.с., **А. В. Маркидонов**, д.ф.-м.н., доцент,
Э. И. Забнева, к.соц.н., доцент, **С. Н.Часовников**, к.э.н. доцент,
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
А. В.Колосницын, **Д. Д. Лубяной**,
ООО «Кузнецкое литье», г. Новокузнецк
А. В. Кухаренко, ООО «РУСАЛ ИТЦ», г. Красноярск

В настоящее время актуальна переработка металлургических отходов (корольков чугуна и стали шлаковых отвалов, лома поддонов и изложниц, и т.д.). Для данных типов отходов характерно повышенное содержание серы, фосфора, нестабильная структура изделий из чугуна, полученного из разнородной шихты, повышенное газосодержание металла, полученного из недостаточно просушенной шихты.

Для получения продукции высокого качества необходимо решить следующие задачи:

1. Отработка комплекса технологий позволяющих перерабатывать разнородную металлошихту, оценка влияния компонентов шихты на технико-экономические показатели плавки чугуна.

2.Разработка способа снижения содержания серы в кислых индукционных электропечах и реализация данных технологических приемов в промышленных печах.

3.Разработка технологических приемов увеличения, уменьшения содержания фосфора в чугуне, отработка способа нейтрализации вредного влияния фосфора в сером чугуне.

4. Стабилизация структуры и свойств чугуна индукционной плавки оптимальными режимами термовременной обработки расплава.

5. Стабилизация газосодержания металла перед заливкой изделий.

Вышеперечисленные задачи решались параллельно-последовательно. Первоначально отрабатывалась технология переработки лома в кислых индукционных печах с режимами термовременной обработки. Была отработана технология выплавки полусинтетического чугуна, включающая переработку как чугунного, так и стального лома. Влияние состава шихтовых материалов на технико-экономические показатели процесса плавки обобщены в работе [1]. Данная технология отличалась получением отливок со стабильной микроструктурой и механическими свойствами чугуна и эксплуатационными показателями изделий из данного чугуна[2]. Столь высокие показатели изделий обусловлены главным образом применением в этой технологии режимов термовременной обработки расплава (ТВО).

Методики определения оптимальных температурных режимов базировались на подходах школы Баума Б.А. [3]. Внедрение данных режимов позволило значительно повысить качество и эксплуатационную стойкость изделий.

Повышение свойств изделий за счет ТВО позволило значительно снизить количество легирующих добавок и перейти на производство изделий из экономнолегированного чугуна, снизив расход ферросилиция с 25,6 кг до 12,9кг, а ферросиликомарганца с 7,4 кг до 4,27кг на тонну чугуна на производство продукции[4].В последнее время актуальным становится получение отливок из высокопрочного чугуна. С известными событиями на Украине поставки низкосернистого чугуна в Россию проблематичны. В г.Новокузнецке разработаны [5,6] и внедрены в производство экстракционные технологии получения низкосернистого чугуна в кислых индукционных электропечах. Данные технологии освоены и внедрены на ИЧТ-10 и ИСТ-1, в индукционной печи средней частоты MFTGe6.000.

Эти технологии позволяют снизить содержание серы с исходных 0,070…0,085%, получаемых, например при переплаве корольков и скрапин, отмагниченных из шлака до уровня 0,015…0,036%, что вполне приемлемого при внедрения лигатур при получении высокопрочного чугуна. Данные технологии успешно внедрены при производстве термостойких отливок (шлаковни для шлака и изложницы для разливки алюминия) на ООО «Кузнецкое литье», поставляемых на ОАО «РУСАЛ Новокузнецк». Стойкость шлаковен выросла более чем в 1,5 раза. Требуемое содержание фосфора в полупродукте для получения высокопрочного чугуна достигается низкофосфористым стальным ломом. Термостойкость отливок из фосфористого чугуна достигается образованием термостойких фосфидов титана и ванадия [7,8,9], при этом титан и ванадий попадает в чугун из ванадийсодержащих руд. При этой обработке установлено, что эксплуатационная стойкость изделий не только не снижается, а даже увеличивается. На качество изделий и плотность отливок сказывается и газосодержание. Задача снижения газосодержания в чугуне при производстве чугуна из отходов решается с применением методов термовременной и внепечной обработок чугуна. Для эффективного модифицирования чугуна применяются нанопорошки. Технология изготовления этих порошков очень сложна и энергоемка, требует наличия планетарных мельниц. Однако образование подложек для модифицирования можно произвести и другими методами, в частности за счет образования нитридов титана, образующимися при продувке чугуна азотом, впервые рассмотренными в работе [2]. Было установлено, что при длительной продувке в расплаве методом резонансно-пульсирующего рафинирования генерируются в достаточном количестве неметаллические включения - нитриды и карбонитриды титана. Они служат подложками для образования графита (рис.1). Оценочные измерения показали, что размер включений составляет 200…400 нм. Для равномерного распределения частиц в объеме ковша в цехе изложниц обработку чугуна азотом совмещают с низко- и высокочастотной обработкой расплава специальными

фурмами (рис. 2). Как свидетельствуют результаты экспериментов, чем больше удаляется титана в процессе продувки, тем больше образуется неметаллических включений и тем равномернее (при прочих равных условиях) распределение графита и основы в структуре чугуна.

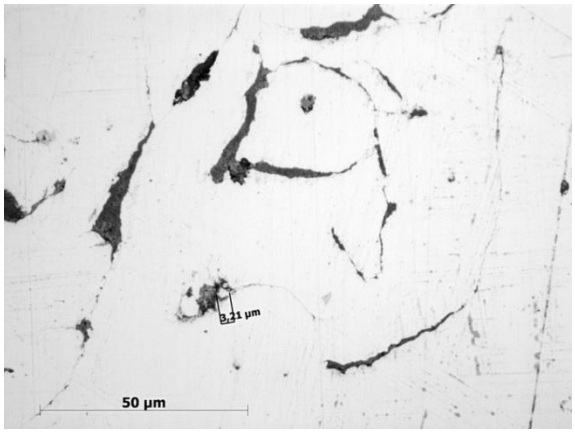


Рис. 1. Подложка карбонитридов инициирует образование графита

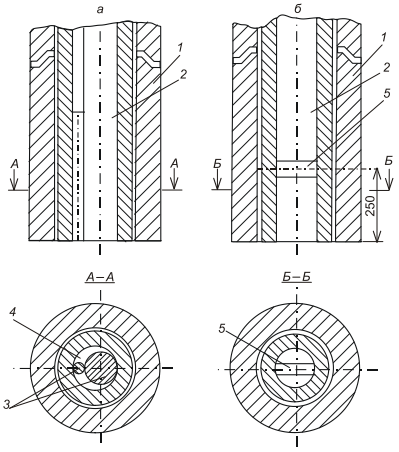


Рис. 2. Схема фурм с серповидным соплом (*а*)
и соплом с цилиндрическим пульсатором (*б*)1 – огнеупорная труба; 2 – стальная труба для подачи газа;3 – фурменный наконечник со стержнем; 4 – серповидная щель;5 – цилиндрический пульсатор

Продувка чугуна азотом в заданных режимах, как показали исследования, значительно измельчает размер нитридов титана, ведет к уменьшению их размера, более равномерно распределяет их в объеме основы и в фосфидной эвтектике. Оценка микроструктуры показала, что после продувки чугуна техническим азотом, при которой удаляется порядка 0,03…0,06 % титана, образуется значительное количество нитридов и карбонитридов титана, которое обеспечивает равномерное распределение графита в структуре чугуна. При недостаточном количестве подложек для образования (при продувке недостаточной продолжительности) образуются крупные графитовые включения, нитриды распределены менее равномерно, как в основе, так и в фосфидной эвтектике, что способствуют образованию крупных трещин и

разрушению изложниц и шлаковых чаш. Наличие достаточного количества подложек для образования графита обеспечивает получение благоприятной микроструктуры чугуна с равномерно распределенным графитом среднего размера и матрицы без дендритной структуры. Таким образом, образование большого количества неметаллических включений при продувке благоприятно сказывается на микроструктуре чугуна и на эксплуатационной стойкости изложниц и шлаковых чаш. Измерения показали, что содержание азота после продувки находится на уровне превышающем 0,002…0,003 % и свидетельствует о том, что нитриды будут образовываться. Подтверждением данных является тот факт, что содержание титана, с одной стороны, при продувке постоянно снижается и, образующиеся нитриды удаляются в шлак, а с другой стороны часть нитридов, которые не успели всплыть в шлак, остаются в чугуне, скапливаются в фосфидной эвтектике и основе чугуна, что и подтверждается металлографическими исследованиями.

Выводы: данные технологии обеспечивают получение из отходов чугунных изделий высокого качества.

Список источников:

1. Повышение стойкости поддонов из чугуна индукционной плавки / Кустов Б. А., Чичков В. И., Лубяной Д. А. [и др.]. // Сталь. – 1989. –№6. – С. 28-30.

2. Повышение эффективности производства сталеразливочного оборудования из чугуна / Лубяной Д. А., Дробышев А. Н., Самсонов Ю. Н. [и др.]. // Сталь. – 1994. – №6. – С. 40-41.

3. Термовременная обработка расплава чугуна / Цепелев В. С., Селянин И. Ф., Лубяной Д. А., Баум Б. А. [и др.]. // Сталь. – 1995. – №5. – С. 42-45.

4. Разработка и внедрение экономнолегированных чугунов доменной и индукционной плавки для термостойких отливок / Лубяной Д. А., ТребинскаяВ.В.,Лубяная С.В., Чинокалов В.Я., [и др.]. // Бюллетень научно-технической и экономической информации. - 2014г. - № 6- С.59-63.

5. Лубяной Д. А. Анализ механизма и кинетики десульфурации чугуна в кислых индукционных печах промышленной и средней частоты / Лубяной Д. А. // Литейщик России. – 2006. – № 12. – С. 22-25.

6. Лубяной Д. А. Анализ металлургических возможностей индукционных печей промышленной и средней частоты / Лубяной Д. А., Лубяная С.В. Проблемы черной металлургии и материаловедения//– 2013. – № 4. – С. 36-39.

7. Технология нейтрализации вредного влияния фосфора в чугуне термостойких отливок / Лубяной Д. А., Софрошенков А. Ф., Синявский И. А. [и др.]. // Изв. вузов. Черная металлургия. – 1999. – № 10. – С. 47-50.

8. Механизм нейтрализации вредного влияния фосфора в термостойких чугунных отливках / Лубяной Д. А., Софрошенков А. Ф., Синявский И. А. др. // Изв. вузов. Черная металлургия. – 2000. – №12. – С. 29-31.

9. Фосфористые чугуны для термостойких отливок / Лубяной Д.А., Горкавенко В.В., Макаров Э.С. [и др.]. // Металловедение и термическая обработка металлов. – 2002. – № 10. – С. 37-38.

УДК 621.74; 669.187

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОЦЕССОВ ВЫПЛАВКИ СТАЛИ С ТЕРМОВРЕМЕННОЙ ОБРАБОТКОЙ В МАЛОЙ ДУГОВОЙ СТАЛЕПЛАВИЛЬНОЙ ПЕЧИ

Р. О. Мамедов, аспирант, инженер-технолог ООО «Кузнецкое литье»
Д. А. Лубяной, к.т.н., доцент, Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
В. Л. Боков, директор ООО «Кузнецкое литье»
С. В. Князев, к.т.н., доцент, СибГиу
г. Новокузнецк

Сталь обладает высокой прочностью и разнообразными свойствами, значение ее как важнейшего конструкционного материала неоспоримо. Благодаря разнообразию свойств, главными причинами того, что сталь – это лидер среди конструкционных материалов, являются постоянные инновации в отрасли и непрерывное повышение эффективности производства. Требования, предъявляемые потребителями к механическим, технологическим и эксплуатационным свойствам стали, выполняются металлургами в широком диапазоне: появляются новые технологии их производства. Таким образом, выполняются самые разнообразные требования к стали, предъявляемые потребителями продукции черной металлургии, например в отношении прочности и вязкости, свариваемости, стойкости к коррозии и износу.

В настоящее время актуальным направлением в развитии сталелитейного производства является ресурсо- и энергосбережение. Одной из главных задач, в процессе выплавки стали, является снижение расхода ферросплавов. Ситовидные раковины - один из существенных дефектов литья стали не появляется в хорошо раскисленной стали даже при высоком содержании водорода. Основным способом устранения этого дефекта является эффективное раскисление металла. Значит, одна из главных задач окислительного периода, по удалению водорода, становится менее актуальной. Вследствие этого становится нерационально в плавках для отливок выжигание большого содержания углерода из расплава, которая сопровождается окислением полезных примесей, таких как кремния, марганца и хрома.

Как правило, классическая технология производства стали на свежей шихте включает в себя окислительный период плавки при котором выжигается 0,2 – 0,5% С [1]. При добавке в ванну окислов железа в виде железорудного концентрата или окатышей в тоже время производится

окисление металла. Установлено, что в ходе проведения окислительного периода плавки в процессе выгорания углерода выгорают не только вредные газы, но также и полезные элементы, такие как марганец, хром и кремний.

Сейчас снижение расхода ферросплавов является одной из основных задач при выплавке стали, поэтому минимизация расхода этих легирующих элементов является в настоящее время актуальной задачей. В этой связи по возможности необходимо сократить окислительный период в ведении плавки. Из анализа данных работы [2] видно, что при выжигании 0,1 - 0,15 % С от исходного значения достигается максимальное удаление водорода. После содержание водорода снижается менее интенсивно. Итоговое его содержание зависит от влажности ферросплавов, применяемых шлакообразующих, воздуха и т.п. По мнению автора работы [2] по расплавлению содержание углерода в металле должно быть на 0,1 – 0,2 % выше, чем в готовой стали. С точки зрения Пешева П.Ц. и Тодорова Р.П. в хорошо раскисленной стали, даже при высоком содержании водорода, один из существенных дефектов литья стали как ситовидные раковины не образовывается [3]. Основным способом устранения этого дефекта является эффективное раскисление [3,4]. Значит, раскисление стали алюминием и наличие в ней остаточного алюминия оказывает решающее влияние на важнейшие показатели качества стали, такие как механические свойства и ситовидные раковины [4]. По этой причине становится менее значимой одна из основных задач окислительного периода по удалению водорода в металле.

Вследствие этого в плавках для получения отливок становится не рационально выжигание большого содержания углерода из расплава, которая сопровождается окислением полезных примесей, таких как кремния, марганца и хрома. Авторами [5,6] исследовано, что подготовка расплава к кристаллизации путем проведения термовременной обработки (ТВО) оказывает влияние на процесс затвердевания и способствует улучшению структуры и свойств твердого металла. ТВО расплава приводит к уменьшению его химической и физической неоднородности, сокращению размеров и количества усадочных дефектов. Отмеченное, как правило, сопровождается повышением пластичности, коррозионной стойкости и других характеристик качества сплавов. Улучшаются структура и свойства твердого металла. Возрастает выход годных изделий, снижается металлоемкость продукции.

Плавки с применением ТВО производились в условиях на печи ДСП-1,5 с кислой футеровкой в условиях ООО «Завод Гидромаш». Особенно интересные результаты были получены при переплаве «возврата» низколегированных марок стали (40 ХЛ, 35 ХГСЛ) и др. Так например, при плавке без окисления (при содержание углерода 0,34%) в расплаве имеется 0,46% марганца. А при плавке с окислением углерода с 0,52% до 0,35% содержание марганца снижается с 0,34% до 0,08%. Т.е марганец периода плавления фактически выжигается почти полностью

При этом при использовании во второй плавке в качестве шлакообразующих известняка часть водорода еще и вносится шлакообразующими добавками. В этой связи считается целесообразно использование технологии с минимальным окислением углерода в процессе плавления и незначительного окислительного периода, максимальное использования шлака периода плавления. Часть водорода удаляется при окислении углерода окисленным шлаком периода плавления. При данной технологии обеспечивается минимальный угар полезных примесей, вследствие чего, расход ферросплавов на ряде плавок сокращается почти в двое, (в некоторых случаях присадка ферромарганца исключается полностью) при этом приемлемое перемешивание металла, которое является одной из основных задач окислительного периода все таки выполняется, вследствие того, что металл в печи в ряде случаев соответствует либо кипящему либо полуспокойному (содержание кремния в металле до 0,11%), что обеспечивает его достаточное перемешивание в объеме ванны печи [7].

Исключение длительного кипа, времени выдержек на экспресс-анализ значительно сокращает продолжительность всей плавки (до 1 ч и более). Приемлемого качества отливок, помимо хорошего раскисления металла, также достигают проведением режимов термовременной обработки расплавов, при которой металл перегревают до температур 1680 – 1710°C с выдержкой в пределах 10-15 мин перед сливом металла в ковш, что является эффективной термовременной обработкой и повышает качество отливок. Окончательное раскисление производят алюминием.

Список источников:

1. Поволоцкий Д.Я., Гудим Ю.А. Выплавка легированной стали в дуговых печах. М.Металлургия, 1987. – 136 с.

2. Крамаров А.Д. Производство стали в электропечах. ГНТИ ЧИЦМ Москва, 1958. – 439 с.

3. Тодоров Р.П., Пешев П.Ц. Дефекты в отливках из черных сплавов. М.Машиностроение, 1984. –184 с.

4. Сойфер В.М., Кузнецов Л.Н. Дуговые печи в сталелитейном цехе. М.Металлургия, 1989. –176 с.

5. Сборник научных трудов: Черная металлургия России и стран СНГ в XXI веке. Том 3, Москва, 1994

6. Кудрин В. А. Теория и технология производства стали: Учебник для вузов. — М.: «Мир», ООО «Издательство АСТ», 2003.— 528с., ил.

7. Лубяной Д.А., Карашкевич Б.Н., Мамедов Р.О., Щербин С.Г., Лубяной Д.Д., Гилева Е.Н. Необходимость окислительного периода при выплавке стали для насосов в малых дуговых сталеплавильных печах литейных цехов.//Деформация и разрушение материалов. 2017. С. 504-505.

УДК 669.168

ПЕРСПЕКТИВНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ МАРГАНЕЦСОДЕРЖАЩЕГО СЫРЬЯ КУЗБАССА

О. И. Нохрина[1], д.т.н., профессор, профессор кафедры металлургии черных металлов,
И. Д. Рожихина[1], д.т.н., профессор, профессор кафедры металлургии черных металлов,
И. Е. Прошунин[2], к.т.н., начальник управления,
М. А. Голодова[1], к.т.н., доцент кафедры архитектуры
[1] ФГБОУ ВО «Сибирский государственный индустриальный университет»,
[2] АО ЕВРАЗ Объединенный Западно-Сибирский металлургический комбинат, г. Новокузнецк

Производство подавляющего большинства марок стали не может обойтись без марганцевых ферросплавов. Содержание марганца в сталях обычно составляет от 0,5 до 2,0 %, а в некоторых и до 13,0 %.

Потребности российской промышленности в марганцевом сырье удовлетворяются практически в полном объеме за счет импорта. В последние годы в страну ввозится 800 – 1000 тыс. т марганцевых руд ежегодно, преимущественно из Казахстана, а также Бразилии, ЮАР, Турции.

Из импортных марганцевых руд выплавляется в основном ферромарганец углеродистый (Саткинский чугуноплавильный завод и Косогорский металлургический завод), силикомарганец (Челябинский электрометаллургический комбинат и ЗСЭМЗ г. Новокузнецк).

Для обеспечения ресурсной независимости российской металлургии в обеспечении марганцевыми ферросплавами необходимо проводить работы по созданию отечественной марганцеворудной базы.

В России имеются значительные балансовые запасы марганцевых руд (более 290 млн. т), но марганцевые руды большинства отечественных месторождений отличаются невысоким качеством: при низком содержании марганца (18 – 33 %) и высоком удельном содержании фосфора (отношение P/Mn > 0,006) они имеют повышенное содержание железа и кремнезема и относятся к труднообогатимым. При этом около 90 % балансовых запасов приходится на карбонатное сырье. Добыча марганцевых руд в России ведется периодически и в крайне малых объемах, так что вклад страны в мировое производство товарных марганцевых руд незначителен.

Основная часть запасов и прогнозных ресурсов марганцевого сырья сконцентрирована в Сибирском регионе, где выделяются две металлогенические провинции – Алтае-Саянская и Енисейско-Восточно-Саянская.

Крупнейшее месторождение марганцевых руд страны, Усинское,

заключает 55 % балансовых запасов страны. Оно расположено в Кемеровской области в пределах Алтае-Саянской металлогенической провинции. Содержание марганца в рудах месторождения составляет 18 – 22 %, преобладающим типом руд является карбонатный. Усинский рудный узел и перспективное Кайгадатское рудопроявление (также в Кемеровской области) совместно заключают треть российских прогнозных ресурсов марганцевых руд категории P_1.

В последние годы были выявлены проявления качественных марганцевых руд в пределах Алтае-Саянской провинции: участок Аскиз в республике Хакасия; в Алтайском крае участок Сунгай; в республике Алтай участок Сугул; Селезеньское месторождение и участок Чумай в Кемеровской области, расположенные в Таштагольском и Тисульском районах, соответственно.

Химический состав марганцевых руд новых проявлений приведен в таблице 1. Суммарные прогнозные запасы марганцевых руд Алтае-Саянской провинции составляют около 240 млн. т.

Таблица 1

Химический анализ марганцевых руд

Участок/ месторождение	Химический состав, масс. %												
	$Mn_{общ}$	$Fe_{общ}$	P	SiO_2	CaO	Al_2O_3	MgO	Na_2O	K_2O	BaO	Ni	Co	Cu
Аскиз	52,9	2,1	0,03	11,5	0,63	2,6	1,06	нет	нет	нет	нет	нет	нет
Чумай	54,6	4,6	0,2	7,52	0,76	1,94	нет	нет	нет	0,07	0,5	3,0	0,2
Сугул	20,4	2,0	0,04	50,6	0,75	6,96	0,77	нет	нет	0,1	0,5	3,0	0,7
Сунгай	33,54	4,1	0,06	31,5	1,0	5,68	0,48	нет	нет	нет	нет	нет	нет
Селезеньское	36,98	10,8	0,12	14,5	2,03	1,25	нет	0,11	0,53	нет	нет	нет	нет

Вовлечение в производство марганцевых руд этих месторождений возможно лишь при условии комплексного подхода к решению проблемы марганца, когда технически и экономически обоснованы все звенья одной цепочки – разведка месторождений, добыча и обогащение марганцевых руд, последующая их переработка и потребление.

Многолетние исследования, проведенные в Сибирском государственном индустриальном университете по оценке металлургической ценности и использованию руд различных месторождений, находящихся на территории Алтае-Саянской провинции, показали возможность выплавки как стандартных марганцевых сплавов с использованием традиционных технологий, так и нестандартных марганцевых сплавов в различных агрегатах

Для богатых марганцевых руд ручной разборки месторождения Селезень (46,85 % Mn), были отработаны технологические параметры выплавки стандартного силикомарганца МнС17 в соответствие с ГОСТ 4756-91 углеродотермическим процессом в рудовосстановительных печах. В результате кампании были получены сплавы с содержанием 65 – 66,3 % Mn, 17,05 – 18 % Si, 0,20 – 0,22 % P,2,0 – 2,1 % C. Кратность шлака составила 0,80

– 0,85, извлечение марганца 80,0 – 82,0 %. Результаты исследований марганцевых руд месторождения Селезень легли в основу инвестиционного проекта его освоения.

Среди марганцевых руд Алтае-Саянской провинции значительную долю составляют железомарганцевые руды.

Традиционный способ обогащения магнитной сепарацией не позволяет эффективно отделить железосодержащую составляющую.

Изучение принципиальной возможности обогащения железомарганцевых руд путем восстановления железа из оксидов на примере руды Дурновского месторождения (около 300 тыс. т, представленного оксидными рудами, большая часть которых железомарганцевые) показало, что при твердофазном обогащении марганцевых руд можно понизить содержание железа примерно на 80 – 82 % и получить руды, пригодные для выплавки силикомарганца. Выплавленный углеродотермическим способом сплав соответствовал ГОСТ 4756-91 и содержал около 70 % Mn, 17 % Si. Извлечение марганца примерно 75 %, кремния – 60 %.

Из результатов исследований по использованию карбонатных высокофосфористых марганцевых руд Усинского месторождения, следует, что традиционной технологией углеродотермического восстановления из них можно получать только высокофосфористые сплавы, в том числе углеродистый ферромарганец с содержанием фосфора до 0,50 – 0,77 %, а ферросиликомарганец с содержанием фосфора 0,5 – 0,6 %, причем при хранении часть сплавов рассыпается. Такие сплавы не находят применения в сталеплавильном производстве.

Наиболее важным решением проблемы является получение высококачественных концентратов и дефосфорация сплавов.

Разработанная технологическая схема твердофазной дефосфорации марганцевых сплавов позволяет снизить содержание фосфора на 50 – 60 % в углеродистом ферромарганце и на 50 % в силикомарганце, при этом имеет место окислительная дефосфорация, протекающая при более низких температурах и, как правило, связанная с применением сравнительно недорогих недефицитных материалов.

Высококачественные марганцевые концентраты (КХО) по разработанной технологии кальций-хлоридного обогащения можно получать из бедных оксидных и карбонатных, в том числе высокофосфористых руд, железомарганцевых руд и конкреций, отходов производства (шламов, шлака и пыли). Извлечение марганца из марганецсодержащего сырья в концентрат составляет не менее 90 %. Полученный концентрат содержит 58 – 64 % марганца, менее 0,01 % фосфора, 0,02 – 0,05 % оксида железа, 0,5 – 1,0 % кремнезема и следы серы.

Целесообразным является использование высококачественного марганцевого концентрата для выплавки марганца металлического, спрос на который сегодня растет, и обработки стали в ковше или агрегате печь-ковш. Применение КХО в смесях для обработки стали в ковше показало, что

сквозное извлечение марганца составляет 87,9 – 94,27 %, что делает процесс практически безотходным и позволяет выплавлять стали, чистые по фосфору.

Использование марганцевых руд с содержанием марганца 30 – 45 % для обработки стали в ковше, электропечи, агрегате типа печь-ковш позволяет выплавлять сталь с содержанием марганца до 2 % без использования стандартных марганцевых ферросплавов.

Марганцевые руды месторождений Сугул и Чумай (таблица 1) следует отнести к полиметаллическим рудам, а железомарганцевые конкреции (ЖМК) Финского залива и Тихого океана (~ 15,17 % Mn, ~ 16,2 % $Fe_{общ}$, ~ 13,74 % Si_2O, ~ 3,6 % Al_2O_3, 0,255 % P, ~ 2,6 % CaO, ~ 2,01 % MgO, ~ 0,46 % Ni, ~ 0,27 % Co, ~ 0,22 % Cu) – к полиметаллическому минеральному сырью.

Разработка способов комплексного обогащения полиметаллического марганецсодержащего сырья позволит извлекать из него не только марганец, но и другие ценные элементы, например, никель. Спрос на никель стабильно высокий, при этом 65 % от общего потребления никеля используется для легирования стали.

Применение оптимальных технологических параметров обогащения позволяет извлекать из сырья до 95 – 97 % марганца и 98 – 99 % никеля.

Наряду с марганцем и никелем в раствор переходят и другие присутствующие в рудном сырье элементы, в частности, железо и кобальт. Экспериментальными исследованиями были определены условия селективного осаждения этих элементов (рисунок 4). Это позволило получать из полиметаллического сырья концентраты, состав которых представлен в таблице 2.

Таблица 2

Состав концентратов

Концентрат	Химический состав, % по массе					Извлечение основного элемента концентрат, %
	Ni	Mn	Fe	Co	Cu	
Никелевый	45,0	2,3	1,4	0,5	0,1	95
Марганцевый	0,78	57,1	4,3	5,78	0,09	92
Железный	2,6	5,31	58,01	6,9	0,11	93
Кобальтовый	0,08	25,62	14,32	32,27	<0,02	60

Никелевый концентрат может быть использован для прямого легирования стали никелем. Извлечение никеля в сталь составляет 94 – 98 %.

Полученный железный концентрат может быть использован для получения гранулированного железа, которое является новым видом металлургического сырья, позволяющего значительно повысить качество металлоизделий и снизить издержки производства.

Выводы. На основании выполненных исследований разработаны технологические процессы, обеспечивающие существенное повышение сквозного коэффициента извлечения марганца путем создания рациональной комбинации технологических решений для максимально эффективного использования физико-химических свойств руд месторождений Кузбасса.

УДК 539.2

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОЦЕССА ДЕФОРМАЦИИ МЕТАЛЛИЧЕСКОГО НАНООБЪЕКТА МЕТОДОМ МОЛЕКУЛЯРНОЙ ДИНАМИКИ

В. С. Озеров[1], студент; **А. В. Маркидонов**[1,2], д.ф.-м.н., доцент, заведующий кафедрой экономики и управления;
Д. А. Лубяной[2], доцент, к.т.н., в.н.с.
[1]Сибирский государственный индустриальный университет, г. Новокузнецк
[2]Филиал Кузбасского государственного технического университета имени Т.Ф. Горбачева в г. Новокузнецке, г. Новокузнецк

В последнее время в научной литературе отмечается рост публикаций посвященных исследованию структурно-энергетических превращений в процессе деформации нановолокон на основе чистых металлов, таких как золото, серебро, никель, алюминий и др., с привлечением ЭВМ [1, 2]. Причина интереса исследователей к нанообъектам обусловлена тем, что они обладают иными, уникальными свойствами, отличающимися от свойств макрообъектов. При изучении подобных объектов именно компьютерное моделирование является одним из наиболее рациональных методов исследования, включающее в себя как элементы теоретического, так и экспериментального метода.

Целью данной работы является исследование процесса деформации металлического нанообъекта, представляющего собой нановолокно Ni, с помощью метода молекулярной динамики.

Метод молекулярной динамики базируется на математической модели, состоящей из системы дифференциальных уравнений, разностной схемы, потенциала межатомного взаимодействия, начальных и граничных условий [3]. В основе метода лежит модельное представление о многоатомной системе, представленной в виде совокупности N материальных точек, движение которых описывается классическими уравнениями Ньютона. Особенностью метода молекулярной динамики является его чувствительность к выбору потенциала межчастичного взаимодействия. С одной стороны для получения достоверных результатов возможно описание взаимодействия «из первых принципов», но из-за сложности вычислений данные способ не применим для больших систем. С другой стороны, для ускорения вычислений возможно использование эмпирических потенциалов, но в данном случае точность расчета может быть не удовлетворительной. Поэтому исследователю приходится искать «золотую середину» между достоверностью и скоростью вычислений. В данной работе использовался парный потенциал Морзе, параметры которого подгонялись по трем известным характеристикам:

параметр решетки, объемный модуль упругости и энергия связи.

Модель металлического нанообъекта представляла собой цилиндрическую расчетную ячейку, заполненную атомами, расположение которых соответствовало ГЦК-решетке. При этом по всем направлениям использовались свободные граничные условия (см. рис. 1).

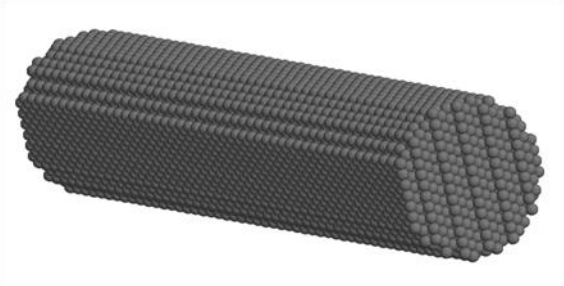


Рис. 1. Исходный образец металлического нанообъекта

На первом этапе исследования необходимо определить наиболее энергетически выгодную ориентацию нанообъекта. Расчет потенциальной энергии системы частиц показал, что минимум энергии достигается в том случае, если один из векторов, который коллинеарен оси цилиндра, ориентирован вдоль кристаллографического направления [1-10], а два оставшихся ортогональных вектора ориентированы вдоль кристаллографических направлений [111] и [11-2].

Моделирование процесса деформации волокна осуществлялось следующим образом. Граничные атомы модели, соответствующие области основания цилиндра жестко фиксировались. В определенный момент времени фиксированные атомы смещались в противоположные стороны вдоль направления [1-10] расчетной ячейки на расстояние, равное 0.5 Å. После этого следовала релаксация системы, путем многократного обнуления скоростей атомов, в течение 5 пс, что соответствует 1000 шагам компьютерных вычислений. Весь набор этих процедур рассматривался нами как один цикл деформации.

Так на рисунке 2 представлен образец металлического нанообъекта, прошедшего 30 циклов деформации. Отличительная черта этого этапа заключается в том, что большая часть материала преобразовалась в “шейку”, а сам нанообъект принял форму “гантели”.

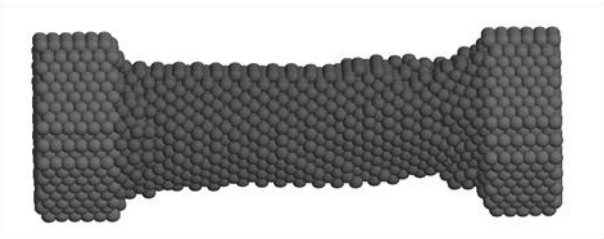


Рис. 2. Образец металлического нанообъекта после 30 циклов деформации

Последующее изменение формы нанообъекта, подверженного 44 циклам деформации, представлено на рисунке 3. Это последний этап деформации, на котором происходит разрыв нанообъекта.

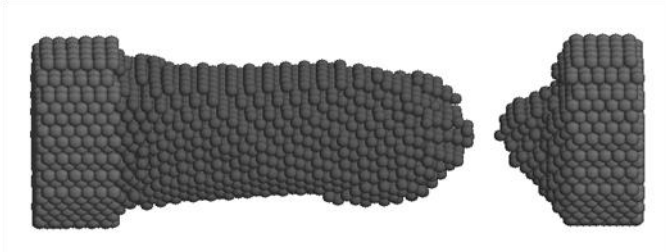


Рис. 3. Образец металлического нанообъекта после 44 циклов деформации

Интерес представляет изменение потенциальной энергии моделируемой системы частиц в процессе деформирования. Вычисленные после определенного количества циклов деформации значения энергии представлены в таблице 1.

Таблица 1

Значение потенциальной энергии системы, после выполнения заданного числа циклов деформации

Количество циклов деформации	E, эВ
5	-4,28246957
10	-4,27256453
15	-4,26362416
20	-4,24990944
30	-4,23471606
40	-4,23211390
44	-4,23230096

Для того чтобы определить начало процесса пластической деформации была построена зависимость потенциальной энергии системы от относительного удлинения нанообъекта.

Следует отметить, что в результате исследования структурно-энергетических превращений, происходящих в нанообъекте чистого ГЦК-металла в процессе высокоскоростной деформации растяжения, было выявлено четыре основных стадии деформации: квазиупругая, пластическая, течение и разрушение. На каждой стадии деформации реализовывались характерные для нее механизмы структурно-энергетических превращений в нанообъекте. На рисунке 4 участок с пластическим течением представляет собой пологий участок.

Полученное экспериментально относительное удлинение нанообъекта при разрыве составляет 62,5%, что на 25% больше промышленного отожженного образца никеля, относительное удлинение которого составляет

37,5%. Исходя из полученных экспериментальных данных, можно утверждать, что нанообъекты чистых ГЦК-металлов обладают не только уникальными, но и лучшими прочностными свойствами чем массивный материал, так как моделируемый металлический нанообъект не имеет дефектов.

Список источников:

1. Яшин О.В. Исследование проявлений анизотропии свойств нановолокон в процессе деформации [Текст] / О.В. Яшин // Вестник Тамбовского университета. Серия: Естественные и технические науки. – 2016. – Т.21. – №3. – С.1456-1460.

2. Яшин А.В. Исследование особенностей и стадий деформации нановолокон ряда металлов и сплава Ni_3Al на основе ГЦК решетки [Текст] / А.В. Яшин : автореф. диссер. на соиск. уч. степ. канд. техн. наук / Алтайский гос. техн. университет им. И.И. Ползунова – Барнаул, 2010 г. – 22 с.

3. Мажукин В.И. Математическое моделирование процессов нагрева и плавления металлов. Часть I. Модель и вычислительный алгоритм [Электронный ресурс] / В.И. Мажукин, А.В. Шапранов // Препринты ИПМ им. М.В.Келдыша. –2012. – №31. – 27 с. Mode of access: http: //library.keldysh.ru/ preprint.asp?id=2012-31.

УДК 621.771.26

ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ РЕШЕНИЕ, УМЕНЬШАЮЩЕЕ МАТЕРИАЛЬНЫЕ ЗАТРАТЫ ПРИ ПЕРЕХОДЕ ДЕЙСТВУЮЩИХ МЕЛКОСОРТНЫХ СТАНОВ НА БОЛЕЕ КРУПНУЮ ЛИТУЮ ЗАГОТОВКУ

А. Р. Фастыковский, д.т.н., доцент
Сибирский государственный индустриальный университет
г. Новокузнецк

Разработку технологии непрерывного литья заготовок относят к наиболее важным открытиям в металлургии. Теоретически и практически доказана высокая эффективность использования литых заготовок в прокатном производстве. Однако применение данной технологии на мелкосортных станах сдерживается тем, что для получения готовой продукции с однородной структурой требуется литая заготовка большего поперечного сечения, чем катаная. Так как большинство действующих мелкосортных станов проектировалось с расчетом на катаную заготовку, то при переходе на литую возникает необходимость увеличение суммарного коэффициента вытяжки.

Традиционно задача увеличения суммарного коэффициента вытяжки решается установкой дополнительных прокатных клетей оборудованных двигателем, редуктором, шестеренной клетью, соединительными муфтами и шпинделями. Такой подход с одной стороны требует больших материальных

затрат с другой не всегда возможен в виду отсутствия резервных площадей в цехе для размещения дополнительного оборудования. В связи с этим интересен не традиционный подход увеличения коэффициента вытяжки за счет использования неприводных клетей, размещенных в непосредственной близости за приводными. Небольшие размеры, отсутствие привода значительно упрощают интегрирование их в действующее производство, позволяя существенно сократить затраты на реконструкцию при переходе на литую заготовку. Совмещенный процесс прокатки в приводной – неприводной клети рассмотрен в работах [1 – 3], где определены условия его реализации, возможная экономия энергии, предложены методики расчета технологических параметров.

Для количественной оценки эффективности использования неприводных прокатных клетей при переходе на литую заготовку рассмотрим два варианта реконструкции применительно к условиям действующего непрерывного мелкосортного стана 250-2 АО “ЕВРАЗ ЗСМК”. По первому варианту предусматривается установка двух прокатных клетей оборудованных приводом по второму двух неприводных клетей. Непрерывный мелкосортный стан 250-2 АО “ЕВРАЗ ЗСМК’ введен в эксплуатацию в 1972 году и состоит из четырех групп клетей: черновой (8 клетей), промежуточной (4 клети), и двух чистовых (по 6 клетей). В черновой и промежуточной группах прокатываются одновременно две заготовки, а в чистовых группах – по одной заготовки на группу. В процессе эксплуатации непрерывного мелкосортного стана 250-2 АО “ЕВРАЗ ЗСМК” за счет оптимизации режимов обжатий удалось перейти с заготовки квадрат 80х80 мм на заготовку 100х100 мм. При этом все возможные резервы по вытяжной способности калибров были исчерпаны. Перевод стана на литую заготовку 150х150 мм возможен только при вложении больших материальных средств. Для перевода на заготовку 150х150 мм требуется масштабная реконструкция, предусматривающая введение нового дорогостоящего прокатного оборудования, нового позиционирования существующего оборудования. Это очень сложная задача усугубляющаяся большими материальными затратами, снижение которых весьма актуально. Одним из вариантов не традиционного решения проблемы является использование неприводных клетей для увеличения суммарного коэффициента вытяжки.

Рассмотрены два варианта реконструкции традиционный с установкой двух прокатных клетей с приводом и вариант основанный на использовании двух неприводных клетей, установленных в непосредственной близости за приводными. Прокатка в неприводных клетях реализуется за счет передачи избыточной мощности приводной клети через заготовку. Для осуществления прокатки в системе приводная – неприводная клеть необходимо определить условия реализации данного процесса, используя зависимости, приведенные в литературе [4, 5]. Экономические расчеты вариантов реконструкции проводили по методике используемой на металлургических предприятиях, согласно которой стоимость оборудования и монтажных работ оценивается

исходя из веса вводимых агрегатов, затраты связанные с эксплуатацией в соответствии с изменениями статей калькуляции себестоимости. Снижение по второму варианту затрат электроэнергии определяли исходя из отсутствия потери мощности в трансмиссии неприводных клетей. Результаты расчетов представлены в таблице 1.

Таблица 1

Сравнительный анализ вариантов перевода непрерывного мелкосортного стана 250-2 АО «ЕВРАЗ ЗСМК» на литую заготовку 150х150 мм

Статьи затрат	Приводные клети	Неприводные клети	Абсолютное отклонение
Затраты на закупку и монтаж оборудования			
Стоимость оборудования, тыс. руб	27518	5583	21935
Монтаж оборудования, тыс. руб.	1959	795	1164
Недополученная прибыль в период монтажа оборудования, тыс. руб.	19650	6549	8734
Итого, тыс. руб.	49127	12927	36200
Дополнительные годовые издержки производства продукции			
Амортизация основных средств (ОС), тыс. руб.	2751,8	558,3	2193,5
Ремонт ОС, тыс. руб.	2568	648	1920
Содержание ОС, тыс. руб.	2112	528	1584
Сменное оборудование, тыс. руб.	504	120	384
Энергетические затраты, тыс. руб.	22356	21252	1104
Итого, тыс. руб.	30291,8	23106,3	7185,5

Как следует из приведенных в таблице 1 данных использование неприводных клетей на непрерывных мелкосортных станов для перехода на более крупную литую заготовку существенно снижает затраты на закупку оборудования на 21,9 млн. руб., что объясняется большой разницей в весе монтируемого оборудования (вес главной линии приводных клетей 98 тонн, неприводные клети 18 тонн). Последующая эксплуатация неприводных клетей снижает затраты на 7,2 млн. руб. в год за счет уменьшения статей калькуляции себестоимости: энергозатраты, амортизация основных средств, ремонт и содержание оборудования.

Использование неприводных клетей в системе приводная – неприводная клети позволит решить еще одну важную технологическую задачу – освоение на действующих станах бескалибровой прокатки сортовых профилей. Основным сдерживающим фактором освоения этой прогрессивной технологии является необходимость увеличения числа прокатных клетей, что затратно и не всегда для этих целей в цехе имеется место.

Выводы: Использование неприводных клетей в технологической цепочке мелкосортных станах при переходе на более крупную литую заготовку позволяет снизить затраты, как на стадии монтажа оборудования, так и при последующей эксплуатации.

Список источников:

1. Жучков С.М. Разработка метода анализа силового и энергетического взаимодействия рабочих валков комплекса приводная – неприводная клети / С.М. Жучков и др. // Известия вузов. Черная металлургия. – 1997. – №10. – С. 34 – 40.

2. Фастыковский А.Р. Совмещенные процессы, использующие резервные силы трения в очаге деформации при прокатке / А.Р. Фастыковский. – Новокузнецк: НПК, 2007. – 246 с.

3. Фастыковский А.Р. Теоретическая модель процесса бескалибровой прокатки с использованием резервных сил трения очага деформации / А.Р. Фастыковский, В.Н. Перетятько// Известия вузов. Черная металлургия. – 2003. – № 6. – С. 18 – 20.

4. Фастыковский А.Р., Фастыковский Д.А. Оценка возможностей контактных сил трения с целью интенсификации процесса прокатки на установившейся стадии / А.Р. Фастыковский, Д.А. Фастыковский // Производство проката. – 2013. – №7. – С. 9 – 12.

5. Фастыковский А.Р. Продольная устойчивость полосы при работе системы прокатная клеть – неприводной инструмент // Известия вузов. Черная металлургия. – 2013. – №4 – С. 21 - 24.

II. СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ АВТОТРАНСПОРТНОГО КОМПЛЕКСА

УДК 656.13

УЧЕТ НАРАБОТКИ ДВИГАТЕЛЕЙ АВТОМОБИЛЕЙ ДО ПРОВЕДЕНИЯ ТЕХНИЧЕСКОГО ОБСЛУЖИВАНИЯ В МОТОЧАСАХ, КАК МЕТОД ПОВЫШЕНИЯ НАДЕЖНОСТИ АВТОМОБИЛЯ

А. В. Аренкин, старший преподаватель
Кузбасский государственный технический университет
имени Т. Ф. Горбачёва
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

На сегоднешний день учет наработки до проведения технического обслуживания (ТО) и ремонта ведется путем учета пробега автомобиля, т.е. измеряется в километрах.

Но такой метод, на мой взгляд не является объективным, и не учитывает условия эксплуатации в полном объеме. Так например эксплуатация автомобиля в городских условия отличается не большими расстояниями поездки, но при этом большими временами простоя автомобиля с работающим двигателем, такими как прогрев двигателя перед поездкой, простои связанные с организацией движения, а так же связанные с целями поездки (посадка высадка пассажира, либо погрузки выгрузки груза). Именно эти простои зачастую составляют львиную долю наработки двигателя, которая не учитывается величиной пробега автомобиля. Так же нужно отметить если автомобиль используется для личных поездок, например на работу и обратно, то в день, как правило происходит два цикла прогрева и поездки на достаточно короткие расстояния.

Так например средняя скорость движения в городских условиях составляет на автомобиле Шкода Фабия 21км/ч, а при междугороднем сообщении 72км/ч (данные взяты согласно показанием бортового компьютера при поездках по городу Новокузнецку и поездках по маршруту г. Новокузнецк – г. Новосибирск).

Производитель указанного выше автомобиля регламентирует проведение технического обслуживания через каждые 15000км, при этом не как, не учитывая наработку двигателя в зависимости от условий эксплуатации. Аналогично и другие автопроизводители автомобилей регламентируют проведение ТО через определенный пробег. Но если речь идет например о тракторах, экскаваторах, или другой техники которая не выполняет большие пробеги ввиду условий работы, то тогда производители регламентируют учет именно моточасов для контроля наработки до проведения ТО.

В таблице 1 приведена зависимость наработки в моточасах двигателя от средней скорости движения, которая и характеризует условия движения.

Таблица 1

Зависимость наработки в моточасах двигателя от средней скорости движения

пробег, км	средняя скорость, км/ч	наработка двигателя, моточас
10 000	10	1000,0
10 000	15	666,7
10 000	**20**	**500,0**
10 000	25	400,0
10 000	30	333,3
10 000	35	285,7
10 000	40	250,0
10 000	45	222,2
10 000	50	200,0
10 000	55	181,8
10 000	60	166,7
10 000	65	153,8
10 000	**70**	**142,9**
10 000	75	133,3

Из таблицы 1 видим, что наработка в городских условиях практически в 2,5 раза больше чем при междугороднем сообщении.

Исходя из вышесказанного целесообразно было бы ввести учет наработки двигателя автомобиля до проведения ТО именно в моточасах, это позволит увеличит ресурс двигателя. На сегодняшний день часты случаю механических поломок двигателей (например, износ цилиндропоршневой группы, износ коленчатых и распределительных валов), не доработавших зачастую до конца гарантийного срока, установленного автопроизводителем. Как правило, это связывают с некачественными горючесмазочными материалами, но, на мой взгляд, это как раз связано именно с не правильным учетом наработки двигателей до проведения планового ТО. Получается что при одинаковом пробеге автомобиля, двигатель может проработать в два и более раза больше моточасов, до смены масла и масляного фильтра, а это как раз и может быть причиной раннего износа элементов двигателя.

На сегодняшний день планируется проведения исследований, которые подтвердят или опровергнуть высказанные в статье предположения, и установят целесообразность учета наработки двигателей автомобилей в моточасах.

УДК 338.012

ПОВЫШЕНИЕ УРОВНЯ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ МУНИЦИПАЛЬНЫМ ТРАНСПОРТНЫМ ПРЕДПРИЯТИЕМ

А. В. Горлова, **Е. А. Ильгашева**, студентки, **А.О. Ульмясбаева**, старший преподаватель
Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачева,
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

Современный транспорт представляет собой сложный комплекс, включающий в себя системы воздушного, морского, внутреннего водного, железнодорожного, автомобильного, городского электрического, промышленного транспорта, а также дорожного хозяйства. Как важная часть экономики, транспортная отрасль, обеспечивающая потребности населения в перевозках пассажиров и грузов, требует государственного управления. Также, на ряду с государственным управлением транспортной системой значимую роль играет муниципальное управление в этой сфере.

Основными задачами муниципального управления в сфере транспорта являются:

- обеспечение надежного состояния транспортных линий и развитие магистралей;
- модернизация систем организации транспортного движения, диспетчеризация и контроль качества транспортного обслуживания населения;
- приведение муниципального подвижного состава в надлежащее состояние, соответствующее техническим параметрам и нормативам;
- обеспечение безопасности перевозок [1].

Муниципальное трамвайно-троллейбусное предприятие Новокузнецкого городского округа (далее МТТП) было образовано 27 мая 2014 г. Основной целью и задачей деятельности предприятия является осуществление перевозок пассажиров электротранспортом и оказание услуг по перевозке населения. МТТП действует, прежде всего, в интересах максимально возможного удовлетворения потребностей городского населения и общества в целом в перевозках при установленном уровне транспортного обслуживания и рациональном использовании транспортных средств и других ресурсов.

Для оценки системы управления МТТП г. Новокузнецка рассмотрим следующие показатели.

Главной составляющей в осуществлении услуг по перевозке пассажиров общественным транспортом является его транспортная деятельность (табл. 1).

Таблица 1

Транспортная работа МТТП г. Новокузнецка за 2015-2017 гг.

Статья	Ед. изм	2015 год	2016 год	2017 год
Транспортная работа	м/км	2727,2	2541,2	2327,2
Трамвай		1212,6	1089,9	940,8
Троллейбус		1514,6	1451,3	1386,4
Коэффициент использования п/с		0,7	0,7	0,7
Трамвай		0,633	0,634	0,628
Троллейбус		0,76	0,79	0,755
Пробег	тыс. км	23055	21618	19852
Трамвай		9983	8977	7751
Троллейбус		13072	12641	12101
В, М/часы в движении	тыс. час.	1474	1399	1300
Трамвай		673	614	536
Троллейбус		801	785	764

Согласно данным табл. 1 видно, что в 2017 году снижение транспортной работы составило 14,6% к 2015 году, коэффициент использования подвижного состава остался на прежнем уровне, пробег снизился на 13,9%, уровень вагоно-(машино)/часов в движении упал на 11,8%.

В 2017 году величина предоставленных транспортных услуг в объеме, необходимом городу Новокузнецку составила 19,2 млн. км, что на 11% меньше чем в 2016 году. В соответствии с программой оптимизации движения в 2015 году был сокращен выпуск вагонов-сцепок и сочлененных троллейбусов, также сокращены неэффективные ночные и утренние рейсы.

За период работы 2015-2017 гг. сокращен в целом на 16,2% выпуск подвижного состава: трамвай 14,2%, троллейбус 2,5% (табл. 2).

Таблица 2

Выпуск подвижного состава МТТП на линию в будние дни за 2015-2017 гг.

Статья	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Выпуск на линию средний (будни)	300	290	276
Трамвай	141	134	121
Троллейбус	159	156	155

Снижение основных показателей вызвано, в первую очередь, ростом парка личного автотранспорта населения, частичным сокращением промышленного производства на пути следования электротранспорта, которое привело к сокращению численности работающих в промышленном секторе города Новокузнецка. Спад пассажиропотока в период 2015-2017 гг. виден в табл. 3, в среднем снижение пассажиропотока составило чуть менее 10% в год.

Таблица 3

Пассажиропоток в период 2015-2017 гг.

Перевезено пассажирским городским общественным транспортом (платная перевозка)	2015 год	2016 год	2017 год
Всего, тыс. поездок	135732	117877	104694
Трамвай	59786	52122	46378
Троллейбус	75946	65755	58316

В 2017 году МТТП г. Новокузнецка была осуществлена перевозка наземным электрическим транспортом 104,7 млн. пассажиров, в том числе 46,4 млн. трамваем и 58,3 млн. троллейбусом.

Индекс роста в 2017 году к базовому, 2015 году всего пассажиропотока снизился на 22,9%, в том числе снижение перевозки трамваем составило 22,4% к 2015 году, троллейбусом – 23,2%.

Таким образом, эффективность использования троллейбусного парка в Новокузнецке соответствует средней для трамвайно-троллейбусных хозяйств страны, трамвайный же парк в городе используется несколько менее эффективно, чем в среднем по РФ.

В целях популяризации, формирования положительного имиджа электротранспорта, в нашем случае, трамвая, которые, по сути, могут увеличить пассажиропоток и тем самым повысить доходы МТТП, могут поспособствовать такие мероприятия как:

- улучшение остановочных комплексов;
- изменения внешнего вида остановок;
- приобретение подвижного состава, приспособленного для людей с ограниченными возможностями здоровья;
- повышение уровня информационного обеспечения (оборудование Wi-Fi интернетом, табло, информирование в салонах, веб-сервисы) [3].

Для улучшения качества предоставления услуг МТТП г. Новокузнецка совместно с администрацией города Новокузнецка предлагается внедрить мобильное приложение с оперативной информацией о текущем местоположении транспорта. Для этого можно воспользоваться услугами компании «Умный транспорт», которая внедряет в различные города проект по предоставлению городскому населению информации о передвижении муниципального, а также можно коммерческого транспорта, и пробках. Сегодня компания «Умный транспорт» внедрила интернет-сервис для пассажиров в более чем 60 городах России [2].

Для пассажиров – это отличный инструмент для планирования своих поездок. Пользуясь им, достаточно посмотреть, где находится необходимый транспорт и прийти на остановку на пару минут пораньше.

Интерфейс прост в использовании и обладает множеством следующим полезных функций: возможность выборочного просмотра маршрутов; фильтр маршрутов по районам; просмотр схемы движения маршрута; поиск остановок по ключевому слову; добавление маршрутов и остановок в

«Избранное»; создание отдельных групп со своим списком маршрутов и остановок, например «из дома на работу» или «из дома в спортзал»; просмотр карты пробок.

Таким образом, предполагается, что реализация сформулированных предложений приведет к повышениюуровня системы управления муниципальным трамвайно-троллейбусным предприятием г. Новокузнецка, через увеличение пассажиропотока, популяризацию и формирование имиджа электротранспорта.

Список источников:

1. Булатов, Р. Б. Реформа местного самоуправления и проблемы транспортных перевозок населения муниципальных образований // Транспортное право. – 2016 – № 1 – С.17-19.

2. Королев, С. А. Услуги по перевозке пассажиров // НДС: проблемы и решения. – 2015 – №5. – С.42-51.

3. Николаева, К. С. Пассажирские перевозки // Вмененка. – 2015 – № 3 – С.35-38.

УДК 656.13

УЛУЧШЕНИЕ ТОПЛИВНЫХ И ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ДВИГАТЕЛЯ ВНУТРЕННЕГО СГОРАНИЯВ В УСЛОВИЯХ НИЗКИХ ТЕМПЕРАТУР

А. В. Гусевский, студент, **А. С. Коробкин**, студент
А. В. Кузнецов, к.т.н., доцент
ФГБОУ ВПО «Красноярский государственный аграрный университет»
г. Красноярск

Роль автомобильного транспорта в обеспечении эффективного функционирования производства возрастает в последнее время ускоренными темпами. Современные автомобили и тракторы оснащены двигателями внутреннего сгорания и, являясь важнейшей составной частью мировой экономики, потребляют значительную долю производимых горюче-смазочных материалов нефтяного происхождения и отработавшими газами наносят существенный урон окружающей среде.

Использование двигателей внутреннего сгорания в условиях низких температур сопровождается существенным снижением теплового режима работы двигателя, и других агрегатов и систем автомобиля вследствие интенсивного теплообмена с окружающей средой. Недостача тепловой энергии влечет за собой изменение физических свойств применяемых в механизмах автомобиля технических жидкостей и смазочных материалов, обусловливающих существенный рост непроизводительных затрат энергии. Кроме того отопление кабины на современных автомобилях конструктивно

выполняются в виде единого циркуляционного контура и осуществляется за счет тепловой энергии жидкого теплоносителя, нагреваемого в зарубашечном пространстве системы охлаждения двигателя. Высокий КПД современных двигателей в сочетании с существующей системой отопления приводит к тому, что расходуется значительное количество тепловой энергии, а температура теплоносителя (охлаждающей жидкости) в системе охлаждения двигателя в условиях эксплуатации при низких температурах становится ниже оптимального значения. В следствии чего для устойчивой работы двигателя система регулирования в период прогрева дает команду на формирование переобогащенной смеси, чтоб обеспечить стабильную работу двигателя, но в результате этого растет удельный расход топлива и количество вредных выбросов в атмосферу.

Наиболее эффективен жидкостный автономный предпусковой подогреватель, который устанавливается как дополнительный агрегат в моторный отсек. Получая топливо из системы питания двигателя, и сжигая его в камере сгорания, он нагревает охлаждающую жидкость. Практика эксплуатации таких систем показала, что они обладают невысокой надежностью, обусловленной сложностью их конструкции, и повышенной пожароопасностью вследствие наличия в конструкции подогревателя огневой горелки, кроме того они ухудшают экологическую обстановку из-за выброса в атмосферу отработавших газов при работе подогревателя.

Одним из кардинальных путей решения данной проблемы является прогрев и поддержание температуры охлаждающей жидкости в оптимальном диапазоне за счет более полного использования тепловой энергии отработавших газов при низких отрицательных температурах окружающего воздуха и аккумулирование излишней тепловой энергии двигателя [1, 2]. Однако используемые этих системах различного рода тепловые насосы либо абсорбционные повышающие трансформаторы теплота сложны и трудоемки при изготовлении.

Наиболее целесообразно на наш взгляд более полно использовать тепловую энергию отработавших газов за счет установки элементов Пельтье, а в качестве теплопередающие устройств использовать тепловые трубки. Работает предлагаемое устройство (рис.1) следующим образом.

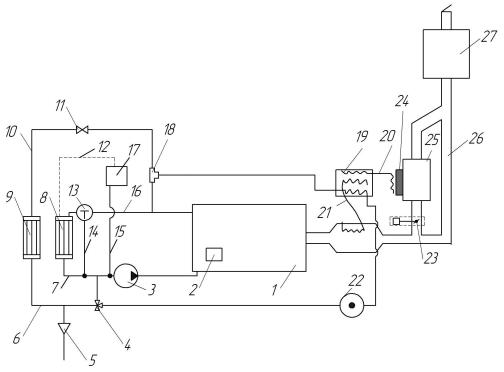


Рис. 1. Система поддержания теплового режима двигателя внутреннего сгорания

Во время работы двигателя в теплообменнике-утилизаторе тепловой энергии 25, расположенном на выхлопной трубе автомобиля, происходит нагрев тепловых трубок 20, по которым тепловая энергия переносится в теплообменник 19.

Кроме того между теплообменником-утилизатором 25 и тепловой трубкой установлены элементы Пельтье 24, которые позволяют использовать теплоту отработавших газов (в интервале от температуры охлаждающей жидкости на выходе из теплообменника-утилизатора до температуры окружающей среды), которую невозможно передать рекуперативным теплообменником более нагретой охлаждающей жидкости.

В контуре подогрева ДВС 1 охлаждающая жидкость движется по жидкостному тракту через теплообменник, в котором она нагревается. Далее поток охлаждающей жидкости поступает в ТАФП 22, где отдает часть своей тепловой энергии тем самым заряжая его.

В случае повышения температуры охлаждающей жидкости в ДВС выше оптимальной, открывается штатный клапан-термостат 13, и теплота отводится радиатором 8 в окружающую среду.

В результате, появляется возможность "отобрать" теплоту у низкотемпературного теплового источника и передать её нагреваемой жидкости с более высоким температурным уровнем.

В процессе хранения тепловой энергии во время стоянки транспортного средства ТАМ сохраняет теплоту благодаря высокоэффективной теплоизоляции.

Для подогрева ДВС после стоянки, включается электронасос (на схеме не показан) и охлаждающая жидкость проходит через ТАФП 22 и нагревается в нем затем поступает в зарубашечное пространство двигателя, разогревая его.

Результатами исследований установлено:

1. При предпусковой тепловой подготовке двигателей в условиях отрицательной температуры окружающей среды оптимальным является использование даровой теплоты, аккумулированной посредством фазовых переходов.

2. С помощью элементов Пельтье теплота может отниматься от холодных тел и передаваться телам с более высокой температурой.

3. Использование испарительно-конденсационных теплопередающие устройств позволяет исключить затраты на насос и его эксплуатацию.

4. Предложенные технические решения обеспечивают сокращение продолжительности прогрева и поддержание температуры охлаждающей жидкости в оптимальном диапазоне за счет более полного использования тепловой энергии отработавших газов ДВС при низких отрицательных температурах окружающего воздуха.

Список источников:

1. Кузнецов А.В. Система поддержания оптимального теплового режима двигателя внутреннего сгорания // Кузнецов А.В., Селиванов Н.И.,

Кайзер Ю.Ф., Турсунов А.А., Лысянников А.В., Мерко М.А., Колотов А.В., Меснянкин М.В. Вестник Таджикского технического университета. 2014. Т. 1. С. 89-91

2. Объединенная система охлаждения двигателя внутреннего сгорания и гидрообъемной трансмиссии: пат. RUS 2394994: МПК F 01 P 7/00 / Кузнецов А.В., Селиванов Н.И., Кузьмин Н.В.; заявитель и патентообладатель Федеральное государственное образовательное учреждение высшего профессионального образования Красноярский Государственный Аграрный Университет – № 2009112907/06; заявл. 06.04.2009; опубл. 20.07.2010 Бюл. № 20.

УДК 608.26

СОСТОЯНИЕ ОХРАНЫ ТРУДА В ООО «РЕСУРС»

Р. Б. Заугольникова, главный специалист по ОТ и ПБ ООО «Ресурс»
Д. А. Лубяной, к.т.н., доцент, филиал КузГТУ в г. Новокузнецке,
г. Новокузнецк

ООО «Ресурс» осуществляет добычу угля открытым способом. Работы ведутся на участках недр «Отвальный-Южный-2» (по договору генерального подряда с ООО «Разрез Южный»), «Отвальный Южный №2 Глубокий» и «Кыргайский Средний» на основании следующих проектов:

- «Корректировка горно-транспортной части проектной документации отработки запасов участков недр «Отвальный Южный №2» и «Отвальный Южный №2 Глубокий» с увеличением проектной мощности до 2,5 млн. тонн угля в год»;
- «Дополнение к «Корректировке горно-транспортной части проектной документации отработки запасов участков недр «Отвальный Южный №2» и «Отвальный Южный №2 Глубокий» с увеличением проектной мощности до 2,5 млн. тонн угля в год» с применением БелАЗ-7557, БелАЗ-7530»;
- «Техническое перевооружение горных работ эксплуатационного участка «Отвальный Южный №2» ООО «Ресурс», являющийся дополнением к основному проекту «Корректировка горно-транспортной части проектной документации отработки запасов участков недр «Отвальный Южный №2» и «Отвальный Южный №2 Глубокий» с увеличением проектной мощности до 2,5 млн. тонн угля в год»;
- «Горно-транспортная часть проектной документации отработки запасов участка недр Кыргайский Средний ООО «Ресурс».

Выше указанные проекты прошли все необходимые согласования и экспертизы.

ООО «Ресурс» ведет работы по открытому способу добычи угля на двух участках открытых горных работ: Эксплуатационный участок «Отвальный-Южный-2» (включает два участка недр) и Участок «Кыргайский

Средний».

Исходя из горно-геологических условий, принята продольно-углубочная однобортовая система разработки наклонными слоями, при которой:

- угольные пласты отрабатываются по транспортной технологии;

- объемы вскрышных пород автосамосвалами транспортируется на внешний отвал.

Уголь вывозится автотранспортом на площадки перегруза (угольные буферные склады) автосамосвалами БелАЗ-7555, БелАЗ-7557, БелАЗ-7513.

Горно-выемочное оборудование разреза представлено следующими экскаваторами: ЭКГ-8И -1 ед., гидравлические экскаваторы Hitachi 850LC (4,5м3); Hitachi 870LC (4,5м3) Volvo EC460B (2,4-3,2м3); Volvo EC240B(1,2м3); Hitachi 1200 EX (5,9м3); Hitachi 1900 EX (12м3); буровой станок Atlas Copso DM-45.Транспортная система предусматривает транспортирование вскрыши автосамосвалами БелАЗ –7555 грузоподъёмностью 55 тонн, БелАЗ-75570 (г/п 90т) БелАЗ-75131 (г/п 130т). Средний коэфф. вскрыши по участку «Отвальный-Южный-2» - 8,5 $м^3$/т.

В ООО "Ресурс" в 2014 году проводилась специальная оценка условий труда аккредитованной лабораторией ООО "Сибирь-Эксперт". Ежегодно с появлением новых рабочих данная лаборатория проводит дополнительную специальную оценку условий труда на новых рабочих местах с оформлением сводных ведомостей результатов проведения СОУТ.

В соответствии со сводными ведомостями СОУТ проводилась на 118 рабочих местах, на которых заняты 292 работника, из них: 111 женщин, 0 несовершеннолетних, 0 инвалидов.

По итогам проведенной специальной оценки условий труда:

- класс 1 не представлен на рабочих местах;

- класс 2 на 53 рабочих местах, на которых заняты 95 человек, из них женщин 61;

- класс 3.1. на 58 рабочих местах, на которых заняты 178 человек, из них женщин 50;

класс 3.2. на 7 рабочих местах, на которых заняты 19 человек, из них женщин 0;

класс условий труда 3.3., 3.4. и 4 не выставлен на перечисленных рабочих местах.

По итогам проведения СОУТ разработан перечень мероприятий по улучшению условий труда на рабочих местах, подвергавшихся исследованию.

Перечень рекомендуемых мероприятий по улучшению условий труда:

- проведение медицинских осмотров (контроль состояния здоровья на основании приказа Министерства здравоохранения и социального развития Российской Федерации от 12 апреля 2011 г. N 302н);

- рекомендуемые регламентированные перерывы (количество, продолжительность): 2-3 перерыва по 10 минут через каждые 2 часа непрерывного пребывания за рулем (в соответствии с СП №4616-88

"Санитарные правила по гигиене труда водителей автомобилей");

- организация рациональных режимов труда и отдыха (снижение времени воздействия вибрации, тяжести трудового процесса, напряженности трудового процесса);
- использование СИЗ;
- проведение технических осмотров оборудования;
- проведение экспертиз промышленной безопасности при эксплуатации горного и горнотранспортного оборудования, выработавшего срок нормативной эксплуатации;
- замена старого оборудования на более современное или его модернизация;
- проведение работ по пылеудалению, использование СИЗОД;
- выполнение санитарных норм при работе при пониженных температурах (создание дополнительных условий - теплые помещения, сушка обуви, отопление, горячее питье);
- профилактика профпатологии;
- выполнение требований санитарного законодательства;
- проведение инструктажа по Программе инструктажа по промышленной безопасности и ознакомления с планом ликвидации аварий (ПЛА);
- введение дополнительных требований при проверке знаний по электробезопасности у работников предприятия, выполняющих работы на территории опасного производственного объекта (группа по электробезопасности не ниже 2).

В системе общего управления ООО «Ресурс» деятельность службы ОТ и ПБ направлена на достижение следующих целей:

1. Обеспечение сохранения жизни и здоровья работников в процессе их трудовой деятельности.
2. Обеспечение защищенности жизненно важных интересов личности и общества от аварий на ОПО и последствий указанных аварий.
3. Разработка и обеспечение выполнения мероприятий по охране окружающей среды и рациональному использованию природных ресурсов и недр.
4. Разработка и обеспечение выполнения комплексного плана по улучшению состояния ОТ и ПБ на предприятии.
5. Обеспечение единства и требуемой точности измерений, повышение уровня метрологического обеспечения производства.
6. Организация и проведение профессионального обучения работников предприятия (переквалификация, переподготовка, повышение квалификации).
7. Повышение уровня квалификации работников предприятия (конкурсы профмастерства, соц. соревнования).

Для достижения поставленных целей служба ОТ и ПБ решает следующие задачи:

1. Проведение единой и согласованной политики ОТ и ПБ на

предприятии.

2. Обеспечение и контроль соблюдения нормативных требований ОТ и ПБ на предприятии и в подрядных организациях, установленных ФЗ, нормативными документами и иными нормативными правовыми актами.

3. Разработка и обеспечение выполнения мероприятий по улучшению состояния ОТ и ПБ на предприятии.

4. Координация работ, направленных на предупреждение аварий на ОПО, на обеспечение готовности к локализации последствий.

5. Контроль за своевременным проведением необходимых испытаний и освидетельствований технических устройств, применяемых на ОПО, ремонтом и поверкой контрольных средств измерений.

6. Разработка комплекса мер и мероприятий, направленных на предотвращение причинения ущерба окружающей среде.

7. Подготовка нового числа рабочих, переподготовка и организация обучения рабочих вторым профессиям, организация курсов повышения квалификации, переподготовка, получение дополнительного образования ИТР, организация предаттестационной подготовки специалистов предприятия.

8. Анализ состояния ОТ и ПБ на предприятии.

УДК 622.6

ОЦЕНКА ТЕХНИЧЕСКОГО УРОВНЯ ЭКСКАВАТОРОВ ДЛЯ КАРЬЕРНЫХ ПЕРЕВОЗОК С ПОМОЩЬЮ ИННОВАЦИОННОГО ПРОГРАММНОГО ОБЕСПЕЧЕНИЯ

П. А. Зыков, доцент кафедры «АиАП», к.т.н., **Е. Н. Денисов**, студент гр. МАб-151, «Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачева, Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке

Аннотация: Произведена оценка технического совершенства карьерных одноковшовых экскаваторов с помощью разработанного программного обеспечения, выявлены основные направления повышения технического уровня машин.

Ключевые слова: карьерный экскаватор, программное обеспечение, качество, технический уровень.

Качество машины на разных стадиях ее жизненного цикла характеризуется техническим уровнем, а также уровнями качества в изготовлении и эксплуатации. Под техническим уровнем подразумевается уровень качества на стадии разработки экскаватора, количественно оценивающий его техническое совершенство.

При оценке технического уровня, наибольшее распространение и развитие получили комплексные методы, которые основаны на применении обобщенного показателя качества продукции. Обобщенный показатель представляет собой функцию от единичных (групповых комплексных)

показателей качества продукции.

Применительно к горным машинам, в настоящее время широкое применение получила методика безэкспертной оценки качества [1], разработанная под руководством Г. И. Солода. Методика основывается на фундаментальных принципах квалиметрии и позволяет количественно оценивать технический уровень и качество функционально однородных машин разных типов, типоразмеров и конструктивных исполнений.

На основании этой методики была разработана программа-каталог для подбора оптимальных моделей карьерных экскаваторов под заданные горно-геологические и технические условия, которая позволяет:

- количественно оценить, на сколько эффективно та или иная модель экскаватора будет выполнять свою функцию в условиях конкретного горнодобывающего предприятия;
- выбрать модель экскаватора с оптимальными параметрами для заданных условий эксплуатации;
- определить оптимальные параметры экскаватора для обоснования технического задания на его проектирование;
- использовать актуальный каталог карьерных экскаваторов, обновляющийся через сеть интернет;
- сравнивать технические характеристики моделей между собой и др.

Оценка технического уровня проводилась с помощью программного обеспечения при следующих условиях. Из всего многообразия моделей и модификаций карьерных экскаваторов были выбраны машины всех типоразмеров, вместимостью ковша от 5,2 м^3 до 45 м^3. Практически все из рассматриваемых экскаваторов выпускаются серийно, однако некоторые модели сняты с производства, но также включены в число оцениваемых машин для того, чтобы как можно более полно учесть опыт проектирования карьерной экскаваторной техники в прошлом.

Для сравнения технического уровня экскаваторов отечественного производства с зарубежной техникой были рассмотрены достаточно отработанные и широко используемые в мире конструкции карьерных экскаваторов лидирующих в этой области фирм: американской «Caterpillar», японских «Komatsu», «Hitachi», немецкой «Liebherr» и швейцарской «Terex O&K».

Таблица 1

Обобщенный показатель технического уровня карьерных экскаваторов

Модель экскаватора	Функциональный критерий, кВт/м^3	Обобщенный показатель качества
385C FS	23,04	0,913
ЭГ-150	24,22	0,894
365C FS	22,69	0,877
EX1200	22,46	0,850

EX1900	22,30	0,830
R994 Litronic	21,93	0,816
PC1250-7	21,57	0,815
R984 Litronic	20,88	0,769
ЭГ-550	22,54	0,768
RH 40-E	20,65	0,766
PC3000-6	20,88	0,759
ЭГ-350	22,07	0,757
PC4000	21,24	0,751
PC8000-6	20,75	0,738
RH 90-C	20,75	0,738
RH 120-E	20,63	0,738
R996 Litronic	21,54	0,736
RH 400	21,68	0,730
EX5500	21,24	0,728
R995 Litronic	20,68	0,708
EX3600	20,47	0,704
ЭГ-110	21,50	0,700
RH 200-E	19,85	0,647
ЭГ-5,5	19,58	0,616

Общий анализ результатов расчета обобщенного показателя технического уровня карьерных гидравлических экскаваторов показывает, что у всех машин он выше значения 0,5. Это свидетельствует о достаточно высоком техническом уровне экскаваторов. Средний технический уровень рассматриваемой группы экскаваторов составляет $У_{ср}$ = 0,764.

Из табл. 1 видно, что более высокие позиции в ранжированном списке занимают экскаваторы с небольшой вместимостью ковша. Это можно объяснить тем, что при увеличении размеров машины, усложнении ее конструкции во все большей степени начинают проявлять себя масштабный фактор и системные эффекты.

Если рассматривать технический уровень машин зарубежных производителей, то можно выделить компании Caterpillar и Hitachi у которых он выше среднего значения, самый низкий показатель у машин производства компании Terex. Средний уровень отечественных машин, несколько ниже, чем у экскаваторов зарубежных компаний. Величина показателя *У* [2], выражающего усредненное значение обобщенного показателя технического уровня, для рассмотренных зарубежных машин составляет $У_{заруб}$ = 0,769, что на 3% выше, чем для экскаваторов отечественной компании ОМЗ, для которых $У_{отеч}$ = 0,747. Однако этот показатель больше, чем у машин компании Terex на 3,2%. Это означает, что с точки зрения совершенства конструктивных схем, наличия новых идей и решений экскаваторы российского производства практически не отстают от зарубежных машин.

Отметим также, что отечественные экскаваторы ЭГ-150 и ЭГ-550 занимают 2 и 9 места соответственно в ранжированном списке (табл. 1). Однако остальные модели занимают последние места, что существенно снижает среднее значение этого показателя.

Высокое качество экскаваторов зарубежных производителей достигается за счет, прежде всего, большего ресурса (свыше 90 тыс. ч), эффективности технического обслуживания и эксплуатации, что, в свою очередь, является следствием применения современных методов и средств проектирования, широкого использования новейших производственных технологий и конструкционных материалов, современных систем управления и диагностики, последних достижений эргономики и дизайна.

Основными направлениями повышения технического уровня карьерных гидравлических экскаваторов является повышение удельного усилия копания, снижение удельной металлоемкости и энергоемкости, для отечественных машин – увеличение ресурса и надежности за счет совершенствования конструкции гидропривода, а также расширения номенклатуры выпускаемых гидравлических экскаваторов за счет выпуска больших типоразмеров.

Список источников:

1. Солод, Г. И. Основы квалиметрии [Текст] / Г. И. Солод. – М. : МГИ, 1991. – 84 с.

2. Семенов, Г.М. Определение научно-технического уровня технических объектов [Текст] / Г. М. Семенов // Горн. журн. – 1989. – № 9. – С. 18-20.

3. Воронов, Ю. Е. Обоснование и определение показателей технического уровня карьерных одноковшовых экскаваторов / Ю. Е. Воронов, П. А. Зыков // Вестн. Кузбасского гос. тех. унив. – 2011. – № 2.

УДК 622.6

ИННОВАЦИОННОЕ ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДЛЯ ВЫБОРА ВЫЕМОЧНО-ПОГРУЗОЧНЫХ МАШИН ДЛЯ КАРЬЕРНЫХ ПЕРЕВОЗОК

П. А. Зыков, доцент кафедры «АиАП», к.т.н., **А. В. Щелкунов**, студент,
«Кузбасский государственный технический университет имени
Т. Ф. Горбачева Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке

Аннотация: Предложено программное обеспечение, позволяющее производить выбор карьерных одноковшовых экскаваторов с оптимальными для заданных горно-геологических и технических условий параметрами, в основе которого лежит методика количественной оценки качества их функционирования.

Ключевые слова: карьерный экскаватор, программное обеспечение, каталог, технический уровень.

В настоящее время на горных предприятиях идет процесс технического перевооружения экскаваторного парка, за счет внедрения нового поколения выемочно-погрузочных машин. При выборе новых моделей карьерных экскаваторов горные предприятия сталкиваются с определенными проблемами, в том числе с отсутствием объективной оценки качества функционирования машины в определенных условиях эксплуатации. В тоже время применение научно-обоснованных методик, позволяющих выбрать машину с оптимальными, по критерию качества, параметрами для определенных горнотехнических условий позволит повысить эффективность открытых горных работ предприятий, снизить себестоимость работ, повысить производительность экскаваторно-автомобильного комплекса.

В связи с этим была разработана программа-каталог для подбора оптимальных моделей карьерных экскаваторов под заданные горно-геологические и технические условия, которая позволяет:

- количественно оценить, на сколько эффективно та или иная модель экскаватора будет выполнять свою функцию в условиях конкретного горнодобывающего предприятия;
- выбрать модель экскаватора с оптимальными параметрами для заданных условий эксплуатации;
- определить оптимальные параметры экскаватора для обоснования технического задания на его проектирование;
- использовать актуальный каталог карьерных экскаваторов, обновляющийся через сеть интернет;
- сравнивать технические характеристики моделей между собой и др.

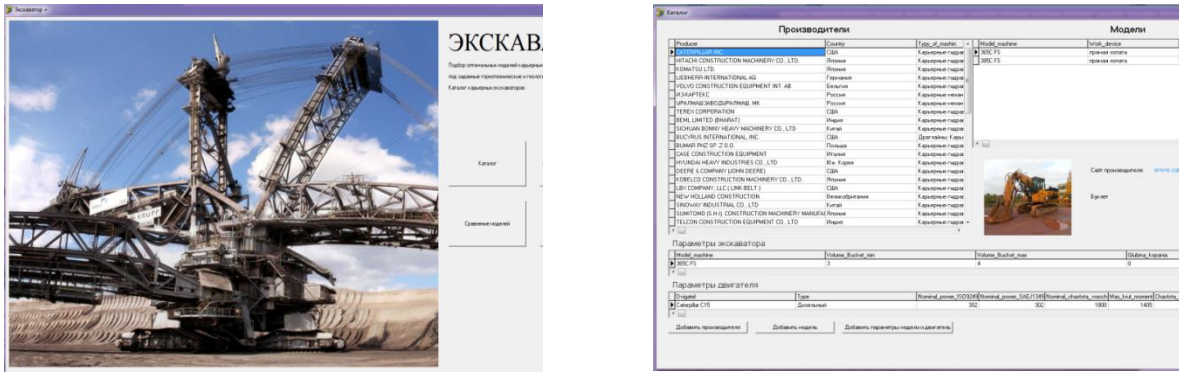


Рис. 1. Интерфейс программы

При разработке программного обеспечения были реализованы следующие этапы:

- разработана база данных карьерных экскаваторов, алгоритм определения показателя качества экскаваторов, алгоритм выбора и сравнения экскаваторов для заданных условий эксплуатации;

- разработаны элементы пользовательского интерфейса программного обеспечения.
- написан программный код;
- произведена синхронизация программы-клиента с базой данных через СУБД;
- выполнено тестирование готовой программы и произведен анализ полученных результатов;
- выполнено тестирование программы в условиях горнодобывающих предприятий, проанализированы результаты и устранены ошибки.

Программное обеспечение разработано на языке программирования Delphi. В основе программы лежит алгоритм определения показателя качества и оптимизации параметров экскаваторов и алгоритм выбора и сравнения экскаваторов для заданных условий эксплуатации.

Для того чтобы программа-клиент могла работать с данными, содержащимися в базе данных, она была разработана по принципу СУБД.

База данных карьерных экскаваторов разработана в среде MS Access и состоит из нескольких взаимосвязанных таблиц: производители экскаваторов; модели экскаваторов; параметры экскаваторов и др.

В базу данных были занесены данные ведущих мировых производителей карьерных экскаваторов. Для каждой модели экскаватора приведены основные параметры, фотографии, техническая документация и др.

Базу данных может дополнить пользователь, для этого в программе имеются формы для заполнения.

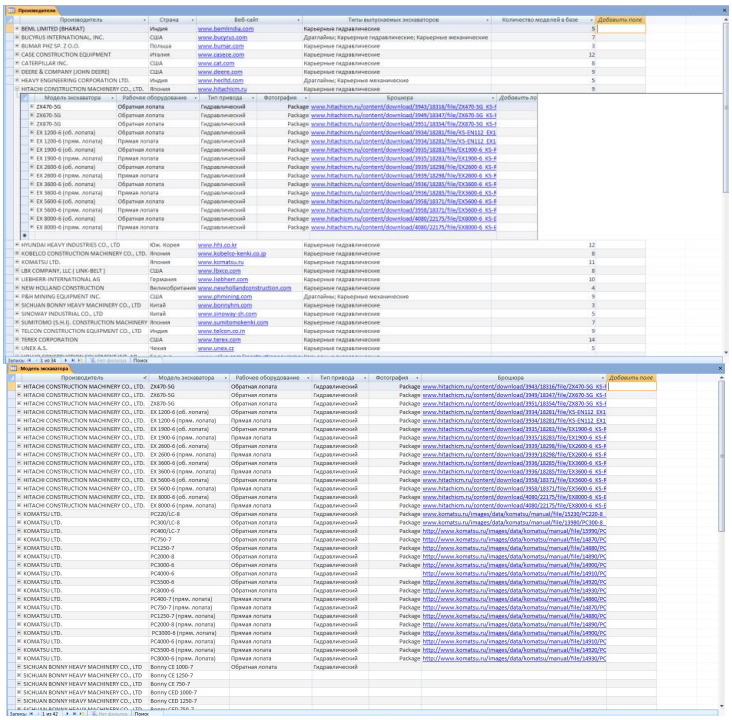


Рис. 2. База данных экскаваторов

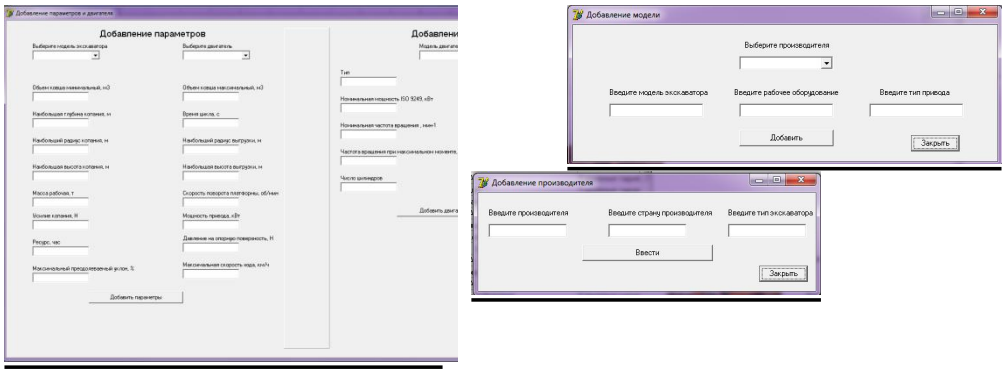


Рис. 3. Формы для ввода данных

После тестирования и отладки был произведен запуск готовой программы. Были проверены полученные результаты.

Рис. 4. Окно работы с буклетами

Рис. 5. Сервис сравнения параметров и качества экскаваторов

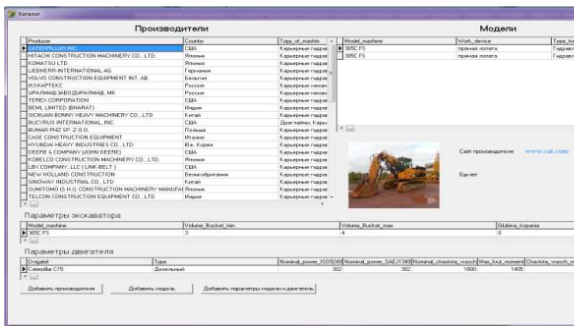


Рис. 6. Каталог машин

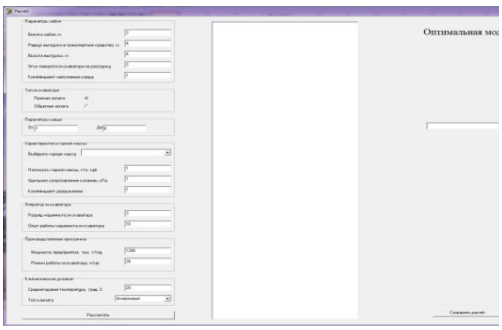


Рис. 7. Сервис определения экскаватора с оптимальными параметрами

Программный комплекс был протестирован в условиях ОАО УК «Кузбассразрезуголь» на Талдинском угольном разрезе и ООО «ПГПИ». Для проверки адекватности работы программного обеспечения в форму ввода вносились данные, соответствующие горнотехническим и геологическим параметрам предприятия, параметры забоя, производственная программа, характеристика горной массы и др.

Анализ результатов производился со специалистами, работающими на предприятиях, которые подтвердили адекватность полученных данных.

Программное обеспечение было принято к использованию в данных организациях, о чем свидетельствуют Акты внедрения программного обеспечения.

Дальнейшим развитием программного обеспечения является:

- разработка каталогов другой горной техники (самосвалов, буровых установок, погрузчиков и др.);
- доработка новых возможностей программного обеспечения: подбор оптимальных моделей карьерных автосамосвалов и погрузчиков; оптимизация работы экскаваторно-автомобильного комплекса; подбор типоразмера горных машин под условия эксплуатации и др.;
- доработка интерфейса программы под требования пользователей;
- тестирование и совершенствование алгоритмов программы.

Программное обеспечение разработано при финансовой поддержке Фонда Бортника.

УДК 625.46

О ТЕОРИИ ГОМЕОСТАЗА ЦЕЛЕВОГО РИСКА И ПРИМЕНИМОСТИ ЕЁ ПРИ УПРАВЛЕНИИ ПОВЕДЕНИЕМ ВОДИТЕЛЕЙ В ДОРОЖНОМ ДВИЖЕНИИ

С. Н. Катаргин, канд. техн. наук, доцент,
Ю. Ф. Кайзер, канд. техн. наук, доцент
ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»,
г. Красноярск

В последнее время в качестве критерия оценки эффективности управления обеспечением безопасности дорожного движения вводятся рискологические параметры, основанные на статистическом подходе. В этой связи, возрастает значение и роль психологических установок в поведении водителей в дорожном движении. Одним из инструментов разрешения, возникающих проблем в это области могла бы помочь, известная теория гомеостаза риска (ТГР).

В источниках [1-5] изложены основные положения ТГР. Основания для признания достоверности этой теории, достаточно основательны, и подтверждаются многочисленными примерами из реальной жизни. Однако, мероприятия принимаемые Правительствами многих стран реализуют компенсирующий подход и далеко не всегда успешны в достижении целей утверждаемые среднесрочными Программами повышения безопасности дорожного движения. В чем же дело? Попытаемся рассмотреть основные постулаты, и закономерности, лежащие в основе ТГР.

Водители управляют откликом на объективные изменения в пространственном риске таким образом, что временной объективный риск не

зависит от вариаций в пространственном объективном риске.

Люди сильно отличаются друг от друга в мастерстве и мотивации, каждый неверно оценивает риск и никто реально не знает точных размеров потерь при катастрофах.

Личный целевой уровень риска устанавливает зависимость от четырех видов факторов:

1. Выгоды, ожидаемые от опасных альтернатив поведения.
2. Затраты, ожидаемые от осторожных альтернатив поведения.
3. Выгоды, ожидаемые от осторожных альтернатив поведения.
4. Затраты, ожидаемые от опасных альтернатив поведения.

При этом, 1 и 2 виды факторов повышают целевой уровень риска, два последних его сокращают. Можно предполагать об экономической природе такого явления. Например, когда экономика находится на спаде, выгоды, ожидаемые от опасного поведения, сокращаются, потому что время стоит меньше денег. В результате получается мало дохода от проезда многих километров и от быстрой езды.

По зарубежным данным [2] число ДТП со смертельным исходом, выраженное через отношение их к 100 миллионов км пробега, устанавливает заметное регулярное уменьшение с большой период наблюдений. В тоже время пробег на душу населения, в тысячах км на жителя, показывает заметное регулярное увеличение. Но парадоксально то, что число смертных случаев от ДТП, приходящихся на 100000 жителей, остается практически неизменным, и равен 23. Следовательно, временная интенсивность аварий – смертность в автокатастрофах в год на душу населения – не зависит от пространственной аварийности.

Возникает вопрос – какой критерий оценки безопасности будет наиболее эффективным? Если за критерий брать число несчастных случаев на 1 км дороги, тогда технические и технологические мероприятия будут выглядеть эффективными. Это касается всех мер, которые применяются в отношении транспортных средств, организации движения, контроля и т. п. Но, с точки зрения здравоохранения, ситуация совершенно другая, так как не уменьшается число людей, погибающих на дорогах.

То, что водители коллективно дают совершенно точную оценку относительного риска, не уменьшает вероятности, пере- или недооценивания коллективом объективного уровня риска конкретных маневров в конкретных дорожных ситуациях.

Термин "объективный уровень риска" чаще упоминается, чем измеряется. Этот термин всего лишь обозначает, что количество риска несчастных случаев, связанных с конкретным поведением конкретного водителя на конкретной дороге в присутствии других конкретных водителей.

В "объективный уровень риска" входят также такие характеристики как мастерство водителя, его бдительность, скорость движения и тормозные характеристики его АМТС, склонность к взаимодействию с другими участниками движения и т.п.

Имеются два фактора, которые должны снизить любой энтузиазм от нашей воображаемой общенациональной программы улучшения восприятия риска, как средства уменьшения числа аварий на душу населения. Один из них уже упоминался - программа приведет к увеличению риска несчастных случаев для переоценивающих риск. Другой фактор связан с людьми, переоценивающими свое мастерство, теми, кто, контролируя себя, проявляют большую радость и упорство в решении задачи, а также психическое здоровье. Они в конечном счете оказываются более эффективными исполнителями, чем другие. Степень нереалистичного оптимизма является характерной чертой нормального человеческого мышления.

ТГР утверждает, что число аварий на душу населения - результат процесса управления замкнутого контура. В этом процессе, колебания в числе инцидентов управляются флуктуациями степени осторожности людей в их деятельности. Колебания в степени осторожности - причина взлетов и падений на душу населения числа аварий. Флуктуации в числе несчастных случаев сглаживаются способностью населения нивелировать потенциальные последствия вмешательств в здоровье и безопасность, осуществляемых техническими "не-мотивационными" методами. Обратная связь с упреждением ведет к адаптивному поведению, оказывающему стабилизирующее (а не сокращающее) воздействие на аварийный риск. Гомеостазный характер процесса "производства инцидентов" подразумевает, что способность региона уменьшать число аварий на душу населения зависит от его способности уменьшить долю людей риска (т.е. выбирающих, принимающих, предпочитающих, допускающих высокий целевой уровень риска).

Известны три типа мастерства водителей, которые влияют на уровень осознанного риска и последующие действия: воспринимающая способность, способность к принятию решений и умение управлять автомобилем.

Учитывая, что мероприятиям, направленные на мотивированное безопасное поведение операторов уделяется недостаточно внимание, рассмотрим некоторые критерии их отбора и оценки их эффективности. Операторов, участвующих в дорожном движении, условно можно разделить на наемных работников и автолюбителей. Последние, участвуют в дорожном движение, удовлетворяя потребности в передвижении, на нерегулярной основе и менее подконтрольны и управляемы. Требования к эффективным мотивирующим мероприятиям, которые подтверждены применительно к наемным операторам могут быть следующими.

1. Базовым требованием к мотивирующим мероприятиям является долгосрочность и согласованность в проведении информационной политики по отношению к операторам, которая включала бы обеспеченность четкими знаниями субъектов деятельности о достижимости результатов от реализации стимулирующей программы.

2. Применяемые мотивирующие мероприятия, должны вознаграждать результат, а не некоторую переменную процесса, типа пристегивания ремня

безопасности, вождения в трезвом виде, подчинение ограничению скорости и т.п.

3. Стимулирующие мероприятия должны давать существенный эффект выгоды для операторов не попадающих в аварии и, наоборот. В качестве инструмента могут быть использованы как материальные, так и способы общественного поощрения.

4. Правила игры в части мотивирования к правильному поведению операторов должны быть просты и понятны.

5. Мотив стремления оператора к безопасности должен расти прогрессивно, по мере накопления оператором большого числа непрерывных безаварийных лет.

Можно назвать еще несколько важных критериев оценки эффективности стимулирующих программ: равноправность восприятия и достижимость вознаграждения участниками.

Единственным отрицательным побочным эффектом мотивирующих программ является тенденция в поведении участников к сокрытию происшествий. Но этот фактор, может быть нивелирован через страхование обязательной гражданской ответственностью.

Для понимания и оценки уровня целевого риска требуется классификация операторов на группы по различным признакам: социальному статусу, возрасту, образованию и др.

Список источников:

1. Рун Эльвик, Аннэ Боргер Мюнсен, Трюле Во. Справочник по безопасности дорожного движения /Пер. с норв. Под ред. проф. В. В. Сильянова. М.: МАДИ (ГТУ), 2001. 754 с.

2. Gerald J. S. Wilde // Target Risk 2: A New Psychology of Safety and Health by Gerald J. S. Wilde. 2001. с. 255.

3. Концепции путей совершенствования управления обеспечением безопасности дорожного движения / С. Н. Катаргин, Ю. Ф. Кайзер //Перспективы развития и безопасность автотранспортного комплекса: материалы III Международной научно-практической конференции, г. Новокузнецк: Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке, 2013. С. 285-290.

4. Подходы к оценке эффективности управления обеспечением безопасности дорожного движения на уровне транспортных предприятий. / С. Н. Катаргин, Ю. Ф. Кайзер // Транспортные и транспортно-технологические системы Материалы Международной научно-технической конференции. Ответственный редактор Н. С. Захаров. 2016. С. 158-163.

5. Проблема управления обеспечением безопасности дорожного движения и рискологический подход / С. Н. Катаргин, Ю. Ф. Кайзер // Вопросы современной науки: проблемы, тенденции и перспективы: материалы Международной научно-технической конференции, г. Новокузнецк. Отв. ред. Э. И. Забнева - Ульяновск: Зебра, 2017. С. 57-61.

УДК 621.892

МЕТОДЫ ИССЛЕДОВАНИЯ СМАЗОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ

А. И. Кащенко, студент, **Е. Г. Кравцова**, к.т.н., доцент
ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет», г. Красноярск

Разработанные методы включают испытания смазочных масел на термоокислительную стабильность, температурную стойкость и противоизносные свойства термостатированных масел [1-3]. Термоокислительная стабильность определялась по коэффициентам поглощения светового потока, характеризующего концентрацию продуктов окисления и летучести. Сумма этих параметров определяет термоокислительную стабильность исследуемого масла смазочного материала.

Температурная стойкость масла исследовалась в диапазоне температур от 80 до 300ºС в зависимости от назначения смазочного материала. Параметрами температурной стойкости выбраны коэффициенты поглощения светового потока, характеризующие концентрацию продуктов деструкции базовой основы и легирующих присадок, и летучести. Сумма этих показателей характеризует температурную стойкость смазочных материалов.

Вязкость термостатированных масел в основном зависит от концентрации продуктов окисления, деструкции и массы испарившегося масла. Предельным показателем вязкости принято ее увеличение на 30% по отношению к вязкости товарного масла, что позволяло определить предельные значения коэффициентов термоокислительной стабильности, температурной стойкости и потенциальный ресурс исследуемого смазочного материала.

Противоизносные свойства термостатированных смазочных материалов оценивались после их окисления и деструкции присадок на четырехшариковой машине трения. В качестве параметров противоизносных свойств выбраны диаметр пятна износа, продолжительность суммарных деформаций (пластической, упругопластической и упругой), а также склонности термостатированных масел и формированию защитных хемосорбционных слоев на поверхностях трения.

Разработанные методы являются основой для идентификации и классификации смазочных материалов различного назначения. Исследованиями больших партий трансмиссионных и моторных масел установлено несоответствие классификации группами эксплуатационных свойств.

Применение данных методов апробировано при анализе отработанных моторных масел. Результаты испытания показали, что у 80% машин были слиты масла хорошего качества, т.е существующая система контроля моторных масел по пробегу не обеспечивает эффективное их применение.

Методы контроля смазочных масел апробированы при исследовании влияния доливов масел на их ресурс, влияние смесей масел на термоокислительную стабильность и температурную стойкость. Результаты исследования показали, что доливы масел увеличивают ресурс минеральных масел до 20% и уменьшают его для синтетических.

Исследованиями смесей масел различной базовой основы установлено, что добавки синтетической основы к минеральным маслам повышает их термоокислительную стабильность, температурную стойкость, ресурс и улучшает вязкостную характеристику, повышает пусковые свойства в холодное время года. Кроме того, комплексный метод позволяет обосновать оптимальную концентрацию синтетической добавки при производстве частично синтетических масел.

Применение данных методов исследования смазочных материалов позволяют получить дополнительную информацию о эксплуатационных свойствах, включающую температуру начала окислительных процессов и деструкции базовой основы и присадок, критическую температуру работоспособности, параметр влияния продуктов окисления и деструкции на изменение вязкости и на этой основе.Совершенствовать систему идентификации и классификации, а также обосновать ресурс масел по их противоизносным свойствам.

Список источников:

1. А.С №113465 (СССР), МКИ^3 G01№33/30. Метод оценки термической стабильности смазочных масел. / К.К. Папок.

2. Пат. № 2453832 Рос. Федерация; МПК G 01N 25/02 / Способ определения термоокислительной стабильности смазочных материалов / Ковальский Б.И., Е.Г. Мальцева, Безбородов Ю.Н. и др. Опубл. 20.06.2012 Бюл. № 17

3. Пат. № 2428677 Рос. Федерация; МПК G 01 N 19/02 / Устройство для испытания трущихся материалов и масел / Б. И. Ковальский, Ю. Н. Безбородов, О. Н. Петров, В. И. Тихонов. Опубл.10.09.2011, Бюл.№25.

УДК 656.225

ПРОБЛЕМЫ ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ГРУЗОВОГО АВТОТРАНСПОРТА В РЕГИОНАХ РЕСПУБЛИКИ КАЗАХСТАН

Б. А. Кенжегалиев, ст.преподаватель,
М. К. Уразгалиева, ст.преподаватель
НАО «Атыраукский университет нефти и газа»,
г. Атырау, Республика Казахстан

Автомобильный транспорт в настоящее время является не только отраслью, удовлетворяющей существующие потребности в транспортировке

грузов и пассажиров, но и межотраслевой системой, преобразующей условия хозяйствования. Взаимное влияние экономики и транспорта обуславливает прямо пропорциональную зависимость их основных показателей. Если в начале 2000-х годов доля транспорта во внутреннем валовом продукте Республики Казахстан оценивалась на уровне 8%, то к концу десятилетия она возросла до 9,3% [3].

Данная работа, построена на основе проводимой экономической политики республики, нацелена на повышение эффективности использования грузовых автомобилей на основе теории и методики транспортной логистики и рационального использования в соответствии с уровнем современного транспортного комплекса Республики Казахстан. В работе представлены результаты анализов об особенностях эксплуатации грузовых автомобилей и определении уровня их исследования, а также оценка влияния эффективности использования грузовых автомобилей на развитие экономики Республики Казахстан.

Для решения этих задач используются такие инструменты как структурный анализ, экономико-математическое и картографическое моделирование (рис.1).

Рис. 1. Схема разработки стратегии

Основная цель разработки стратегии развития регионов – определение стратегического видения развития до 2020 года путем определения потенциала конкурентоспособности региона на базе анализа стратегического потенциала и стратегического климата, выявления сильных и слабых конкурентных позиций с последующей выработкой стратегических альтернатив развития.

Поэтапное проведение стратегического анализа предполагает использование значительного объема эмпирического материала и различных источников информации (рис. 2).

Рис. 2. Информационные источники эмпирического материала

Условия современной информационной эпохи делают необходимым учет интеллектуально-инновационного потенциала регионов, который представляет собой возможность кадрового обеспечения стратегических направлений социально-экономического развития региона, перспективное развитие новых видов продукции, сфер бизнеса на основе наукоемкого предпринимательства, коммерциализации научно-технических идей.

В основу проведенных исследований были положены существующие прикладные отечественные и мировые теории регионального развития и формирования конкурентных стратегий развития территорий, а также методологические подходы к организации деятельности.

В качестве первичного материала были использованы официальные источники информации (статистические данные, отчеты региональных департаментов, акиматов городов и районов региона), а также итоги проведенного анкетирования предпринимателей региона, социологические опросы населения, аналитические материалы казахстанских и зарубежных ученых.

В настоящее время главным экономическим фактором развития регионов Республики Казахстан является уровень развития транспортной системы и ее инфраструктуры. Потребителями транспортных услуг в регионах Республики Казахстан все большее значение уделяется факторам обеспечения своевременной и надежной поставки грузов и пассажиров.

В грузовых перевозках начинает доминировать фактор соблюдения поставщиком установленных сроков поставки, причем не все перевозчики способны обеспечить выполнение параметров поставки, влияющих на оптимальный режим функционирования. Это, в свою очередь, приводит к конкурентной борьбе за обеспечение качества транспортной услуги и получение конкурентных преимуществ. В таких условиях значимость процесса транспортировки в сокращении продолжительности логистического цикла и общих издержек возрастает.

К сожалению, использование грузовых автомобилей или коэффициент использования в регионах республики оставляет желать лучшего. Для проведения научных исследований был принят южный регион Республики

Казахстан и более углубленные исследования, внедрения результатов работы проводились в автотранспортных предприятиях Кызылординской области.

В перспективе с учетом реализации стратегии индустриально-инновационного развития и перспектив территориального развития, а также за счет повышения качества оказываемых транспортных услуг планируется снижение грузоемкости экономики до 5 т-км/долл. от ВВП.

Транспортная составляющая в стоимости конечной продукции и услуг снизится до 7%, повысится конкурентоспособность отечественного экспорта. Доля транспорта в ВВП (без личных автомобилей) составит 8% (в 2009 году – 11%). Текущий уровень финансирования транспорта, составляющий порядка 1,5% от ВВП, намного ниже, чем в странах со схожими территориальными характеристиками [4].

Активно развивающиеся страны вкладывают в транспортный комплекс до 4-7% от ВВП. Учитывая тенденции социально-экономического развития страны, прогнозируется, что на автомобильном транспорте к 2020 году, по данным экспертов, грузооборот возрастет с 33 до 75 млрд. т-км. Поэтому повышение эффективности использования грузовых автомобилей особенно для регионов республики является актуальной задачей. Так как в современной рыночной экономике основным конкурентным преимуществом любого предприятия становится качество производимой продукции или оказываемых услуг, в том числе транспортных [5].

Ведущие специалисты в области качества установили, что качество выпускаемой продукции на 95% зависит от качества организации процессов деятельности и только на 5% - от остальных [1]. Система управления качеством перевозки задает требования к организации и выполнению промежуточных технологических процессов цепи поставок таким образом, чтобы конечный результат оказываемых услуг был качественным и своевременным с точки зрения потребителя.

Влияние транспортного процесса на цепь поставок проявляется в изменении показателей, на первый взгляд, не имеющего прямого отношения, в частности эффективность промежуточных технологических процессов в зависимости от человеческого фактора.

Оптимизация цепи поставок за счет совершенствования и повышения производительности промежуточных технологических процессов, представляет собой стратегию бизнеса, обеспечивающую эффективное управление материальными, финансовыми и информационными потоками для обеспечения их синхронизации в распределенных организационных структурах области.

Управление цепями поставок является целостной концепцией ведения бизнеса, от управления цепями поставок зависит до 30% эффективности бизнеса промышленных, логистических и торговых компаний. Значение цепи поставок как ключевого фактора повышения доходности и конкурентоспособности бизнеса непрерывно возрастает. Управление цепями поставок стремительно развивается, а инвестиции в цепи поставок будут

увеличиваться и в будущем.

Реализованные проекты и результаты исследований по внедрению концепции управления цепями поставок показали возможность снижения общих затрат в цепи поставок до 50%, времени приема и подготоки грузов к погрузке до 50%, повышение точности поставок до 55%, улучшения использования грузовых автомобилей до 20%, повышения прибыли за счет оптимизация процесса до 25%, повышения качества обслуживание потребителей до 35%, увеличения оборота и доли рынка за счет повышения скорости реакции и гибкости цепей поставок до 55%. Учитывая, что доля затрат в цепи создания стоимости, приходящаяся на цепи поставок, составляет 75%, а до 80% стоимости конечного продукта зависит от решений, принятых на этапе построения цепи поставок, значение эффективного управления цепями поставок трудно переоценить.

Основные результаты проводимой экономической реформы в Республике Казахстан зависят от эффективности развития регионов страны. Особенности регионов нашего государства отличаются тем, что единственным видом транспорта, связывающим населенные пункты и районные центры являются автомобили, от эффективности использования которых зависит уровень и темп развития регионов.

Список источников:

1. Жанбиров, Ж.Г. Автотранспортная логистика в Казахстане / Ж.Г. Жанбиров, Ж.У. Ибраев // Вестник ЦАУ. –Алматы: ЦАУ, 2009. – №1(20). – С. 104-107.

2. Жанбиров, Ж.Г. Проблемы автомобилазации в Казахстане / Ж.Г. Жанбиров, Ж.У. Ибраев // Вестник ЦАУ. – Алматы: ЦАУ, 2009. – №1(20). – С.101-104.

3. Жанбиров, Ж.Г. Проблемы и пути решения использования автомобилей в регионах Республики Казахстан / Ж.Г. Жанбиров, Ж.У. Ибраев // Вестник МАДИ. – М.: МАДИ, 2012.

4. Жанбиров, Ж.Г. Совершенствование эффективности эксплуатации грузовых автомобилей в регионах Республики Казахстан / Ж.Г. Жанбиров, Ж.У. Ибраев // Сборник материалов 70-ой НМиНИК МАДИ. – М.: МАДИ, 2012. – С. 101-105.

5. Ибраев, Ж.Ө. Қызылорда облысының әлеуметтік-экономикалық дамуына көлік жүйесінің әсерлері / Ж.Ө. Ибраев // Вестник КазАТК им. М.Тынышпаева. –Алматы: КазАТК, 2009. -№5. – Б. 291-297.

УДК 621.892.2

АНАЛИЗ ВЛИЯНИЯ ПРОЦЕССОВ ТЕМПЕРАТУРНОЙ ДЕСТРУКЦИИ, ПРОТЕКАЮЩИХ В ОБЪЕМЕ МОТОРНЫХ МАСЕЛ, НА ИЗНАШИВАНИЕ

Е. С. Кожемятова, **К. А. Кривотулова** магистранты,
М. В. Лысянников магистрант, **В. Г. Шрам**, к.т.н., доцент,
Сибирский федеральный университет, г. Красноярск

В статье представлены результаты исследования температурной деструкции моторных масел различной базовой основы и их смазывающей способности при изменении нагрузки, которые позволили установить процесс протекания температурной деструкции моторных масел, заключающийся в последовательном образовании первичных и вторичных продуктов деструкции, и влияние этих продуктов на процессы формирования граничного смазочного слоя. Определены области образования адсорбционного, хемосорбционного и модифицированного слоев.

Ключевые слова: моторные масла, температурная деструкция, износ, граничный смазочный слой.

Трение в условиях граничной смазки всегда приводит к изнашиванию трущихся тел, причем механизм изнашивания определяется природой граничных слоев, а последнее определяется природой смазочной среды, материала контактирующих тел и условиями процесса образования граничных слоев [1]. Теория граничной смазки была разработана В.Г. Дерягиным, А.С. Ахматовым, Ф.Ф. Боуденом, Д. Тейбором, Г.В. Виноградовым, Р.М. Матвеевским и др. [2-4].

Общепринятыми теориями трения являются адгезионно-деформационная теория Боудена-Тейбора [4] и молекулярно-кинетическая теория трения, предложенная И.В. Крагельским [5].

Целью работы является исследование влияния процессов температурной деструкции, протекающих в объеме моторных масел, на действие противоизносных и противозадирных присадок.

Испытанию подвергались: товарные моторные масла на минеральной основе М-8$Г_{2К}$, частично синтетической ТНК Супер 5W-40 SL/CF и синтетической ESSO Ultron 5W-40 SL/CF. Данные масла термостатировались в специальном приборе в течение 8 часов в диапазоне температур от 140 до 300 °С с увеличением температуры на 10 °С при атмосферном давлении. При каждой температуре испытывалась новая проба масла. После каждых 8-ми часов испытания проба термостатированного масла испытывалась на трехшариковой машине трения со схемой трения “шар-цилиндр” с параметрами: нагрузка 13, 23 и 33 Н, скорость скольжения 0,68 м/с, температура масла в объеме 80 °С, время испытания 2 ч.

На рисунках 1-3 приведены зависимости диаметра пятна износа от

температуры термостатирования и нагрузки минерального, частично синтетического и синтетического моторных масел.

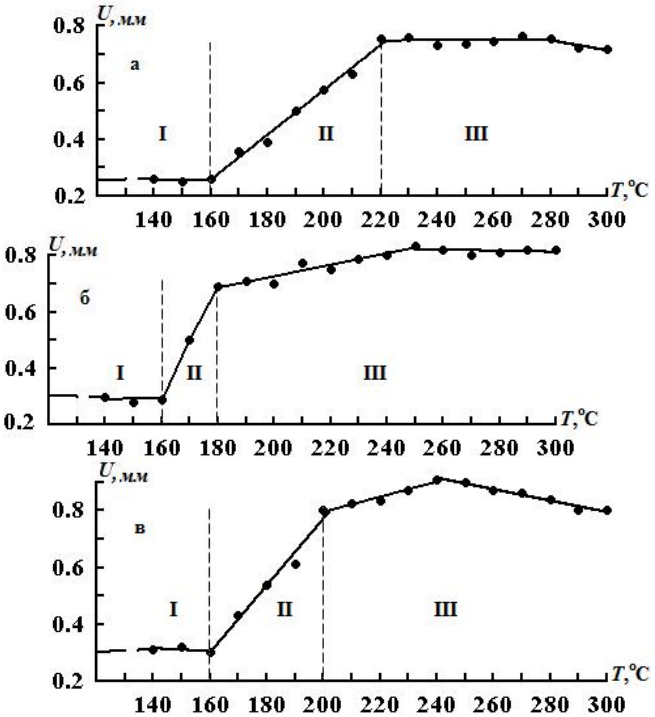


Рис. 1. Зависимости износа от температуры термостатирования минерального моторного масла М-8Г$_{2К}$ и нагрузки: а – 13Н; б – 23Н; в – 33Н

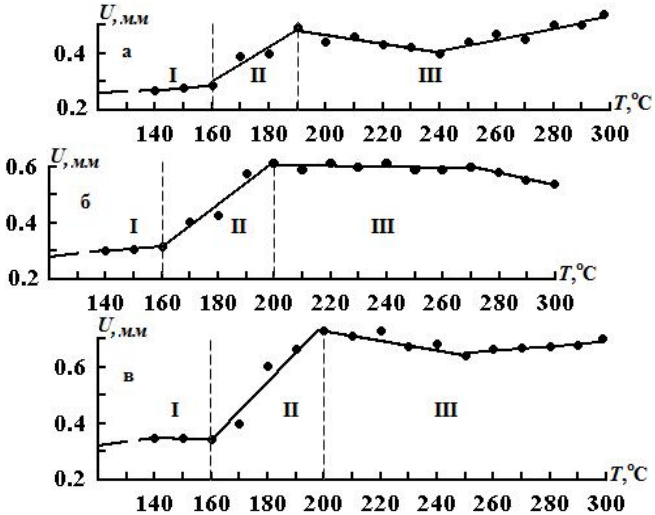
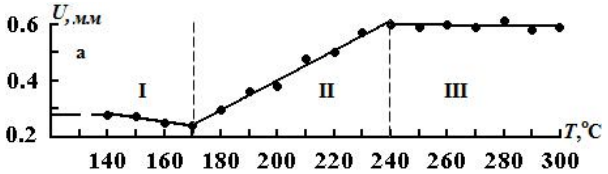


Рис. 2. Зависимости износа от температуры термостатирования частично синтетического моторного масла ТНК 5W-40 SL/CF и нагрузки: а – 13Н; б – 23Н; в – 33Н



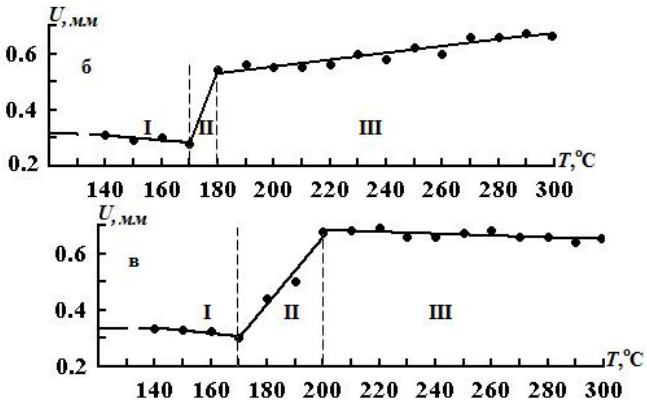


Рис. 3. Зависимости износа от температуры термостатирования синтетического моторного масла ESSO Ultron 5W-40 SL/CF и нагрузки: а – 13Н; б – 23Н; в – 33Н

Представленные зависимости характеризуется тремя температурными областями, различающимися величиной износа и температурным диапазоном.

Первая область для минерального и частично синтетического масел определяется температурным диапазоном от 140 до 160 °С, а для синтетического - от 140 до 170 °С, что совпадает с областью до начала образования первичных продуктов температурной деструкции. В данном диапазоне температур происходит формирование адсорбционного слоя, который обеспечивает разделение трущихся поверхностей, поэтому износ в этой области минимальный.

Вторая область характеризуется образованием первичных продуктов температурной деструкции, которые вызывают резкое понижение противоизносных свойств моторных масел. Однако четкой зависимости параметра износа от температуры термостатирования и нагрузки не установлено, т.е. нагрузка неоднозначно влияет на величину износа, однако значение параметра износа увеличивается по линейной зависимости. Это объясняется тем, что происходит изменение концентрации исходного сырья и первичных продуктов деструкции, из-за чего адсорбционный слой уже не способен разделить трущиеся поверхности, и начинает происходить формирование более прочного хемосорбционного слоя, а нагрузка влияет на распределение продуктов смазочного масла, участвующих при формировании граничного смазочного слоя.

Поскольку при формировании слоя одновременно происходит два процесса: образование и истирание слоя, пока не наступит установившиеся изнашивание (период пластической и упругопластической деформации) то, чем выше нагрузка, тем сильнее происходит истирание слоя в момент его формирования, однако с увеличением нагрузки может происходить сглаживание шероховатости, тем самым фактическая площадь контакта увеличивается. Поэтому при нагрузки 33Н температурный диапазон во второй области шире, чем при нагрузке 23Н. При формировании адсорбционного слоя (первая область) этого не наблюдалось, т.е. нагрузка не влияла на температурный диапазон, поскольку адсорбционный слой

способствует полному разделению трущихся поверхностей при формировании слоя.

Третья температурная область определяет величину износа, зависящую как от первичных, так и вторичных продуктов деструкции, а также нагрузки, поэтому изменение износа в данной области характеризуется двумя участками и работоспособностью противозадирных присадок, предотвращающих схватывание. В этой области происходит формирование модифицированного слоя, т.е. в отличие от хемосорбционного слоя происходит более глубокое проникновение смазочного масла в трущиеся поверхности, за счет образования вторичных продуктов деструкции и действия противозадирных присадок, направленных на предотвращение от схватывания, поэтому в этой области износ максимальный.

В результате проведенных исследований установлен общий принцип формирования граничного смазочного слоя, а также определены температурные области действия противоизносных и противозадирных присадок.

Список источников:

1. Буяновский, И.А., И.Г. Фукс и Т.Н. Шабалина, 2002. Граничная смазка: этапы развития трибологии. Издательство «Нефть и газ», Москва, 230с.
2. Ахматов, А.С., 1963. Молекулярная физика граничного трения. Гос. изд-во физ.-мат. литературы, Москва, 472 с.
3. Дерягин, Б.В., 1952. Что такое трение. АН СССР, Москва.
4. Bowden, F. P., D. Tabor, 1964. The friction and lubrication of solids, pt II. Oxford, Claredon Press.
5. Крагельский, И.В., 1968. Трение и износ. Машиностроение, Москва.

УДК 519.65

МОДЕЛЬНОЕ ОПИСАНИЕ ПРОЦЕССА ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ СНЕГОУБОРОЧНОГО ОБОРУДОВАНИЯ ОТВАЛЬНОГО ТИПА С ПРОЧНЫМИ СНЕЖНЫМИ ОБРАЗОВАНИЯМИ НА ДОРОЖНОМ ПОКРЫТИИ

А. В. Лысянников, **В. Г. Шрам**, **Н. Н. Лысянникова**, магистранты СибГУ им. М.Ф. Решетнева, г. Красноярск,
М. В. Лысянников магистрант, Сибирский федеральный университет, г. Красноярск, **Е. Д. Агафонов**, к.т.н., доцент
Сибирский государственный университет науки и технологий имени академика М.Ф. Решетнева, г. Красноярск

В работе рассматривается задача построения модели системы взаимосвязанных параметров резания прочных снежных образований

оборудованием отвального типа. В качестве параметров, участвующих в модели, используются следующие: ширина, углы резания и установки снегоуборочного оборудования отвального типа, глубина резания и физико-механические свойства уплотненных снежных образований плотностью от 400 до 500 кг/м^3. Модель необходима для прогноза протекания процесса резания во всем диапазоне изменения параметров в процессе его всестороннего анализа и применения на полномасштабном реальном снегоуборочном оборудовании.

Исходными данными для построения модели явились результаты экспериментов, проведенных на лабораторной модели снегоуборочного оборудования. В ходе экспериментов производились измерения всех перечисленных ранее взаимосвязанных параметров.

Сложность, многофакторность процесса резания, отсутствие аналитических моделей обусловливают необходимость использования подходов к построению моделей, основанных исключительно на данных измерений. Среди прочих к таким подходам относятся те, которые предложены в рамках теорий непараметрического регрессионного оценивания [1, 2]. Малость исходной выборки по отношению к размерности пространства параметров затрудняет применение непараметрических регрессионных моделей напрямую. Эта проблема в настоящей работе решается с использованием способа генерации новых выборок с применением эволюционных стратегий [3]. На сгенерированных выборках проводилось непараметрическое регрессионное оценивание, вычислялась целевая функция, затем результат улучшался с применением методов локального спуска [3].

При построении модели использовался непараметрический метод статистической обработки данных, в основе которого лежат оценки, предложенные Розенблаттом и обобщенные Парзеном [1], и метод решения экстремальных задач – эволюционные стратегии, которые представляют собой стохастические методы оптимизации, основанные на теории эволюции и адаптации. В основу метода положена теория о «выращивании» лучшего решения на пространстве альтернатив [4].

Для решения безусловной экстремальной задачи использовался гибридный алгоритм:

$$Q(a) \to \min_{a}, a \in R^n, \qquad (1)$$

где Q(a) – целевая функция, определенная в некоторой области пространства переменных процесса R^n.

В процессе поиска оптимальной модели формировалась случайная выборка объемом 250 значений, и последовательно выполнялись операции случайного поиска и локального спуска [3]. Из текущей выборки случайным образом выбиралось n решений, затем по функции пригодности отбиралось лучшее решение в выбранной группе [3].

При разработке модели использовался оператор поиска (дискретное скрещивание), т.е. вновь создаваемые решения случайным образом

наследовали параметры от предыдущих решений. В процессе модификации алгоритма нахождения решения воспользовались процедурой отыскания локального минимума для каждого решения с применением метода покоординатного спуска.

Модель процесса резания снежных образований была реализована в среде MATLAB. Оценка достоверности математической модели проведена путем сравнения значений, составляющих усилия резания, полученные с использованием математической модели с экспериментальными данными.

При сопоставлении экспериментальных результатов с полученными с использованием математической модели возможны расхождения, причинами расхождений являются:

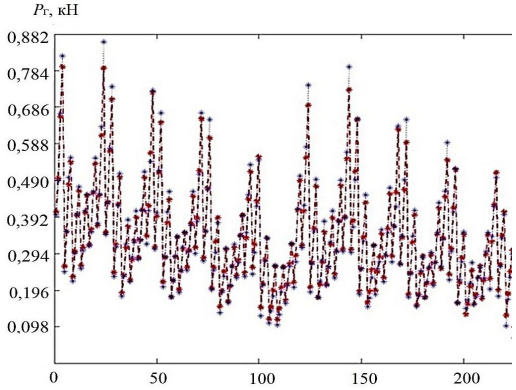
- допущения, принятые в методике расчета;
- погрешности измерений и погрешности при определении физико-механических свойств уплотненного снега;
- для исключения влияния объема призмы волочения на сопротивление резанию принято условие, что все сопротивления фиксируются для момента, когда призма волочения сформировалась, но процесс резания уплотненных снежных образований продолжается, т.е. когда требуется наибольший расход энергии.

Проведена оценка относительной погрешности по формуле:

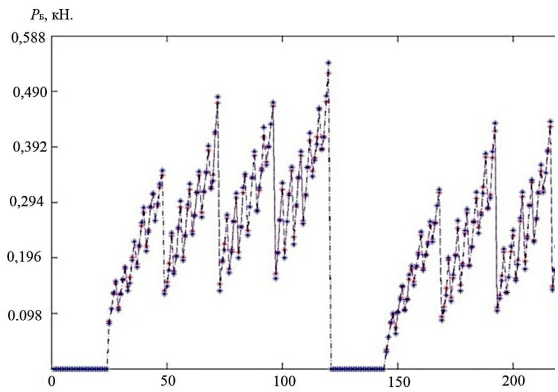
$$\Delta = (P_{ЭКС} – P_{РАС})\cdot 100\%/P_{ЭКС}; \qquad (2)$$

где $P_{ЭКС}$ – значение составляющей усилия резания полученной экспериментально; $P_{РАС}$ – значение составляющей усилия резания полученной с использованием математической модели.

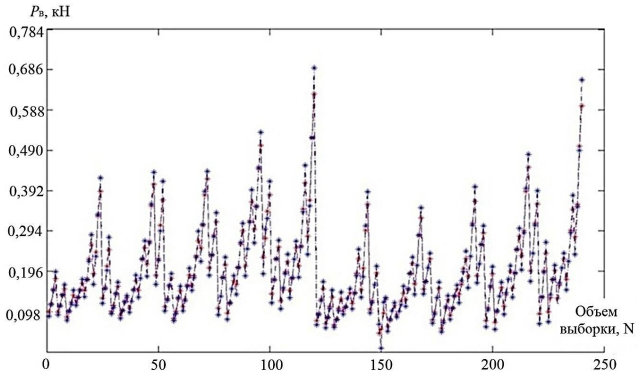
Графическая интерпретация результатов представлена на рисунках 1, красным отмечены данные полученные с помощью математической модели, синим данные полученные экспериментально.



а



б



в

Рис. 1. Сопоставление результатов экспериментальных исследований с полученными с использованием математической модели: а – горизонтальная составляющая; б – боковая составляющая; в – вертикальная составляющая.

Анализ полученных результатов моделирования показал, что экспериментальные и расчетные значения составляющих усилия резания совпадают с достаточной точностью, что подтверждает точность разработанной модели. Расхождения значений составляющих усилия резания, полученных экспериментально, и значений, полученных с использованием модели горизонтальной составляющей, составили не более 9%, боковой - не более 4% и вертикальной - не более 10%.

Список источников:

1. Хардле В. Прикладная непараметрическая регрессия. – М.: Мир, 1993.
2. Медведев А. В. Теория тетраметрических систем. Моделирование // Вестник СибГАУ. 2010. Вып. 4 (31). С. 4 – 9.
3. Охорзин, В. А. Гибридный модифицированный метод эволюционных стратегий для решения задач идентификации динамических систем // В. А. Охорзин, И. С. Рыжиков / Вестник сибирского государственного аэрокосмического университета – Красноярск, 2010. – С 20–23.
4. Beyer Hans-Georg, Evolution strategies [Электронный ресурс]: Статья, – Режим доступа: http://www.scholarpedia.org/article/Evolution_strategies.

УДК 621.892

РЕГРЕССИОННАЯ МОДЕЛЬ ПРОЦЕССА ДЕСТРУКЦИИ МИНЕРАЛЬНЫХ МОТОРНЫХ МАСЕЛ

Н. Н. Лысянникова, **А. В. Лысянников**, **В. Г. Шрам**,
Е.Д. Агафонов, к.т.н., доцент
ФГБОУ ВО «Сибирский государственный университет науки и технологий имени академика М.Ф. Решетнева», г. Красноярск

Основными факторами, влияющими на стабильность результатов испытания смазочных материалов, являются температура и время испытания, т.к. эти параметры определяют скорость деструкции, однако информация о температурной области работоспособности широкого ассортимента смазочных материалов в технической литературе отсутствует, что затрудняет их обоснованный выбор.

Целью настоящих исследований является определение температурных пределов изменения оптических свойств.

Методика исследования представлена в работах [1-2].

Кинетика процесса деструкции исследовалась зависимостями коэффициента поглощения светового потока $K_п$ от температуры испытания (рис. 1а).

Наиболее термически устойчивым является масло Mobil (кривая 1), т.к. изменение оптических свойств у него начинается при температуре 185 ºС, а интенсивность увеличения коэффициента поглощения светового потока наименьшая по сравнению с Лукойл стандарт. Стабилизация коэффициента $K_п$ после 260 ° С указывает на завершение процесса деструкции, поэтому температурная область его работоспособности составляет до 260 ºС.

Проведя регрессионный анализ процессов деструкции минеральных масел (табл. 1) установлено, что наиболее точно процесс деструкции описывается полиномом второго порядка для исследуемых масел (1)

$$K_п = \alpha_1 T^4 + \alpha_2 T^3 + \alpha_3 T^2 + \alpha_4 T + b, \qquad (1)$$

где α_1, α_2 α_3, α_4 – коэффициенты, характеризующие интенсивность образования продуктов деструкции; b – коэффициент, зависящий от базовой основы смазочного материала и качества присадок; T – температура испытания, °С.

Уравнения справедливы в температурном диапазоне от температуры начала деструкции до критической температуры. Результаты обработки экспериментальных данных моторных минеральных масел приводятся в табл. 1.

Линейная функция, полученная от производной уравнения (1) описывает скорость процесса деструкции, которая предлагается в качестве

количественного показателя процесса деструкции.

$$V_{Кп} = 2 \cdot \alpha T + c, \qquad (2)$$

где α – коэффициент, характеризующий угол наклонна зависимости $V_{Кп} = f$ (T); c – коэффициент, характеризующий сопротивляемость деструкции масел; T – температура испытания, °С.

Для исследуемых масел получены регрессионные уравнения скорости процесса деструкции, которые сведены в табл. 1

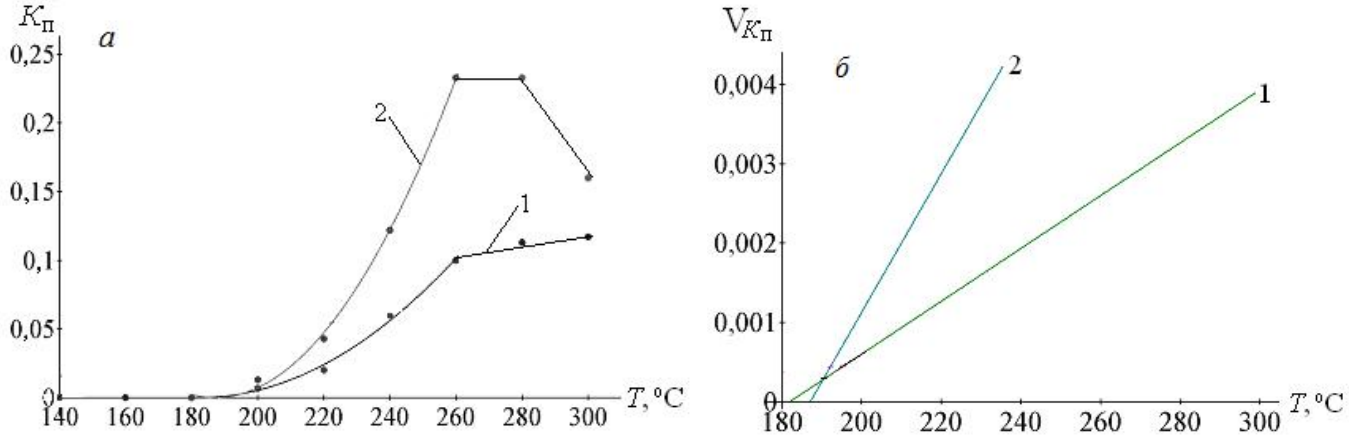


Рис. 1. Зависимость коэффициента поглощения светового потока $K_п$ (а) и скорости протекания деструкции $V_{Кп}$ (б) от температуры испытания моторных минеральных масел: 1 – Mobil; 2 – Лукойл стандарт

Таблица 1

Результаты обработки экспериментальных данных моторных минеральных масел

Марка масла	Уравнение регрессии	Коэффициент корреляции	Среднеквадратическое отклонение
Mobil 10W-40 SJ/CH	$K_п = 0.0012\,T - 0.2412$	0,907	0,0128
	$K_п = 1{,}4875 \cdot 10^{-5} \cdot T^2 - 0{,}0052 \cdot T + 0{,}4617$	0,994	0,0029
	$K_п = -(6.875\ 10^{(-8)}) \cdot T^3 + (6.2035\ 10^{(-5)})\ T^2 - 0.0159\ T + 1.2632$	0,995	0,0027
	$K_п = -(1.2187 \cdot 10^{(-8)}) \cdot T^4 + (1.0656 \cdot 10^{(-5)}) \cdot T^3 - 0.0034 \cdot T^2 + 0.4936 \cdot T - 26.2458$	1	0,0014
	$V_{Кп} = 1{,}4875 \cdot 10^{-5} \cdot 2 \cdot T - 0{,}0052$	0,97	0,0024
Лукойл стандарт 10W-40 SF/CC	$K_п = 0.002875 \cdot T - 0.5503$	0,883	0,0329
	$K_п = 4{,}375 \cdot 10^{-5} \cdot T^2 - 0{,}0163 \cdot T + 1{,}5322$	0,998	0,0037
	$K_п = (1.5625 \cdot 10^{(-7)}) \cdot T^3 - (5.9375 \cdot 10^{(-5)}) \cdot T^2 + 0.0061 \cdot T - 0.0848$	0,999	0,0029
	$K_п = -(1.2760417 \cdot 10^{(-8)}) \cdot T^4 + (1.1385417 \cdot 10^{(-5)}) \cdot T^3 - 0.0037424 \cdot T^2 + 0.5396458 \cdot T - 28.8870002$	0,9988	0,0004
	$V_{Кп} = 4{,}375 \cdot 10^{-5} \cdot 2\ T - 0{,}0163$	0,993	0,002

Поскольку скорость деструкции определяет ресурс присадок, то этот параметр можно использовать при классификации минеральных моторных масел по группам эксплуатационных свойств.

В результате анализа исследований моторных минеральных масел, установлено, что масло Mobil по качеству превосходит масло Лукойл стандарт, по категориям S и C, что подтверждено экспериментально, таким образом можно определять соответствие группам эксплуатационных свойств.

Список источников:

1. Методы контроля и диагностики эксплуатационных свойств смазочных материалов по параметрам термоокислительной стабильности и температурной стойкости : монография / Ю. Н. Безбородов, Б. И. Ковальский и др. ; Сиб. федерал. ун-т, Ин-т нефти и газа. – Красноярск : СФУ, 2011. – 358 с.

2. Патент 2366945 РФ МПК G 01 N 33/30. Способ определения температурной стойкости смазочных материалов./ Б.И. Ковальский, Н.Н. Малышева. Заявл.29.04.2008; опубл. 10.09.2009, Бюл № 25.

УДК 316

МЕРЫ СОКРАЩЕНИЯ МИГРАЦИИ МОЛОДЕЖИ В ДРУГИЕ РЕГИОНЫ

А. Э. Мешкова, студентка, **А.О. Ульмясбаева**, ст. преподаватель
Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке,
г. Новокузнецк

Миграционные потоки в современном мире оказывают все большее влияние на демографическую, политическую и социально-экономическую ситуацию в стране. Миграция в России носит выраженный характер, так, по статистике Росстата за 2016 год, самый массовый отток населения характерен для Северного Кавказа (20,8 тыс. чел.), Дальнего Востока (17,4 тыс. чел.), Поволжья (14,4 тыс. чел.) и Сибири (12,6 тыс. чел.). Только за 2 года (2014-2016гг.), из Дальневосточного федерального округа уехало 93,7 тыс. чел. В пределах каждого региона, население так же стремится в региональные центры (Кемеровская область – г. Кемерово, Новосибирская область – г. Новосибирск, Красноярский край – г. Красноярск и т.д.) [1].

Большая часть мигрирующих выступает молодежь. Каждый второй молодой человек в России в возрасте 14–30 лет обучается. Основная масса учащихся общеобразовательных средних учебных заведений по их окончании задумывается о поступлении в университеты, каждый четвертый – на работу и каждый восьмой – в колледж. Миграция с возможностью получения образования, является одной из основных причин миграции молодежи. Такая

миграция не является спонтанным решением, планы на отъезд в другой город с целью учебы формируются задолго до окончания школы. При выборе направления миграции учитывается престиж вуза и наличие нужной специальности, так же главным фактором является возможность остаться на постоянное место жительства. Статистика за 2018 год показывает, что для постоянного места жительства большинство мигрантов привлекает Москва, далее идут Санкт-Петербург, Свердловская область, Краснодарский край, Республика Башкортостан, Красноярский край [2].

Для более эффективного сдерживания миграции молодежи необходимо не только понимать, по каким причинам они уезжают, но и также знать, почему они не остаются в регионе. Среди таких причин лидируют:

1. Низкий уровень заработной платы по сравнению с более крупными городами. Так, средняя заработная плата в Кемеровской области за 2018 год составляет 36179руб., Новосибирской области – 34735руб., Омской области – 33033 руб., в то время как в Санкт-Петербурге – 59576руб., а в Москве – 89318руб. [3].

2. Расширение профессиональных и интеллектуальных компетенций. Трудовая деятельность должна соответствовать полученному образованию. В малых городах существует проблема ограниченности направлений профессиональной деятельности, предлагаемой на рынке труда. Именно широта выбора сфер деятельности и многообразие предлагаемой работы, является отличительной чертой большого города, которая привлекает молодежь.

3. Отсутствие возможностей по получению качественного высшего профессионального образования. Лучшие ВУЗы страны расположены в крупных городах и академических центрах, таких как Москва, Санкт-Петербург, Новосибирск, Екатеринбург, Самара и др.

4. Слабо развитая культурная и развлекательная сфера. По мнению молодежи, культурная сфера больших городов гораздо богаче, чем малых. Особенно, это касается городов-миллионеров. Отсутствие или недостаточное количество театров, памятников архитектуры, выставочных центров и прочего в малых городах не привлекает молодежь. Это является одной из причин миграции в мегаполис. Особую проблему представляет слабо развитая индустрия развлечений в малом и среднем городе. Молодежь оценивает данный факт крайне отрицательно и выражает надежду, что когда-то эта ситуация изменится. Молодежь привлекает отдых в кинотеатрах, на благоустроенных улицах города, в клубах. Города-миллионеры удовлетворяют данное требование.

5. Расширение кругозора, познание мира. Многие рассматривают переезд в крупный город как хороший жизненный опыт, возможность познать культуру нового города, найти новых друзей или реализовать себя в новой сфере.

6. Возможность изменения стиля жизни, повышения собственного статуса. Молодежь из малых городов расценивает свой населенный пункт,

прежде всего, как не отвечающий требованиям повышения общественного положения. Все городское сообщество кажется им на уровень ниже по сравнению с населением мегаполиса. Большой город предоставляет не просто большие возможности, эмиграция автоматически повышает статус переезжающего [4].

Для того, чтобы уменьшить миграцию молодежи, правительство малых регионов вынуждено использовать миграционную политику. Она включает в себя, во-первых, некую систему идей и принципов, которыми руководствуются государственные структуры и общественные институты при выборе мер по достижению поставленных целей; во-вторых, программу конкретных мероприятий по обеспечению этих целей; в-третьих, финансовое, организационное, кадровое обеспечение намеченных мероприятий; в-четвертых, ответственность за полученные результаты. Для привлечения молодых людей в малые регионы необходимо:

1. Жилье или перспективы его получения в ближайшее время.
2. Хорошая инфраструктура – спортивные учреждения, театры, кинотеатры, хорошие дороги, места отдыха, красивые фасады.
3. Строительство новых медицинских центров и наличие квалифицированных врачей в своем регионе.
4. Также можно вновь возобновить программу по распределению студентов после окончания учебы. Молодые люди приобретут жилье и работу, а регион новых жителей.

Существует множество проектов и программ по переселению граждан, но, к сожалению, многие из них не действуют в реальности. Молодые люди продолжают уезжать из малых городов России в крупные центры.

Все эти проблемы взаимосвязаны, поэтому необходим определенный комплексный подход к их решению. Для того, чтобы перспективная молодежь оставалась на своей малой родине и способствовала ее эффективному и поступательному развитию, необходимо создание условий в малых городах для их экономического, культурного и социального развития, с целью превращения в устойчивые саморазвивающиеся административные единицы.

Список источников:

1. Россия: Массовая внутренняя миграция угрожает будущему страны. - Режим доступа: https://inosmi.ru/social/20171016/240526196.html.
2. Внутренняя и внешняя миграция в России. - Режим доступа: https://fmskam.ru/migration/vnutrennyaya-i-vneshnyaya.php.
3. Средняя зарплата в России по регионам в 2018 году по данным Росстата. – Режим доступа: http://fincan.ru/articles/16_srednyaya-zarplata-v-rossii-po-regionam-v-2018-godu/.
4. «Миграция молодежи как социально-экономическая проблема малых городов. - Режим доступа: https://kpfu.ru/staff_files/F543977073/Salyahov.E.F.pdf.

УДК 517.977

ОСОБЕННОСТЬ ОРГАНИЗАЦИИ ДВИЖЕНИЯ НА ПЕРЕКРЁСТКЕ С КРУГОВЫМ ДВИЖЕНИЕМ

Р. Е. Никитенко, студент,
Д. В. Алпеев, преподаватель, первая квалификационная категория
ГПОУ «Новокузнецкий строительный техникум», г. Новокузнецк

Аннотация: Рост количества транспортных приводит к увеличению вероятности ДТП на пешеходных переходах, с участием пешехода и транспортных средств, или ДТП с участием нескольких транспортных средств на подъезде к переходу.

Напомню, что регулируемым называется перекресток, на котором установлены светофоры или стоит регулировщик.

В настоящее время на дорогах можно встретить следующие разновидности кольцевых перекрестков, оснащенных светофорами:

- Регулируемый переход перед круговым движением.
- Регулируемый перекресток с круговым движением.

Рис. 1. Перекрёстки с круговым движением

Перейдем к рассмотрению представленных вариантов в г. Новокузнецке.

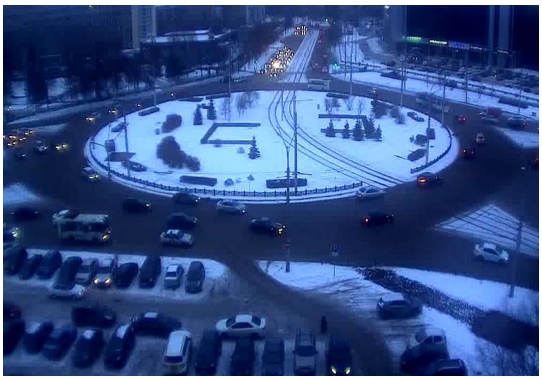


Рис. 2. Перекресток с круговым движением «дом Быта»
г. Новокузнецк

Вариант 1 Регулируемый пешеходный переход перед круговым движением

Схема дорожного движения, изображенная на рисунке, довольно часто встречается на российских дорогах.

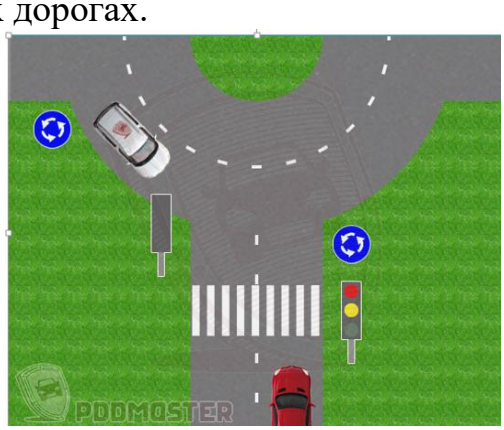


Рис. 3. Вариант 1

В данном случае при подъезде к круговому движению еще до знака 4.3 "Круговое движение" располагается пешеходный переход, с двух сторон обозначенный знаками 5.19.1, 5.19.2.

Рис .4. Дорожные знаки

Также с двух сторон от перехода располагаются и светофоры, подчеркивающие тот факт, что объект является регулируемым.

В описанной ситуации переход и перекресток - 2 разных объекта.

Причем перекресток является нерегулируемым. И проезжать каждый из них нужно по собственным правилам.

Т.е. в первую очередь водитель проезжает переход, руководствуясь сигналами светофора. После этого он попадает на нерегулируемый круг. При выезде с перекрестка также может находиться регулируемый пешеходный переход.

Вариант 2 Регулируемый перекресток с круговым движением

Рис. 5. Вариант 2

В данном случае весь перекресток представляет собой единый объект, на каждом из въездов которого установлено по светофору. Обычно такая схема используется только на небольших перекрестках, где все въезды хорошо просматриваются.

— Если перекресток является регулируемым, то водитель не должен обращать внимания на знаки приоритета, установленные перед ним. Пункт 6.15 правил дорожного движения:

6.15. Водители и пешеходы должны выполнять требования сигналов и распоряжения регулировщика, даже если они противоречат сигналам светофора, требованиям дорожных знаков или разметки.

В случае если значения сигналов светофора противоречат требованиям дорожных знаков приоритета, водители должны руководствоваться сигналами светофора.

— На регулируемом перекрестке приоритет имеют автомобили, находящиеся на круге (пункт 13.8 ПДД):

13.8. При включении разрешающего сигнала светофора водитель обязан уступить дорогу транспортным средствам, завершающим движение через перекресток, и пешеходам, не закончившим переход проезжей части данного направления.

При установке светофоров на перекрестке в форме круга схему движения стараются сделать максимально понятной для водителей.

Но появляется проблема, в варианте 1 пешеходный переход, т.е. в «час пик» транспортные средства при приближение с перекрестка останавливаются на запрещающий сигнал светофора для пропуска пешеходов, и постепенно образуется очередь при съезди с «кольца» на примере перекрёстка у дома быта Кирова-Бардина-Октябрьский-Кузнецкстроевский.

Наглядно это видно, когда транспортные средства съезжают с «кольца» на пр. Бардина или пр. Кузнецкстроевский образуя «пробку» которая перекрывает движение и не даёт возможность заехать на «кольцо» с ул. Кирова, что создаёт угрозу возникновения аварийных ситуаций.

Где искать выход?

Первый *кардинальный:* убрать пешеходный переход и сделать вариант схемы 2, светофор тока для автомобилей которые заезжают на перекрёсток. А

пешеходный переход ушёл под землю, или над землёй. Но это дорого и долго делать.

Второй *рациональный*: передвинуть пешеходный переход на 15-20м от выезда на «кольцо» тем самым появиться место для накопления автомобилей в очереди. И в результате при запрещающем сигнале светофора для транспортных средств, не успеет образоваться «пробка» на самом перекрёстке. При этом заезд на перекресток по светофору, а вот съезд свободный до пешеходного перехода

Вывод:

В завершение хочу отметить, что при установке светофоров на перекрестке в форме круга схему движения стараются сделать максимально понятной для водителей и упрощения движения, как например в г. Новосибирске там убраны пешеходные переходы почти у всех перекрестков с круговым движением и светофор для транспортных средств, т.е. он регулирует въезд на перекрёсток, а вот выезд с него всегда «зелёный».

Список источников:

1. https://www.city-n.ru/road_cam.html
2. https://pddmaster.ru/pdd/pravila-proezda-perekrestkov-s-krugovym-dvizheniem-chast-4-reguliruemye-perekrestki.html#1

УДК 656.078

ДВУХЭТАПНАЯ СИСТЕМА МАРШРУТИЗАЦИИ ПРИ СБОРЕ И ТРАНСПОРТИРОВАНИИ БЫТОВЫХ ОТХОДОВ

С. В. Новикова, старший преподаватель
Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева, Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке

Проблема сбора, транспортирования и утилизации бытовых отходов актуальна практически на всей территории страны. Серьезность данной проблемы связана с огромным количеством образующихся твердых коммунальных отходов (ТКО) и их негативным воздействием на жизнедеятельность любого населенного пункта.

Сбор, транспортирование и утилизация являются взаимосвязанными этапами процесса санитарного содержания городов и входят в систему экологической безопасности функционирования городского хозяйства. Несовершенство системы сбора и удаления ТКО приводит к засорению территорий, нарушению экологических и санитарных требований по обращению с отходами, малой эффективностью функционирования специализированных предприятий.

На процесс образования, сбора, вывоза и утилизации ТКО оказывают влияние множество различных факторов (плотность и жизненный уровень

населения, степень развития социальной инфраструктуры и др.). С другой стороны, данный процесс является причиной негативного воздействия на экологические характеристики жизнедеятельности человека.

По оценкам, на территории Кемеровской области ежегодно образуется около 845 тыс. тонн твердых коммунальных отходов, из которых около 700 тыс. тонн приходится на многоквартирные дома и индивидуальные жилые строения. Основная масса бытовых отходов образуется в местах расположения крупных городов Кемерово и Новокузнецка [1].

Для сбора отходов используются преимущественно контейнеры на 0,75 куб. метра, иногда – контейнеры 1,1 куб. метра. Для сбора мусора в зоне индивидуальной жилой застройки, садоводческих обществах и на дачных участках используются контейнеры на 0,75 куб. метра, 0,8 куб. метра и бункеры-накопители на 8 куб. метров.

В ряде муниципальных образований для сбора твердых коммунальных отходов применяют также контейнеры на 0,36; 0,64; 0,95; 2,1 куб. метра и др.

Вывоз твердых коммунальных отходов осуществляется транспортирующими организациями на мусорные полигоны. При этом 98,1% твердых коммунальных отходов размещаются на объектах размещения отходов без предварительной обработки и сортировки [1].

Таким образом, необходима реорганизация сложившейся системы обращения с отходами в целях минимизации экологического ущерба, снижения загрязнения окружающей среды отходами производства и потребления, обеспечения максимального использования исходных сырья и материалов, предотвращения образования отходов, снижение класса опасности отходов в источниках их образования, обработки, утилизации и обезвреживании отходов, а также безопасного захоронения отходов.

Следовательно, возникает необходимость совершенствования системы сбора и транспортирования твердых бытовых отходов. С целью улучшения экологической обстановки в городах, снижения негативного воздействия транспорта, ликвидации дорожных пробок и др., необходимо, в первую очередь, оптимизировать систему перевозок грузов в городах и районах области (рациональное использование грузоподъемности и вместимости транспортных средств, маршрутизация перевозок, сокращение количества порожних рейсов).

Предполагается, что внедрение двухступенчатой (или двухэшелонной) системы продвижения груза является наиболее перспективной в данном отношении. Принципиальная схема такой системы представлена на рисунке 1.

Отметим, что внедрение двухэтапной технологии перевозок может быть весьма эффективно не только с экономической, но и с экологической, и социальной точек зрения.

Рассмотрим функционирование данной системы при сборе и вывозе ТКО.

Модель эшелонированной системы доставки описывается через многоуровневую сеть $G\ (N,A)$, в которой множество узловых точек состоит из

трех элементов:

- $P = \{p\}$ - исходные пункты (логистические центры, объекты размещения и накопления отходов),

-$S = \{s\}$ -второстепенные (промежуточные) пункты (дополнительные устройства, станции перегрузки и сортировки груза),

-$Z = \{z\}$ - конечные потребители. [5]

Ключевым моментом здесь является наличие дополнительных устройств (стационарных площадок и автомобилей), которые являются накопителями грузов, для их дальнейшей сортировки, хранения, погрузки-разгрузки и т.д.

Следует отметить, что на промежуточных пунктах нет необходимости создавать особую инфраструктуру. Для выполнения функций погрузки-разгрузки, сортировки можно использовать уже существующие объекты (подземные парковочные площадки, автотранспортные парки, промышленные площадки) или автомобили (контейнеры) большей грузоподъемности.

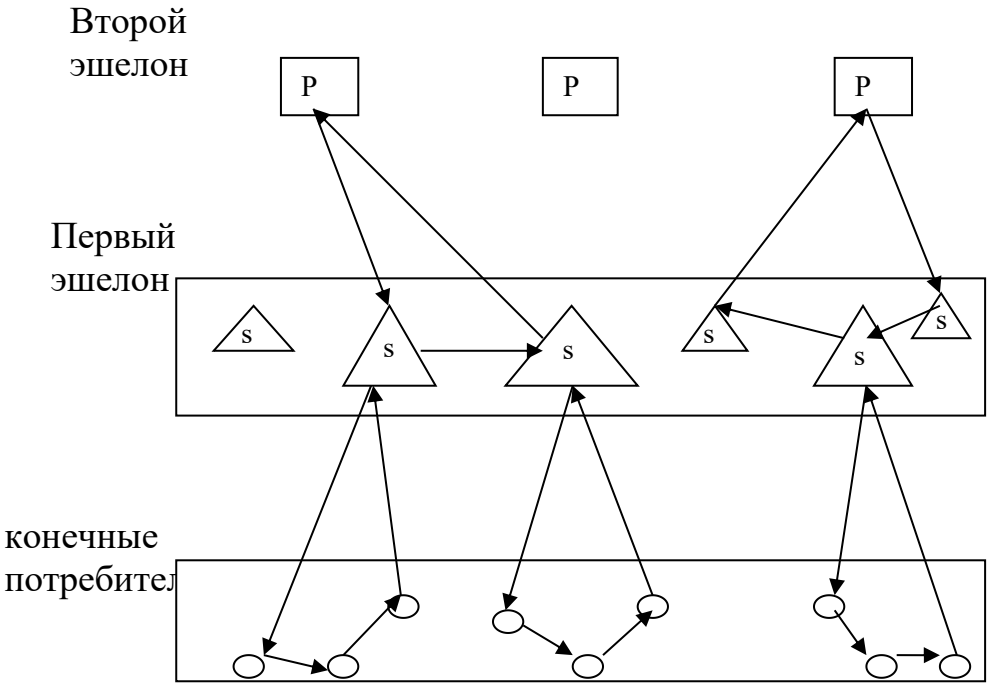


Рис. 1. Система с двумя эшелонами движения грузов

Данная модель сбора и вывоза грузов предполагает два уровня маршрутизации перевозок:

-маршрут от конечного потребителя (домохозяйства) Z до промежуточного пункта (мусороперегрузочной станции) S - *маршрутизация первой ступени;*

- маршрут от второстепенного пункта S до исходного пункта (полигона) P – *маршрутизация второй ступени*.

В пределах данной системы предусматривается использование

небольшого количества различных типов грузовых автомобилей:

- *автомобили сравнительно малой грузоподъемности:* это *транспорт первой ступени,* они осуществляют доставку от потребителя до второстепенного пункта.

- *автомобили большой грузоподъемности*, являющиеся *транспортом второй ступени*, заняты доставкой груза с второстепенного пункта на полигон.

В общем виде математическую модель системы можно представить следующим образом [5]:

$P = 1,\ldots, p$ - множество возможных положений (размещения) исходных пунктов (полигонов);

$S = 1, \ldots, s$ - множество возможных расположений промежуточных пунктов;

$Z = 1,\ldots, z$ - множество конечных потребителей (домовладений);

$G = 1,\ldots,g$ множество транспортных средств первой ступени (меньшей грузоподъемности);

$V = 1,\ldots, v$ множество транспортных средств второй ступени.

Основные параметры модели:

$H\,p$ - основные затраты на открытие исходного пункта $i, p \in P;$

$H\,s$ - основные затраты на открытие дополнительного пункта $s, s \in S;$

TCG - основные затраты на использование автомобиля меньшей грузоподъемности $g, g \in G;$

TCV - основные затраты на использование автомобиля большей грузоподъемности $v, v \in V;$

$CTA\ i,j$ - транспортные расходы второй ступени i и $j, i, j \in P \upsilon S;$

$CTB\ i,j$ - транспортные расходы первой ступени i и $j, i, j \in S \upsilon Z;$

$K\,p$ – мощность полигона $i, p \in P;$

$K\,s$ – мощность дополнительного пункта (пункта сортировки) $s, s \in S;$

UG - грузоподъемность автомобиля меньшей вместимости $g, g \in G;$

UV - грузоподъемность автомобиля большей вместимости $v, v \in V;$

$D\,z$- спрос каждого клиента $z \in Z.$

Таким образом, задача формулируется как двухступенчатая (многоуровневая) задача размещения и маршрутизации. Целью данной задачи является минимизация общих затрат на размещение исходного и дополнительных пунктов и транспортных расходов на первой и второй ступенях.

Применение двухэтапной технологии сбора и вывоза бытовых отходов дает следующие преимущества [3]:

- сокращение числа используемых автомобилей;
- повышение производительности работы автомобилей;
- сокращение порожнего пробега за счет уменьшения плеча перевозок;
- снижение себестоимости перевозок.

Очевидно, в данной системе возникают дополнительные затраты,

связанные с перегрузкой вывозимых отходов из контейнеров, используемых для их сбора в домохозяйствах, в контейнеры большей вместимости. В конечном итоге, эти затраты компенсируются, пусть и частично, сокращением порожнего пробега .

С целью дальнейшего совершенствования системы управления отходами в Кемеровской области необходимо на региональном уровне развитие экологически безопасной инфраструктуры размещения, обработки и утилизации отходов, сокращение объемов захоронения отходов, формирование экологической культуры населения.

Список источников:

1. Комплексная региональная программа «Обращение с отходами производства и потребления, в том числе с твердыми коммунальными отходами, Кемеровской области» на 2017 – 2026 годы.

2. Федеральный закон от 24.06.98 № 89 – ФЗ «Об отходах производства и потребления».

3. Тюрин А.Ю., Зырянов В.В. Двухэшелонная система доставки продукции предприятий пищевой промышленности. // Вестн. КузГТУ. -2012. -№2. – с. 124-127.

4. Семериков А.В. Решение транспортных задач [Текст] : учеб. пособие /А.В. Семериков. – Ухта: УГТУ, 2013. -58с.

5. Location-Routing Models and Methods for Freight Distribution and Informobility in CityLogistics,2010.–[Электронныйресурс].–Режим доступа:http:www.fedoa.unina.it/3898/1/Sterle.pdf - Загл. с экрана.

6. A Variable Neighborhood Search Approach for the Two-Echelon Location-Routing Problem. – [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.ads.tuwien.as.at/schwengerer -12.pdf - Загл. с экрана.

УДК 33

РАЗРАБОТКА ПОКАЗАТЕЛЕЙ МОДЕЛИ ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКОЙ СИСТЕМЫ ГОРОДА

Г. В. Савин, к.э.н., доцент
Уральский государственный экономический университет
г. Екатеринбург

Построение динамической модели, которая позволяет прогнозировать развитие транспортно-логистической системы (ТЛС) города, – это важный этап проектирования сложных систем.

Многие города отличаются по структуре ВРП, темпах прироста, особенностям формирования совокупного транспортного потока, а также по географическому и климатическому положению. А также разные темпы запаздывания всех процессов в сравнении со столицей также оказывают

негативное влияние на ТЛС этих городов, и показатель «управляемой критичности» для них разный, который должен отражать показатели выделенных агентов, которые образуют совокупный транспортный поток, т.е. их характеристики, правила поведения, память, особенности принятия решения, а также алгоритм изменения правил поведения.

Обратимся к первой группе агентов – логистическим цепям поставок (ЛЦ), которая представляет сложную систему, состоящую из множества организаций и предприятий, которые осуществляют свою деятельность в исследуемом мезорайоне. К данной группе агентов можно отнести сетевые и прочие магазины, а также предприятия сферы услуг, градообразующие предприятия и пр., важными показателями при транспортировке которых будут выступать характеристики товара и транспортного средства.

Выделим показатели агентов ЛЦ в разрезе прогнозируемых и слабо прогнозируемых в таблице 1.

Таблица 1

Показатели агентов ЛЦ

Группа	Показатель
Прогнозируемые	– начальные и конечные точки; – количество каждой группы; – регулярность; – ритмичность; – скорость движения.
Слабо прогнозируемые	– количество каждой группы; – регулярность; – скорость движения.

Правила поведения данных агентов в основном регламентируются установленными маршрутами, но также находятся в поле их социального поведения. К примеру, для прогнозируемых агентов ЛЦ также можно установить показатель отклонения от маршрута (обязательное следование, небольшие отклонения, свободное следование), которое в свою очередь зависит от человека, но в процессе нерекуррентной конгестии (авария, ремонтные работы и пр.) агент ЛЦ может незначительно отклониться от маршрута по необходимости.

Приведем дополнительные показатели агентов ЛЦ (таблица 2).

Таблица 2

Дополнительные показатели агентов ЛЦ

Показатель
Стиль вождения (агрессивный, уверенный, медленный)
Загруженность транспортного средства
Время разгона
Время торможения
Время на погрузку-разгрузку
Время ожидания

Особенности принятия решении лежит в области оценки стиля вождения, которое обуславливает оценку ситуации и реакции на реагирование, а память как характеристика агента ЛЦ обуславливает опыт на маршруте.

Конечно, необходимо обратить на выбор между маятниковым и кольцевым видом маршрута для ЛЦ, на который влияет стратегия предприятия и тип, вид и площадь предприятий для отгрузки, подходы к автоматизации на предприятии и на складе.

Создание современной логистической инфраструктуры [1, с. 56] оказывает одно из главных воздействий на функционирование ТЛС города. А при автоматизации логистических процессов сокращаются операционные издержки [3, с. 212].

Обратимся ко второй группе агентов – массовому пассажирскому транспорту (МПТ), работа которого прогнозируема, регламентирована расписанием и определяет транспортную доступность отдельных частей мезорайона. Необходимо выделить коммерческий и муниципальный транспорт, для которых можно применить аналогичные показатели.

Приведем показатели МПТ в разрезе маршрута перевозки (Таблица 3).

Таблица 3

Показатели МПТ в разрезе маршрута перевозки

Показатель
Количество остановок на маршруте
Длина маршрута
Пассажиропоток

И, последний вид агентов – индивидуальный пассажирский транспорт, работа которого сложно прогнозируема, но можно оперировать показателем D (количеством транспортных средств на 1000 чел.). и распределить равномерно на всю территорию мезорайона.

Совокупность перечисленных агентов образуют транспортный поток в транспортно-логистической системе города, где каждый из агентов имеет соответствующие показатели оценки, влияющие на «управляемую критичность».

Но немного обратимся к методологии «управляемого хаоса» (многовекторности и вероятности [2, с.89]), с которой ТЛС города при всех ее состояниях (децентрализации, централизации и самоорганизации) будет находиться в состоянии упорядоченности, которое может существовать непродолжительное время для поиска новой точки бифуркации, т.е. перехода ее на новый уровень. И на показатель «управляемой критичности» необходимо воздействовать, т.е. управлять факторами, влияющими на ТЛС города, ее циклами и др.

Модель транспортно-логистической системы города позволяет определить критичность состояний на всех этапах развития системы, но и для

элементов системы. Но, с другой стороны, модель является надстройкой ее состояния, т.е. формируя модель необходимо создать условия для оценки «управляемой критичности» новой ТЛС города. И, конечно, данная модель должна включать показатели агентов транспортного потока.

Список источников:

1. Карх Д.А., Морозова М.П. Эффективность межрегиональных связей логистических распределительных центров // Управленец. 2018. Т. 9. № 1. С. 56-64.
2. Фомина М.В., Приходько В.В. Теория хаоса: новые тенденции в развитии методологии // Стратегия предприятия в контексте повышения его конкурентоспособности. 2016. Т. 2. № 5 (5). С. 87-90.
3. Царегородцева С.Р. Применение инновационных технологий в современной логистике как фактор повышения конкурентоспособности предприятий // Новая индустриализация: мировое, национальное, региональное измерение: материалы Международной научно-практической конференции. 2016. С. 211-214.

УДК 621.892

ИССЛЕДОВАНИЕ ПРОТИВОИЗНОСНЫХ СВОЙСТВ МОТОРНЫХ МАСЕЛ

М. В. Шадрина, **Е. С. Кожемятова** магистранты,
М. В. Лысянников магистрант, **Н. Н. Лысянникова**, к.т.н., доцент
ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет», г. Красноярск

Смазка трущихся поверхностей существенно изменяет механизм старения, а степень этого изменения зависит от вязкости и толщины слоя смазки, а также условий работы узла трения. В ходе эксплуатации трибосистемы масло претерпевает значительное старение вследствие воздействия высокой температуры и взаимодействия с кислородом, окислами азота, влаги и воздуха. Кроме того, содержание присадок уменьшается, или они разрушаются, что ведет к снижению работоспособности масла.

Одной из основных задач является определить влияние продуктов окисления на противоизносные свойства смазочных материалов.

Для исследования использовались средства контроля и испытания: прибор для определения термоокислительной стабильности масел, фотометрическое устройство, электронные весы и трехшариковая машина трения.

Исследованиям подвергались моторное частично-синтетическое масло и синтетическое масло с одинаковой группой эксплуатационных свойств по API (SJ/SL/CF).

Испытания масел проводились поэтапно. На первом этапе

использовался прибор для определения термоокислительной стабильности масла, а затем испытания проводили на трехшариковой машине трения. Температура испытания составляла 180 °С, замеры показателей проводились через каждые 8 часов. Степень окисления масла оценивалась по коэффициенту поглощения светового потока, изменению вязкости и летучести. Противоизносные свойства моторного масла оценивались по диаметру пятна износа и току, протекающему через фрикционный контакт от стабилизированного источника питания. Методика испытания апробирована в работах[1-3].

В результате проведенных экспериментальных исследований, были построены графические зависимости изменения противоизносных свойств окисленных масел от коэффициента поглощения светового потока (рис.1).

Для частично синтетического масла (кривая 1) противоизносные свойства изменяются в диапазоне от 0,273 до 0,34 мм, а у синтетического от 0,287 до 0,473 мм при изменении коэффициента поглощения светового потока до 0,947 ед.

На концентрацию продуктов окисления и присадок в масле оказывают доливы масла, кроме того при различной концентрации продуктов окисления на противоизносные свойства масла могут оказывать влияние физическая или химическая адсорбция. При испытании масел до первого, третьего и пятого доливов противоизносные свойства масел ухудшаются, а после доливов они улучшаются, т.е. происходит смена физической адсорбции на химическую.

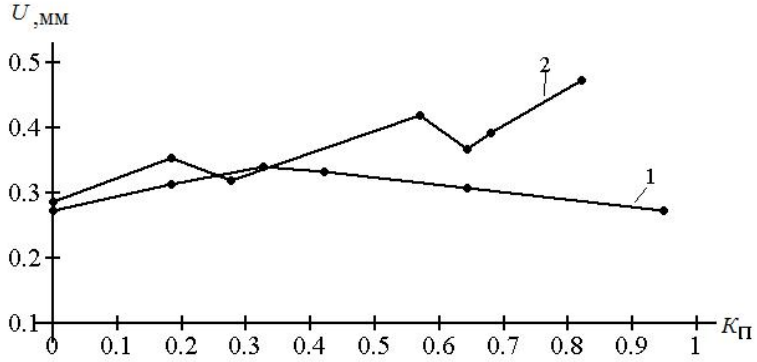


Рис. 1. Зависимость величины износа от коэффициента поглощения светового потока при испытании моторных масел: 1 – частично синтетического; 2 – синтетического

По динамике изменения тока, протекающего через фрикционный контакт можно судить о времени формирования защитных граничных слоев, их разрушении и восстановлении. Степень окисления масла влияет на колебания тока.

Общая тенденция зависимости противоизносных свойств от продолжительности формирования защитных граничных слоев характерна как для частично синтетических, так и синтетических масел. С увеличением времени формирования защитных слоев износ увеличивается.

Список источников:

1. Патент 2219530 РФ МКИ G 01N 25/00. Способ определения термоокислительной стабильности смазочных материалов./ Б.И. Ковальский, С.И.Васильев, Е.Ю.Янаев. Опубл. 2003. Бюл. №35.
2. Патент 2408886 РФ МПК G 01N 33/30. Способ определения термоокислительной стабильности смазочных материалов / Б.И.Ковальский, Ю.Н. Безбородов, А.В. Юдин и др. Опубл. 10.01.2011. Бюл. №1.
3. Методы контроля и диагностики эксплуатационных свойств смазочных материалов по параметрам термоокислительной стабильности и температурной стойкости : монография / Ю. Н. Безбородов, Б. И. Ковальский и др.; Сиб. федерал. ун-т, Ин-т нефти и газа. - Красноярск : СФУ, 2011. – 358 с.

УДК 519.876.5

ПРИМЕНЕНИЕ НЕЙРОСЕТЕВОГО ПОДХОДА ПРИ ПРОГНОЗЕ ОПТИЧЕСКИХ СВОЙСТВ СМАЗОЧНОГО МАСЛА

В. Г. Шрам, **А. В. Лысянников**, **Н. Н. Лысянникова**, магистранты,
СибГУ им. М.Ф. Решетнева, г. Красноярск
М. В. Лысянников магистрант,
Сибирский федеральный университет, г. Красноярск,
Е. Д. Агафонов, к.т.н., доцент
СибГУ им. М.Ф. Решетнева, г. Красноярск

В работе представлены результаты в области исследования и анализа оптической плотности моторного масла с применением математических и интеллектуальных моделей. Получены квадратичные аппроксимации зависимости оптической плотности от времени для трех различных температур термостатирования. Установлено, что квадратичная функция не вполне пригодна для прогноза оптической плотности при длительных периодах термостатирования. Предложен способ аппроксимации результатов эксперимента с использованием искусственной нейронной сети с байесовской регуляризацией, которая позволяет осуществлять прогноз времени достижения критического значения оптической плотности, после которого эксплуатация смазочного масла не рекомендуется.

Ключевые слова: моторные масла, оптическая плотность, регрессионные уравнения, нейросеть.

В ряде работ [1] и др. были представлены результаты лабораторных исследований оптической плотности смазочных масел в зависимости от температуры, времени теплового воздействия и других параметров и проведен анализ полученных данных с построением одномерных регрессионных зависимостей, связывающих несколько параметров, таких как: температура, оптическая плотность, время и т.д. Однако, в связи с тем, что

смазочные масла являются сложными полисистемами, зависимости параметров не всегда поддаются описанию одномерными линейными моделями, а требуют более сложного описания, включающего множество факторов.

В условиях ограниченности объема и разряженности экспериментальных данных нейросетевой подход позволяет создать модель, восстанавливающую промежуточные состояния целевого показателя – оптической плотности (задача интерполяции), а также способную спрогнозировать оптическую плотность за пределами измеренных значений влияющих на него факторов (задача экстраполяции). Свойства искусственных нейронных сетей дают возможность получения гладких моделей, корректно описывающих целевой показатель с точки зрения его качественных и количественных характеристик [2].

Таким образом, целью представленной работы является прогноз оптической плотности смазочного масла с использованием нейросетевого подхода.

Для исследования выбрано всесезонное минеральное моторное масло Toyota Castle 10W-30 SL предназначенное для бензиновых двигателей.

Для испытания использовались следующие средства контроля и испытания: прибор для термостатирования масел и фотометрическое устройство.

Методика исследования предусматривала термостатирование масла при температурах 160, 170 и 180ºС. Проба масла массой 100 г заливалась в стеклянный стакан прибора для термостатирования и испытывалась с перемешиванием стеклянной мешалкой с частотой вращения 300 об/мин в течение 8 ч. В процессе испытания температура и частота вращения мешалки поддерживались автоматически. После чего из стакана с окисленной пробой отбиралась часть пробы (2 г) для прямого фотометрирования и вычисления оптической плотности *D*:

$$D = \lg \frac{300}{П} \qquad (1)$$

где 300 – показания фотометра при отсутствии масла в кювете, мкА; *П* – показание фотометра при заполненной маслом кювете, мкА.

После измерения оптической плотности масло с кюветы сливалось в стеклянный стакан прибора для термостатирования, а испытания продолжались следующих 8 ч. По полученным результатам испытания масла строилась графическая зависимость $D = f(t)$ для каждой температуры.

На рис.1 представлены экспериментальные данные зависимости оптической плотности от времени при различных температурах термостатирования исследуемого масла, а также квадратичные аппроксимации этих зависимостей.

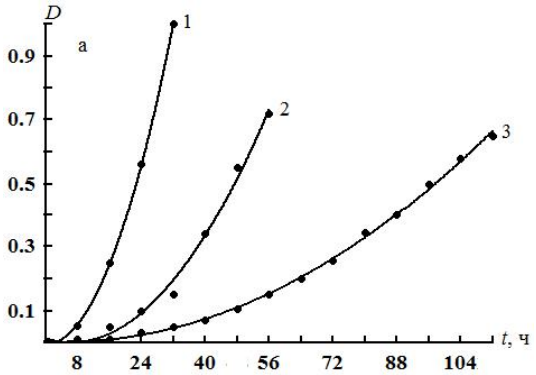


Рис. 1. Зависимости оптической плотности от времени и температуры испытания минерального моторного масла Toyota Castle 10W-30 SL: 1 – 180 ºС, 2 – 170ºС, 3 – 160ºС

Зависимости получены с использованием метода наименьших квадратов по всем точкам измеренных значений при одинаковых температурах. Очевидно, что полученные уравнения позволяют решать задачи интерполяции и экстраполяции только для фиксированных температур, совпадающих с температурами термостатирования, для которых проводилась серия экспериментов. Кроме того, на основании анализа экспериментальных данных можно предположить, что квадратичная функция не вполне пригодна для прогноза оптической плотности при длительных периодах термостатирования. Кроме того не решается проблема прогноза оптической плотности при температурах, отличных от температур, заданных при проведении экспериментов. Следовательно, качественный прогноз может, достигнут лишь с использованием многомерных моделей вида $D = D(T, t)$.

Данные, полученные в результате экспериментов, были аппроксимированы с использованием нейросетевой модели с байесовской регуляризацией (алгоритм обучения Левенберга-Марквардта) [2], которая обладает высокой гладкостью и хорошо работает в условиях малых обучающих выборок. Структура модели включала два скрытых слоя, с двумя и пятью нейронами, соответственно. Алгоритм построения модели реализован средствами пакета MATLAB R2017b. Графическое представление модели показано на рис. 2.

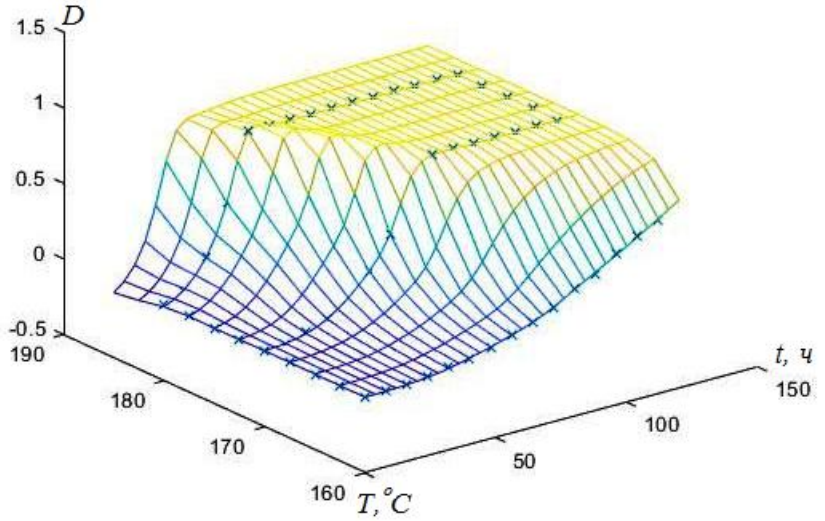


Рис. 2. Графическое представление модели зависимости оптической плотности от времени и температуры испытания минерального моторного масла Toyota Castle 10W-30 SL с использованием нейросети

Анализ модели показывает, что процесс изменения оптической плотности протекает более сложным образом, чем это было описано ранее с применением одномерных моделей с упрощенной структурой.

Представленная нейросетевая модель оптической плотности может быть в дальнейшем использована для решения обратных задач, например, для прогнозирования времени достижения критического значения оптической плотности, после которого эксплуатация смазочного масла не рекомендуется.

Список источников:

1. Ковальский Б.И. Оптический метод контроля термоокислительной стабильности трансмиссионных масел / Ковальский Б.И., Янович В.С., Шрам В.Г., Петров О.Н. // Известия Тульского государственного университета. Технические науки. 2013. № 11. С. 302-311.

2. Гудфеллоу, Я. Глубокое обучение / Я. Гудфеллоу, И. Бенджио, А. Курвилль. – М.: ДМК, 2018. – 652 с.

УДК 625.768.5

АНАЛИЗ ОПТИМАЛЬНЫХ ПАРАМЕТРОВ УСТАНОВКИ ВЕРТИКАЛЬНО РАСПОЛОЖЕННЫХ ДИСКОВЫХ РЕЗЦОВ ЛЕДОСКАЛЫВАЮЩЕГО ОБОРУДОВАНИЯ

К. С. Шульгина, **М. А. Никитина** студенты, **Е. А. Третьякова**, **Д. С. Марзаев**, студенты, **М. В. Лысянников** магистрант, **А. В. Лысянников**, к.т.н., доцент
Сибирский федеральный университет
г. Красноярск

При наличии снежно-ледяного наката большое влияние на скорость и безопасность движения оказывает его ровность, которая зависит от толщины слоя снега, его физико-механических свойств, интенсивности и состава движения и уровня содержания. Толщина наката не должна превышать 100 – 120 мм. по условиям ровности. При небольшой толщине слоя снежно-ледяного наката ровность меняется незначительно, но на дорогах I – III категорий он все равно должен быть удалён с покрытия, чтобы обеспечить требуемые сцепные качества. На дорогах IV – V категорий толщина слоя наката не должна быть более 60 мм. при условии постоянного профилирования и полной очистки подъёмов и спусков, и только в исключительных случаях на отдельных участках может допускаться до 200 мм. [1].

Для содержания дорожных покрытий в зимний период наиболее распространенной снегоуборочной техникой является автогрейдер, но его отвал обеспечивает эффективное удаление только свежевыпавшего и слабоуплотненного снега (толщиной до 0,6 м.). Для удаления прочного снежно-ледяного наката он малоэффективен. Основными недостатками при разрушении массива посредством создания в нем деформаций сдвига при движении отвала, являются:

– неустойчивость режима очистки дорожного покрытия при малой толщине наката;

– неэффективная схема нагружения массива наката сдвиговыми деформациями (касательными напряжениями, возникающими при движении ножа), т.к. при движении воздействию подвергается одновременно большая площадь наката, расположенная перед ножом автогрейдера, воздействие не локализуется, а распространяется на большую площадь, что приводит к уменьшению интенсивности нагружения наката нагрузкой т.е. его сколу.

Недостатком отвала является невозможность отслеживания профиля поверхности покрытия (углублений и выступов), т.е. повреждения покрытий и сопутствующих им конструкций (люков канализаций, поребриков, бордюров и т.п.) неизбежны.

Для удаления прочных снежно-ледяных отложений с дорожного

покрытия используется комбинация нескольких единиц специализированной снегоуборочной техники (механический, химический, фрикционный метод), что увеличивает финансовые расходы.

Актуальным является разработка устройств обеспечивающих эффективное разрушение и удаление снежно-ледяного наката и снижение вероятности повреждения дорожных покрытий и сопутствующих элементов.

В результате патентно-информационного поиска установлено, что в конструкциях ледоскалывающего оборудования применяются дисковые резцы, показавшие свою эффективность снижения энергоемкости разрушения разрабатываемого массива в рабочих органах роторных экскаваторов, рыхлителей, бурильных, диско-фрезерных, землеройно-фрезерных машин для разрушения мерзлых грунтов.

В устройствах для разрушения и удаления с дорожного покрытия снежно-ледяного наката [2 – 5] односторонние конусные дисковые резцы установлены вертикально на двух горизонтальных осях. В устройстве [2] оси сопряжены между собой по направлению движения под углом более 180°, в устройствах [3, 5] против направления движения под углом 110 – 160°. В устройствах [2, 3] предусмотрена регулировка угла между осями с целью увеличения интенсивности разрушения снежно-ледяного наката, в устройстве [4] не предусмотрена.

Изменение угла между осями в устройствах [2 – 5] позволяет регулировать усилие воздействия на разрабатываемый массив тем самым повышать эффективность разрушения.

В устройстве [2] дисковые резцы установлены на осях с эксцентриситетом (обеспечивается периодичность механического воздействия на накат при поступательном движении базой машины), в устройстве [5] резцы установлены с промежутками, не превышающими 1/3 их диаметра, а на плужках расположенных под углом друг к другу, на 10 – 30° меньше угла между осями установлены режущие зубья.

В конструкции машины для скалывания льда с мостовых [6] применяются односторонние конусные дисковые резцы установленные вряд, а позади них расположенные клином.

С целью объедения функций нескольких единиц снегоуборочной техники в устройстве [6] установлен скребковый транспортер и отвал [3, 6] для перемещения фрагментов массива на обочину.

В конструкции рабочего органа ледоскалывающей машины [7] применяются двусторонние конусные дисковые резцы, расположенные клином, каждый установлен на отдельной оси. При перемещении устройства передний или два последующих дисковых резца наносят удар (за счет работы гидроскалывателя), а остальные перемещаются по поверхности наката без вращения на оси. При достижении на диске определенного вращающего момента он начинает проворачиваться вокруг оси.

В устройстве [8] основным механизмом являются бегуны, состоящие из набора вращающихся зазубренных дисковых резцов, установленных на

горизонтальных осях вращающихся в плоскости параллельной поворотному кругу автогрейдера, что позволяет резцам резать и отрывать снежно-ледяной накат от дорожного покрытия. Разрушенный накат удаляются на обочину шнеком и отвалом [8].

В устройстве [9] двусторонние конусные дисковые резцы, установлены на трех осях отдельными секциями. Режущая кромка резцов оборудована вставками из твердосплавного металла.

Устройство [10] смонтировано под базовым шасси (грузовой автомобиль). Цилиндрические дисковые резцы небольшой толщины, установлены в шахматном порядке на двух горизонтальных осях. Дисковые резцы устройств [9, 10] установлены на осях расположенных перпендикулярно направлению движения.

В устройствах [2 – 5, 9, 10] дисковые резцы установлены вертикально на двух горизонтальных осях с возможностью пассивного вращения за счет возникающих сил трения в местах их контакта и разрабатываемого массива.

В устройствах разрушение снежно-ледяного наката крайними центральными дисками [2 – 6] и центральным [7] осуществляется по блокированной схеме, остальными по полублокированной схеме.

В устройстве [8, 9] взаимодействие всех резцов осуществляется по блокированной схеме, в устройстве [10] так как диски установлены в шахматном порядке, первый ряд дисков взаимодействует по блокированной, а второй по полублокированной схеме.

Для повышения эффективности разрушения снежно-ледяного наката в устройстве [2, 9] дисковые резцы нагружают необходимой вертикальной нагрузкой (устанавливают пригруз) в устройствах [3, 5] воздействие осуществляют путем периодического создания в накате нормальных и касательных усилий с частотами, равными собственным частотам вертикальных и горизонтальных колебаний устройства, использованием вибратора.

В устройствах [6 – 10] предусмотрены конструкции предохраняющие резцы от повреждений при встрече с препятствиями на дорожном покрытии.

В статье проанализированы оптимальные параметры установки вертикально расположенных дисковых резцов ледоскалывающего оборудования, обеспечивающие повышения эффективности разрушения снежно-ледяного наката на дорожном покрытии. Применение дисковых резцов для разрушения снежно-ледяного наката является перспективным направлением.

Список источников:

1. Васильев, А.П. Ремонт и содержание автомобильных дорог. Т.2.: Справочная энциклопедия дорожника / А.П. Васильев. – Москва: 2004. – 1279 с.

2. Пат. 2390602 Российская Федерация, МПК Е 01 Н 5/10. Способ удаления с поверхности аэродромных и твердых дорожных покрытий

ледяного и снежного накатов / В. М. Козин [и др.]; заявитель и патентообладатель ФГОУ ВПО «АмГПГУ». – № 2007113547/11; заявл. 11.04.2007; опубл. 27.05.2010, Бюл. № 15.

3. Пат. 2416690 Российская федерация, МПК Е01Н 5/12. Устройство для удаления с поверхности твердых дорожных покрытий ледяного и снежного накатов / В.М Козин, А.К Литовченко , В. С Макеева ;заявитель и патентообладатель Амурский гуманитарно-педагогический государственный университет. – заявл. 23.11.2009; опубл. 20.04.2011. – 5 с.

4. А.с. 284005 СССР, МПК: Е01Н 5/12. Рабочий орган для удаления снежно-ледяного наката с поверхности дорог, аэродромов и тому подобных сооружений / А.И. Шнайдер, П.А. Карпекин, В.А. Станкевич. (СССР). - № 1323918/29 – 14; заявл. 21.04.1969 ; опубл.14.10.1970, Бюл. № 32. – 2 с.

5. А.с. 1219707 СССР, МПК: Е01Н5/12. Рабочий орган снегоуборочной машины / В.П. Шабанов, Л.В. Конюхов, Н.В. Очагов (СССР). - № 3834683/29 – 11; заявл. 02.01.1985; опубл. 23.03.1986, Бюл. № 11. – 3 с.

6. А.с. 55609 СССР, МПК: Е01Н 5/12. Машина для скалывания льда с мостовых / Ф.И. Собкович (СССР). – № КХ-588; заявл. 13.03.1938; опубл. 01.01.1939, 3 с.

7. А.с. 1404572 СССР, МПК: Е01Н5/12. Рабочий орган льдоскалывающей машины / О.Н. Сивкова, В.Г. Белокрылов, Е.В. Сивкова, А.В. Преслер, Г. И. Комарских (СССР). – 4 с. № 4094452/31-11; заявл. 14.07.1986; опубл. 23.06.1988, Бюл. № 32. – 7 с.

8. А.с. 126511 СССР, МПК: Е01Н 5/12. Навесное оборудование для очистки дорожных покрытий от льда и уплотненного снега / В. М, Упинэ. (СССР). - № 626079/29; заявл. 23.04.1959; опубл.14.10.1960, Бюл. № 5. – 3 с.

9. Пат. US 3094315A US Machine for disintegrating ice and packed snow on roadways / Y.Mark заявитель и патенто – обладатель Y.Mark.- № 3,094,315 ; заявл. 20.11.1961 ; опубл. 18.06.1963. – 4 с.

10. Пат. US 2319520 Highway ice crusher and loosener / Rypkema Martin заявитель и патенто – обладатель Ernest A Holznagel № 2,319,520; заявл. 02.05. 1941; опубл. 18.05. 1943. – 6 с.

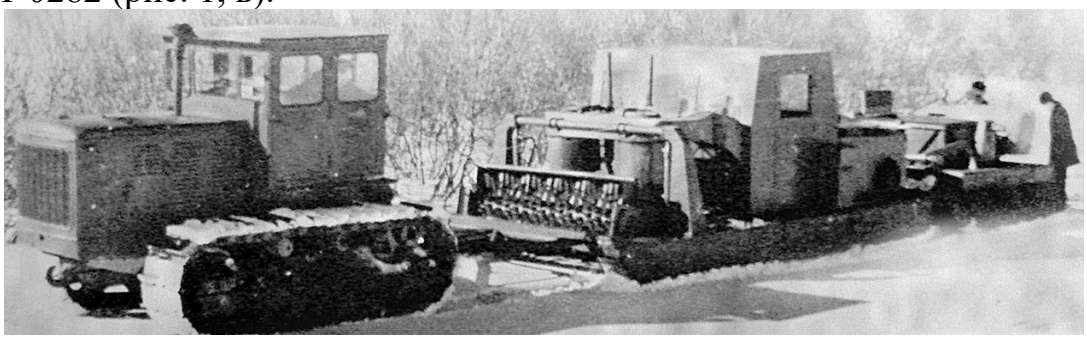
УДК 625.084

НАПРАВЛЕНИЯ РАЗРАБОТКИ ОБОРУДОВАНИЯ ДЛЯ СТРОИТЕЛЬСТВА И ЭКСПЛУАТАЦИИ ЗИМНИХ АВТОМОБИЛЬНЫХ ДОРОГ ПРИ ОБУСТРОЙСТВЕ МЕСТОРОЖДЕНИЙ НЕФТИ И ГАЗА ВОСТОЧНОЙ СИБИРИ

К. С. Шульгина, студент, **М. А. Никитина**, студент.
Р. Б. Желукевич, д-р техн. наук, доцент,
Ю. Ф. Кайзер, канд. техн. наук, доцент
ФГАОУ ВО «Сибирский федеральный университет»
г. Красноярск

Районы Восточной Сибири, где находятся значительные запасы нефти и газа, отличаются достаточно продолжительным периодом низких температур и осадок в виде снега. Ограниченное развитие дорожной сети в таких районах, особенно в зимний период, заставляет искать альтернативные источники путей сообщения без нанесения вреда природе. Одним из таких источников является строительство зимних автомобильных дорог («зимников»), для возведения которых требуются специализированные машины.

В данном направлении работали крупные НИИ, а также отечественные ученые: А. Ф. Николаев, И. С. Вайсберг, А. Б. Суховский, В. Э. Ронгонен, В. В. Котельников, Ш. М. Мерданов, Д. Н. Устюгов и др. [1-5]. Известны следующие снегоуплотняющие машины для строительства и эксплуатации зимних автомобильных дорог: СУМ-ГПИ-39-40 (рис. 1, а), СТМ-2А (рис. 1, б) и МСТ 0282 (рис. 1, в).



а

б

в

Рис. 1. Снегоуплотняющие машины: а – машина для строительства автодорог на снегу СУМ-ГПИ-39-40; б – термо-вибрационная снегоуплотняющая машина СТМ-2А; в – снегоуплотняющая машина для строительства зимних дорог МСТ-0282

Успешным проектом в настоящее время является дорожно-строительный комплекс «Полярный слон» (рис. 2), разработанный компанией «СпецАрктикМаш», который основывается на изобретении российского конструктора Д. Н. Устюгова. «Полярный слон» в состоянии строить «зимники» со скоростью 1,5 км/час, т. е. 25 км дороги в сутки, при этом ширина рабочего полотна дороги составляет 4,5 м [6]. Однако стоимость данной машины составляет около 30 млн. рублей, что является существенной статьей затрат в бюджете компаний.

Рис. 2. Дорожно-строительный комплекс «Полярный слон»

Таким образом, возникает потребность в разработке специализированной машины для строительства и эксплуатации «зимников», не уступающей по техническим характеристикам, но по стоимости производства и эксплуатации в разы меньше.

Для процесса возведения снеголедовых дорог и аэродромов разработана мобильная установка [7] на базе гусеничного снегоболотохода Урал-5920 со следующим комплектом оборудования: шнекороторный снегоочиститель, транспортёр подачи снега, подогреватель, рабочий орган предварительного

уплотнения, прицепной пневмоколесный виброкаток и агрегат для нанесения насечек на дорожное полотно (рис. 3).

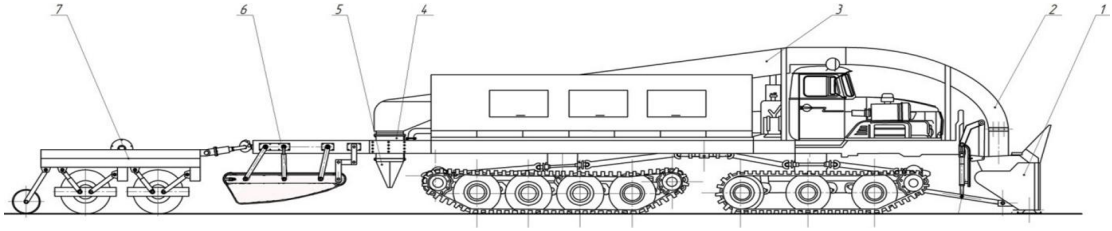


Рис. 3. Мобильная универсальная установка для строительства зимних дорог:

1 – шнекороторный снегоочиститель; 2 – патрубок; 3 – транспортёр; 4 – газовая горелка; 5 – насадка; 6 – рабочий орган предварительного уплотнения; 7 – прицепной пневмоколесный виброкаток

Таким образом, разработанная мобильная универсальная установка позволит за один проход построить зимнюю автомобильную дорогу шириной до 3-х м, при этом ориентировочная стоимость в 3…4 раза будет меньше стоимости дорожно-строительного комплекса «Полярный слон».

Список источников:

1. Вайсберг, И. С. Выбор параметров и создание виброуплотнителей для строительства снеголедяных дорожных покрытий: дис. … канд. техн. наук: 05.05.04 / Вайсберг Иосиф Семенович. – Красноярск, 1982. – 187 с.

2. Суховский, А. Б. Машины для возведения снеголедяных покрытий. Строительные и дорожные машины, № 4 / А. Б. Суховский, В. Э. Ронгонен. – М., 1978. – 12-14 с.

3. Котельников, В. В. Выбор скоростных режимов уплотнения снега дорожными машинами: дис. … канд. техн. наук: 05.05.04 / Котельников Владимир Валерьевич. – Тюмень, 2000. – 136 с.

4. Мерданов, Ш. М. Научные основы создания комплексов машин для строительства временных зимних дорог в районах Севера и Сибири: автореф. дис. … д-ра техн. наук: 05.05.04 / Мерданов Шахбуба Магомедкеримович. – Тюмень, 2010. – 38 с.

5. Пат. 2296834 Российская Федерация, МПК Е 01 Н 4/00. Установка для строительства снежно-уплотненных дорог и взлётно-посадочных полос / Д.Н. Устюгов; заявитель и патентообладатель Устюгов Дмитрий Николаевич. – № 2005139940/11; заявл. 21.12.05; опубл. 10.04.07, Бюл. № 10. – 20 с.

6. Новая технология прокладки «зимников» сделает доступнее северные районы Ямала [Электронный ресурс] // сайт URL: http://fedpress.ru/news/russia/policy/146034 (дата обращения: 29.11.2018).

7. Серебреникова, Ю.Г. Универсальная установка для строительства зимних дорог / Ю.Г. Серебреникова, Ю.Ф. Кайзер, Р.Б. Желукевич, М.А. Плахотникова, А.В. Лысянников // Известия ТулГУ. Технические науки. Вып. 8: в 2 ч. Ч. 2. 2015. С. 92-99.

III. Современные тенденции развития гуманитарных наук

УДК 37.371

ФОРМИРОВАНИЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ ПЕДАГОГОВ В УНИВЕРСИТЕТСКОМ КОЛЛЕДЖЕ В УСЛОВИЯХ НОВОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО СТАНДАРТА

Т. О. Автайкина, к.п.н., преподаватель
Сибирский государственный индустриальный университет,
Университетский колледж, г. Новокузнецк

Формирование целостной готовности педагогов колледжа к реализации нового образовательного стандарта СПО не может быть успешным без овладения практическим опытом реализации требований нового стандарта.

В настоящее время в условиях перехода на образовательные стандарты необходимы изменения в существующей модели повышения квалификации педагогов. В психолого-педагогической науке рассматриваются различные модели повышения квалификации педагогов в межкурсовой период. Тем не менее, практика организации повышения квалификации «на местах» не удовлетворяет современным требованиям, и, более того, противоречит им.

Формирование практического опыта будет протекать успешно, если этот процесс строить на основе профессиональных объединений, организованных на базе образовательного учреждения в послекурсовой период повышения квалификации.

Работа в профессиональных объединениях тесно связана с образовательным процессом, и педагоги колледжа имеют возможность каждодневно на практике закреплять приобретенные теоретические знания и практические умения.

Если рассматривать, вслед за Поташником М.М., опыт как условие, которое характеризуется включением педагогов в деятельность по созданию субъективно нового общественно полезного продукта на основе применения совокупности знаний и практических умений в образовательном процессе, то профессиональные объединения педагогов в колледже будут являться важным звеном системы непрерывного (формального и неформального) образования членов педагогического коллектива образовательного учреждения[2].

Общей спецификой всех профессиональных объединений педагогов является нацеленность их деятельности на развитие профессиональной компетенции и повышение эффективности функционирования и развития образовательных процессов в колледже, что впоследствии позитивно сказывается на конечных результатах образования и развития учащегося.

В то же время Поташник М.М. считает, что профессиональное объединение - это самопроизвольно возникшая или целенаправленно

созданная группа учителей, психологов, членов школьной администрации, возможно и каких-то приглашенных специалистов, определенным образом интституированная (оформленная) или неоформленная, призванная решать те или иные задачи школы и самих членов объединения [2].

В свою очередь Вольтов А.В. в своих исследованиях характеризует профессиональное объединение как объединение специалистов, находящихся в активном отношении к окружающему миру и развивающееся как совокупный субъект, который обладает интегративными свойствами, позволяющими осуществлять свободное и ответственное целеполагание в деятельности, инициативно и критически относиться к выдвижению новых задач, выходящих за пределы заданной ситуации, рефлексирующий и предвидящий результаты деятельности и отношений [1].

Деятельность педагогов в профессиональных объединениях необходимо строить с учетом следующих предпосылок:

- педагог выступает как активный субъект деятельности, анализирующий проблемные ситуации, формулирующий задачи, подлежащие решению, разрабатывающий и апробирующий способы их решения;
- педагогическая деятельность выступает как деятельность групповая, как деятельность в «команде», где индивид становится равноправным участником совместной выработки решений, вступая для этого в общение, взаимодействие, в диалог с другими ее участниками, обмениваясь опытом реализации технологий контроля и оценивания, рефлексивно осмысливая полученные результаты;
- результативность совместной деятельности педагогов определяется творческой атмосферой педагогической работы и той общей социокультурной средой, в которую погружен учитель, осуществляющий эту деятельность;
- создание условий для совместной работы педагогов является задачей организаторов профессионального объединения, выступающих в этой работе в качестве ее координаторов, консультантов и ответственных за подбор преподавателей, за создание материально-технических условий их работы (учебные материалы, литература, информационные технологии).

В литературе рассматриваются три способа формирования практического опыта педагогов: исследовательский подход; интеграция элементов имеющегося опыта в новую совокупность; использование научных разработок и рекомендаций.

Каждый из способов формирования опыта предъявляет специфические требования к субъекту, выполняющему этот процесс. Так, исследовательский подход предполагает, что педагог глубоко понимает сущность педагогических явлений и процессов, владеет всеми элементами структуры научного исследования, начиная от выбора проблемы и кончая формулированием выводов и рекомендаций по решению вытекающих из нее задач.

Если в качестве формирования опыта выбрана практическая интеграция

известных форм, методов, приемов в новую совокупность, субъект отбирает те из них, которые могут в составе данной совокупности и при определенной технологии эффективно выполнить свои функции. Но при этом указывается, что полученный опыт не всегда может быть оптимален как по результату, так и по средствам достижения. Всегда есть возможность «скатиться на уровень ремесленничества».

Опыт, сформированный на основе использования научных разработок и рекомендаций, представляет собой результат слияния предлагаемой в них системы работы с существующей в конкретных условиях педагогической практикой. От субъекта в данном случае требуется умение провести анализ имеющегося опыта с точки зрения возможностей, которые содержатся в рекомендациях, в преобразовании предмета и тех функций, которые они несут в себе, их способности заменить рекомендуемые.

Формирование опыта в данном случае идет по мере освоения рекомендаций в органическом единстве с использованием элементов старого опыта, признанных полезными в создаваемом опыте.

В то же время формирование практического опыта происходит, по мнению многих исследователей, не только путем целенаправленных усилий педагогов. В повседневной педагогической деятельности имеют место мелкие усовершенствования, которые постепенно приводят к качественным изменениям в опыте. Однако такой во многом стихийный процесс не связан с целенаправленным отбором эффективных педагогических средств, технологий, внешних условий, хотя и помогает накапливать необходимый опыт. Вследствие своей стихийности этот опыт, во-первых, может лежать не на линии решения актуальных проблем школы, во-вторых, не может поспевать за динамичным развертыванием потребностей в области образования и воспитания, в-третьих, такой опыт, как правило, остается за пределами внимания тех, кто призван изучать, обобщать и распространять лучшие образцы педагогической работы.

Из рассмотренных способов наиболее приемлемым для повышения квалификации педагогов является способ формирования практического опыта реализации требований ФГОС НОО на основе использования научных разработок и рекомендаций, так как они создают основу для формирования опыта как целостной системы, их отличает актуальность и доступность применения в учительских коллективах. Обзор литературы показывает, что в педагогической науке по проблеме совершенствования педагогической деятельности учителя начальных классов научные разработки представлены наиболее полно.

Выбор вида профессионального объединения зависит от квалификации входящих в профессиональное объединение педагогов, от их заинтересованности и взаимопонимания, от его количественного состава. Также необходимо учитывать потребности общеобразовательного учреждения в неформальном повышении квалификации педагогов и потребности ожидания самих учителей от совместной деятельности. В ходе

формирования у педагогов колледжа практического опыта реализации требований образовательного стандарта возможно использовать такие виды профессиональных объединений как: проблемно-творческая микрогруппа (группа), школа исследователя, традиционное методическое объединение преподавателей-предметников.

Таким образом, неформальное повышение квалификации «на местах» в послекурсовой период позволяет успешно сформировать у педагогов практический опыт реализации требований нового образовательного стандарта, который, в свою очередь, является составной частью целостной готовности к данной деятельности педагогов.

Список источников:

1. Вольтов, А. В. Профессиональные объединения педагогов как средство повышения квалификации [Текст]: Автореф. дисс. … канд. пед. наук. А. В. Вольтов. – М., 2003. – С. 29.

2. Поташник, М.М. Профессиональные объединения педагогов: Методические рекомендации для руководителей образовательных учреждений и учителей / под ред. действ. чл. (академика) РАО, докт. пед. наук, проф. М.М.Поташника. – М.: Центр социальных и экономических исследований, 1997. – 118 с.

УДК 930

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИЗУЧЕНИЯ РУССКО-ЯПОНСКОЙ ВОЙНЫ В ОТЕЧЕСТВЕННОЙ ИСТОРИОГРАФИИ

Е. А. Андреенко, к.и.н., доцент, **Е. А. Ильгашева**, студентка
Кузбасский государственный технический университет
имени Т.Ф. Горбачева
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

В 2019 г. исполнится 115 лет с начала Русско-японской войны. За эти годы создано огромное количество трудов и отечественных и зарубежных исследователей, как обобщающих, так и посвященных различным аспектам этой войны. И сегодня данная тема не потеряла своей актуальности, напротив, интерес к ней только возрастает. На примере того, как освещалась эта война отечественными историками, можно проследить определенные закономерности развития историографии, обусловленность оценок исторического прошлого переживаемым этапом политического и социально-экономического развития. Все это определяет значимость и актуальность темы данной статьи.

Отечественная историография Русско-японской войны включает в себя три этапа: дореволюционный, советский и постсоветский. В дореволюционной историографии обозначилось две интерпретации. В

большинстве исторических трудовданного периода начало войны представлено как результат агрессивности Японии и внешних происков западных держав. С первых дней войны официальная печать заговорила об оборонительном характере кампании, она постаралась представить войну как «отечественную». Причины неудач усматривались в сферах, не относящихся непосредственно к области военно-политического руководства страной; историки писали о заговоре революционеров, происках иностранных разведок и т.п. В этой интерпретации великая армия великой страны была предана и стала жертвой коварства внутренних и внешних сил. Россия выступала, таким образом, в ипостаси «трагического героя». Другой интерпретацией русско-японской войны в досоветской историографии стала так называемая «обосновывающая версия», которая стремилась представить начало конфликта следствием неумолимой логики геополитических процессов. Это делало Россию как минимум равно ответственной за ее начало. Неудачный же ход боевых действий связывался с системными пороками российского государства в лице его правительства и высшего военного командования. Здесь диапазон оценок мог колебаться от обвинений в адрес недоработок конкретных чиновников и военных администраторов до радикальной критики государственного строя как такового. Таким образом, оценки отношения к войне в общественном сознании и русской общественной мысли в целом соответствовали идейному разлому русского общества по отношению к вопросу дальнейшего развития страны.

Становление советского режима и новой идеологии радикально изменило контекст формирования историографической памяти о Русско-японской войне. Для второго этапа характерна идеологизированная проблематика, подчеркивание империалистического характера войны, классовый подход. В отношении изучения общественного сознания периода Русско-японской войны характерно отсутствие альтернатив, сведение проблемы к деятельности большевистской партии. Соответственно, была сделана ставка на формирование новой исторической идентичности, ориентированной на ценности коммунистической идеологии и не связывающей себя с «проклятым прошлым». Наиболее ярким воплощением этой концепции в историографии стала так называемая «школа Покровского» с характерным для неё нигилистическим отношением к российской истории и культуре. Для концепции М.Н. Покровского русско-японская война была чужой войной чужой страны, в которой чужой враждебный режим потерпел закономерное и желанное поражение. Симпатии историка остались на стороне Японии, а русскую армию он изобразил отсталой.

Но на основе этого проекта оказалось невозможным осуществить задачу государственного строительства, мобилизации населения на реализацию крупных социально-экономических проектов. Начиная с середины 1930-х гг., советский патриотизм начали воспитывать на основе определённым образом препарированного повествования российской истории, отказавшись от свойственного первым послереволюционным годам

огульного отрицания прошлого. Эта двойственная позиция одновременного принятия и неприятия российской истории вызвала существенные противоречия и в освещении Русско-японской войны. Советская историография этой проблемы пришла в итоге к сочетанию критики царизма с прославлением «простых» солдат и матросов. В свете этих подходов падение Порт-Артура представлялось как закономерный итог бездарной деятельности «прогнившего режима», но при этом прославлялся героизм «простых солдат» и мужество отдельных военачальников. Советская историография, сохранив общие идеологические оценки, в то же время всячески героизировала подвиг «Варяга» и образ адмирала Макарова. Это особенно проявилось в 50-летнюю годовщину Русско-японской войны.

Главные причины поражения в войне «школа Покровского» видела в слабости режима, а главным итогом войны считала приближение революции. Эмигрантская историография в целом разделяла эти позиции, хотя и с противоположными знаками. Война была проиграна в результате «удара в спину» внутренним врагом, хотя армия была сильна и готова продолжить войну, что позволило России остаться великой державой. Советской историографии чаще всего приходилось балансировать между этими позициями, одобряя разгром царизма, приблизивший революцию, одновременно осуждая царизм за его слабость и неспособность обезопасить дальневосточную границу России. Стремление найти баланс в оценке русско-японской войны нашел отражение и в учебниках по истории, изданных в советский период. Авторы этих учебников пытались искать среднюю линию между описанием закономерного поражения «прогнившего самодержавия», приблизившего революцию и поражением нашей Родины.

В начале 90-х гг. XX века, после распада СССР, крушения мировой системы социализма, наступает конец эпохи «великих идеологий». Эти процессы определили плюрализацию исторической памяти, что нашло отражение и в освещении Русско-японской войны в трудах последних десятилетий. Произошло расширение предмета исследования, появились альтернативные точки зрения как на историю Русско-японской войны в целом, так и на ее отдельные аспекты. Значительное влияние на трансформацию восприятия Русско-японской войны оказала деактуализация революционной тематики. В новых условиях исчезла необходимость связывать революцию 1905–1907 гг. с Русско-японской войной. Важным источником для изучения Русско-японской войны спустя более ста лет являются интернет-ресурсы. В сети Интернет существуют сайты, посвященные Русско-японской войне. На них аккумулируются литература и источники по отдельным эпизодам Русско-японской войны. Кроме этого сайты являются дискуссионными площадками для обсуждения данной темы.

Все современные российские авторы практически единодушно признают, что эта война была несправедливой, захватнической с обеих сторон. Именно экономические интересы, по мнению большинства авторов, толкали и Россию, и Японию на агрессивные внешнеполитические авантюры.

При этом большинство авторов отвергают тезис о том, что Россия была разгромлена в дальневосточной войне. По их мнению, был разгромлен русский флот на Тихом океане, но русская сухопутная армия в Маньчжурии оставалась мощной и боеспособной. Был подписан мирный договор между двумя равноправными сторонами, а не позорная капитуляция с неизбежной военной контрибуцией. Потеря южной части Сахалина выглядела скорее символической уступкой, чем платой за военное поражение. Условия Портсмутского мира не стали для нашей страны чрезмерно унизительными. Сегодня реанимируется героический образ Русско-японской войны. В современной российской историографии явно обозначилась тенденция вписывания войны в глобальный контекст и рассмотрения её сквозь призму геополитических тенденций XX века, в то время как в советский период события русско-японской войны 1904-1905 гг. вписывались исключительно в контекст российской истории.

Множество историографических трактовок Русско-японской войны подтверждает тот факт, что интерпретация исторических событий во многом зависит от современных социокультурных условий, политической и идеологической конъюнктуры.

Список источников:

1. Мультатули П. В., Залесский К. А. Русско-японская война 1904–1905 гг. [Текст] / П.В. Мультатули, К.А. Залесский. - М.: Российский Институт стратегических исследований. - 2015. - 816 с.

2. Павлов Д. Б. Российская историография и археография русско-японской войны 1904-1905 гг.: основные периоды, идеи и направления [Текст] / Д. Б. Павлов // Отечественная история.- 2005.- № 3.- С. 144 – 158.

3. Русско-японская война 1904-1905. Взгляд через столетие: Сборник статей [Текст]. - М.: Три квадрата, 2004.- 656 с.

4. Урбанович В.М. Отечественная историография русско-японской войны 1904 – 1905 гг. как форма культурной памяти : стратегии детравматизации национальной идентичности: Автореф. дисс. … канд. ист. наук [Текст] /В. М. Урбанович – М., 2012. – 24 с.

УДК 930

ИВАН ГРОЗНЫЙ В ОЦЕНКЕ РУССКИХ ИСТОРИКОВ 19 ВЕКА

Е. А. Андреенко, к.и.н., доцент, **А. А. Самарина**, студентка
Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

Вот уже более четырех столетий вокруг имени первого русского царя Ивана IV Грозного идут ожесточенные споры. Одних исследователей

ввергает в ужас страшные проявления его беспощадной деспотичной натуры. Другие отдают предпочтение значимости основных целей, которые он перед собой ставил. В 1862 г. в Великом Новгороде был открыт монумент «Тысячелетие России», среди более ста фигур выдающихся российских деятелей, представленных на барельефе памятника, совсем не случайно отсутствует фигура Ивана Грозного. В то же время в 2016 г. в г. Орле был открыт памятник Ивану Грозному, приуроченный к 450-летию основания города-крепости, что вызвало острый общественный резонанс. Эти два примера подтверждают мысль историка Р. Г. Скрынникова о том, что «едва ли в русской истории найдется другой исторический деятель, который получил бы столь противоречивую оценку у потомков».

В данной работе ставится цель проанализировать оценки великих русских историков XIX века личности и деяний первого русского царя. Среди огромного массива исторических трудов мы выбрали исследования Н.М. Карамзина, С.М. Соловьева и В.О. Ключевского, поскольку они являются представителями классического периода российской историографии, и уже это делает обращение к их оценкам и интерпретациям особенно поучительным и ценным.

Начнем с Н.М. Карамзина (1766-1826 гг.), одного из величайших современников А.С. Пушкина, литератора и историка, впервые открывшего глаза российскому читателю на историю его отечества. В своей знаменитой «Истории государства Российского» он продолжает развивать концепцию «двух Иванов», основы которой были заложены Андреем Курбским. Суть ее заключается в том, что на исторической арене во второй половине XVI в. действовали как бы два Ивана: один мудрый государственный деятель, реформатор, заботящийся о благе государства - в первую половину своего царствования; другой - тиран и деспот - во второй период правления. Условной границей между двумя временными отрезками деятельности «двух Иванов» Карамзин считает смерть первой жены Ивана Грозного - царицы Анастасии. Но концепция Курбского взята лишь за основу, в нее были внесены существенные дополнения. Если за теоретическим построением князя Курбского скрывается «личный» интерес - показать историческую значимость того периода царствования Ивана IV, активным участником которого был сам А.М. Курбский, то Н.М. Карамзин в этом смысле беспристрастен. Реформам Избранной Рады историк дает положительную оценку, отмечая, что «здесь начинается эпоха Иоанновой славы, ознаменованная успехами и великими намерениями» [1, с. 148]. Однако в 1560 г. Избранная Рада была устранена от власти, а ее деятели оказались в опале. Карамзин объясняет это, основываясь на своей монархической концепции, т.е. склонен более оправдывать царя, чем его подданных. С одной стороны, - пишет историк, - Сильвестр и Избранная рада действовали «ко благу России», а с другой стороны - «власть могла изменить чистоту их первых намерений и побуждений, могла родить в них любовь к господству и желание утвердить оное навсегда». В то же время исследователь отмечает,

что государь возмужал, стал более самолюбив, стал менее охотно подчиняться чужой воле, хотел самостоятельности.

Второй период царствования, включавший в себя опричнину, историк оценивается резко отрицательно. Опричнина разорила и ослабила страну, Россия оказалась беззащитной перед внешней угрозой, принцип самодержавной власти был доведен до абсолюта. Произвол и насилие стали неотъемлемыми чертами российской политической жизни: «Обвиняя бояр в злых намерениях, в вероломстве, в упорной привязанности к ненавистной памяти мнимых изменников, царь решился быть строгим и сделался мучителем, коему равного едва ли найдем в самых Тацитовых летописях!» [1, с. 165]. Автор «Истории Государства Российского» не мог не осудить опричный террор, он дает оценку опричнине как произволу монарха. «Напрасно некоторые чужеземные историки, извиняя жестокость Иоаннову, писали о заговорах, будто бы уничтоженных ею, - читаем у Карамзина, - сии заговоры существовали единственно в смутном уме Царя» [1, с. 190]. И все-таки Карамзин, будучи сторонником абсолютизма, пытается найти некоторое оправдание царю, сравнивая его с другими жестокими правителями того времени.

Обобщающая оценка Н.М. Карамзина личности и эпохи Ивана Грозного неоднозначна: «...Добрая слава Иоаннова пережила его худую славу в народной памяти: стенания умолкли, жертвы истлели, и старые предания затмились новейшими; но имя Иоанново блистало на Судебнике и напоминало приобретение трех царств Монгольских: доказательства дел ужасных лежали в книгохранилищах, а народ в течение веков видел Казань, Астрахань, Сибирь как живые монументы Царя-завоевателя; народ чтил в нем знаменитого виновника нашей государственной силы, отвергнул или забыл название Мучителя, данное ему современниками, ... доныне его именуют только Грозным, не различая внука с дедом… История злопамятнее народа!» [1, с. 432].

Перейдем к оценкам, данным в фундаментальном труде другого великого историка XIX в. С.М. Соловьева (1820-1879 гг.) «История России с древнейших времен». С.М. Соловьев подошел к изучению личности Ивана Грозного с точки зрения изучения роли царя в цельном процессе развития патриархального быта в государственные формы. Он также склоняется к положительной оценке реформ Избранной рады. Разгон Избранной рады историк связывает с психологическим конфликтом, который был следствием другого конфликта – «между разными представлениями о методах централизации страны. Структурные реформы, которые проводило правительство Избранной Рады, как и всякие структурные реформы, шли медленно, их плоды созревали не сразу. Нетерпеливому человеку, каким и был царь Иван, казалось, что результатов-то и нет, что ничего не сделано». Ускоренный путь централизации в условиях России XVI века был возможен только при использовании террора. При этом, отмечает С.М. Соловьев, «жестокость, террор - показатель слабости власти, ее неумения добиться

своих целей обычными путями». С. М. Соловьев, отдавая должное Ивану Грозному как крупному государственному деятелю, тем не менее счел необходимым признать: «Человек плоти и крови, он не сознавал нравственных, духовных средств для установления правды и наряда или, что еще хуже, сознавши, забыл о них» [2, с. 206]. Особенно важно подчеркнуть принципиальный вывод Соловьева: «Не произнесет историк слово оправдания такому человеку; он может произнести только слово сожаления, если, вглядываясь внимательно в страшный образ, под мрачными чертами мучителя подмечает скорбные черты жертвы» [2, с. 83].

В.О. Ключевский (1841-1911 гг.), другой великий русский историк XIX века посвящает лекцию XXX своего «Курса русской истории» Ивану Грозному. Ключевский отмечает, что Иван IV был первым из московских государей, который «узрел и живо почувствовал в себе царя в настоящем библейском смысле, помазанника Божия» [3, с. 177]. Однако, отмечает историк, из всех этих усилий ума и воображения царь «вынес только простую, голую идею царской власти без практических выводов, каких требует всякая идея... Без этой практической разработки его возвышенная теория верховной власти превратилась в каприз личного самовластия, исказилась в орудие личной злости, безотчетного произвола. Потому стоявшие на очереди практические вопросы государственного порядка остались неразрешенными» [3, с. 180]. В.О. Ключевский также в качестве отдельных этапов выделяет период деятельности Избранной рады и период единоличного правления Ивана Грозного. В деятельности Избранной рады он обнаруживает как «смелые внешние предприятия», так и «хорошо обдуманные планы внутренних преобразований». Опричнину историк оценивает как продукт влияния нескольких факторов и видит в установившемся после 1565 г. режиме «полицейскую диктатуру». При этом он считает опричнину «учреждением, лишенным всякого политического смысла» [3, с. 182].

В этой связи Ключевский призывает не преувеличивать значение реформ Ивана Грозного, его личности: «Положительное значение царя Ивана в истории нашего государства далеко не так велико, как можно было бы думать, судя по его замыслам и начинаниям, по шуму, какой производила его деятельность. Грозный царь больше задумывал, чем сделал, сильнее подействовал на воображение и нервы своих современников, чем на современный ему государственный порядок. Жизнь Московского государства и без Ивана устроилась бы так же, как она строилась до него и после него, но без него это устроение пошло бы легче и ровнее, чем оно шло при нем и после него: важнейшие политические вопросы были бы разрешены без тех потрясений, какие были им подготовлены. Важнее отрицательное значение этого царствования» [3, с. 187].

Анализ оценок, данных первому русскому царю великими историками XIX века, позволяет подтвердить одну историографическую закономерность: чем масштабнее личность исторического деятеля, тем более противоречивые оценки она вызывает и у современников, и у потомков.

Список источников:

1. Карамзин, Н.М. История государства Российского. Кн. Третья [Текст] / Н.М. Карамзин. - Ростов на-Дону: Феникс, 1995.- 544 с.
2. Ключевксий, В.О. Сочинения в 9 т.- Т. 2 [Текст] / В.О. Ключевский. - М.: Мысль, 1988.- 447 с.
3. Соловьев, С.М. История России с древнейших времен. Т. 5 [Текст] / С.М. Соловьев. - М.: Эксмо, 2007.- 482 с.

УДК 376.36-053.5 (045)

ПРИМЕНЕНИЕ ЭЛЕКТРОННЫХ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ РЕСУРСОВ ПРИ ПРЕОДОЛЕНИИ ДИЗОРФОГРАФИИ У ОБУЧАЮЩИХСЯ МЛАДШИХ КЛАССОВ

Е. Д. Балашкина, магистрант,
М. А. Лаврентьева, к.п.н., доцент
Мордовский государственный педагогический институт
имени М. Е. Евсевьева
г. Саранск

Современный период развития общества характеризуется информационным прогрессом, когда увеличение знаний происходит каждый год, а темпы замены техники и технологий опережают темпы смены поколений. Фундаментальность познания не считается в настоящее время главным условием педагогического исследования – первоочередным считается его практическая направленность, характеризующаяся мобильностью в изменении и обновлении науки и образования [3]. На настоящий момент педагогическая наука и практика замещаются передовыми образовательными технологиями, которые модифицируются в новый, вероятно несколько избыточно прагматичный, однако высокотехнологичный подход к образованию, который в условиях информатизации образования уже сложно отграничить от электронных образовательных ресурсов (ЭОР) [2]. Сложности данного этапа сопровождаются конкретными противоречиями, требующими разрешения: потребностью в ЭОР для всех обучающихся в рамках каждой предметной области и степенью заполнения электронных библиотек новейшей литературой; необходимостью проектирования новых ЭОР с целью поддержки современных образовательных технологий и традиционным на сегодняшний день подходом в их использовании; увеличением требований к педагогическим кадрам в условиях обновления и возрастающей информатизации общего среднего и высшего образования и степенью готовности педагогов к использованию и проектированию ЭОР [1].

Попытка изменить настоящее состояние обозначенной проблемы предопределило проведение исследовательской работы. Опытно-экспериментальная работа в рамках констатирующей фазы была

осуществлена в аспекте решения таких основных задач, как, во-первых, выявления особенностей применения электронных образовательных ресурсов учителями-логопедами образовательных организации Республики Мордовия; во-вторых, установления рациональных организационных форм и эффективных способов применения электронных образовательных ресурсов в системе взаимодействия «учитель-логопед –обучающийся». В экспериментальном исследовании были задействованы: 20 логопедов школьных образовательных организаций Республики Мордовия (г. о. Саранск). Задачи эксперимента предопределили методы и поэтапную реализацию исследовательской деятельности.

Основой исследования на первом этапе явились психодиагностические методы: предполагалось осуществить анкетирование и беседы с логопедами. Были разработаны анкеты для логопедов с учетом положений программированного анкетирования с целью объективизации и стандартизации предполагаемой информации. Разработанный комплекс включал две группы вопросов. Первая группа вопросов была направлена на выяснение общих сведений о специалисте, в том числе о полученном образовании, стаже работы и общей теоретико-методической подготовке. Вторая группа вопросов ориентирована на прямое и косвенное изучение состояния, актуальных аспектов деятельности специалистов в контексте использования компьютерных средств обучения. Особое место во второй группе вопросов было уделено изучению степени успешности применения электронных образовательных ресурсов. Планировалось выявить уровень материально-технического оснащения логопедических кабинетов, установить степень овладения логопедами приемами работы с компьютерными средствами обучения и меру их использования. Проведение анкетирования осуществлялось традиционно, затем осуществлялась систематизация и интерпретация полученных фактических материалов с целью определения педагогического потенциала используемых ЭОР.

Работа на втором этапе исследования была ориентирована на систематизацию и интерпретацию экспериментальных материалов с целью определения педагогического потенциала использованных электронных образовательных ресурсов.

Анализ полученных данных показывает, что логопеды, использующие ЭОР в своей работе, считают, что только 30 % соответствуют запрашиваемым требованиям; 70 % – не соответствуют нужным запросам. Никто из учителей-логопедов не использует имеющиеся ЭОР для диагностики и мониторинга знаний воспитанников, 67 % используют ЭОР для информационного и методического обеспечения учебного процесса. 33 % используют уже имеющиеся обучающие программы. Только 17 % достаточно часто используют ЭОР на своих занятиях, 33 % лишь иногда к ним прибегают, 50 % совершенно не используют ЭОР. Для обеспечения организации учебного процесса ЭОР используют 15 % опрошенных. 20 % – готовят учебные пособия и дидактические материалы для занятий. 65 % предпочитают работу с сетью

Интернет. Степень осознания респондентами необходимости использования электронных образовательных ресурсов в контексте оптимизации логопедической помощи учащимся достаточно высока. В качестве актуальных вопросов они выделили: недостаточность материально-технического оснащения логопедического кабинета, его несоответствие требованиям современного образовательного процесса; отсутствие в кабинете логопеда компьютерных средств обучения (ПК и его программного обеспечения), что детерминирует использование компьютерных средств обучения, например, обучающих игр, только на «открытых», показательных логопедических занятиях; практическую невозможность привлечения дополнительных средств для улучшения материально-технической базы.

С целью информационного обеспечения организации учебного процесса только 40 % респондентов осуществляют использование ЭОР. Они реализуют подготовку расписания занятий логопедических групп, электронных документов, баз данных по воспитанникам и т.д. 20 % используют ЭОР при подготовке методических и дидактических материалов. 40 % используют мультимедиа в процессе «открытых» занятий. Данные логопеды используют и информационную поддержку из сети Интернет.

Таким образом, традиционное получение знаний и умений по специальности позволяет логопедам, работающим в сфере образования, свободно исполнять свои профессиональные обязанности, однако использование ЭОР для решения задач логопедического сопровождения образовательного процесса характеризует малая степень применения и низкая результативность. В качестве острой проблемы отмечается недостаточность материально-технического оснащения логопедического пункта, его несоответствие требованиям современного образовательного процесса. По результатам констатирующего эксперимента, мы можем дифференцировать логопедов на группы с учетом степени сформированности компетенций использования электронных образовательных ресурсов: первая группа свободно использует ЭОР в логопедической практике; у второй группы отмечается не сформированность компетенций использования ЭОР в практике, но существует потенциальная готовность к осуществлению данной деятельности; в третей группе не сформированность компетенций не позволяет использовать ЭОР в практике, и потенциальная готовность к осуществлению данной деятельности отсутствует.

Список источников:

1. Душкина, И. Е. Использование информационных технологий в коррекционной работе учителя-логопеда [Электронный ресурс] / И. Е. Душкина // Психология и педагогика: методика и проблемы практического применения. – 2013. – № 30. – С. 120–124. – Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id= 20801860. – Загл. с экрана.

2. Егорова, Ю. Н. Образовательные электронные издания и ресурсы в учебном процессе [Электронный ресурс] / Ю. Н. Егорова // Педагогическая

информатика. – 2011. – № 4. – С. 51–56. – Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=17076827. – Загл. с экрана.

3. Кузнецов, А. В. Электронные образовательные ресурсы: перспективы и направления развития [Электронный ресурс] / А. В. Кузнецов // Высшее образование сегодня. –2014. – № 8. – С. 20–26. – Режим доступа: https://elibrary.ru/item.asp?id=22015250. – Загл. с экрана.

УДК 371

РЕАЛИЗАЦИЯ ЛИНГВОСТРАНОВЕДЧЕСКОГО ПОДХОДА В ПРОЦЕССЕ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ПОДГОТОВКИ БАКАЛАВРОВ ЛИНГВИСТИКИ

Е. А. Бароненко, к. п. н., доцент кафедры немецкого языка и МОНЯ
О. Н. Власенко, старший преподаватель кафедры немецкого языка и МОНЯ
И. А. Скоробренко, студент факультета иностранных языков
Южно-Уральский государственный гуманитарно-педагогический университет, г. Челябинск

Сегодня российское образование стоит на пути глобальных преобразований. Причиной этого стало участие нашей страны в Болонском процессе, в рамках которого было принято решение о комплексной интеграции Российской Федерации в единое общеевропейское образовательное пространство, что обеспечивает академическую мобильность студентов, возможность межкультурных обменов студентами и преподавателями между вузами. Как следствие, изменился и социальный заказ со стороны общества и государства, концепция которого может быть сформулирована так: учебные заведения должны не только образовывать, но и воспитывать, внедрять новые более эффективные методы обучения. Во многом это обусловлено тем, что «утверждение гуманистических ценностей в современном обществе в качестве приоритетных выдвигает на первый план гуманистическую парадигму образования, ставящую на первое место нравственное развитие ученика, его интеллектуальные потребности и межличностные отношения» [4, с. 244-245].

За последние годы значительно выросло число работ, свидетельствующих об интересе и стремлении лингвистов к исследованию языковых явлений в широком экстралингвистическом контексте. Таким образом, лингвострановедческий аспект имеет собственный материал исследования, помогающий изучаемому иностранный язык лучше понять национально-исторические особенности, свойственные иной социокультуре. Язык выступает источником сведений об истории и культуре страны изучаемого языка. В целом, процесс обучения иностранным языкам направлен на формирование у обучающихся способности участвовать в

непосредственном и опосредованном диалоге культур, совершенствовать знание иностранного языка и использовать его при изучении различных областей науки и общественной жизни.

Изучение культурного компонента лексических единиц является важным условием успешного овладения иностранным языком, однако, в свою очередь, он входит в более широкий круг культурно-исторических значений соответствующей социальной действительности, усвоение которой – важное условие использования языка как средства общения. Как справедливо отмечает О.С. Ахманова, непременным условием реализации любого коммуникативного акта должно быть «обоюдное знание реалий говорящим и слушающим, являющееся основой языкового общения» [1, с. 305-306]. Согласно лингвострановедческой теории слова, предметом лингвострановедения является специально отобранный, специфически однородный языковой материал, отражающий культуру страны изучаемого языка, включающий в себя национальные реалии и фоновую лексику.

Обращение к проблеме языка и культуры одновременно не случайно. Такое единство позволяет сочетать элементы страноведения с языковыми явлениями, которые выступают как средство коммуникации и как способ ознакомления с новой для обучающихся действительностью, что обеспечивает не только более эффективное решение практических задач переводческой деятельности. Образ, на котором строится семантика слова и фразеологизма, создается у обучающихся последовательно в процессе работы над значением речевой единицы и возникает во всей полноте, когда студент сталкивается на практике с этой единицей. При таком подходе к работе над семантикой, над национально-культурным компонентом значения на первый план выдвигается язык, и процесс формирования лингвострановедческой компетенции будущего бакалавра лингвистики призван обеспечить сформированность коммуникативной компетенции, что предполагает оперирование аналогичными образами в сознании говорящего и слушающего.

Преподавание культуры в связи с обучением иностранному языку имеет своей целью передачу обучающемуся минимума фоновых знаний, которыми обладает носитель языка, что позволяет будущему лингвисту стать носителем мировой культуры и лучше понимать и ценить культуру собственного народа. Поэтому мы уверены в том, что реализация лингвострановедческого подхода крайне актуальна и необходима в процессе профессиональной подготовки бакалавров лингвистики в силу того, что язык усваивается обучающимися одновременно с культурой, а культура становится предметом соизучения при изучении языка.

По мнению Е.И. Пассова, иноязычная культура как цель обучения есть та часть общей культуры человечества, которой обучающийся может овладеть в процессе коммуникативного иноязычного образования в познавательном (лингвострановедческом), развивающем (психологическом), воспитательном (педагогическом) и учебном (социальном) аспектах [3, с. 26-28]. Кроме того, «коммуникативное обучение иностранным языкам носит

деятельностный характер, так как речевое общение осуществляется посредством речевой деятельности, направленной на решение задач продуктивной человеческой деятельности в условиях социального взаимодействия коммуникантов» [6, с. 125]. Опираясь на данные положения, под иноязычной культурой мы понимаем все то, что способен принести обучающимся процесс овладения иностранным языком в учебном, познавательном, развивающем и воспитательном аспектах.

Проблема содержания обучения иностранным языкам остается одной из актуальных проблем методической науки. Лингвострановедческий аспект должен находить значительное место в процессе профессиональной подготовки бакалавров лингвистики. Безусловно, ему должно уделяться значительное внимание, поскольку его использование значительно способствует формированию мотивации учения. При этом следует учесть, что «оптимально отобранный материал укрепляет все составляющие мотивации: потребности, интересы, эмоции, сами мотивы» [5, с. 76].

Следует признать тот факт, что курс лингвострановедения не может охватывать все стороны жизни, но в него должны войти наиболее существенные факты общественной и культурной жизни, которые отличают страну изучаемого языка от страны, в которой живет обучающийся. Так, на базе социокультурного компонента обучения иностранному языку, который имеет огромный потенциал в плане включения обучающихся в диалог культур, их знакомства с достижениями национальной культуры в развитии общечеловеческой культуры, формируются знания о реалиях, нравах, обычаях, традициях страны изучаемого языка, а также знания и навыки коммуникативного поведения в актах речевой коммуникации, навыки и умения вербального и невербального поведения, способствующие формированию способности и готовности будущего бакалавра лингвистики к осуществлению эффективной и бесконфликтной межкультурной коммуникации [2, с. 34]. Следует отметить, что усиление культуроведческого компонента в обучении не снимает важности овладения языковыми формами как средством общения.

В заключение отметим, что сегодня иностранный язык стал осознаваться как средство общения, взаимопонимания и взаимодействия людей, приобщения к иной национальной культуре и важное средство развития интеллектуального потенциала бакалавров лингвистики, а потому процесс их профессиональной подготовки невозможен без реализации лингвострановедческого подхода.

Список источников:

1. Ахманова О.С. Словарь лингвистических терминов / О.С. Ахманова. – Ростов н/Д: Феникс, 2010. – 562 с.

2. Бароненко, Е.А. Межпредметная связь «Практический курс первого иностранного языка – культура здорового образа жизни» как средство формирования социокультурной компетенции у студентов младших курсов

[Текст] / Е.А. Бароненко, И.А. Скоробренко // Фундаментальная и прикладная наука : Сб. науч. ст. по итогам науч.-иссл. работы за 2015 г. – 2015. – С. 32-35.

3. Пассов Е.И. Коммуникативное иноязычное образование: готовим к диалогу культур / Е.И. Пассов. – Минск: ООО «Лексис», 2003. – 184 с.

4. Райсвих Ю.А. Знакомство с основами культуры здорового образа жизни на уроке иностранного языка как элемент формирования аксиологической направленности личности школьника / Ю.А. Райсвих, И.А. Скоробренко // Язык и культура: сб. материалов X междунар. науч.-практ. конф. Челябинск, 18 марта 2015г. Челяб. гос. акад. культуры и искусств; ред-кол.: В. Б. Мещеряков, А. П. Нестеров. – Челябинск: ЧГАКИ, 2015. – С. 244-247.

5. Райсвих Ю.А. Роль мотивации в процессе повышения эффективности обучения иностранным языкам / Ю.А. Райсвих, Е.А. Бароненко, Е.Б. Быстрай, Т.В. Штыкова // Фундаментальная и прикладная наука. – 2017. – № 4 (8). – С. 74-78.

6. Скоробренко И.А., Быстрай Е.Б. Реализация коммуникативного подхода как условие подготовки студента педагогического вуза к межкультурному взаимодействию // Теоретические и прикладные аспекты лингвообразования. – Кемерово, 2017. – С. 123-127.

УДК 81.255.2

К ВОПРОСУ ОБУЧЕНИЯ СТУДЕНТОВ НЕЯЗЫКОВЫХ ВУЗОВ ПЕРЕВОДУ С ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА. ЕДИНИЦЫ ПЕРЕВОДА КАК ОСНОВА ЭКВИВАЛЕНТНОСТИ ПЕРЕВОДА

Т. А. Бойченко, ст. преподаватель, **В. С. Косых**, студентка
Т. А. Бойченко, ст. преподаватель
Кузбасский государственный технический университет
Имени Т. Ф. Горбачева
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

Перевод текстов, речи с иностранного языка на родной является одной из самых древнейших потребностей человека. Доподлинно известно, что переводческая деятельность возникла уже в древнем мире и получила значительное развитие в Древнем Риме. Римский политик и философ Цицерон - один из первых переводчиков с греческого. Древнеримский поэт Гораций впервые использовал термин «переводчик». Успешное развитие государства всегда зависело от совокупности факторов, в немалой степени от грамотной внешней политики и поддержания межкультурных связей. Значит для развития и правильного функционирования государства переводческая деятельность является необходимостью. Однако до сих пор считается, что техникой перевода должны владеть только профессиональные лингвисты и

филологи. Но мы все понимаем, что в сегодняшних реалиях процесса глобализации умение грамотно осуществлять перевод с иностранного языка также необходимо инженерам, экономистам, юристам и представителям многих других профессий. Умение осуществлять переводческую деятельность делает их конкурентноспособными на мировом рынке труда. Поэтому мы считаем, что обучать навыкам переводческой деятельности сегодня необходимо и будущих инженеров, экономистов, и представителей других профессий.

Обучающемуся технике перевода необходимо понимать, что успешность переводческой деятельности прежде всего определяется эквивалентностью и адекватностью выполняемого перевода. Соответственно, важнейшими задачами переводчика являются, во-первых, определение минимальных единиц, подлежащих переводу, так называемых единиц перевода и, во-вторых, их эквивалентный перевод. Единицы перевода различного уровня и являются объектом нашего исследования.

Современная лингвистика определяет перевод как процесс преобразования речевого произведения (текста), порожденного на одном языке, в текст на другом языке при сохранении плана содержания, то есть передаваемой информации, и замене плана выражения, т. е. единиц языка. Для того, чтобы перевод был максимально эквивалентным необходимо найти минимальные единицы, так называемые, единицы перевода (unit of translation), то есть, единицы переводческой эквивалентности, подлежащие переводу.

Сам термин единица перевода впервые был предложен Ж. Вине и Ж. Дарбельне. В дискуссиях о размерах этой единицы и ее характере ученые пришли к выводу, что размеры этой единицы не стабильны, они могут варьироваться в широких пределах, а сама единица является операционной. В связи с этим существует несколько определений единицы перевода. В своем исследовании мы будем оперировать определением филолога Алексеевой И.С., которая понимает единицы перевода как «минимальные единицы, подлежащие переводу, или единицы переводческой эквивалентности, т. е. единицы исходного языка, имеющие эквивалент в тексте переводящего языка».

В рамках данного исследования мы придерживаемся способа вычленения единиц перевода, ориентированного на оригинал и основанного на принципе семантического единства. С точки зрения практики перевода он наиболее актуален. Единицей перевода здесь считается минимальная языковая единица текста оригинала, воспринимаемая как единое целое с точки зрения семантики. Необходимо выяснить, какие уровни языковых единиц выделяются в структуре языка вообще.

В современном языкознании принято различать следующие уровни языковой иерархии: уровень фонем (для письменной речи — графем), уровень морфем, уровень слов, уровень словосочетаний; уровень предложений, уровень текста.

Перевод на уровне фонем осуществляется следующим образом: чтобы передать на русский язык, например, английскую фамилию Windsor [ˈwɪn(d)zə], нужно каждой фонеме в составе английского слова подобрать наиболее близкую по артикуляции и звучанию фонему русского языка: [w] заменяется русской фонемой [в], [ɪ] заменяется русской фонемой [и], [n] — фонемой [н], практически не произносимый согласный звук [(d)] - русским согласным [д], который на русском языке также произносится редуцированно, фонема [z] – русским согласным звуком [з], английское редуцированное [ə] – сочетанием звуков [ор]. Таким образом, английская фамилия Windsor на русский язык передается как *Виндзор.*

В некоторых случаях единицей перевода может выступать морфема, то есть каждой морфеме исходного слова соответствует определенная морфема в соответствующем слове ПЯ. Например, такие поморфемные соответствия можно установить для пары английского tables — русского *столы,* где корню исходного слова table- соответствует корень русского *стол-,* а морфеме множественного числа -s — морфема -ы. Такое же поморфемное соответствие наблюдается и при переводе английского egghead русским *яйцеголовый*, то есть, *умник, семи пядей во лбу*.

Гораздо чаще в качестве единицы перевода выступает слово. Вот несколько примеров перевода на уровне слов с английского языка на русский: My friend came home late yesterday. Мой друг пришел домой поздно вчера. His parents live in Moscow. – Его родители живут в Москве. В этих и им подобных примерах соответствия устанавливаются на уровне слов, то есть слова выступают в качестве единиц перевода, в то время как поморфемных (и, тем более, пофонемных) соответствий здесь установить в целом нельзя (ср. англ, came—русск. *при-ше-л;* англ. home — русск. *дом-ой* и пр.).

Однако и такой вид перевода ограничен в сфере применения. Как правило, в предложении лишь часть слов получает при переводе пословные соответствия, в то время как остальные слова таких соответствий не имеют, и перевод остальной части предложения осуществляется на более высоком уровне — на уровне словосочетаний.

Наиболее ярким примером перевода на уровне словосочетаний является перевод идиоматических или устойчивых (фразеологических) словосочетаний. Их значение не равняется сумме значений их компонентов, то есть слов, в силу чего пословный перевод таких словосочетаний оказывается в большинстве случаев невозможным, и в качестве единицы перевода выступает все словосочетание в целом. Напр., англ, to catch a cold – русск. *простудиться;* англ, first night — русск. *премьера;* англ. to come to the wrong shop — русск. *обратиться не по адресу;* англ. to ask questions out of season — русск. *задавать вопросы некстати*. Перевод на уровне словосочетаний встречается и при переводе так называемых свободных словосочетаний, значение которых в ИЯ целиком и полностью слагается из суммы значений, входящих в него слов. Ср. англ, to take place —

русск. *состояться;* англ, to miss the train — русск. *Опоздать на поезд;* англ, book parcel – русск. *бандероль* и пр.

В некоторых случаях оказывается, что даже словосочетания не могут служить единицами перевода и что переводческое соответствие может быть установлено только на уровне всего предложения в целом. К числу такого рода предложений относятся пословицы, например:

Every dark cloud has a silver lining. Нет худа без добра. (если переводить дословно: у каждого темного облака есть серебряная прослойка)

Too many cooks spoil the broth. У семи нянек дитя без глаза. (слишком много поваров портят бульон)

Birds of a feather flock together. Рыбак рыбака видит издалека. (птицы с одинаковыми перьями собираются в стаи)

Как видно из примеров, при переводе такого рода единицей перевода выступает все предложение в целом — значение русского предложения совпадает со значением английского, но внутри самих этих предложений соответствий между словами или словосочетаниями установить нельзя. Таким же путем переводятся, как правило, разного рода надписи, сигнальные знаки, дорожные указатели, формулы вежливости и пр., ср., например:

Keep off the grass. — По газонам не ходить. (держитесь дальше от травы)

Wet paint. — Осторожно, окрашено. (влажно, только что окрашено)

Наконец, имеют место и такие случаи, когда даже предложения не могут служить единицами перевода и когда такой единицей оказывается весь переводимый текст в целом, то есть вся группа самостоятельных предложений, объединенных в пределах одного речевого отрезка. Такое явление в прозе, видимо, является редким исключением; однако в таком специфическом виде перевода как перевод поэзии оно является вполне обычным. Примером такого перевода является перевод 49-го сонета Шекспира в подлиннике, выполненного С. Маршаком.

Against that time (if ever that time come)	В тот черный день (пусть он минует нас!),
When I shall see thee frown on my defects,	Когда увидишь все мои пороки,
When as thy love hath cast his utmost sum,	Когда терпенья истощишь запас
Called to that audit by advised respects;	И мне объявишь приговор жестокий,

В качестве итога своего исследования, мы бы хотели продемонстрировать перевод текста, в котором перевод осуществляется на уровне морфем, слов и словосочетаний:

You’ve probably heard the saying: «You have to spend money to make money». This is true when considering business expenses: new equipment, wages, insurance, taxes, electricity, telephone service, and so on. And depending on the kind of job you do, you may need replacement parts. At first, you might buy parts only as you need them for particular job. In time, you will find it easier to have an

inventory, or supply of items that are used in your business.)

Вы, вероятно, слышали выражение: «Тебе придется потратить деньги, чтобы заработать их». Это высказывание верно при рассмотрении расходов на ведение бизнеса: новое оборудование, зарплаты, страхования, налоги, электричество, телефонная связь и так далее. И в зависимости от вида работы, которую вы выполняете, вам могут понадобиться запчасти. Сначала, вам следует купить только те части, которые понадобятся для конкретной работы. Со временем, вам поймете, что будет проще иметь запасы или налаженную поставку запчастей, которые используются в вашем бизнесе.

Перевод на уровне фонем: *business* – перевод сделан с помощью приема транслитерации, то есть, для каждой фонемы английского слова подобрана фонема русского языка, слово по звучанию полностью совпадает с английским оригиналом.

Перевод на уровне морфем: *part-s* – част-и, *wage-s*- зарплат-ы, *taxe-s*- налог-и (корень и окончание),

Перевод на уровне слов: *kind of job* – тип работы – в английском варианте есть предлог, в русском – он отсутствует, в английском варианте у слова *job* нет окончания, в русском – *работ-ы* – окончание имеется.

Перевод на уровне словосочетаний: *have heard the saying* – слышали высказывание, *telephone service* – телефонная связь, *make money* – зарабатывать деньги, то есть внутри данных словосочетаний связи между словами оригинала и перевода установить нельзя.

Итак, в ходе своего исследования мы выяснили, что перевод текста может считаться успешным, если он является эквивалентным и адекватным. Таковым может считаться перевод, в котором правильно определены мельчайшие оперативные единицы - единицы перевода, и их смысловое содержание передано средствами переводящего языка без искажения общего смысла текста или высказывания.

Мы также определили основные уровни единиц перевода, принятых в языкознании – уровень фонем (графем), уровень морфем, уровень слов, уровень словосочетаний, уровень предложений и привели примеры перевода текстов на уровне всех указанных единиц перевода.

Список источников:

1. Алексеева И. С. Введение в переводоведение [Текст]: Учеб. пособие для студ. филол. и лингв. фак. высш. учеб. Заведений/ И. С. Алексеева. – М.: «Академия», 2004. – 352 с.

2. Алексеева И. С. Текст и перевод. Вопросы теории. [Текст] / И. С. Алексеева. – М.: «Академия», 2008.

3. Бархударов Л. С. Язык и перевод (Вопросы общей и частной теории перевода) [Текст] / Л. С. Бархударов. – М.: Язык и перевод., «Междунар. отношения», 1975. 240 с.

4. Единицы перевода и единицы языка. [Электронный ресурс], Режим доступа: http://www.studopedia.org. 2014.

5. Комисаров В. Н. Общая теория перевода. [Электронный ресурс], Режим доступа: http://www.classes. Ru. 2010.
6. Сулейманова О. А. Грамматические аспекты перевода [Текст] / О. А. Сулейманова, Н. Н. Беклемешева, К. С. Карданова – М., 2010. С.19-20

УДК 378

АКТУАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ВНУТРЕННЕЙ ОЦЕНКИ КАЧЕСТВА РАЗВИВАЮЩЕЙ ПРЕДМЕТНО-ПРОСТРАНСТВЕННОЙ СРЕДЫ СОВРЕМЕННОЙ ДОШКОЛЬНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

Е. Г. Вотинова, к.п.н., доцент, **М. Б. Федорцева**, к.п.н., доцент
МАОУ ДПО «Институт повышения квалификации»
г. Новокузнецк

В современный период развития дошкольного образования повышен интерес к обновлению развивающей среды детского сада, особенно в соответствии с требованиями ФГОС ДО [3; 4]. Для соответствия требованиям Стандарта необходимо в каждой образовательной организации наличие такой системы создания и реорганизации развивающей среды, которая бы предполагала «проживание» четырёх этапов: диагностического, планирующего, организационного и коррекционного.

Диагностический этап направлен на выявление «слабых мест» в наполнении центров активности, в соответствии с требованиями ФГОС. Планирующий этап предназначен для составления алгоритма деятельности по наполнению центров активности с учетом материальных возможностей ДОО. Организационный этап предполагает реализацию плана по созданию центров активности, а коррекционный этап приходится на период завершения учебного года, когда результаты усвоения детьми образовательной программы выявят значение и роль организованной развивающей среды в этом процессе, и, соответственно, внесения необходимых изменений по улучшению наполнения.

Корректируя содержание развивающей среды детского сада в соответствии с этапами, необходимо акцентировать внимание на том, что она должна представлять собой совокупность предметов, материалов, игрушек, которые понятны и интересны дошкольникам, без которых невозможно осуществление специфических видов детской деятельности в каждой возрастной группе.

Наличие системы работы по организации развивающей среды является решением одного из аспектов проблемы качества реализации образовательной программы дошкольного образования [1; 2].

Международная практика показывает, что оценка качества программ дошкольного образования может быть направлена на разные объекты и

исходить из разных представлений о качестве. При этом оценка может быть направлена:

во-первых, на условия осуществления образовательного процесса (образовательная среда, образовательная деятельность, образовательные условия, взаимодействие и т.д.). Этот тип оценки качества коротко определяется как «оценка образовательной (развивающей) среды»;

во-вторых, на динамику индивидуального развития воспитанника (образовательные результаты детей, индивидуальное развитие ребенка, разные виды детской активности и т.п.). Это тип оценки качества оценивает «Образовательные результаты детей».

Множество проведенных исследований и практика разных стран показали, что развивающее дошкольное образование обычно связано с оценкой образовательной среды. Одной из наиболее востребованных, популярных и распространенных методик оценки качества образовательной среды является шкала ECERS.

Среди инструментов и процедур оценки условий образования детей дошкольного возраста в огромном большинстве стран признанным лидером является методика ECERS – «Шкалы для комплексной оценки качества образования в дошкольных образовательных организациях». Последнюю, наиболее современную версию, представляет шкала ECERS-R [5].

Как указывает Е. Г. Юдина, данная шкала относится к методам оценки образовательной среды детского сада или любого другого дошкольного центра и видит основную задачу дошкольного образования в создании соответствующей образовательной среды развития ребенка дошкольного возраста. Это обстоятельство делает ECERS вполне пригодными для применения в условиях дошкольного образования России, поскольку полностью соответствует требованиям ФГОС ДО [4].

Шкалы характеризует наличие валидности, надежности, достоверности. Каждая шкала включает субшкалы, показатели и индикаторы.

Оценка развивающей предметно-пространственной среды осуществляется в соотвествии с субшкалами и показателями. Так, аспект образовательной среды (в соответствии с требованиями ФГОС) «Предметно-пространственная развивающая образовательная среда» анализируется в субшкале «Предметно-пространственная среда» (все показатели), субшкале «Присмотр и уход за детьми» (показатели 11,12 в части обеспечения мебели и пространства с достаточными санитарно-гигиеническими условиями для соответствующих видов деятельности), субшкале «Речь и мышление» (показатель 15 в части наличия достаточного количества книг и материалов для развития речи), субшкале «Виды детской активности» (все показатели в части наличия соответствующих материалов, оборудования).[5]

Таким образом, опора на оценку условий в группе ДОО, как образовательной среды, так и взаимодействия взрослых с детьми, полностью соответствует тому факту, что в центре ФГОС находятся требования к условиям реализации основной образовательной программы в детском саду.

И именно психолого-педагогические условия, как самые важные для реализации программы, также находятся в центре шкал ECERS. Значит, шкалы ECERS можно считать одним из передовых методов оценки качества развивающей предметно-пространственной среды ДОО.

Список источников:

1. Анохина, Т.В. Как организовать современную предметно-развивающую среду / Т. В. Анохина // Дошкольное воспитание. – 2009. – № 5. – С. 24-28

2. Бродский, Ю. С. Педагогизация среды как социально-педагогический результат интеграции воспитательных взаимодействий (организационно-технологический аспект): Дисс. канд. пед. наук [Текст] / Ю. С. Бродский. – Екатеринбург, 2007. – 212 с.

3. Нищева, Н. В. Предметно-пространственная развивающая среда в детском саду [Текст] / Н. В. Нищева. – Спб.: ЭКСМО, 2008. – 292 с.

4. Приказ Министерства образования и науки Российской Федерации (Минобрнауки России) от 17 октября 2013 г. N 1155 г. Москва «Об утверждении федерального государственного образовательного стандарта дошкольного образования» [Электронный ресурс]: Режим доступа www.rg.ru/2013/11/25/doshk-standart-dok.html, свободный – Загл. с экрана.

5. Юдина, Е. Г. Шкалы ECERS как метод оценки качества и развития российской системы дошкольного образования [Текст] / Е. Г. Юдина // Современное дошкольное образование. – 2015. – №. 7. – С. 23-25

УДК 342

К ВОПРОСУ О СУЩНОСТИ САМОРЕГУЛИРОВАНИЯ

Ю. Р. Гета, старший преподаватель
Кузбасский государственный технический университет
имени Т.Ф. Горбачёва
филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

Саморегулирование, как альтернатива методу лицензирования, наиболее полно отражает в настоящее время тенденции дерегулирования в экономике России. Поэтому, несомненно, оно заслуживает внимания как в доктринальном, так и в логистико-прикладном аспекте. Федеральный закон от 01.12.2007г. № 315-ФЗ «О саморегулируемых организациях» [1], содержит легальное определение саморегулирования, понимаемого как «самостоятельная и инициативная деятельность, которая осуществляется субъектами предпринимательской или профессиональной деятельности и содержанием которой являются разработка и установление стандартов и правил указанной деятельности, а также контроль за соблюдением

требований указанных стандартов и правил» (п.1 ст.2 Закона). Исходя из данной нормативной конструкции, саморегулирование представляет собой деятельность, являющуюся самостоятельной и инициативной, то есть осуществляемую автономно от государства. Фактически, саморегулирование должно стать перспективной формой участия гражданского общества в процессах экономического развития.

Вместе с тем, думается, упомянутый Федеральный закон № 315-ФЗ несколько сузил субъектный состав саморегулирования, усматривая в нем лишь субъектов предпринимательской и профессиональной деятельности. В то же время саморегулируемые организации законодатель позиционирует как организации некоммерческие (п.1 ст.3 Закона), то есть такие, для которых извлечение прибыли (дохода), выступающее квинтэссенцией предпринимательства, не является основной целью деятельности. Представляется, что п.1 ст.2 Федерального закона «О саморегулируемых организациях» целесообразно дополнить упоминанием о субъектах иной экономической деятельности, не относящейся к предпринимательской, что позволит разнообразить круг участников процесса саморегулирования.

По смыслу закона, составными элементами саморегулирования являются: 1) разработка и установление стандартов и правил предпринимательской, а равно иной профессиональной экономической деятельности; 2) контроль за соблюдением требований данных стандартов и правил. Иными словами, метод саморегулирования основывается на способности элементов современной экономики к поиску ресурсов развития, к самоограничению и к социально-ответственному поведению посредством создания необходимых юридических «рамок» подобного процесса.

Толковый словарь русского языка определяет саморегулирование, как способность различных систем самостоятельно, без воздействия извне, устанавливать, поддерживать желаемый режим своего функционирования и реагировать на внешние воздействия [5]. Проблематика саморегулирования, выступающего, прежде всего, правовым феноменом, исследуется в различных отраслях научного знания. Так, в частности, в экономической науке находит отражение суждение о том, что саморегулирование представляет собой «коллективное регулирование рынков и сфер самими экономическими агентами, без вмешательства государства» [3]. Следовательно, саморегулирование признается особым вариантом, моделью экономического поведения хозяйствующих субъектов. В социологической науке упор в понимании природы саморегулирования делается на функционировании саморегулируемых организаций. В юридической литературе относительно понимания природы и сущности саморегулирования имеются различные суждения. В частности, Е.В. Воскресенская полагает, что участники рынка создают специальные структуры-организации саморегулирования, которым делегируют определенные полномочия, в том числе право контроля за соблюдением стандартов, право применения санкций за нарушение этих правил и право разрешения споров [2]. Таким образом, саморегулирование в

данном случае рассматривается через призму определенных полномочий саморегулируемых организаций. Ю.А Тихомиров обращает внимание на то, что «…наличие общих признаков правового механизма экономического саморегулирования позволяет обнаружить их, по сути дела, во всех видах организаций… Наиболее ярко саморегулирование проявляется в широкой сфере управления делами организаций…» [7]. По-видимому, следует согласиться с данным автором в том, что саморегулирование проявляет себя в таких формах, как местное самоуправление, корпоративное и ассоциативное самоуправление[6]. Позволим себе полагать, что самоуправление находит свое выражение в различных отраслях российского права, в которых институционализируются возможности индивидуальных и коллективных субъектов действовать по своему усмотрению, не выходя при этом за «рамки», обеспечивающие стабильное и гармоничное функционирование права, самостоятельно организовывать свою жизнедеятельность в тех или иных социальных сферах. Поэтому, отметим, что саморегулирование является достоянием и публичного права, для которого отнюдь не инороден метод диспозитивного регулирования. В русле цивилистического правопонимания, О.Н. Максимович пишет о том, что саморегулирование в сфере действия гражданского права представляет собой проявление гражданско-правовой диспозитивности, в рамках которой субъект гражданского права может не только по своему усмотрению участвовать в правореализационных процедурах, но и в определённых пределах создавать правила поведения, осуществляя гражданско-правовое саморегулирование [4].

Наличие разнообразных характеристик саморегулирования в юридической (преимущественно цивилистической) литературе не позволяет считать, что доктринальная модель саморегулирования сформирована в целостном, системном варианте.

Завершая изложенное, важно учитывать, что саморегулирование, выступая как перспективный, инновационный метод воздействия на экономические отношения, обладает такими свойствами административно-правового регулирования, как наличие контроля, властно-распорядительных функций, возможность координации деятельности предпринимателей и коммерческих организаций. Саморегулирование выступает как «внутрисистемный» контроль, создающий условия для обеспечения надлежащего качества товаров, работ и услуг и безопасности в разнообразных отраслях экономической деятельности. Оно призвано стимулировать предпринимательский, экономический оборот, побуждая его участников к соблюдению требований законодательства, к добросовестному, социально ответственному поведению. В современных условиях дерегулирование выступает составной частью административно-правового метода, используя его специфику в «преломлении» институтов гражданского общества, которые могут принять на «себя» ряд полномочий, ранее принадлежавших только государственным органам. Подобное «взаимодействие» будет способствовать осуществлению модернизации

государства и укреплению экономической безопасности в России.

Список источников:

1. Федеральный закон от 01.12.2007г. № 315-ФЗ «О саморегулируемых организациях» // Российская газета. – 2007. – 06 декабря.
2. Воскресенская, Е.В. Саморегулирование оценочной деятельности / Е.В.Воскресенская // Современное право. - 2007. - №3. - С.85.
3. Крючкова, П.В. Саморегулирование как дискретная институциональная альтернатива регулированных рынков: дис. ..д-ра.экон.наук / П.В.Крючкова. - М., 2006. - С.12-13.
4. Максимович, О.Н. Саморегулирование в сфере предпринимательской деятельности как проявление гражданско-правового метода регулирования общественных отношений: автореф. дис. …канд. юрид. наук / О.Н.Максимович. - Казань, 2007. - С.6.
5. Ожегов, С.И. Толковый словарь русского языка / С.И.Ожегов, Н.Ю.Шведова. - М., 1999.- С. 501.
6. Тихомиров, Ю.А. Право и саморегулирование / Ю.А. Тихомиров // Журнал российского права. - 2005. - №9.- С16.
7. Тихомиров, Ю.А. Право и экономическое саморегулирование / Ю.А.Тихомиров // Законы России: опыт, анализ, практика. - 2009.- №2.- С.4.

УДК 340

ПРАВО НА БЕЗОПАСНОСТЬ КАК ВАЖНЕЙШЕЕ СИСТЕМООБРАЗУЮЩЕЕ ПРАВО ЧЕЛОВЕКА

Ю. Р. Гета, старший преподаватель, **С. А. Еременко**, студент
Кузбасский государственный технический университет
имени Т.Ф. Горбачёва
филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

В соответствии с Конституцией Российской Федерации [1] человек, его права и свободы являются высшей ценностью…защита прав и свобод человека и гражданина – обязанность государства. Это, естественно, требует сосредоточения общественного внимания и всех усилий общества и государства на обеспечении безопасности личности.

Следует отметить, что безопасность – одна из коренных, первейших потребностей человечества. Ее сущность можно раскрыть как способность отражать, предупреждать, устранять опасности, угрожающие существованию личности, общества, государства, а также разрушающих их фундаментальные интересы, без удовлетворения которых немыслимы жизнь, благополучие, развитие и прогресс [3].

Думается, что главным объектом и субъектом национальной

безопасности является человек – самое ценное, но и наиболее опасное и для себя, и для окружающей среды существо на Земле. Именно с деятельностью человека связана, по меткому замечанию Н.В. Щедрина, одна из парадоксальных ситуаций современности, в соответствии с которой «никогда еще человечество не имело столько разнообразных и мощных средств защиты и никогда еще не стояло так близко у порога, за которым уже ничто не спасет» [2]. При этом человек присутствует во всех видах безопасности, так же, как и в связи с воздействием различных источников опасности (эксплуатации зданий и сооружений, транспортных средств, использование сети «Интернет», обращение с животными и т.п.). Поэтому обеспечение безопасности личности становится условием обеспечения безопасности всех других ее видов и уровней.

Право личности на безопасность является, в сущности, мерой возможного (свободного) в правовых рамках поведения человека в той или иной сфере общественных отношений (в данном случае в области обеспечения безопасности). Таким образом, понимаемое право на безопасность предполагает существование условий, способствующих его осуществлению. Основным субъектом, призванным создавать такие условия, является государство, которое в соответствии со ст. 2 Конституции РФ обязано признавать, соблюдать и защищать права и свободы человека и гражданина.

Однако, к сожалению, имеются случаи недостаточной активности в деятельности государственных органов в сфере обеспечения безопасности жизни и здоровья граждан. Так, в потрясшей всю страну трагедии с пожаром в ТРЦ «Зимняя вишня» в марте 2018 года, выявилось безответственное отношение ряда должностных лиц и руководителей бизнес-структур к проблемам безопасности объектов, используемых для массового нахождения людей и проведения их досуга. Потребовалось вмешательство Президента РФ, председателя Следственного комитета России, высшего руководства Кемеровской области, чтобы в этой сфере стали наводить элементарный порядок.

Личная безопасность обеспечивается многими нормами из различных отраслей права, но особое место в данном обеспечении занимают нормы Конституции Российской Федерации, посвященные правам человека и гражданина, среди которых следует выделить:

1. Право человека на жизнь (ст. 20 Конституции РФ);
2. Право на свободу от пыток, насилия, другого жестокого или унижающего

человеческое достоинство обращения или наказания (ст. 21 Конституции РФ);

3. Право на свободу и личную неприкосновенность (ст. 22 Конституции РФ);
4. Право на неприкосновенность частной жизни, личную и семейную тайну, защиту своей чести и доброго имени, право на тайну

переписки, телефонных переговоров, почтовых, телеграфных и иных сообщений (ст. 23 Конституции РФ);

5. Право на социальное обеспечение по возрасту, в случае болезни, инвалидности, потери кормильца, для воспитания детей и в иных случаях, установленных законом (ст. 39 Конституции РФ);

6. Право на охрану здоровья и медицинскую помощь (ст. 41 Конституции РФ);

7. Право на получение информации о фактах и обстоятельствах, создающих угрозу для жизни и здоровья людей (ст. 41 Конституции РФ);

8. Право на благоприятную окружающую среду, достоверную информацию о ее состоянии и на возмещение ущерба, причиненного здоровью или имуществу экологическим правонарушением (ст. 42 Конституции РФ);

9. Право на получение квалифицированной юридической помощи (ст. 48 Конституции РФ);

10. Право на возмещение государством вреда, причиненного незаконными действиями (или бездействием) органов государственной власти или их должностных лиц (ст. 53 Конституции РФ).

Таким образом, безопасность личности включает в себя множество аспектов. В конституционно-правовом смысле право на безопасность представляет собой синтез целого комплекса прав: на жизнь, на охрану здоровья, на медицинскую помощь, на благоприятную окружающую среду, на информацию об источниках опасности, на требование совершения действий по устранению опасности и возмещению причиненного вреда и т.п. Однако несомненно, что ключевым и системообразующим в праве на безопасность является право на жизнь.

Предмет безопасности личности образует ее жизненно важные интересы: витальные, физические, психические, духовные, интеллектуальные, репродуктивные и генетические. В соответствии с этим можно выделить основные угрозы личности: войны, революции, преступность, болезни, эпидемии, геноцид, экономическая, духовная и психиатрическая агрессия. Президент РФ и Правительство РФ в комплексе ключевых вопросов обеспечения безопасности в современных условиях особо выделяет проблему борьбы с коррупцией во взаимосвязи с общими проблемами противодействия организованной и экономической преступности и терроризму.

Обеспечение безопасности личности в России, переживающей процесс масштабной социально-экономической и духовной модернизации, пока не в полной мере отвечает продекларированному тезису: личность – высшая ценность общества и государства. Действительное безопасное существование и прогрессивное развитие личности невозможно без отлаженного функционирования государственной и общественной систем обеспечения ее безопасности. Осуществляемые социальные реформы, как и любые изменения управленческого, организационно-правового характера, должны проходить экспертизу на предмет защищенности жизненно важных интересов

личности. Представляется, что это комплексная экспертиза безопасности, механизм которой следует продумать. Безопасность личности выступает фундаментом воспитания патриотизма и духовно-нравственных ценностей, противостоящих коррупции, политическому радикализму, преступности и другим разрушительным, деструктивным процессам. Право на безопасность человека должно не только существовать в «реестре» фундаментальных прав и свобод, но и восприниматься сознанием, ментальностью каждого гражданина нашего государства.

Список источников:

1. Конституция Российской Федерации: Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993г. // Российская газета. – 1993. – 25 декабря.
2. Концептуально-теоретические основы правового регулирования и применения мер безопасности / под ред. Н.В. Щедрина. – Красноярск: Изд-во СФУ, 2010.
3. Серебряков, В.В. Безопасность России и армии. / В.В. Серебряков, Ю.И. Дерюгин, Н.И. Ефимов, В.И. Ковалев. – М., 1995.

УДК 340

ТЕОРЕТИКО-ПРАВОВАЯ СУЩНОСТЬ ИНСТИТУТА ТРУДОВОГО ДОГОВОРА

Ю. Р. Гета, старший преподаватель, **М. А. Харламова**, студентка
Кузбасский государственный технический университет
имени Т.Ф. Горбачёва
филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

В статье 37 Конституции Российской Федерации [1] провозглашено право человека свободно распоряжаться своими способностями к труду. Реализация данного права осуществляется преимущественно путем заключения трудового договора.

В современных реалиях трудовой договор призван в оптимальной форме сочетать соглашение сторон и требования законодательства, что, в конечном счете, должно отвечать интересам не только сторон, но и всего общества. Путь к оптимизации такого требования проходит по границе соотношения между социальной защищенностью работника и выполнением работы для работодателя с максимальной эффективностью.

Сохранение ведущего места трудового договора как средства индивидуально - договорного регулирования обусловливает его роль в механизме правового регулирования трудовых отношений. Независимо от трудностей, испытываемых трудовым законодательством, трудовой договор, как родовое понятие, должен обеспечивать рациональную и эффективную

реализацию важнейших субъективных социально - экономических прав всех категорий работников. Среди них: право свободно распоряжаться своими способностями к труду, право на свободный выбор вида и места занятости и др.

Первые научные исследования, посвященные трудовому договору, были проведены Л.С. Талем [3], который всесторонне разработал новаторскую для своего времени концепцию трудового договора, ставшую теоретической базой формирования трудового права как самостоятельной отрасли права.

Определение трудового договора дано в ст. 56 Трудового кодекса Российской Федерации (далее, ТК РФ) [2]. Это соглашение между работодателем и работником, в соответствии с которым работодатель обязуется предоставить работнику работу по обусловленной трудовой функции, обеспечить условия труда, предусмотренные трудовым законодательством и иными нормативными правовыми актами, содержащими нормы трудового права, коллективным договором, соглашениями, локальными нормативными актами и данным соглашением, своевременно и в полном размере выплачивать работнику заработную плату, а работник обязуется лично выполнять определенную этим соглашением трудовую функцию в интересах, под управлением и контролем работодателя, соблюдать правила внутреннего трудового распорядка, действующие у данного работодателя.

Сторонами трудового договора являются работодатель и работник.

По определению ст. 20 ТК РФ, работник - физическое лицо, вступившее в трудовые отношения с работодателем; работодатель - физическое лицо либо юридическое лицо (организация), вступившее в трудовые отношения с работником. В случаях, установленных федеральными законами, в качестве работодателя может выступать иной субъект, наделенный правом заключать трудовые договоры. Основные права и обязанности работника и работодателя установлены соответственно в ст. ст. 21 и 22 ТК РФ.

Помимо основных трудовых прав и обязанностей, в трудовой статус субъектов трудового договора входят трудовая правосубъектность.

В связи с тем, что ТК РФ не содержит определения понятия трудовой правоспособности и трудовой дееспособности, в нем нет и «праводееспособности» или «правосубъектности» - понятий, признаваемых в теории трудового права, глава 2 ТК РФ может быть дополнена статьей 20.1:

«Статья 20.1. Трудовая правоспособность и трудовая дееспособность

Труд свободен. Право на труд признается в равной степени за всеми физическими лицами, проживающими на территории Российской Федерации.

Трудовая правоспособность - способность иметь трудовые права и нести соответствующие юридические обязанности. Работник - в целях трудового законодательства - лицо, обладающее трудовой правоспособностью.

Трудовая правоспособность может быть ограничена федеральными законами в интересах работника или общества.

Трудовая правоспособность возникает как общее правило одновременно с трудовой дееспособностью.

Трудовая дееспособность, то есть способность лично, своими действиями реализовывать право на труд и нести трудовые обязанности, возникает в полном объеме с 16 лет.

Допускается возникновение трудовой дееспособности у лиц, не достигших 16 лет, при наличии обстоятельств, предусмотренных федеральным законом. Трудовая дееспособность работника не может быть ограничена.

Работник не может быть лишен трудовой дееспособности, кроме случая, когда суд признает его недееспособным (то есть неспособным лично осуществлять трудовые права и нести соответствующие юридические обязанности), если он страдает психическим расстройством и вследствие этого не может понимать значения своих действий и руководить ими».

В действующем ТК РФ, форме трудового договора посвящена ст. 67, содержание которой полностью относится к характеристике трудового договора - документа. Это - письменная форма, два или более экземпляров, согласование, подписи сторон.

Значение трудового договора состоит из производственного, социального и правового содержания.

Производственное значение состоит в том, что он является основной формой привлечения, распределения, перераспределения, закрепления и рационального использования рабочей силы, трудовых ресурсов страны. Он закрепляет работников за определенными предприятиями, территориями страны, отраслями народного хозяйства. Социальное значение трудового договора в том, что путем его заключения реализуются обеспечение занятости и свобода труда. Правовое значение трудового договора в том, что он является основанием возникновения трудового правоотношения. Хотя трудовой договор и трудовые правоотношения являются взаимосвязанными юридическими категориями, их надо различать: трудовой договор – это соглашение, а трудовое правоотношение – это возникающая из данного соглашения юридическая связь работника и работодателя.

Рассматривая понятие трудового договора, нельзя обойти мнение некоторых авторов о значении трудового договора как источника права[4]. Думается, что трудовой договор не может быть источником права, так как он лишен нормативного содержания. Трудовой договор, будучи правовым явлением, не есть право с точки зрения ни его сущности, ни содержания, ни формы.

Итак, основой трудовых взаимоотношений между работником и работодателем, несомненно, является трудовой договор. Представляется, что на сегодняшний день для оптимального правотворческого и

правоприменительного процессов необходима дальнейшая разработка теоретических вопросов, связанных с трудовым договором.

Список источников:

1. Конституция Российской Федерации: Принята всенародным голосованием 12 декабря 1993г. // Российская газета. - 1993. - 25 декабря.
2. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001г. № 197-ФЗ (ред. от 05.02.2018г.) // Российская газета/ - 2001/ - 31 декабря.
3. Таль, Л.С. Пути и цели реформы законодательства о найме труда / Л.С. Таль. - М., 1912. - С. 21 // Режим доступа: http://bazazakonov.ru/doc/?ID=83829
4. Трудовое право России: учебник для вузов / Под ред. Е.Б. Хохлова. – М.: Юрайт, 2010.

УДК 37.013

ВЫСШЕЕ ОБРАЗОВАНИЕ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ

В. А. Дремук, к.т.н., доц.
УО «Барановичский государственный университет»,
г. Барановичи, Республика Беларусь

Аннотация. Рассмотрены вопросы дальнейшего развития системы высшего образования с учетом практики объединенной Европы.

Ключевые слова: учебные планы нового 3+ поколения, образовательные кластеры.

Модернизация высшего образования сегодня признается глобальной мировой проблемой. От ее разрешения зависит не только стабильное развитие системы высшего образования, но и всего общества в целом.

Сегодня международное межуниверситетское сотрудничество стало важнейшим инструментом оказания помощи развитию высшего образования и проявило себя как гибкий механизм обеспечения быстрой передачи и распространения знаний через университетские каналы и обмены. Процесс интернационализации высшего образования становится все более подверженным законам рыночной экономики и конкуренции. Эти тенденции распространились и на постсоветское пространство, в том числе и на Республику Беларусь, что требует нового подхода к высшему образованию как к отрасли рыночной экономики и оказания со стороны государства поддержки в плане ее урегулирования и экспорта образовательных услуг [1].

В этих условиях перед национальной системой высшего образования стоит ряд важных задач – обеспечение высокого качества и опережающий его характер подготовки, переподготовки и повышения квалификации специалистов по перспективным направлениям науки и технологий, повышение эффективности научных исследований, развитие при вузах

инновационной инфраструктуры, обеспечивающей продвижение и внедрение университетских научно-технических разработок, активное взаимодействие с заказчиками кадров, передовыми предприятиями. Необходимо поднять на новый уровень развитие партнерских взаимовыгодных отношений между сферой труда и сферой образования.

На девятой конференции министров образования стран-участников Европейского пространство высшего образования (ЕПВО), которая состоялась в Ереване 14-15 мая 2015 г., Республика Беларусь была принята в Болонский процесс и стала полноправным членом Европейского пространства высшего образования (ЕПВО), это стало подтверждением высокого уровня развития национальной модели образования. Наша страна первой присоединилась к ЕПВО уже после объявления о его создании в марте 2010 г. Процесс формирования ЕПВО продолжается 16 лет и этот процесс не закончился, ибо образовательное пространство - не застывшее явление, оно должно реагировать на вызовы современности и изменяться во многих случаях с опережением [2].

Новая редакция Кодекса Республики Беларусь об образовании предусматривает введение бакалавриата как общего высшего образования, одного вида магистратуры как углубленного высшего образования и специального высшего образования по непрерывной образовательной программе [3].

Обучение по программе общего высшего образования должно заканчиваться получением квалификации по соответствующей специальности и степени бакалавра. На выходе будет специалист, готовый к самостоятельной работе на должностях, требующих общего высшего образования.

Углубленное высшее образование (магистратура) предусматривает получение степени магистра, дополнительная квалификация при этом присваиваться не будет. Магистратура предполагает углубленную подготовку специалиста после бакалавриата. Трудоустраиваться выпускники магистратуры будут на должности, требующие углубленного высшего образования. При этом в нормативных документах в сфере труда должен быть предусмотрен перечень должностей для выпускников бакалавриата и магистратуры.

Новым является также введение специального высшего образования, предполагающего объединение общего и углубленного высшего образования. Специальное высшее образование реализуется по непрерывной образовательной программе и предназначено для подготовки специалистов по наиболее сложным специальностям в области техники и технологий, искусства и т. д. Обучение по этой программе заканчивается присвоением квалификации по соответствующей специальности и степени магистра.

С целью расширения возможностей оперативной актуализации содержания образовательных программ и гибкого реагирования на быстро меняющиеся запросы рынка труда в рамках специальности каждый вуз может

реализовывать одну либо несколько профилизаций. На профилизацию отводится 50 % от общей трудоемкости образовательных программ общего или специального высшего образования и 70 % – от программы углубленного высшего образования [4].

С 2008/2009 учебного года в белорусских УВО начали реализовывать образовательные стандарты второго поколения, а с 2013/2014 учебного года — третьего поколения. В настоящее время разработаны макеты и ведется проектирование образовательных стандартов специальностей поколения 3+.

Образовательные стандарты всех трех поколений спроектированы в компетентностном формате, т. е. они относятся к классу стандартов нового поколения [5].

Система высшего образования должна обеспечить соответствие приобретаемых компетенций быстроменяющимся требованиям со стороны общества и экономики, техники и технологий, развитие личной инициативы и адаптируемости человека.

Сегодня традиционная концепция университета как учреждения, задача которого — передача знаний от одного поколения к другому (обучение) и генерация знаний для будущих поколений (исследовательская работа), не отвечает современным требованиям социально-экономического развития. От университетов требуется более активный вклад в развитие экономики, основанной на знаниях, посредством коммерциализации результатов научно-исследовательской деятельности и создания новых наукоемких предприятий. Этим задачам в полной мере отвечает модель предпринимательского университета (Entrepreneurial university), или «Университет 3.0».

Приказом Министра образования № 757 от 01.12.2017 «О совершенствовании деятельности учреждений высшего образования на основе модели “Университет 3.0”» предусмотрена реализация с 1 сентября 2018 г. экспериментального проекта «Совершенствование деятельности учреждений высшего образования на основе модели “Университет 3.0” (комплексное развитие научно- исследовательской, инновационной и предпринимательской инфраструктуры учреждения высшего образования в целях создания инновационной продукции и коммерциализации результатов интеллектуальной деятельности)» [6].

Трансформация национальных университетов в предпринимательские организации (в рамках реализации экспериментального проекта) должна осуществляться пошагово и предусматривать:

- формирование предпринимательской корпоративной культуры в сообществе студентов и преподавателей;
- ориентацию на постоянные изменения во внешней бизнес-среде и приспособления к ним;
- создание эффективной системы мотивации и стимулирования преподавателей к научной деятельности, коммерциализация результатов собственных исследований;

- укрепление взаимосвязей с бизнесом, обществом, потенциальными инвесторами;
- согласование целей развития университета с потребностями его внешних и внутренних стейкхолдеров;
- развитие предпринимательской инфраструктуры в университетах с целью формирования у студентов предпринимательских навыков в процессе обучения, в частности, создание центров развития, технопарков, студенческих бизнес-инкубаторов, что, в свою очередь, будет способствовать повышению качества подготовки выпускников за счет использования современных форм обучения, созданию инновационных предприятий и т. п. [7].

В соответствии с Государственной программой «Образование и молодежная политика на 2016—2020 гг.» предусматривается создание сетевой системы организации УВО (формирование образовательных кластеров одного уровня образования по принципу специализации) и образовательных комплексов (кластеров), объединяющих учреждения различных уровней образования — профессионально-технического, среднего специального и высшего. Целесообразно определить эти структуры как образовательные кластеры. Их деятельность нацелена на совершенствование образовательного и научного процесса, а результатами являются образовательные услуги и научная продукция.

Концептуальные подходы к развитию системы образования Республики Беларусь до 2020 г. и на перспективу до 2030 г. [8] также подчеркивают необходимость преобразования ведущих университетов в научно-образовательно-производственные кластеры для системного решения вопросов инновационного развития отраслей и межотраслевых комплексов.

Вовлечение УВО (непосредственно или в форме образовательных кластеров) в эти сети на конкурентной и добровольной основе – один из путей развития и инновационной деятельности, и самих УВО вне сферы централизованного ведомственного управления. Вместе с тем для стимулирования этих процессов необходима нормативно-законодательная финансовая, организационная и т. п. поддержка со стороны государства [9].

Реализация новых планов 3+ поколения и формирование образовательных кластеров повысит конкурентоспособность высшего образования и позволит вывести систему образования Беларуси «на уровень, соответствующий мировым стандартам», это и предусмотрено Национальной стратегией устойчивого социально-экономического развития.

Список источников:

1. Листопад И. И. Программа Европейского союза «Темпус» в Беларуси / И. И. Листопад // Вышэйшая школа. – 2010. – №6. – с. 35–38.

2. Журавков, М.А. Об имплементации инструментов Европейского пространства высшего образования / М. А. Журавков // Вышэйшая школа. – 2015. – №3. – С. 3–5.

3. Проект Закона Республики Беларусь «О внесении изменений и дополнений в Закон Республики Беларусь “О научной деятельности” и Кодекс Республики Беларусь об образовании» [Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://forumpravo.by/forums/npa.aspx?forum=15&topic=8164 . – Дата доступа: 27.11.2018.

4. Обновление национальных стандартов высшего образования: проблемы и задачи / М. А. Журавков [и др.] // Вышэйшая школа. – 2016. – № 4(114). – С. 3–8.

5. Макаров, А.В. Инновационные образовательные системы в высшей школе: проблемы качественного развития / А.В. Макаров // Вышэйшая школа. – 2018. – №2. – С. 15–18.

6. О совершенствовании деятельности учреждений высшего образования на основе модели «Университет 3.0»: приказ Министра образования № 757 от 01.12.2017// Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2018.

7. Касперович, С.А. О совершенствовании деятельности учреждений высшего образования на основе модели “Университет 3.0 / С.А. Касперович // Вышэйшая школа. – 2018. – №2. – С. 5–7.

8. Концептуальные подходы к развитию системы образования Республики Беларусь до 2020 года и на перспективу до 2030 года: приказ Министра образования Респ. Беларусь от 27 нояб. 2017 г. № 742 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 / ООО «ЮрСпектр», Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. — Минск, 2018.

9. Гайсёнок, В.А. Отраслевые кластеры как фактор развития системы высшего образования / В.А. Гайсёнок, И.В. Титович // Вышэйшая школа. – 2018. – №2. – С. 8–10.

УДК 316.4

ПОТЕНЦИАЛ ОБЩЕСТВЕННЫХ ИНИЦИАТИВ МОЛОДЕЖИ В ПОВЫШЕНИИ КАЧЕСТВА ОБРАЗОВАНИЯ

О. И. Ильин, аспирант,
С. В. Алексеев, доктор педагогических наук, профессор
Государственное бюджетное учреждение дополнительного профессионального образования Санкт-Петербургская академия постдипломного педагогического образования (СПб АППО),
г. Санкт-Петербург

Одним из ключевых факторов успешного развития общества является эффективное функционирование социальной сферы и, в частности, системы образования. Система образования в России имеет четкую структуру, а современный рынок образовательных услуг характеризуется наличием государственных и коммерческих образовательных учреждений. Несмотря на

значимые различия, в том числе, в системе управления и порядке финансирования, любое учреждение несет ответственность как перед государством, так и перед потребителями своих услуг за качество образования. В этой связи можно говорить о том, что проблема повышения качества образования является центральной в образовательном процессе.

В настоящее время сложился большой научный задел, посвященный исследованию качества образования: сущности и содержанию понятия, составляющим его элементам, системе управления и организационного сопровождения, факторам, влияющим на качество образовательной деятельности. Осуществление систематизации факторов, влияющих на качество образования, которое, с нашей точки зрения, является многоаспектным, разнонаправленным, разноуровневым, позволило выделить следующие их группы:

качество ресурсов (качество материально-технической базы образовательного процесса, педагогического состава, информационного обеспечения и др.),

качество процесса (качество целеполагания, отбора содержания, выбора образовательных технологий, интенсивность образовательного процесса и др.),

качество результата (успеваемость учащихся, результаты внешней оценки и т.п.). В.Я. Цветков выделяет два аспекта качества образования:

1) нормативный – это «формальная совокупность свойств и характеристик образовательных услуг, обусловливающих их способность удовлетворять минимальные потребности потребителей в получении образования» [7] (определяется мерой соответствия образовательных услуг требованиям образовательных стандартов и т.п.);

2) рыночный – «сравнительное» качество «служит мерой конкурентоспособности специалиста на рынке труда» [7, с. 21].

По мнению С.И. Солонина, С.В. Кортова, высокое качество образования определяется воздействием таких факторов, как:

– соответствие содержания образовательных программ требованиям заказчиков (государство, бизнес, личность) и образовательных стандартов;

– высокая удовлетворенность заинтересованных сторон (учащихся, работодателей и др.) качеством образовательных услуг;

– высокая удовлетворенность преподавателей и сотрудников образовательного учреждения своей работой;

– положительное влияние на общество, повышение общей культуры и образованности его членов [6].

М. Воскобойникова, Н. Пугачева, И. Чепурышкин полагают, что основными компонентами качественного образования являются: качество образовательной учебной программы, качество кадрового и научного потенциала, качество обучаемых, качество средств образовательного процесса [6]. Иными словами, совокупность компонентов определяется как система научно-методического обеспечения качества образования.

В условиях динамично изменяющейся внешней среды образовательных организаций, возрастающих требований в образовательной деятельности как со стороны государства, так и всех заинтересованных в ее осуществлении лиц, появляются новые факторы, влияющие на качество образования. В частности, повышающуюся активность молодежи, усиливающуюся гражданскую позицию самих учащихся, что воплощается в увеличении количества общественных молодежных инициатив, с нашей точки зрения можно считать современными факторами, значимо влияющими на качество образования.

С точки зрения И.И. Шпека, возникновение общественных инициатив в сфере образования обусловлено тем, что меры, принимаемые правительством в области предоставления и распространения образования (в частности, специального) не могли удовлетворить все потребности соответствующих отраслей. Именно поэтому власти выступали с широкой поддержкой частных инициатив в решении данной задачи. Общественные образовательные инициативы были призваны распространить технические знания, повысить общую и профессиональную грамотность рабочих [8].

Согласно Указу Президента Российской Федерации от 4 марта 2013 г. №183 «О рассмотрении общественных инициатив, направленных гражданами Российской Федерации с использованием интернет-ресурса «Российская общественная инициатива», общественная инициатива – это «предложения граждан РФ по вопросам социально-экономического развития страны, совершенствования государственного и муниципального управления, направленные с использованием интернет-ресурса «Российская общественная инициатива»…..» [1].Условиями, при которых общественная инициатива может быть реализована, являются: достижение возраста 18 лет, регистрация в системе, грамотно оформленный текст инициативы с указанием того, на каком уровне она должна быть реализована, осуществление экспертизы инициативы, получение положительного заключения эксперта, а также получение поддержки на интернет-ресурсе в результате проведения голосования.

В настоящее время в молодежной среде нарастает тенденция необходимости понимания своей гражданской роли и желания принимать деятельностное участие в системе общественных отношений.

Ерофеева М.А., Белоус Е.Ю. содержание общественных молодежных инициатив рассматривают как триаду:

1) государственного инструмента, разработанного на принципах партнерства с учетом интересов и потребностей общества, статуса молодежи в контексте ценностей российской идеологии;

2) механизма устойчивого социального иммунитета молодежи к рискам и угрозам молодежного участия в жизни государства в интересах общества, личности, государства;

3) инновационной технологии подготовки и интеграции молодежного кадрового резерва как стратегического ресурса модернизации [4].

Молодежным инициативам присущи следующие характеристики:

- новизна (наличие новых концептуальных идей, форм и методов организации),
- совместимость с традиционным (существующим) состоянием,
- простота апробации,
- коммуникативность (возможность ее пропаганды, распространения по различным каналам общения, в том числе, неформального) [2].

Для того, чтобы определить, в каком направлении социально-экономической, политической и культурной жизни развиваются общественные молодежные инициативы, нами были исследованы соответствующие сообщества в социальной сети Вконтакте. Выбор данного источника информации обусловлен тем, что из 430 млн. профилей порядка 60% принадлежат молодежи в возрасте от 14 до 35 лет. Запрос «Молодежные инициативы» дал результат в 305 сообществ: наибольшим по количеству участников явился «Центр молодежных инициатив» (ГКУ Краснодарского края) (14627 участников). Исследование информации об инициативах в сфере образования, размещенных на портале «Российская общественная инициатива», показал, что в рамках повышения качества образовательного процесса, высоко поддерживаемыми у населения являются [5]:

- отмена системы ЕГЭ в России (17% голосов),
- перевод финансирования питания за счет государственного бюджета с тюрем на школы (6,2%),
- ввести жесткое бесплатное высшее образование (6,0%),
- создать единую государственную электронную библиотеку (5,8%),
- отменить обязательность факультативных занятий в школах (4,3%),
- организовать посредством сети Интернет бесплатные трансляции образовательных лекций, проходящих в государственных вузах (4,0%),
- обеспечить профильные учебные заведения материально-технической базой (3,9%) и др.

Исследование общественных молодежных инициатив показало, что целью деятельности многих из них является помощь студентам и выпускникам в трудоустройстве, организация и проведение концертов, фестивалей, мастер-классов, интеллектуальных игр, выставок, акций, а также содействие в осуществлении совместной работы с организациями, в которых молодые люди могут проявить свои таланты или заняться полезным общественным делом. Кроме того, многими из подобных центров осуществляется реализация дополнительных общеобразовательных общеразвивающих программ (например, «Центр молодежных инициатив» Министерства образования и молодежной политики Чувашской Республики). Бесспорно, что продвигая общественные инициативы данные молодежные центры оказывают неоценимый вклад в повышение качества образования.

Список источников:

1. Указ Президента Российской Федерации от 4 марта 2013 г. №183 «О рассмотрении общественных инициатив, направленных гражданами Российской Федерации с использованием интернет-ресурса «Российская общественная инициатива»
2. Бочаров О.Е. Поддержка молодежных инициатив как фактор формирования гражданской позиции студентов // Ярославский педагогический вестник. 2009. № 1 (58). С. 80-86.
3. Воскобойникова М., Пугачева Н., Чепурышкин И. Качество образования как фактор конкурентоспособности вуза // Высшее образование в России. 2008. № 5. С. 139-143.
4. Ерофеева М.А., Белоус Е.Ю. Развитие молодежных инициатив как направление государственной образовательной молодежной политики // Педагогическое образование и наука. 2017. № 3. С. 123-127.
5. Официальный сайт портала «Российская общественная инициатива» www.roi.ru
6. Солонин С.И., Кортов С.В. Качество образования: проблемы и задачи изменения внутренней среды вуза // Университетское управление: практика и анализ. 2003. № 2. С. 64-69.
7. Цветков В.Я. Использование оппозиционных переменных для анализа качества образовательных услуг // Современные наукоемкие технологии. 2008. №1. С. 21-24
8. Шпека И.И. Общественная инициатива в развитии технического образования в России в середине XIX - начале XX ВВ // Власть. 2010. № 4. С. 148-149.

УДК 316.6

ВЗАИМОСВЯЗЬ УСПЕХА ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ И САМООЦЕНКИ

Н. Г. Качалова, к.филос.н., доцент
Уральский государственный экономический университет
г. Екатеринбург

Профессиональная трудовая деятельность человека составляет большую и значимую часть его жизни. Эта деятельность характеризует и уровень самоопределения личности, ее удовлетворённость жизнью в целом. Личность, определившаяся в профессиональном плане - это человек, осознающий свои жизненные цели, связанные с самореализацией, осознающий свои личностные качества, свои возможности, а также требования, предъявляемые социумом к деятельности. Результативность деятельности человека и проявленности ее личностных возможностей характеризуется понятиями успех, успешность или неуспех, неуспешность.

Оценка деятельности самой личностью и/или другими людьми как неуспешной, порождает массу проблем как в самой профессиональной деятельности (снижение эффективности, увеличение ошибок, выгорание), так и в личной жизни (стресс, болезни, алкоголизм, потеря смысла жизни и т.п.).

Определимся с понятием успех. Автор успех понимает как результат достижения цели, требующей каких-либо трудностей, выход из зоны комфорта. Интересно, что понятие успех появляется только в XX веке, отражая рыночные экономические отношения. Так, Владимир Даль не выделяет отдельно существительное "успех". Но у него есть глагол "успевать", который он определяет как "успеть в чем, иметь успех, удачу, достигать желаемого" [2, с.514]. Наиболее полное значение слова успех даётся в словаре С.И. Ожегова, где выделяется три значения этого слова: 1.удача в достижении чего-нибудь, 2.общественное признание, 3.хорошие результаты в учебе, работе. [6, с.772]. И здесь мы выходим на связь успеха и успешности с уровнем притязаний, самооценкой и ее адекватностью.

Самооценка, это ценность, которой индивид наделяет отдельные стороны своей личности, деятельности, поведения и себя в целом. Основу самооценки составляет система личностных смыслов индивида, принятая им система ценностей.

Самооценка определяется уровнем достижений, т.е. результатов деятельности личности, и тесно связана с уровнем притязаний личности. По известной формуле У. Джемса «самооценка прямо пропорциональна успеху и обратно пропорциональна притязаниям, то есть потенциальным успехам, которых индивид намеревался достичь» [3, с. 72]. Уровень притязаний, понятие, введенное К.Левином, это уровень образа «Я», проявляющийся в степени трудности цели, которую человек ставит перед собой. При достижении цели, соответствующей уровню притязаний, переживание успеха влечет смещение планки в область более трудных задач. И наоборот, переживание неуспеха ведет к снижению трудности цели. Данный эффект подтверждается многочисленными психологическими исследованиями. Адекватная самооценка и реалистичный уровень притязаний являются основой уверенного поведения личности, ее продуктивной деятельностью, настойчивостью в достижении поставленных целей, критичностью в оценке достигнутых результатов.

Самооценка выполняет регуляторную и защитную функции, отражая степень удовлетворённости или неудовлетворённости собой, уровень самоуважения. Она создаёт основу для восприятия собственного успеха или неуспеха, достижения целей определённого уровня, то есть уровня притязаний личности. Люди с адекватно высокой самооценкой настроены более оптимистично, они успешно решают встающие перед ними задачи, так как уверены в своих силах. Такие люди менее подвержены стрессу и тревожности, доброжелательно воспринимает окружающий мир и себя самого в этом мире.

Профессиональная самооценка, как важная составляющая общей самооценки, рассматривается как самоотношение деятеля к результату сопоставления реального и идеального «Я – профессионал», которое формируется в результате процесса самооценивания: в сравнении с другими и с самим собой.

Кадровые агентства при отборе персонала ориентируются на уровень и адекватность самооценки претендента, необходимые для успешной профессиональной деятельности и карьеры. Успех профессиональный - это всегда следствие внутренних, а не внешних причин.

На профессиональную деятельность специалиста оказывает влияние адекватность самооценки, которая определяется степенью расхождения между уровнем притязаний личности и реальным уровнем осуществления деятельности, точностью постановки целей, адекватности эмоциональной реакции на как положительный, так и отрицательный результат деятельности. Завышенная самооценка способствует постановке целей, не соответствующих возможностям профессионала: он ориентирован только на успех, пренебрегает необходимой информацией, не развивает больших усилий для достижения поставленных целей. Заниженная самооценка приводит к пассивности, боязни ответственности, к склонности профессионала ставить лёгкие цели и задачи, при этом ожидаемый результат - неуспеха. Неадекватная самооценка не позволяет профессионалу полностью реализовать свои возможности в профессиональной деятельности.

Исследования связи самооценки и профессиональной успешности проведённые для различных профессий, подтверждают эту связь. Е.М. Борисова изучая динамику становления личности ткачих, выяснила, что передовым ткачихам свойственен высокий уровень профессиональных притязаний и адекватная устойчивая самооценка, складывающаяся под влиянием реальных достижений субъекта деятельности, а также под влиянием оценок со стороны трудового коллектива. Для работниц, не справляющихся с профессиональными заданиями, характерна неуверенность в своей профессиональной состоятельности, которая в свою очередь подкрепляется оценкой, даваемой окружающими. На этом основе у них складывается заниженная самооценка и сниженный уровень притязаний [1].

Н.В. Самоукина [8] считает, что для достижения профессионального успеха большое значение имеет внутреннее состояние, сопутствующее эффективной деятельности. Люди с положительными самооценкой склонны терпимее относиться к окружающим. Им легче смириться с неудачами, которые у них случаются реже, так как правило, они работают эффективнее, чем люди с низкой самооценкой. Большинство людей с низкой самооценкой предпочитают работать над простыми задачами, так как только тогда они уверены в успехе. А.К. Маркова [6], исследуя успешность педагогической деятельности, заключает, что наиболее важным для педагога является формирование положительной самооценки в целом, так как у учителя, позитивно воспринимающего себя, повышается уверенность в себе,

удовлетворённость своей профессией и эффективность работы в целом. Преподаватель с адекватно высокой самооценкой будет более успешен в преподавании, донесении знаний до студентов, так как уверенный стиль подачи любой информации вызывает доверие к ней и повышает ее восприимчивость. Такому преподавателю легче заинтересовать студентов.

Н.А. Лавровой ссылается на исследователей, считающих самооценку важным компонентом успеха в профессиональной деятельности: так Р.В. Овчарова считает неприемлемой низкую самооценку в профессионально – важных личностных чертах психолога; А.Г. Васюк выделяет одной из важных профессональных характеристик врача адекватную самооценку[5].

Подводя итоги, стоит отметить необходимость различать успех в достижении индивидуальных целей и целей, имеющих общественное значение. Именно последние и дают человеку переживание реального успеха, дают ощущение наполненности жизни и высоким уровнем мотивации достижений.

Список источников:

1. Борисова Е.М. О роли профессиональной деятельности в формировании личности. Психология формирования и развития личности. М., 1981.
2. Даль Вл. Толковый словарь живого великорусского языка. М.: Русский язык,1982, Т.4
3. Джемс У. Психология. М., Педагогика, 1991.
4. Лаврова Н.А. Влияние личностных особенностей на успешность профессиональной деятельности в системе «человек – человек». М.: МИССО, 2003.
5. Маркова А.К. Психология профессионализма. М., 1996.
6. Ожегов С.И. Словарь русского языка. -10-е изд.- М.: Советская энциклопедия, 1973.
7. Самоукина Н.В. Психология и педагогика профессиональной деятельности. М.: Экмос, 1999.

УДК 378.621.397

ФОРМИРОВАНИЕ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЙ КОМПЕТЕНТНОСТИ ПЕДАГОГОВ КАК СРЕДСТВО ПОВЫШЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В КОМПЛЕКСЕ «СОШ – ШКОЛЬНЫЙ МУЗЕЙ»

Л. Г. Качан, канд. пед. наук, доцент, доцент кафедры дошкольного образования, МАОУ ДПО ИПК, г. Новокузнецк;
Н.П. Сальникова, директор МБОУ СОШ № 12,
отличник народного просвещения, г. Новокузнецк

Современные качества, которыми должен обладать педагог определяются готовностью к переменам, они в свою очередь связаны с освоением и внедрением инновации, востребованных новейшей образовательной ситуацией, с мобильностью, с новым содержанием профессионально-педагогической деятельности педагогов.

В муниципальном инновационном проекте по теме «Формирование технологической компетентности педагогов как средство повышения результатов образовательной деятельности в комплексе “СОШ – школьный музей”» педагогические технологии и собственно технологическая компетентность являются средством овладения новшеством, а инновация выступает как процесс освоения этого средства (М. М. Поташник и О. Г. Хомерики).

Актуальность темы МИП в комплексе «СОШ - музей» связана с:

- ориентацией инновации на решение проблем ОО;
- отсутствием сформированной профессиональной технологической компетентности у большей части педагогов и руководителей ОО;
- организацией поиска новых научно обоснованных педагогических технологий, повышающих качество образования;
- выстраиванием системы работы по внутришкольному повышению квалификации учителей по теме МИП;
- технологизацией способов обучения, изменением требований к результативности, а в целом – к качеству образования;
- адаптацией новшества к имеющимся условиям и модификацией форм организации процесса образования в комплексе «СОШ - музей».

Применять современные педагогические технологии можно только благодаря отбору, конструированию, анализу и контролю обозначенных управляемых компонентов, только в этом случае можно достичь максимального повышения педагогических результатов (Т. Сакамото и Д. Митчел).

Решать проблему профессионального развития педагогов ОО приходится посредством использования собственных образовательных ресурсов.

Критериями эффективности развития профессиональной технологической компетентности являются:

- рост профессионализма педагогов (рост уровня образовательной деятельности учителя, умение работать в инновационном режиме, разрабатывать программы, обновлять технологический, методический и дидактический арсенал;

- ориентация на повышение качества образования своих учеников, осознание и обмен педагогическим опытом с коллегами;

- включение в инновационную детальность всего педагогического коллектива.

Основные условия эффективного включения педагогов в инновационную деятельность:

1. Разработка нормативных актов: Положения о существующих структурных подразделениях научно-методической и инновационной работы, Положения, регламентирующие инновационную деятельность, Положения о проводимых мероприятиях: конкурсах, олимпиадах, выставках и др.

2. Создание системы стимулирования. Это моральные поощрения, создание условий для личного роста и развития, материальное вознаграждение, спонсорская помощь.

3. Планирование, организация и контроль за реализацией инновационного проекта. На всех уровнях научно-методической работы, в том числе и на индивидуальном, составляются перспективные планы и отчеты работы с указанием сроков, этапов работы, конкретных задач на каждый год, содержания деятельности и форм отчетности. Разработка маршрутов профессионального профессиональному развития и роста.

4. Освоение педагогами методологии инновационной деятельности, педагогического исследования и специального содержания, необходимого для работы в комплексе «СОШ - музей».

Коллектив школы, учитывая имеющиеся условия определил тему для инновационной деятельности «Формирование технологической компетентности педагогов как средство повышения результатов образовательной деятельности в комплексе «СОШ – школьный музей»»

Цель МИП - теоретически обосновать, разработать и апробировать содержание, формы, методы формирования технологической компетентности педагогов, повышающей результаты образовательной деятельности, на основе разработки модульной программы внутришкольного ПК в условиях деятельности комплекса «СОШ – школьный музей».

Для достижения данной цели необходимо решить следующие задачи:

1. На основе анализа методологической и психолого-педагогической литературы выявить и изучить сущность понятия «технологическая компетентность учителя средней общеобразовательной школы».

2. Обосновать и спроектировать модель формирования технологической компетентности учителя, работающего в комплексе «СОШ –

школьный музей», в процессе формального, неформального, информального повышения квалификации.

3. Разработать и апробировать школьную программу формирования технологической компетентности учителя образовательной организации (ОО) посредством внутришкольного повышения квалификации и применения учителем в образовательной деятельности, обоснованных в исследовании современных педагогических технологий.

4. Обосновать и создать организационно-педагогические условия формирования технологической компетентности для перевода педагогов на уровень реализации обоснованных в исследовании современных ПТ.

5. Проверить эффективность сформированной у учителей ОО ТК и применяемых ими современных ПТ, направленных на повышение качества образования.

6. Диссеминировать в муниципальную систему образования (МСО), полученный опыт реализации инновационной деятельности в комплексе «СОШ – школьный музей».

В процессе решения перечисленных задач педагогический коллектив будет опираться на музейную педагогику как инновационную педагогическую технологию, базирующуюся на интеграции общественно-гуманитарных наук и способствующую развитию творческих и познавательных способностей личности. Комплекс «СОШ – школьный музей» является научной и творческой лабораторией, где есть место исследованиям, творчеству. А экспозиции и материалы музея имеют значительную воспитательную и познавательную ценность. Комплекс «СОШ – школьный музей» может стать одним из образовательных центров, где будут апробироваться современные педагогические технологии.

Выявленные противоречия инициировали работу по поиску направления инновационного развития, а научная и практическая значимость решения сформулированной проблемы определили *тему МИП*: «Формирование технологической компетентности педагогов как средство повышения результатов образовательной деятельности в комплексе «СОШ – школьный музей».

Список источников:

1. Приказ Министерства труда и социальной защиты РФ №544н «Об утверждении профессионального стандарта «Педагог» (педагогическая деятельность в сфере дошкольного, начального общего, основного общего, среднего общего образования) (воспитатель, учитель) от 18.10.2013.

2. Прожирова, В. В. Роль школьного музея в организации работы педагогов во внеурочной деятельности [Текст] / Прожирова В. В., Л. Г. Качан, Сабурова Н. В. // Профессионализм педагога как условие развития муниципальной системы образования [Текст] // Материалы научно-практической конференции (г. Новокузнецк, 26-28 августа 2016 г.) / под общ.

ред. Ю. А. Соловьевой, Н. П. Недоспасовой, Е. А. Нагрелли. - Новокузнецк : МАОУ ДПО ИПК, 2016. – 136 с. – ISBN 978-5-7291-0568-7. – С. 28-33.

УДК 352.07

ВОЗМОЖНОСТИ СОЦИАЛЬНОГО ВЗАИМОДЕЙСТВИЯ В РАЗРАБОТКЕ КРИТЕРИАЛЬНО-ОЦЕНОЧНОЙ БАЗЫ НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКОГО ПРОЕКТА

Л. Г. Качан, канд. пед. наук, доцент,
доцент кафедры дошкольного и начального образования,
муниципальное автономное образовательное учреждение
дополнительного профессионального образования
«Институт повышения квалификации»,
г. Новокузнецк
Е. А. Нагрелли, канд. пед. наук, заместитель директора по учебной работе
Филиал федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения высшего образования
«кузбасский государственный технический университет
имени Т. Ф. Горбачева» в г. Новокузнецке

Когда двое делают одно и то же, это уже не одно и то же.
Торенций

Муниципальная система образования в разные этапы своего становления отличалась разнообразной палитрой инноваций. В последнее время наряду с инновационными проектами в программе развития образования г. Новокузнецка до 2020 г. широко представлены научно-методические проекты (НМП), одним из которых является проект «Образование и здоровье: современные условия, новые возможности».

Необходимость регулярной модификации системы управления образованием, связана с приданием ей как государственно-общественной направленности, так и общественно-государственного характера. Что в свою очередь актуализирует изменения в сознании педагогической общественности, прежде всего, в части разделения и распределения ответственности субъектов образовательной деятельности в сфере здоровьесбережения.

Основные цели участия педагогической общественности в реализации научно-методического проекта заключаются:

1) в развитии муниципальной системы образования в интересах ребенка, общества, государства;

2) в вовлечении педагогической общественности в формирование и

реализацию муниципальной здоровьесберегающей образовательной политики;

3) в выстраивании и регулировании взаимодействия между органами управления образованием и участниками образовательной деятельности (представителями педагогической, родительской, ученической общественности);

4) в организационном развитии и повышении эффективности государственно-общественного и общественно-государственного взаимодействия в сфере здоровьесберегающего образования.

Социальное-образовательное партнерство как направление эффективного социального взаимодействия в сфере здоровьесбережения, предполагает взаимовыгодное сотрудничество в рамках реализации НМП «Образование и здоровье: современные условия, новые возможности», выстраиваемое в открытом образовательном пространстве с семьёй, государственными структурами, социально-ориентированном бизнесом, некоммерческими организациями.

К основным функциям социального партнерства в области здоровьесбережения выступают:

- разработка проектов нормативно-правовых актов в области НМП;
- организация общественных дискуссий;
- проведение общественных экспертиз;
- передача опыта профессионально-педагогического сообщества;
- использование возможностей СМИ, интернет-сообщества для повышения ценности и престижа НМП в общественном сознании.

Следует отметить, что ключевым содержанием этих функций выступает равноправное сотрудничество, включающее – выстраивание согласованных действий, увязанных позиций, конструктивного диалога, распределение полномочий в совместной деятельности, осуществление диагностики образовательных запросов в рамах проекта, организация договорных отношений и др.

Анализ источников по данной проблеме, позволил сделать выводы, о том, что социально-педагогическое партнерство в реализации НМП проявляется в распределении ответственности и координации усилий в вопросах здоровьесбережения, а также в подготовке и осуществлении конкретных мероприятий.

Помимо того, многоцелевой характер системы социально-педагогического партнерства при реализации НМП позволяет выстраивать его на нескольких уровнях (табл. 1).

Таблица 1

Уровни социально-педагогического партнерства

Уровни социально-педагогического партнерства	Характеристика
Начальный уровень	простейшие контакты с целью обмена информацией. ИПК на этом уровне привлекает представителей педагогической общественности и предоставляет им необходимую информацию по проекту
Средний уровень	активное сотрудничество при реализации НМП; организация дискуссий в обсуждении проблем НМП; организация совместными усилиями социально-значимых событий, диагностики и др.
Высокий уровень	эффективная совместная деятельность, сопровождающаяся взаимодействием и взаимопониманием всех сторон по достижении цели НМП

Высокий уровень партнерства выступает как исключительно эффективная совместная деятельность, сопровождающаяся взаимопониманием и взаимодействием всех сторон в достижении общей цели. Находясь на этом уровне, родители готовы быть самыми активными защитниками интересов образовательной организации, самостоятельно организовывать мероприятия в школе, участвовать в улучшении условий школы [1, 2]. Именно к этому уровню должны стремиться управленческая команда и педагогический коллектив образовательной организации. Собственно этот уровень позволяет связать воедино усилия по реализации НМП.

В социальной педагогике под взаимодействием часто понимается непосредственная организация совместных действий позволяющая включать ее членов общую для них деятельность. Необходимой и важной чертой социального взаимодействия выступает обратная связь, во время которой возникает влияние людей друг на друга. Обратная связь предполагает наличие реакции. И хотя реакция может и не последовать, но она всегда ожидается, допускается как вероятная и возможная.

Итак, педагогическая общественность характеризуется своим деятельностным характером, но он разнообразен, интенсивен, сложен и противоречив. Чтобы направить эту деятельность в НМП в правильной направлении интересна работа педагогической общественности в качестве общественных экспертов. Подобная деятельность требует от системы повышения квалификации:

- ✓ обучающей программы для общественных экспертов;
- ✓ содержательной характеристики обучающей программы для общественных экспертов;
- ✓ общественного обсуждения содержания программы.

Американский социолог русского происхождения П. А. Сорокин такую форму взаимодействия назвал кооперация, которая выстраивает

сотрудничество индивидов для решения общей задачи проекта.

Любой проект должен мониторироваться, что предполагает периодическое оценивание функционирования эффективности проекта в контексте его запланированных целей. Выбор способа контроля зависит от цели, содержания оценивания и наличия ресурсов, обеспечивающих использование данного способа. Так, проверка сложных по реализации вопросов осуществляется через оценку программ по вопросам сохранения и укрепления здоровья.

При оценивании нужны индикаторы, которые служат средством для определения того, какие признаки являются доказательствами успешного выполнения НМП. Индикатор – это доступный наблюдению факт, сообщающий информацию о переменах в состоянии, движении, направлении определенного явления или процесса, интересного исследователя.

Каждый индикатор выражается показателем – мерой какого-либо состояния на конкретный момент времени. Показатели нужны для анализа происходящих в НМП перемен. Измерения у показателя можно установить разные:

– количество – сколько (человек, мероприятий, статей и пр.)?

– качество – насколько хорошо (проценты, доли, пропорции и пр.)?

– время – когда (месяц, год, период)?

Индикаторы НМП «Образование и здоровье: современные условия, новые возможности»:

1. Количество педагогических работников, повысивших компетентность по вопросам сохранения и укрепления здоровья обучающихся.
2. Количество интегрированных программ по реализации проекта «Образование и здоровье: современные условия, новые возможности».
3. Количество образовательных организаций, участвующих в проекте.
4. Показатели охвата обучающихся программами по вопросам сохранения и укрепления здоровья.
5. Количество общеобразовательных организаций, участвующих в конкурсах различного уровня по формированию здорового образа жизни [4].

В основе позиций оценивания лежат: валидность (соответствие поставленным целям и функциям контроля); надежность (объективность методов и средств оценивания); эффективность (оптимальность выбора для конкретных условий) [3].

В настоящее время для реализации НМП «Образование и здоровье: современные условия, новые возможности» необходимо активно привлекать педагогическую общественность. Такая форма реализации социального взаимодействия направлена на претворение в жизнь общественного оценивания, по следующим вопросам:

- теоретические основы оценочных исследований по разработке критериев, индикаторов, измерителей НМП;
- описание примеров из практики планирования и проведения оценки;

- презентация различных предложений по оцениванию;
- обсуждение возможности и затруднений при проведении и использовании результатов оценки.

На завершающем этапе реализации НМП взаимодействие будет эффективным при разработке, обсуждении и общественной экспертизе методических материалов по различным формам контроля: нормативно-методические документы; методические указания, сценарии контролирующих мероприятий; инструкции по обработке, анализу и интерпретации полученных результатов; формы бланков, оценочных листов и т. п.

Считаем, что лучший путь оценивания НМП охватывает в сочетании традиционных и инновационных способов, видов и форм контроля. Для этих целей традиционные средства должны быть пересмотрены и модифицированы, а инновационные приспособлены для применения на практике.

Список источников:

1. Вульфов, Б. З. Школа и социальная среда: взаимодействие [Текст] / Б. З. Вульфов, В. Д. Семенов. – Москва : Прогресс, 2004. — 95 с.
2. Бродский, Ю. С. Педагогизация среды как социально-педагогический результат интеграции воспитательных взаимодействий (организационно-технологический аспект) [Текст] / Ю. С. Бродский : дисс. на соиск. канд. пед. наук. 13.00.01. - Екатеринбург, 1993. - 212 с.
3. Михайлова, Н. С. Разработка фонда оценочных средств в проектировании образовательных программ : учебное пособие [Текст] / Н. С. Михайлова, Е. А. Муратова, М. Г. Минин. – Томск : Томский политехнический университет, 2010. – 217 с.
4. Программа «Развитие системы образования города Новокузнецка на 2016–2020 гг.» [Текст] / под ред. Соловьевой Ю. А. – Новокузнецк : МАОУ ДПО ИПК, 2016. – 125 с.

УДК 32.019.51

ОТЛИЧИЯ СВЯЗЕЙ С ОБЩЕСТВЕННОСТЬЮ В ОРГАНАХ ВЛАСТИ РФ ОТ ЗАРУБЕЖНЫХ СТРАН

К. Ю. Косоногов, **К.В. Крылова**, студенты, **Л. С. Кочкина**, к.т.н., доцент
Кузбасский государственный технический университет
имени Т. Ф. Горбачёва
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке

Развитие общественных отношений в государственной сфере является атрибутом демократического общества. Участие граждан в управлении, как

непосредственное, так и опосредованное, зависимость госструктур от настроений и отношения к их деятельности населения вызвало к жизни определенные формы и методы работы с общественностью.

Неоднократно отмечается в СМИ, что в России отношения между властью и общественностью разительно отличаются от общепринятых в других странах. Относительная пассивность населения, слабовыраженная гражданская позиция, резкие изменения патриотического настроя - вот чем характеризуется большая часть населения нашей страны. На этот счет высказывается очень много мнений, как отечественными учеными, так и зарубежными.

Следует отметить разные исторические пути становления связей с общественностью различных государств.

В Европе и Америке народы боролись за свою свободу, за право участвовать в управлении страной и идеалы демократии. Революции, войны, переговоры, эволюция права. Французские революционеры подчёркивали, что народы не принадлежат правителям и что нации, так же как и отдельные люди, имеют право определять свою судьбу самостоятельно.

Со временем идея самоопределения стала означать право наций иметь собственное национальное государство, сочетающее суверенитет с народным самоуправлением, что придавало такому государству статус единственно легитимной формы организации политического пространства. В начале 20 века на Западе под демократией стала пониматься либеральная демократия, для которой характерны не только свободные и честные выборы, но и верховенство права, разделение властей и защита основных личных прав и свобод. В ряде стран, называвших себя демократическими, продолжалась борьба отдельных групп населения за избирательное право.

В США проживающие в южных штатах негры получили реальную возможность голосовать в 1964 году. В Швейцарии женщины получили право участвовать в национальных выборах в 1971 году. Этими инструментами они добились желаемого. Институты управления их государств неизменно развиваются много лет. Люди, основная часть населения «горели» верой в определенные идеалы и принципы.

В России же исторический путь демократии сложился иначе. С самого начала существования на Руси были сильные правители, державшие власть в «кулаке» во всех смыслах этого слова - Князья, Цари, Императоры, а затем гражданская война и власть Советов. Каждый правитель вносил что-то свое, но все они характеризовались укреплением власти над народом. «Царь-батюшка» - вжился в сам менталитет русского народа.

Позже были поколения СССР, которые в стремлении к лучшей, равной жизни, жили практически одинаково, что во многом продиктовано руководством КПСС. В то же время государством запрещалась любая вера, кроме веры в Партию. Вначале 90-ых произошел развал СССР и образование самостоятельных, полностью независимых государств из его частей. Конституция, принятая в 1993 году, определяет Российскую Федерацию как

демократическое федеративное правовое государство с республиканской формой правления. Вот так в нашем государстве появилась демократия, а по сути, ее «подарили» народу рассчитывая на высокую активность населения. Но по факту в наследство Российской Федерации достался пассивный народ, который привык, что государство все важные для него вопросы решит самостоятельно, что совсем не отражает суть демократии.

И так: население, в котором практически задушена религиозная вера, привыкшее к определенному образу жизни и идеалам, попало в страну с тяжелейшим экономическим, политическим и правовым кризисом, которые повлекли за собой демографический кризис. Это окончательно разрушило доверие населения к государству, которое не удалось вернуть в полном объеме до сих пор! Девяностые годы оказались очень тяжелыми для жителей нашей страны, они оставили глубокий отпечаток на населении. Вот с кем сейчас приходится работать нашей власти, что позволяет нам рассмотреть различия в связях с общественностью в различных государствах.

Сейчас работу государства или различных компаний с общественностью отдано специальным отделам или PR-фирмам. Стоит выделить четыре основные функции для них:

1. Налаживание и поддержание отношений со СМИ. Сюда включается налаживание контакта с представителями средств массовой информации для долгосрочного сотрудничества, позиционирование новостей и другой информации о компании в прессе, мониторинг публикаций.

2. Введение в штатное расписание должности ньюсмейкеров, которые ищут информационный повод – событие или явление, интересное для общества, подготавливают новости, проводят мониторинг эффективности размещения их в различные СМИ.

3. Активная работа Паблисити - одно из направлений PR, целью которого является формирование у целевых аудиторий узнаваемости публичной компании, продукта или бренда. Паблисити обеспечивает не только известность компании или бренда, но и лояльность потребителей, престиж и доверие к ней целевой аудитории, чего не всегда можно добиться средствами рекламы.

4. Развитие коммуникаций с общественностью (внутренней и внешней), что позволяет вести диалогичное взаимодействие между социальными группами и индивидами на основе обмена информацией о них, преследующее цели установления доброжелательных и гармоничных отношений между ними, а также создание положительного мнения о власти или компании.

Ученые и люди, работающие с Западными государствами или организациями, отмечают множество различий в принципах работы с населением или потребителями. Некоторые их них:

1. Детальная проработка коммуникационных стратегий, четкое следование им в ходе взаимодействия с целевыми аудиториями. Суть в том, что в Российской Федерации на местном уровне коммуникационные

стратегии часто пишутся и принимаются исключительно «для галочки», т.к. стратегия не выдерживает столкновения с реальностью либо не учитывает ее.

2. PR-деятельность воспринимается как роскошь, хотя донесение информации о том, чем занимается государство или организация это основа доверия населения.

3. Если российские связи с общественностью зачастую нацелены на комплексное воздействие, т.е. широкий спектр целевых аудиторий, то западные коммуникационные стратегии подразумевают ограниченное число целевых групп и определенный набор инструментов для взаимодействия с каждой целевой аудиторией. Очень распространено выделение в рамках общей стратегии конкретных PR-кампаний по отдельным направлениям или отдельным целевым группам. В целом, в российском PR связь с общественностью оказывается односторонней - в виде рекламы, тогда как Западный PR стремится постоянно взаимодействовать с людьми.

Принимая во внимание невозможность прямого копирования зарубежных технологий в российских условиях (особенно в связи со спецификой взаимодействия со СМИ), некоторые инструменты и приемы западных специалистов могут оказаться крайне полезными в повседневной работе и позволят сделать ее более систематизированной и эффективной. Интересно, что многие из этих инструментов буквально лежат на поверхности, но в отечественной практике используются редко.

Список источников:

1. Конституция Российской Федерации. - Москва: Норма, 2008.

2. PR. Теория и практика / Д.Е. Баранов и др. - Москва: Маркет ДС, 2011. - 328 с.

3. Третьяк, Л. Н. Отечественный и зарубежный опыт управления / Л. Н. Третьяк. - Москва: Бибком, 2009.

4. "Вводя нравы и обычаи Европейские в Европейском народе": К проблеме адаптации западных идей и практик в Российской империи / Айламазян М. А. - Москва: РОССПЭН, 2008. - 256 с.

УДК 316.6

СОВРЕМЕННЫЕ ЦЕННОСТИ МОЛОДЕЖИ

В. С. Косых, студентка, **А. О. Ульмясбаева**, ст. преподаватель
Кузбасский государственный технический университет
имени Т. Ф. Горбачева,
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

Как всем известно, каждое поколение вносит свои корректировки для успешного развития общества. Посмотрев на молодежь, можно понять, куда,

с какой целью и для чего движется общество. В наше время можно наблюдать, как среди молодежи снижается престиж таких ценностей, как человечность, вежливость, справедливость, порядочность, толерантность. Именно уменьшение или вовсе разрушение этих ценностей всегда вызывает огромный дискомфорт в обществе, начинает возрастать число конфликтов среди людей в нормальном обществе. К счастью, до сих пор существуют и уважаются такие вечные ценности, как любовь, семья, ответственность, уважение к культурному наследию, справедливость, проявление сострадания. Однако им, в последнее время, стали противопоставляться любовь к комфорту, материальное богатство, эгоизм, стремление к власти. Вследствие появления этих противоречий молодые люди сталкиваются с проблемой выбора своих настоящих жизненных взглядов и преимуществ, появляются новые образы и отношения к вечным ценностям.

Исследования показали, что у молодых людей даже изменилось отношение к чтению, их читательские предпочтения ориентированы на журналы, вместо мировой классики. Даже те группы детей и подростков, которые предпочитают книжную культуру, любят читать журналы преимущественно развлекательного характера [1].

Для начала необходимо рассмотреть следующие термины. Многие ученые выделяют молодежь как особую социально-возрастную группу, отличающуюся возрастными рамками и своим статусом в обществе. Поскольку существует множество определений, воспользуемся наиболее распространенным понятием: ценность – представления человека о самом главном в жизни то, что задает смысл его существованию. Общество – (в узком смысле) группа людей, объединившаяся для совместного выполнения какой-либо деятельности, достижения целей. В широком смысле это обособившаяся от природы, однако, тесно связанная с ней часть материального мира, состоящая из людей, объединенных исторически сложившимися отношениями, взаимодействиями [2].

Сегодня на одну из первых престижных ценностей подростки ставят материальное благополучие. Получается, что преимущество отдано не столько духовным и нравственным ценностям, сколько материальным, как некому импульсу жизненной активности. Причем, абсолютно не имеет никакого значения, как и чем эти деньги заработать. Такие жизненные принципы, как «лучше быть честным, но бедным», «чистая совесть важнее благополучия» уходят в прошлое. На смену им теперь приходят: «ты – мне, я – тебе», «успех любой ценой».

Также, в главенство молодые люди ставят независимость, карьеру и движение вверх по карьерной лестнице. В последние годы стало появляться огромное множество возможностей для финансового удовлетворения потребностей личности, в которых не требуется высокий уровень образования и абсолютных знаний, зато платятся большие деньги. Для части молодых людей эти пути довольно привлекательны, притом неважно приведет ли это к настоящему успеху или нет, начинают усиливаться

ощущения духовной пустоты, бессмысленности жизни и мимолетности происходящего.

К сожалению, отношение к дружбе и товариществу тоже изменились, теперь верные друзья и надежные товарищи остаются в детстве. Отношения с близкими людьми приобретают все более и более корыстный характер. Расположение духа, типа «каждый сам за себя», становится выше человеческих отношений, взаимопонимания, взаимовыручки и поддержки со стороны близких и понимающий людей.

По-нашему мнению, это происходит из-за того, что современная молодежь проходит свое формирование в довольно тяжелых условиях изменений многих ценностей и формирования новых социальных отношений. Отсюда сомнения и обреченность, неизвестность и недоверие к будущему. Растут враждебность, экстремизм, национализм, криминальность, происходит увеличение конфликтов между поколениями и самими подростками.

Кроме того, следует отметить, что продолжает стремительно понижаться и ценность образования, умственный труд. Как показывает практика, подрастающее поколение стремится получить любое образование, притом приложить как можно меньше усилий, оно работает скорее на результат – лишь бы получить диплом, чем на приобретение важных и полезных знаний. Образование рассматривается, прежде всего, как возможность получить хорошее высокооплачиваемое место работы, и только в самом конце, как средство получения чего-то нового и полезного. На формирование этих ценностей, конечно же, влияют происходящие в обществе экономические, социальные и политические изменения.

Теперь же получается, что те приоритеты, которые раньше казались священными, постоянными, меняются, либо в принципе исчезают. Появляются новые ценностные интересы, разрушаются прошлые идеалы, традиции и формируется новый характер личности [3]. Чаще всего, новые ценности общества просто уродуют взгляды еще не до конца сформировавшейся личности.

Анализ исследований показал, что в условиях социального кризиса, который происходит в настоящее время, такие ценности, как семья и образование тоже находятся в критическом состоянии. Кроме того можно наблюдать, что все еще велико число разводов; оставленных детей и стариков; детей, убегающих из дома; жестокое отношение к детям, старикам и жестокое обращения с домашними животными.

По-нашему мнению, если кризис какого-либо явления не равнозначен исчезновению его общественной ценности, то тогда выходит, что активная общественная критика может устанавливать наличие важного конфликта в этой области, то есть разногласия в общественных потребностях и наличию имеющихся обстоятельств. Также, это может означать смену интересов и целей в данной области, а вместе с ней просматривания и даже укрепления ценности данного явления.

Таким образом, ценности современной молодежи находятся на грани

противоречий в обществе. Конечно, прежде всего, молодые люди ставят на первое место материальное удовольствие и карьерный рост, но, несмотря на это, все еще остаются актуальными такие вечные ценности, как семья, доверие и любовь. Думается, что нашей сегодняшней современной молодежи следует стремиться к упрочнению вечных и истинных ценностей, а не пытаться избавиться от них.

Список источников:

1. Слепова А. В. Ценностные ориентиры современных молодежных журналов. Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/v/tsennostnye-orientiry-sovremennyh-molodezhnyh-zhurnalov.

2. Ларина А. А. Основные ценности современной молодежи. Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/v/osnovnye-tsennosti-sovremennoy-molodezhi.

3. Диалектика души, как способ воспитания нравственности. Режим доступа: https: // infourok.ru/masterklass-po-temedialektika-dushi-kak-sposob-vospitaniya-nravstvennosti-795508.html.

УДК 316.6

К ВОПРОСУ ИЗУЧЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ ЗАВИСИМОЙ ЛИЧНОСТИ И ОСОБЕННОСТЕЙ ТЕРАПЕВТИЧЕСКОГО КОНТАКТА ПСИХОЛОГА И КЛИЕНТА

Л. Ю. Кропотова, психолог, гештальт терапевт, аддиктолог
Муниципальное казенное учреждение социально-реабилитационный центр для несовершеннолетних «Уютный дом»
г. Новокузнецк

Зависимая структура личности проявляется в форме зависимого и созависимого поведения. Разные формы проявления зависимой структуры личности имеют общие личностные свойства: психический инфантилизм, патологическая привязанность к объекту зависимости. В случае зависимости таким объектом будет вещество, а в случае созависимости другой человек.

В классификаторах психических расстройств при описании людей с зависимой структурой личности используются термины: «Зависимое расстройство личности» (рубрика «Расстройства зрелой личности и расстройства поведения у взрослых в МКБ-10) и «Расстройство личности в виде зависимости» (рубрика «Расстройства личности» в DSM-IV).

Признаки зависимого расстройства личности: активное или пассивное перекладывание на других принятия большинства важных решений в своей жизни, отсутствие самоконтроля, недостаток уверенности в себе, «приклееность» к объекту зависимости, отсутствие психологических границ и др. Зависимое расстройство часто сопровождается различными симптомами:

алкоголизм, наркомания, девиантное поведение, созависимые и контрзависимые проявления.

Психологическое развитие зависимого и созависимого находится на уровне пограничной организации структуры личности, который характеризуется: эгоцентризмом, импульсивностью, как неспособностью удерживать аффект, низкой самооценкой, избеганием близости в чувственной сфере, также патологической привязанностью к объекту зависимости. В случае созависимой структуры личности таким объектом, выступает партнер, в случае зависимой - «нечеловеческий» объект, химическое вещество. В том, и в другом случае мы имеем дело с зависимой структурой личности. Неясен механизм «выбора» объекта.

Причиной формирования как зависимой, так и созависимой структуры личности является незавершенность одной из наиболее важных стадий развития в раннем детстве - стадии установления психологической автономии, необходимой для развития собственного «Я», отдельного от родителей. Необходимо, чтобы психологической автономией обладали оба родителя. Формирование границы «Я» ребенка зависит от постоянной поддержки окружения, своей первичной группы - семьи.

В исследованиях М. Малер было установлено, что у людей, которые в возрасте двух-трех лет успешно завершают эту стадию, существует целостное внутреннее ощущение своей уникальности, четкое представление о своем «Я» и о том, кто они такие. Ощущение своего Я позволяет заявлять о себе, полагаться на свою внутреннюю силу, брать ответственность за свое поведение, а не ожидать, что кто-то будет управлять тобой. При дефиците в отношениях (например: хронической неудовлетворенности в принятии своего Я) человек вынужден безуспешно пытаться отыскать это ощущение принятия и любви сливаясь с другим (созависимый), либо компенсируя это ощущение химическими веществами (зависимый).

Общая стратегия в работе терапевта с зависимым, так и созависимым клиентом - ориентация на психологическое взросление личности. Терапевт работает с системным феноменом семьи, где клиент - это симптом дисфункциональной системы. Важным моментом работы терапевта будет не включение себя в системные отношения, так он может потерять свою терапевтическую позицию и тогда результата работы не будет. Важно поддерживать в клиенте его психологическую автономию и независимость. Поэтому работа начинается с тем, кто пришел на терапию, если это созависимый, то с ним, если зависимый то клиент он.

Анализируя терапевтические отношения в работе, а также терапевтический тандем клиент (созависимый/зависимый) - терапевт, необходимо отметить, что отношения достаточно неустойчивы по причине сопротивлений в работе со стороны как клиента (зависимого или созависимого), так и терапевта.

Инициатор терапии (созависимый) часто видит проблему в зависимом и стремится вовлечь его в работу, если это не происходит, то клиент недоволен

результатами терапии, так как терапевт мотивирует созависимого на работу. Может возникать сопротивление терапии, различными манипуляциями, а также препятствие в терапии зависимому. Зависимый клиент сознательно хочет изменений, но бессознательно сопротивляется, так как патологически привязан к созависимому. Слияние сильно порождает систему, что любое разделение иногда ведет к возврату. Основные проблемы возникают в теме ответственность за выбор, определение своего (желания, потребности и др.). Клиент инфантилен, безынициативен, его удерживает вина, страх и стыд.

Другой важной темой в терапии клиентов с зависимой структурой личности, является конфликт между близостью и дистанцией. Отношения клиент-терапевт предполагают психологическую близость, так как в таких отношениях доверие, принятие, сочувствие и эмпатия одни из главных моментов в работе.

Клиенты с зависимой структурой стремятся к близости и боятся ее, страх увеличивает дистанцию и клиент, как только возникает намек на возможность приближения другого человека, стремится к уходу от таких отношений. С ними важно сохранять дистанцию, так как есть страх быть поглощенным другим, «растворения в нем» и потеря себя в потребностях другого человека. При этом такому клиенту страшно быть покинутыми, остаться в одиночестве, как когда-то в детстве. Поэтому на любые изменения или паузы в терапии они реагируют, испытывая страх покинутости и брошенности.

Психологический рост у клиента с зависимой структурой будет сопровождаться утратами: утратой компенсаторного характера предыдущего «self», осознанием утраты истинного «self», нередко с утратой каких-то убеждений, интроектов, которые были усвоены от значимых лиц. Поэтому необходима поддержка терапевта на пути отпускания утраты старого и поиск присвоения нового.

Человек с такой структурой личности решает проблему агрессии, одновременно отрекаясь от нее. Это является основным конфликтом у клиентов. Встречается клиент с такими чувствами как страх, стыд и вина, поэтому основной механизм сопротивления это ретрофлексия и отрицание. Достигая успеха, он не способен признать и порадоваться, делая шаги к изменению, испытывает сильный страх перед малейшим риском или неудачей.

Проблемы коммуникации и дискомфорт, возникающие у человека, прежде всего, осознаются в результате и в ходе взаимодействия в терапевтическом контакте. Контакт становится тем поводом, а точнее той почвой, на которой осознается неудовлетворенность своих потребностей. Появляется необходимость преобразования, своего способа организации коммуникации, а также контакта с другими. Неспособность произвести такие изменения самостоятельно часто становится причиной обращения к гештальт терапевту.

Клиент имеет своеобразный набор способов коммуникации и личных

особенностей:

1) Повышенная склонность к симбиозу с близкими (слиянию в контакте).

2) Очень высокий уровень чувствительности и ранимости, особенно в отношениях.

3) Присутствие в одном человеке двух способов жизнедеятельности:

- субъективно удовлетворительный, успешный (в сумме с наркотиком).

- фрустрированный, субъективно дискомфортный (без наркотиков).

4) Чаще полное отсутствие запроса на терапию собственно зависимости.

5) Преобладание пассивных манипуляций, особенно в созависимых отношениях.

6) Схожесть с подростковым поведением: бунт, протест, избегание ответственности.

Организм приобретает особые свойства жизнедеятельности, в силу того, что в основном тратит свои силы и ресурсы на организацию границы-контакта в зависимости. При этом опыт организации «естественной» границы-контакта не эволюционируют и даже регрессируют. Организм становится чрезмерно чувствительным и ранимым. Начинают преобладать крайние патологические формы взаимодействия, основные сопротивления в контакте: ретрофлексия и слияние.

Так как большинство жизненно важных коммуникаций болезненны в силу отсутствия (или утраты) навыка организации взаимоотношений с внешней средой, а также высокой чувствительностью и ранимостью организма, любое взаимодействие может быть неприятным.

Зависимый, в результате взаимодействия с наркотическим веществом теряет свою самостоятельность и регрессирует тем самым возвращается снова на стадию зависимости. И как следствие возвращается склонность к слиянию, но уже в патологической форме. Человек стремится ставить свою жизнь в зависимость от внешних обстоятельств, идей, людей, событий. Чем в большем слиянии клиент со своими близкими (с супругом, родителями, детьми), тем в большей степени он ретрофлексирует, и тем менее эффективно развивается терапевтическое взаимодействие.

Отношения с зависимым сопровождаются большим количеством инфантильных манипуляций и низкой осознанностью, отсутствием ответственности за действия и поступки. Если манипуляции не приводят к желаемому, то зависимый фрустрируется, испытывает дискомфорт, причина неудовлетворенности не ищется в себе, а перекладывается на внешнюю среду и других людей.

Таким образом, на первых этапах терапии зависимости приходится иметь дело с большим количеством манипуляций и основным приемом терапии становится фрустрация. Цели первого этапа терапии - работа с манипуляциями и осознание их. Необходимо отметить, что на этой стадии работы происходит наибольший уход с терапии клиентов, как следствие высокой чувствительности, неспособности выдерживать фрустрацию,

возникающую в ходе терапевтических отношений. Вместе с тем здесь требуется от психотерапевта соответствующий уровень профессионализма, умение наравне с фрустрацией клиента оказывать и должный уровень поддержки.

Список источников:

1. Аммон, Г. Психосоматическая терапия [Текст] / Г. Аммон. - СПб.: Речь, 2000. - 238 с.
2. Малер, М. Психологическое рождение человеческого младенца: симбиоз и индивидуализация [Текст] / М. Малер, Ф. Пайн, А. Бергман. - М.: Когито-Центр, 2011. - 413 с.
3. Москаленко, В. Зависимость: семейная болезнь [Текст] / В. Москаленко. - М.: ПЕРСЭ, 2008. - 352 с.

УДК 336

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ОТ НАСЕЛЕНИЯ КОММЕРЧЕСКИМИ БАНКАМИ НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

В.А. Парфенюк, студент, **Н. В. Чугина**, ст. преподаватель
Филиал ГУ КузГТУв г Новокузнецке
г. Новокузнецк

В современных условиях банковская система развивается достаточно быстро. Для нее характерно наличие значительного числа коммерческих банков, целью которых является получение прибыли по итогам различных финансовых операций физических и юридических лиц. Это приводит к тому, что анализ деятельности коммерческих банков приобретает особую актуальность, поскольку от их финансового состояния зависит качество банковской сферы страны.

Поскольку коммерческие банки являются одной из важных частей банковской системы любой страны мира, необходимо описать их функции. Исследуя деятельность данных финансовых структур в Российской Федерации, можно выделить такие функции как:

1. Функция мобилизации денежных средств, которая связана с привлечением финансовых ресурсов от населения, предприятий и государства для формирования из них капитальных ресурсов;
2. Функция предоставления кредита. Существование данной функции обусловлено тем, что коммерческий банк представляет собой посредника между субъектами, обладающими финансовыми ресурсами, и субъектами, нуждающимися в них;

3. Функция проведения расчетов и платежей хозяйствующих субъектов, которая позволяет проводить различные платежи между субъектами экономики с применением расчетных счетов клиентов;

4. Функция создания платежных средств, существование которых связано с банковскими картами, чеками, векселями, электронными деньгами и т.д.;

5. Функция организации выпуска и размещения ценных бумаг является развитием функции кредитования, осуществляется посредством инвестиционных операций и имеет большое значение в эластичной кредитной системе, которая является необходимым условием относительно устойчивых темпов роста экономики.

Вышеперечисленное демонстрирует, что коммерческие банки исполняют функции, позволяющие наиболее эффективным образом обеспечивать функционирование национальной финансовой системы.

Рассматривая источники финансирования деятельности коммерческих банков, можно говорить о том, что в настоящее время, после отзыва лицензий у ряда банков, наибольшее внимание стало уделяться вопросам внешнего финансирования. Наиболее часто применяется метод внешнего финансирования, связанный с привлечение средств у различных экономических субъектов и Центрального Банка. При этом относительно последнего источника внешнего финансирования разгораются дискуссии о его необходимости, поскольку при отсутствии данного источника число коммерческих банков в экономике РФ может существенно сократиться.

Значительная доля внешнего финансирования осуществляется за счет привлечения финансовых средств населения и предприятий, а также IPO.

За январь-сентябрь 2018 года объем вкладов населения в банках в номинальном исчислении увеличился на 3,6% или на 0,9 триллиона рублей, таким образом, на 1 октября объем депозитов равнялся 27 триллионам рублей (табл. 1).

Таблица 1

Динамика объема вкладов населения в банках в номинальном исчислении за 2017-2018 гг.

Показатель	Значение, в %
Прирост объема вкладов населения в банках в номинальном исчислении 3 квартал 2017	-0,2
Прирост объема вкладов населения в банках в номинальном исчислении 3 квартал 2018	3,6
Прирост объема вкладов населения в банках в реальном исчислении 3 квартал 2017	1,7
Прирост объема вкладов населения в банках в реальном исчислении 3 квартал 2018	-1,1

Стоит отметить, что значительная часть номинального прироста депозитов за 9 месяцев является результатом валютной переоценки, без учета которой депозиты выросли только на 1%. Из-за слабой динамики вкладов

доля депозитов физических лиц в пассивах банковской системы начала снижаться после роста до рекордных значений. Так, если отношение депозитов к пассивам на 1 августа составило рекордные 31,2%, то уже на 1 октября доля вкладов в пассивах опустилась до 30,2%

Таблица 2

Условия вкладов российских банков на 2018 год

Банк	% ставка	Сумма депозита	Срок размещения	Условия предоставления вклада
АО ЮниКредит Банк Вклад «Первоклассный»	6,00%	от 15 000 до 15 000 000 руб	368-550 дней	Возможно пополнение счета. Частичное изъятие не допускается. Льготное досрочное изъятие после половины срока вклада.
Банк ГПБ (АО) Вклад «Газпромбанк-процент выше»	8,00%	от 100 000 руб	270 дней	Пополнение, частичное снятие и пролонгация вклада не возможна. Начисление процентов осуществляется в конце срока.
Банк ВТБ (ПАО) Вклад «Максимум»	8,00%	от 30 000 руб	1080 дней	Пополнение и снятие денежных средств не предусматривается. С условием капитализации.
АО «АЛЬФА-БАНК» Вклад «Большой куш»	8,01%	от 50 000 руб	1080 дней	Без частичного снятия и пополнения. С условием капитализации.
ПАО Сбербанк Вклад «Сохраняй»	5,00%	от 1 000 руб	1 месяц – 3 года	Без частичного снятия и пополнения.
ПАО Банк «ФК Открытие» Вклад «Моя копилка»	6,10%	от 10 000 руб	1 год	Без частичного снятия и пополнения.
АО «Райффайзенбанк» Вклад «Стабильный рост»	5,25%	от 50 000 руб	730 дней	Пополнение и снятие денежных средств не предусматривается. Ежемесячная капитализация процентов или ежемесячная выплата на текущий счет.
АО «Россельхозбанк» Вклад «Доходный»	8,00%	от 3 000 руб	1460 дней	Пополнение счета не предусматривается. При досрочном востребовании вклада проценты выплачиваются по ставке вклада «До востребования» в соответствующей валюте.

Таким образом, наблюдается рост числа депозитов, который свидетельствует о достаточности внешнего финансирования деятельности коммерческих банков. Также, стоит отметить, что банковская деятельность имеет некоторую рискованность, и при привлечении средств населения, как источника финансирования, необходимо в обязательном порядке формировать гарантированный объем финансовых ресурсов для их возврата. На современном этапе данный механизм уже отработан и действует достаточно эффективно. Это существенно снижает риски при размещении депозитов населения.

Отдельным фактором необходимости привлечения средств населения в банковскую деятельность, является необходимость изъятия свободных средств из экономики с целью обеспечения инвестиционной деятельности предприятия. Это позволит повысить инвестиционную активность как внутренних небанковских инвесторов, так и привлекать средства иностранных инвесторов. Данный эффект достигается за счет повышения стабильности деятельности предпринимательских субъектов, применяющих в своей деятельности банковский кредит, а также за счет существенных модернизационных процессов на предприятиях.

Важной частью анализа деятельности коммерческих банков, является исследование рейтинга надежности банков по вкладам. Данный рейтинг составляется раз в год Центральным Банком РФ. Официально он называется список системно значимых банков России. В список входят: АО ЮниКредит Банк, Банк ГПБ (АО), Банк ВТБ (ПАО), АО «АЛЬФА-БАНК», ПАО Сбербанк, ПАО Банк «ФК Открытие», ПАО РОСБАНК, ПАО «Промсвязьбанк», АО «Райффайзенбанк», АО «Россельхозбанк» и ПАО "МОСКОВСКИЙ КРЕДИТНЫЙ БАНК".

Из представленных в рейтинге кредитных организаций в третьем квартале текущего года только 48,7% банков смогли продемонстрировать положительные темпы прироста привлеченных средств физических лиц. Для сравнения, во втором квартале прирост наблюдался почти у 60%, а в третьем квартале 2017, 2016 и 2015 годов – 51,4%, 58,2% и 72% соответственно (рис. 1).

Отсюда, доля банков с положительной динамикой в третьем квартале стала одной из худших за последние годы. В тоже время стоит отметить, что локальный минимум по доле банков с приростом депозитов имел место в первом квартале текущего года, когда банков с приростом депозитов было лишь 42,5%.

В сообщениях об отзыве лицензий у банков, часто указывается, что ЦБ РФ наказал финансовую организацию за утрату собственного капитала. Именно этот показатель считается одним из критериев оценки надежности банков. Собственный капитал поддерживает устойчивость и надежность банка, обеспечивает его обязательства перед вкладчиками и кредиторами. Эти средства служат резервом для покрытия обязательств банка.

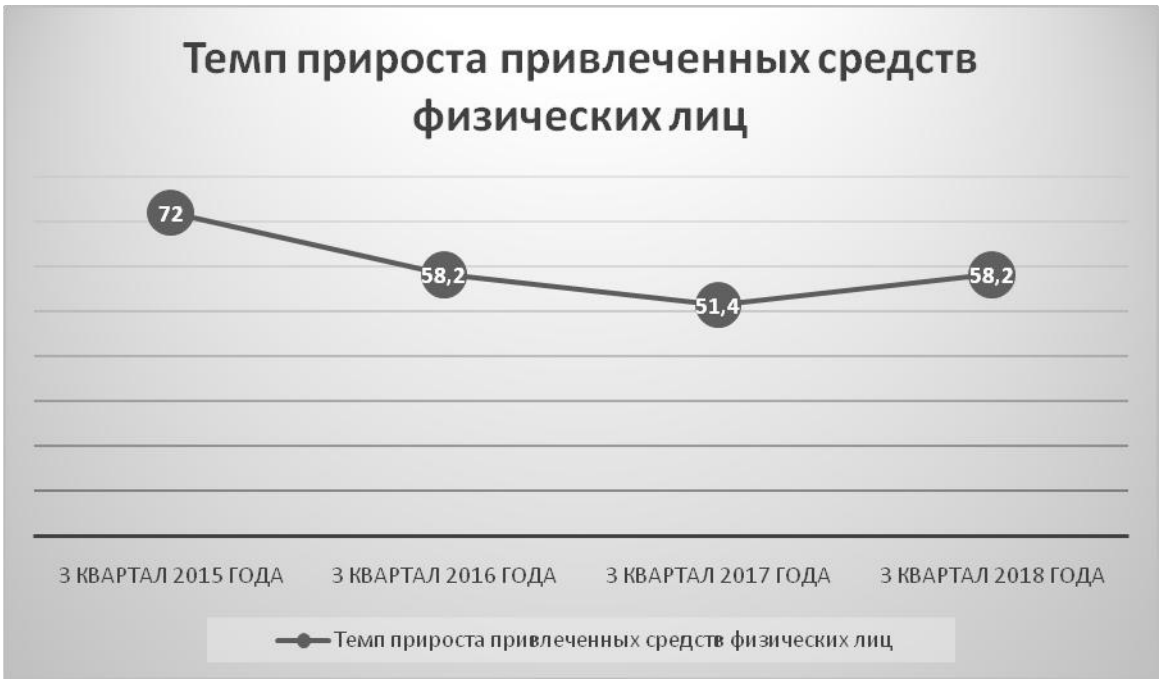


Рис. 1. Темп прироста привлеченных средств физических лиц за 2015-2018 гг.

При снижении размера собственных средств (капитала) ниже установленного минимального значения, Центробанк вправе отозвать лицензию у банка. Для оценки надежности банков ЦБ РФ ввел норматив достаточности собственных средств (капитала) Н1.0. Средняя величина его установлена в размере 10 - 11%. Если у какого-либо банка этот «норматив надежности» становится низким, например, меньше 2%, то ЦБ РФ отзывает у него лицензию.

Следует отметить, что анализ деятельности коммерческих банков представляет собой одну из наиболее важных проблем финансового сектора РФ, поскольку от эффективности их деятельности зависит стабильность финансовой системы страны, а также ряд процессов в других отраслях экономики.

На основе проведенной работы можно утверждать, что исследование деятельности коммерческих банков по привлечению денежных средств от физических лиц представляет собой одну из наиболее важных проблем и актуальных проблем на современном этапе, поскольку деятельность именно данных финансовых структур представляет собой основу финансовой системы РФ.

Список источников:

1. Банковское дело. Организация деятельности коммерческого банка: моногр.. - М.: Юрайт, 2017. - 608 с.

2. Белоглазова, Г. Н. Банковское дело. Организация деятельности коммерческого банка / Г.Н. Белоглазова, Л.П. Кроливецкая. - М.: Юрайт, Высшее образование, 2017. - 424 с.

3. Деятельность коммерческих банков / Под редакцией А.В. Калтырина. - Москва: Огни, 2017. - 400 с.
4. Официальный сайт Центрального Банка РФ. Режим доступа: https://www.cbr.ru

УДК 336

ОСОБЕННОСТИ ФИНАНСИРОВАНИЯ УЧРЕЖДЕНИЙ КУЛЬТУРЫ В РАМКАХ ГОСУДАРСТВЕННОГО (МУНИЦИПАЛЬНОГО) ЗАДАНИЯ

О.А. Подкопаев, к.э.н., доцент
ФГБОУ ВО «Самарский государственный институт культуры»
г. Самара

Учреждения культуры призваны выполнять очень специфические задачи по сохранению самобытности народов, населяющих нашу страну, духовному развитию личности, гуманизации общества и проведению исследований в этой области, сохранению памятников и пополнению культурных достижений [1]. Выполнение этих и других не менее специфичных задач невозможно без участия государства, и согласно закону №3612-1 от 09.10.1992 г. «Основы законодательства Российской Федерации о культуре», государство эту поддержку гарантирует.

Средства, которые выделяются учреждениям культуры, определяются государственным заданием. Финансирование осуществляется согласно сметы ассигнований из бюджета соответствующего уровня (п.2 ст.61БК РФ). Объём необходимых средств определяет учредитель. Планируя расходы необходимо учесть следующие затраты:

- нормативные по оказываемым государственным (муниципальным) услугам (утверждает учредитель организации);
- нормативные по выполняемым работам (утверждает учредитель организации);
- по налоговым обязательствам;
- по содержанию имущества, в том числе, которое не используется в государственном (муниципальном) задании (закладываются в бюджет только по решению учредителя).

Обязательные для соблюдения принципы субсидирования:

- меры по экономии выделенных средств;
- соблюдение целевого использования выделенных средств [2].

Целевое финансирование учреждений культуры выделяется для создания и пополнения музейных коллекций, на выполнение текущего задания, оплату услуг ЖКХ, ремонтные работы, на заработную плату сотрудникам, формирование библиотечных фондов и прочее.

При составлении сметы у некоторых учреждений сферы культуры

возникают трудности в определении объёмов финансирования. Музею, например, довольно сложно запланировать закупку музейных экспонатов, реквизита для экспозиций [3]. В этом случае используют статистико-аналитический метод, и анализируется динамика исполнения за несколько лет.

Объекты, имеющие общую культурную значимость для страны, финансируются из федерального бюджета. Их перечень устанавливается постановлением правительства РФ. Таким же образом устанавливаются объекты, финансирование которых происходит из региональных и муниципальных бюджетов.

Учреждения культуры имеют право предоставлять платные услуги (постановление правительства № 609 от 26.06.2005 г.). При этом предполагаемый объём денежных средств полученных от платной деятельности вычитается из размера субсидии на выполнение задания.

Средства перечисляются ежеквартально и их максимальный объём составляет:

- 1 квартал – 25% от годовой суммы;
- 1 полугодие – 50% от годовой суммы;
- 9 месяцев – 75% от годовой суммы.

После того, как учреждение получило субсидию, контроль за его деятельностью и расходованием средств осуществляют вышестоящие финансовые органы. В 4 квартале подаётся предварительный отчёт об исполнении государственного (муниципального) задания и перечисляется остаток суммы.

В случае, если показатели, установленные в задании не выполнены в полном объёме, учредитель уменьшает размер финансирования согласно отклонениям и тогда по данным итогового отчёта, остаток средств возвращается в бюджет [4]. Если же финансирование недостаточно, используются средства, полученные от оказания платных услуг. При стопроцентном выполнении задания, остаток бюджетных средств можно использовать на собственные нужды учреждения, при этом затраты следующих периодов не уменьшаются.

Стоит отметить, что невыполнение государственного (муниципального) задания, подразумевает штрафные санкции для ответственных лиц (ст.15.15.5-1КоАП РФ) от 100 до 1000 рублей при первом нарушении, от 10000 до 30000 рублей при повторном.

Учредитель не имеет права сокращать средства, выделенные на выполнение государственного задания, в течении срока его выполнения (ст.9.1 ФЗ от 12.01.1996г. № 7 ФЗ «О некоммерческих организациях»). Однако, учреждения сферы культуры довольно часто сталкиваются с проблемой нехватки средств на выданное им задание. При этом они не вправе отказаться от выполнения государственного (муниципального) задания. На снижение качества, либо количества услуг, учредитель, как правило, не соглашается. Учреждению остаётся выполнять задание в рамках выделенных денежных средств, при этом не забывать собирать доказательства

невозможности более экономного расходования этих средств и обращаться к учредителю за помощью в разрешении ситуации.

Руководителю учреждения культуры важно знать, на основании какого нормативно правового акта определяется размер субсидии на выполнение государственного (муниципального) задания [5]. Понимать какие расходы включаются в гарантированную часть субсидии (сюда относятся затраты на содержание имущества), какие в переменную (это затраты на оказание услуг). И хотя руководитель не имеет решающего голоса при формировании задания, оказавшись в положении, когда задание сформировано так, что выполнить его не представляется возможным, необходимо обсуждать эту проблему с учредителем заранее, как можно конкретнее аргументируя свою точку зрения.

Список источников:

1. Научные изыскания в сфере социально-экономических и гуманитарных наук / Андросова Л.А., Ариничев И.В., Байгулов Р.М., Баринова О.И., Беланова Н.Н., Беляева С.В., Борисова Т.Н., Бубликова Е.И., Быстров В.А., Габоян А.Г., Гаврикова А.В., Головко И.И., Голубева Г.Ф., Грекова Н.Ю., Гусева Е.П., Демченко З.А., Демьяненко М.С., Домнина С.В., Захаров В.В., Захарова Н.И. и др. Междисциплинарный подход и генезис знаний – Самара, 2017.

2. Подкопаев О.А. Оценка качества услуг учреждений культуры как инструмент государственно-общественного управления / В сборнике: Модернизация культуры: от культурной политики к власти культуры Материалы IV Международной научно-практической конференции: в 2 частях. Под редакцией С.В. Соловьевой, В.И. Ионесова, Л.М. Артамоновой. 2016. С. 358-363.

3. Кузнецова Ю.А. Повышение качества и эффективности бюджетных услуг: опыт зарубежных стран / В сборнике: Общественный сектор региона: теория и практика реформирования материалы Всероссийской научно-практической конференции. 2006. С. 81-86.

4. Подкопаев О.А. Платные услуги учреждений культуры: экономико-правовые аспекты / В сборнике: Проблемы управления, экономики и права в общегосударственном и региональном масштабах Сборник статей V Всероссийской научно-практической конференции. Ответственный за выпуск Е.А. Галиуллина. 2018. С. 129-133.

5. Инновационно-инвестиционное развитие современной экономики: проблемы и перспективы экономического роста / Агазаде Р.В., Алиев А.Б., Анаева З.К., Асанов А.Н., Афонина В.Е., Бабордина О.А., Борисова Е.В., Бутко Г.П., Васильев В.Л., Гаранина М.П., Домнина С.В., Жук Ю.Н., Зундэ В.В., Исаченко М.Б., Климук В.В., Кожухова Н.В., Корнилова А.Д., Коростелева М.Н., Косыгина Н.В., Крылова Э.М. и др. Самара, 2014.

УДК 371.1.07

ПРОБЛЕМА КАЧЕСТВА ОБРАЗОВАНИЯ КАК ФАКТОР КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

А. А. Позднухова, студент магистратуры, **А. Л. Морозова**, кандидат педагогических наук, доцент кафедры английского языка,
Московский государственный институт международных отношений (университет), Одинцовский филиал,
г. Одинцово

Сегодня вопрос качества образования является очень актуальным, особенно в условиях жёсткой конкуренции, так как образование в любой стране социально-значимо и высоко-экономично. Оно влияет на развитие и состояние предприятий, относящихся к любой отрасли. Для того чтобы обеспечить устойчивость образовательной организации в постоянно меняющейся экономической среде, в том числе необходимо постоянно следить за состоянием рынка образовательных услуг.

Вкратце рассмотрим рабочие понятия исследования. Сразу оговорим, что понятие конкурентоспособности очень многогранно и отражает различные аспекты образовательной организации и качества ее услуг. Рассмотрим несколько определений «качество образования» и «конкурентоспособности образовательной организации» (далее - ОО) из разных источников.

Есть мнение разных исследователей по данному вопросу. Азоев Г.Л., Завьялов П.С., Лозовский Л.Ш., Поршнев А.Г., Райзберг Б.А. считают, что конкурентоспособность ОО – это умение образовательной организации конкурировать на рынке образовательных услуг при помощи высокого качества образования, а также его бесплатности. [2, с. 352] С другой стороны, Фатхудинов Р.А. утверждает, что ОО должна предоставлять конкурентоспособные образовательные услуги путем конкуренции среди образовательных учреждений внутри страны, а также за ее пределами. [5, с. 448] Хруцкий В.Е. и Корнеев И.В. под конкурентоспособностью ОО понимают умение школы предлагать конкурентоспособные образовательные услуги в определенный период времени. [6, с. 528]

Добавим, что понятие конкурентоспособности тесно связано с качеством образования. Оно сегодня определяется состоянием и продуктивностью образовательного процесса в обществе, и его потребностям в становлении гражданских, профессиональных, бытовых навыков человека.

Шмырева Н.А., Губанова М.И., Крецан З.В. справедливо полагают, что соотношение потребительских характеристик образовательных услуг должно обеспечивать и удовлетворять комплекс потребностей во всестороннем развитии обучающегося как личности. Ученые выделяют ряд важных

факторов, которые непосредственно определяют качество образования:

1) профессорско-преподавательский состав;
2) учебно-методическое обеспечение;
3) материально-техническая база;
4) интеллектуальный потенциал учебного заведения;
5) студенты, обучающиеся и выпускники.

Отметим, что Г.М. Коджаспирова и А.Ю. Коджаспиров описывают качество образования как конкретный уровень всестороннего развития, знаний и умений, достигнутый учащимися на конкретном этапе при осуществлении поставленных целей. А также получение тех ожиданий, которые были поставлены участниками образовательного процесса, от образовательной организацией. Качество образования, должно соответствовать образовательному стандарту, зависеть от степени престижного образования в сознании общества и в системе приоритетов государства, финансирования, материальной, технической обеспеченности ОО, а также управлять современными технологиями. К показателям качества образования относятся единый государственный экзамен (ЕГЭ), основной государственный экзамен (ОГЭ), мониторинг, всероссийские проверочные работы (ВПР) и всероссийский рейтинг школ.

Подведя итог, можно сказать, что качество образования – это важная составляющая социальной среды, которая определяет состояние, результативность образовательного процесса в социуме и уровень его соответствия общественным потребностям и ожиданиям, в результате развития, создания профессиональных и гражданских компетенций человека как личность. А конкурентоспособность ОО это умение ОО занимать лидирующие позиции в рейтинге среди других ОО благодаря своим образовательным услугам подобных в конкретных сегментах рынка в определенный период времени, а также предоставление конкурентоспособных услуг в будущем без ущерба для своего финансового состояния.

Проблемы качества образование в последнее время приобретают особую остроту. Выделяют такие уровни образования как дошкольное, школьное и высшее. Поэтому одна из основных проблем это преемственность между уровнями образования. Имея низкую преемственность среди уровней образования, образовательный процесс негативно влияет на качество образования и мешает обучающимся глубоко овладевать знаниями. Из-за многообразия образовательных программ, современным родителям сложно выбрать школу для обучения ребенка. Педагогам дошкольного отделения необходимо взаимодействовать с будущими учителями своих воспитанников, а так же организовывать встречи родителей и детей с будущими педагогами, для знакомства с ними и образовательными программами данной школы.

Современный выпускник школы не имеет достаточного объема знаний, требующий для сдачи ЕГЭ и поступления в ВУЗ. Большинству старшеклассникам приходится обращаться к частным репетиторам, потому

что нынешнее бесплатное образование не соответствует тем критериям, которые необходимы будущим студентам. В связи с этим можно выделить проблему преемственности между школой и вузом. ВУЗу необходимо помочь школе в подготовке компетентных педагогических кадров, чем заниматься репетиторством с будущими студентами.

Еще одна проблема это необходимость в преподавателях нового типа, которые могут быть инициативными, коммуникабельными, предприимчивыми с навыками делового общения, со знаниями иностранного языка, а также умеющих быстро адаптироваться к изменениям и освоению новой техники. В свою очередь появляется трудность в повышении профессионального мастерства преподавателя / учителя. Преподаватель должен обладать не только профессиональным педагогическими знаниями и умениями, понимать задачи преподавания, но и быть специалистом, практиком в области преподаваемого предмета, и иметь представление о новых событиях своей сферы деятельности. Профессиональная грамотность современного педагога, безусловно, влияет на конкурентоспособность ОО, так как в наше время родители детей, поступающих в первый класс, стремятся выбрать не школу, а конкретного учителя для своего ребенка.

Таким образом, конкурентоспособность, взаимодействующая с качеством образования, является важным аспектом ОО, которая функционирует и развивается в условиях рынка. К основным показателям конкурентоспособности, сегодня относятся профессиональная компетентность педагога, преемственность между ступенями образования и качество образования, способствующие не только качественной подготовки обучающихся, но и отвечающие современным требованиям отечественного общества к системе образования.

Список источников:

1. Гараев И. М., Фасхиев Х. А. Анализ состояния проблемы управления конкурентоспособностью организации сферы услуг//Камск: Камский государственный политехнический институт. – 2002

2. Маркетинг. Словарь / Азоев Г.Л., Завьялов П.С., Лозовский Л.Ш., Поршев А.Г., Райзберг Б.А. - М.: ОАО "НПО "Экономика", 2000. - С 362.

3. Морозова А.Л. Генезис понятия «профессиональная компетентность» будущего учителя // Сибирский педагогический журнал.- 2007.-№11- С 14-21.

4. Словарь терминов по общей и социальной педагогике. - Екатеринбург: ГОУ ВПО УГТУ-УПИ. А.С. Воронин. 2006

5. Фатхутдинов Р.А. Стратегический менеджмент: Учебник. - М.: Дело, 2001. - С 448.

6. Хруцкий В.Е., Корнеева И.В. Современный маркетинг: настольная книга по исследованию рынка.-М.: Финансы и статистика, 2002. - С 528.

7. Шмырева Н.А., Губанова М.И., Крецан З.В. Педагогические системы: научные основы, управление,перспективы развития. - Кемерово, 2002. - С 100.

УДК 37.015.3

САМОДЕТЕРМИНАЦИЯ КАК ЦЕННОСТНО-ПРОФЕССИОНАЛЬНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ЛИЧНОСТИ ПЕДАГОГА

Е. Ю. Почтарева, ст. преподаватель кафедры психолого-педагогического образования, Академия профессионального образования, г. Екатеринбург

Ценности современного образования детерминируют гуманистический подход, ориентированный на развитие личности каждого обучающегося и педагога, создание условий для утверждения ведущей роли аксиологических оснований процессов становления личности. Преодоление технократических субъект-объектных установок в педагогической деятельности выделяет личностно-смысловое начало труда учителя как субъекта деятельности и общения, актуализирует осмысление и рефлексию целевых ориентиров педагогической профессии.

Гуманистическая личностно-развивающая направленность образования основана на субъект-субъектной парадигме, нацеленность которой на самоутверждение личности, определяет созидательно-преобразующий контекст педагогической деятельности, связанный с профессионально-экзистенциальной самореализацией личности в постоянно развивающемся и изменяющемся социокультурном пространстве.

Системообразующим фактором и ключевой ценностью образования становится личность человека как цель и результат образовательного процесса. Современное образование погружает личность в среду инноваций, которая призвана развивать альтернативное и одновременно всеобъемлющее мышление, ориентирует личность, с одной стороны, на индивидуализацию, уникальность, субъектность, а с другой – на интеграцию интересов личности, социума и культуры.

Современный социум актуализирует коммуникативную природу педагогической деятельности, делая, таким образом, востребованными медиативные восстановительные образовательные практики фасилитации конструктивных образовательных отношений и взаимодействий, преодоления разнообразных социально-профессиональных проблемных ситуаций, межличностных и внутриличностных противоречий.

В новых социокультурных условиях образования педагог трансформирует сущность своей профессиональной активности, которая предстает как педагогическое взаимодействие, преобразуя традиционный

подход к образованию, в котором педагогический процесс осуществляется как функционально-ролевая, учебно-дисциплинарная модель, в личностно-ориентированный процесс педагогического диалога. Диалог, являясь важнейшей частью образовательного процесса, обусловливает значение субъектной позиции, субъект-субъектных отношений педагога и обучающегося.

В связи с этим исследовательский поиск направляет внимание на изучение интегративных и вероятностных феноменов, раскрывающих способность личности к саморегуляции, самоорганизации, самоуправлению, эмоциональной стабильности, адекватности восприятия ситуаций и себя в них, возможности принимать нестереотипные решения и прогнозировать их последствия, то есть психологические характеристики, определяющие творческо-профессиональную активность педагога, одной из которых является самодетерминация личности.

Подход Э. Деси и Р. Райана обосновывает понимание самодетерминации как способности личности иметь и осуществлять собственный выбор, в отличие от подкрепляемых и контролируемых побуждений, удовлетворения влечений и действий под воздействием других внутренних и внешних источников, которые также могут быть детерминантами поведения и деятельности, но не выражают аутентичные побуждения личности [4].

В русле гуманистического подхода к мотивации авторы определяют существование базовых психологических потребностей в автономии, компетентности и связанности, подчеркивая важность внутриличностных факторов, влияющих на активность личности. Удовлетворение базовых психологических потребностей в автономии, компетентности и связанности обусловливает продуктивность функционирования, личностный рост и психологическое благополучие, достижение которых становится возможным в случае реализации базовых потребностей во всех сферах жизнедеятельности.

Психологическим критерием самодетерминированности личности является гибкость управления собственным взаимодействием со средой, предполагающем не только достижение результата, но и на возможность отказа от активности. Самодетерминация образует не просто способность личности, а ведущую потребность как врожденную склонность, вовлекающую индивида в соответствующее поведение, которое определяет развитие умений осуществлять гибкое взаимодействие со средой в пространстве существующих возможностей реализации субъективного выбора и объективных факторов, налагающих ограничения на аутентичную активность личности, физические, физиологические, социокультурные, социально-психологические и т.д. [5].

Д.А. Леонтьев рассматривает самодетерминацию в русле личностного потенциала как интеграцию устремленности личности к свободе, определяющей готовность к активным действиям, и ответственности, образующей высшие формы саморегуляции личности, которые

обусловливают качественное своеобразие поведения и деятельности [3].

Э. Деси и Р. Райн подчеркивают важность средовых факторов, которые могут содействовать становлению и развитию самодетерминации личности с самого раннего детства, а могут и, наоборот, препятствовать проявлению врожденных стремлений к свободе и автономии. Авторы отмечают важность образовательной среды, фасилитирующая диалогичная направленность которой побуждает личность к самостоятельности, самовыражению и самореализации [5; 6].

В условиях гуманизирующего образовательного взаимодействия находит свое воплощение становление и развитие личностного потенциала субъекта, который, по мысли Д.А. Леонтьева, определяет внутреннее движение к личностной зрелости, базовым признаком которой является самодетерминация как «форма проявления личностного потенциала» и «главный феномен личностной зрелости» [2, с. 9].

Д.А. Леонтьев подчеркивает принципиальное отличие концептов «личностное развитие» и «развитие личности», отмечая, что собственно личностное развитие образует особую реальность жизненного мира личности, определяющую способность конструктивно и творчески выстраивать собственную жизнь в разнообразных ее сферах и проявлениях.

Личностный потенциал образует специфическое содержание и организацию субъектных, интеллектуальных, ценностно-смысловых, эмоционально-волевых, социальных особенностей индивидуальности, определяющих способность к автономии, саморегуляции, эффективности деятельности, интегрирующих стабильность и устойчивость внутренних ориентиров, а также гибкость и ситуативность реагирования на изменения вовне и внутреннего мира личности [1; 2].

Самодетерминация педагога как открытость собственного опыта для другого и открытость опыта другого для себя обеспечивает продуктивный характер педагогической деятельности, образующей сотрудничество с обучающимся как взаимопринятие, со-действие, со-участие, со-чувтсвие. Сотрудничество становится основой осознания и рефлексии необходимости перехода образовательного процесса на принципы доверия, взаимопомощи, взаимной ответственности субъектов образовательной среды, развития уважения педагога к личности ребенка с предоставлением возможностей для проявления инициативы и индивидуальной ответственности при сохранении требований к результативности деятельности.

Поэтому самодетерминация в контексте педагогической деятельности может быть определена как синтез интеллектуально-творческих, ценностно-смысловых и социально-психологических характеристик, определяющих возможность инновационных достижений в социальной и профессиональной сферах. Разнообразие сочетаний внешних и внутренних условий ситуаций педагогического взаимодействия делает необходимым развитие автономии, субъектной активности, индивидуально-профессионального опыта, которые инструментально проявляются в поведенческой, эмоциональной,

когнитивной гибкости педагога.

В этом аспекте самодетерминация предстает как вариативность педагога, социальная, личностная, профессиональная, и создает ценностно-смысловые условия для раскрытия личности, побуждая к творческой познавательной деятельности, в которой самостоятельный поиск делает возможным открытие и создание новых ценностей и смыслов в уже известных явлениях и ситуациях социокультурной реальности.

Список источников:

1. Леонтьев Д.А. Психология как гуманитарная наука: от дисциплины необходимого к «цветущей сложности» возможного // Прогресс психологии. Критерии и признаки. Сер. Методология, теория и история психологии / Под ред. А.Л. Журавлева, Т.Д. Марцинковской, А.В. Юревича. М.: Институт психологии РАН, 2009. С. 95-110.

2. Леонтьев Д.А. Введение: личностный потенциал как объект изучения // Личностный потенциал: структура и диагностика / Под ред. Д.А. Леонтьева. М.: Смысл, 2011. С. 5-11.

3. Леонтьев Д.А. Саморегуляция, ресурсы и личностный потенциал // Сибирский психологический журнал. 2016. № 62. С. 18-37.

4. Ryan R.M., Deci E.L. Intrinsic and extrinsic motivations: Classic definitions and new directions // Contemporary Educational Psychology. 2000. Vol. 25. P. 54-67.

5. Slemp G.R., Kern, M.L., Patrick K.J., Ryan R.M. Leader autonomy support in the workplace: A meta-analytic review // Motivation and Emotion. 2018. Vol. 42. No. 5. P. 706-724.

6. Vansteenkiste M., Ryan R.M. On psychological growth and vulnerability: Basic psychological need satisfaction and need frustration as a unifying principle // Journal of Psychotherapy Integration. 2013. Vol. 23. No. 3. P. 263–280.

УДК 378.2

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРЕПОДАВАНИЯ ФИЗИКИ

Х. С. Талхигова, к.пед.наук, доцент
ФГБОУ ВО Чеченский государственный университет
г. Грозный

Современная ситуация в образовании формируется под воздействием глобальной тенденции информатизации общества. В настоящее время знания устаревают очень быстро. Поэтому необходимо дать студенту относительно широкую подготовку и научить его пополнять, обновлять знания, умения и навыки по мере необходимости. Именно на такую подготовку нацелен бакалавриат (в разных системах – от 3 до 4 лет) [1].

Известно, что образование – один из главных институтов социализации

личности. Главная цель образования – формирование свободной, ответственной, гуманной личности, способной к дальнейшему саморазвитию. Образованный человек, легко ориентирующийся в изменяющимся обществе, быстро осваивающий новые сферы деятельности, обладающим высоким уровнем толерантности, способный проанализировать любую ситуацию, оценить ее и принять соответствующее решение – это гражданин открытого общества.

Физика – наука экспериментальная. Она идет от простого наблюдения явлений к постановке целенаправленных опытов, позволяющих получить качественное представление о процессах, происходящих в природе. По мере уточнения методов исследования открывается возможность количественных измерений тех или иных физических величин и формулировки количественных физических законов. Для этой цели привлекаются математические методы, благодаря которым результаты обобщаются в сжатой ясной форме. Физические законы позволяют предсказывать ход событий в определенных условиях. Проверка этих предсказаний дает возможность установить область применения того или иного закона и оценить точность предсказаний, а также прочность производимых в физике измерений. Именно в этом смысле физику называют точной наукой: она не обладает абсолютно точными сведениями о природе, но может оценивать точность и надежность своих предсказаний.

Использование физического эксперимента – важнейшее условие эффективности учебного процесса. Эксперимент является основой принципа наглядности, базой для формирования практических умений, способом отражения экспериментального характера физической науки. Именно физический эксперимент подтверждает или опровергает истинность той или иной физической теории. Поэтому изложение любой физической теории сопровождается анализом опытов и экспериментов, которые привели к созданию данной теории, подтверждают ее основные положения [2].

Реальный физический эксперимент имеет большое значение в изучении физических законов и процессов и играет существенную роль в профессиональной подготовке студентов физического факультета. Следует отметить, что физический эксперимент имеет также громадное значение в качестве орудия исследования в целом ряде смежных с физикой естественных дисциплин, особенно в химии, биологии и многих других [3].

Эффективность физического эксперимента достигается техникой проведения демонстрации, которая характеризуется наглядностью, достоверностью, эстетичностью, безопасностью и другими требованиями. При использовании современных средств информационных технологий в значительной степени облегчаются возможности достижения этих требований [4].

В настоящее время появилась возможность реализации модельных экспериментов с помощью средств ИКТ и создания виртуальных лабораторных практикумов. Современное программное обеспечение для

иллюстрации физических процессов представлено демонстрационными и моделирующими программами. Эти программы призваны сыграть важную роль в изучении большого количества процессов, механизмы которых известны, но непосредственное их наблюдение невозможно в реальном времени. Компьютерные модели реальных физических экспериментов могут дополнить их в определенной степени, но не могут полностью их заменить [5].

Список источников:

1. Талхигова Х.С. Электронные образовательные ресурсы в профессиональной подготовке студентов бакалавриата / Х.С. Талхигова // Экономические и гуманитарные исследования регионов: Научно-теоретический журнал. 2011. №4. Р. н/Д. – С. 54-59.
2. Талхигова Х.С. Учебный физический эксперимент // Международный научно-исследовательский журнал. 2015. № 10(41).– С. 64-65.
3. Талхигова Х.С. Пути построения физического эксперимента в вузе / Х.С. Талхигова // Экономические и гуманитарные исследования регионов: Научно-теоретический журнал. 2015. №5. Р. н/Д. – С. 57-60.
4. Абдурагимова З.М., Пурышева Н.С. Учебный физический эксперимент // Материалы Всероссийской научно-практической конференции «Наука, инновации, образование». Т.2. Грозный, 26-27 ноября 2011г. Изд-во: Махачкала: АЛЕФ, 2012. - 454 с.
5. Талхигова Х.С. Некоторые особенности проведения лабораторного практикума в вузе / Х.С. Талхигова // Международный научно-исследовательский журнал. 2017. № 4(58).– С. 59-60.

УДК 347.2

К ВОПРОСУ О МЕТОДОЛОГИИ И ИСТОРИИ ВЕЩНЫХ ПРАВ В РОССИИ: ЮРИДИЧЕСКИЙ АСПЕКТ

Л. А. Тресвятский, доктор культурологии, доцент,
ФКОУ ВО Кузбасский институт ФСИН России,
г. Новокузнецк

В основе понимания социального развития вещных прав аксиологический подход предполагает соотнесение объектов исследования с ценностями. Выделяются нормативные и субъективные ценности. Ценности не только абстрактны, они носят социально-правовой характер. Религиозные ценности появляются не сами, а в ходе объективного общественного развития. К культурным относятся такие ценности, которые определяют дальнейшее развитие. Ценности реализуются в определённых видах, одной из которых является религия, а юридической формой – религиозная организация. Необходимо отметить, что аксиология способна игнорировать религиозный

трансцендентализм, который в рамках социальной действительности порождает и обосновывает религиозные ценности. Действительно, аксиологический подход является перспективным в исследовании вещных прав религиозных организаций, т. к. позволяет целостно раскрыть сущность религиозной организации, цели её деятельности и перспективы развития.

Успешное рассмотрение вещных прав религиозных организаций невозможно без теоретико-методологического осмысления базовых понятий вещного права: вещь, вещное право, собственность и т. д. Признано, что объектом вещного права является «вещь». За прошедшие столетия выработано понимание вещи и определение данного юридического термина, произошла институализация вещных прав. Принципиальное осложнение при понимании вещи как предмета возникает при трактовке сущностной стороны вещи. В юридической традиции утвердилось убеждение что вещь носит исключительно материальный, телесный характер. Противоречие возникает в том, что трудно перенести идеалистическое представление волевого господства над вещью на материальный объект.

Актуальным остаётся вопрос определения собственности. Собственность возможна только в условиях свободы как полное обладание вещью. Но индивидуальная свобода как господство над вещью всегда ограничивалась обществом. Европейская правовая традиция подтверждает, что собственность может возникнуть только в условиях свободы, причем абсолютной свободы. Вещь становится собственностью в условиях полного господства над ней иной воли. Вещь пассивна, может быть зависимой, но воля субъекта может обладать абсолютной волей только в условиях абсолютной свободы. Англо-саксонская юридическая традиция слабо применима в условиях России, т. к. отечественная юридическая традиция тяготеет и реально относится к романно-германской традиции или континентальной традиции.

Развитие вещных прав религиозных организаций условно можно разделить на два периода. Первый период определяется X-XVIII вв., второй период XVIII – начало XX вв. Первый этап связан с развитием вещных прав в рамках феодальных отношений. Второй этап относится к развитию вещных прав в условиях формирования буржуазного общества.

Для первого этапа не является достаточно точных использование понятий религиозная организация, собственность и, частично, вещное право в современном юридическом понимании. На территории России (Руси) были представлены следующие религиозные направления (религии) – язычество, христианство, ислам, буддизм, иудаизм и др. Власть поддержала христианство или православие. Формирующиеся социально-религиозные организации языческо-ведического направления были подавлены. Господствующей социально-религиозной организацией становится православная церковь. Совокупность социально-религиозных организаций православной ориентации получило общее название Церковь, основной структурной единицей которой становится епархия, которая существует до

сих пор. По действующему законодательству епархия относится к централизованной организации, что верно, но не отражает в полной мере значение данной территориальной единицы.

Во второй половине XIII в. абсолютное господство РПЦ было несколько подорвано в ходе зависимости русских земель от Золотой Орды, в которой доминировало язычество. Основа вещных прав периода феодализма связана с правом владения и распоряжения землёй. Земля принадлежала государю, который наделял ей представителей определённых социальных институтов, что длительным образом закреплялось в ходе социально-экономических процессов. Основная социально-религиозная организация в форме РПЦ боролась и претендовала в вещном праве на возможность расширения земельных владений и их постоянном закреплении за её отдельными структурными подразделениями (архиерейский дом, монастырь, храм), претендуя на активное участие в социальной жизни. Отсутствие развитого института собственности позволило государству в конце первого этапа провести политику ограничения церковного землевладения и полноценную секуляризацию церковного землевладения.

Второй этап связан с институционализацией религиозных организаций ислама и буддизма в России в XVIII в., что привело к закреплению за религиозной организацией права наименования, создания органа управления, возможности обладать имуществом. Вещные права религиозных организаций в значительной степени регламентировались административными мерами, а не гражданским законодательством. Вещные права мусульманских религиозных общин строились на принципе регулирования вакуфного имущества. В первой половине XIX в. ограниченные земельные владения были закреплены за социально-религиозными организациями исповедующими христианство (православие), ислам, буддизм.

Таким образом, первенствующее место продолжает занимать социально-религиозная организация официального православного вероисповедания – Русская православная церковь. В качестве конфессий были законодательно признаны вероисповедания: ислам, католичество, протестантизм, буддизм. Языческие верования рассматривались через призму законодательства об инородцах. Второй период развития вещных прав является крайне противоречивым. Проявившееся в XIX в. системное и глубокое отставание в развитии отечественного гражданского законодательства от передовых европейских стран, включая вещные права религиозных организаций, частично было компенсировано административным законодательством, но к началу XX в. были созданы предпосылки для ликвидации этого отставания в ходе революционного процесса. Появление действительно гражданского законодательства регулирующего в том числе вещные права религиозных организаций могло произойти в начале XX в., когда в 1906 г. появился проект Гражданского уложения, разработанный по образцу немецкого гражданского законодательства.

На вещное право религиозных организаций повлияла слабая институциализация права собственности и других вещных прав. В период феодализма основным собственником, прежде всего земли, являлся глава государства, царь, который на правах владения наделял землями феодалов. Основной религиозной организацией на протяжении веков выступала Русская православная церковь, которая получала землю в «собственность» от верховной власти. Неразвитость института собственности привела к тому, что РПЦ потеряла подавляющее большинство ранее переданных ей земель. Следует считать, что религиозные организации в период феодализма не являлись полноценными собственниками земли, крупных земельных участков. Право собственности распространялось только на церковные строения, культовые объекты, предметы, связанные с религиозной деятельностью. Имевшиеся в распоряжении религиозных организаций земли могли быть использованы только в сельском хозяйстве с целью увеличения церковного дохода.

Развитие капитализма во второй половине XIX – начале XX вв., отмена крепостного права, проведение либеральных реформ, в том числе в области правовых отношений, заложили основы ограниченного развития права собственности и иных вещных прав. Религиозные организации становятся неотъемлемой частью гражданских отношений, но находятся под пристальным административным контролем. Противоречивое реформаторство начала XX в. было прервано революционным взрывом 1917 г., который лишил религиозные организации статуса юридического лица, ввел другие ограничения, что резко привело к ущемлению гражданских прав религиозных организаций, восстановление которых в полной мере происходит уже в конце XX в.

В Гражданском кодексе РФ закреплены особенности правового регулирования создания и деятельности религиозных организаций. В реализации вещных прав у религиозных организаций есть общее и особенное с другими юридическими лицами. Юридические лица, являющиеся некоммерческими организациями, могут создаваться в организационно-правовых формах, включая религиозные организации. Законодатель не может отказаться от деления организаций на коммерческие и их противоположность – некоммерческие организации. Воспроизводится прежнее простое отличие по отношению к извлечению прибыли как основной цели деятельности. Организации продолжают делиться на коммерческие и некоммерческие, но данное деление начинает утрачивать доминирующее положение. Заслуживает одобрения четкое определение организационно-правовых форм некоммерческих организаций.

УДК 94(47).084.9

АФГАНСКАЯ ВОЙНА В ЧЕЛОВЕЧЕСКОМ ИЗМЕРЕНИИ (ПО МАТЕРИАЛАМ МУЗЕЯ ПАМЯТИ ВОИНОВ - ИНТЕРНАЦИОНАЛИСТОВ «ВЕРНОСТЬ» СОШ № 56 Г. НОВОКУЗНЕЦКА)

В. С. Фадина, студентка, **А. Н. Худолеев**, д.и.н, профессор
Новокузнецкий институт (филиал)
федерального государственного бюджетного образовательного учреждения
высшего образования
«Кемеровский государственный университет»,
г. Новокузнецк

Патриотическое воспитание составляет одно из важных направлений государственной политики в образовании. В современных условиях очевидна необходимость разработки и реализации новых подходов гражданского и патриотического воспитания. Это актуальная проблема в условиях современной России. Чувство любви к Родине – одно из самых сильных чувств. Без него человек ущербен, не ощущает своих корней. А почувствует ли человек привязанность к родной земле или отдалиться от нее, это уже зависит от обстоятельств жизни и воспитания. Поэтому важно, чтобы ребенок с раннего возраста почувствовал личную ответственность за родную землю и ее будущее.

В МБОУ «СОШ № 56» находится единственный в Новокузнецке музей памяти воинов-интернационалистов «Верность». 284 наших земляка были призваны военкоматом Орджоникидзевского района для прохождения службы в Демократической Республике Афганистан. В музее собран большой материал о людях, прошедших Афганскую войну. Рассказы об их жизни и подвиге, документы, письма обладают огромным воспитательным потенциалом. Они позволяют выстраивать систему патриотического воспитания на примере людей учившихся в той же школе, техникуме, когда-то живших рядом. И поэтому воспринимаются детьми более ярко и эмоционально.

Афганская война – крупнейший локальный конфликт времен «холодной войны», продолжавшийся почти 10 лет, с декабря 1979 года по февраль 1989 года. В феврале 2019 года будет отмечаться 30-летие вывода советских войск из Афганистана. Каждый переживал войну по-разному, кто-то с автоматом в руках и полной боевой готовности, а кто-то не смыкал глаз над ранеными солдатами в госпиталях. С уверенность можно сказать, только об одном, что все они – люди, пережившие эту войну, хотели вернуться на родину, к своим родным и близким. Вместо этого они страдали от жажды, в ужасную жару передвигались по горной местности, с целью настигнуть врага. И так изо дня в день, а такой день становится вечностью.

Через Афганскую войну прошли тысячи советских женщин. Многие девушки работали там медсестрами и врачами, библиотекарями и переводчиками. Их заслуги в этой войне не всегда оцениваются по достоинству, как обществом, так и государством. А ведь в некоторых аспектах, женщинам в армии приходится даже тяжелее, чем мужчинам, так как женщины более эмоциональны и острее чувствуют чужую боль. В их воспоминаниях мы видим совсем другую войну, в которой может быть меньше героических страниц, но очень часто больше боли и переживаний.

Я хочу рассказать о трех подругах из нашего города, трех медсестрах, прошедших Афганистан. Валентина Григорьевна Кузнецова и Зоя Ивановна Фадеева в Афганистан попали в 1982 году, а Наталья Алексеевна Чулкова в 1984. Их пригласили в военкомат и предложили поехать в Афганистан. Они были военнообязанными, поэтому отказаться было сложно. В военном билете Натальи Чулковой не написано, что она была в Афганистане, а отмечено, что она два года была в загранкомандировке. Так, в «добровольно-принудительном» порядке они оказались в Афганистане.

В день приезда девушек, пришли два бронетранспортера с ранеными. И началось. Кровь, ужас, боль. Валентина Григорьевна работала медсестрой в травматологическом отделении Кабульского госпиталя. Людей не хватало. И врач только один. А раненые не ждали. Это было самое трудное время, 1982 год, когда шли жесточайшие бои. Зоя Ивановна Фадеева вспоминает: «У нас в операционных столов не хватало, Один стол и еще две каталки, вот к этим каталкам и вставали. По трое сразу приходилось оперировать. Работали много, стояли у операционных столов сутками, заменяли друг друга, чтобы хоть чуть-чуть отдохнуть. Но если привозили много раненых, об отдыхе и сне не было и речи, поднимались все».[2]

То, что повидали наши медики в госпиталях, довелось видеть не всякому врачу. Валентина Григорьевна Кузнецова, кроме травмотделения, работала в хирургии. Здесь были самые тяжелые раненые. В палатах было до 70 человек. И каждого старались выходить. При этом на все отделение дежурила всего одна медсестра. А работы море. Тяжело и физически, и главное морально. Очень много минно-взрывных травм, большинство больных - лежачие. Много ампутаций у совсем молодых ребят, некоторые после этого не хотели жить, и приходилось постоянно за ними следить, уговаривать, успокаивать, писать им письма. Но больные и сами старались помочь, ходячие назначали дежурства, как могли, помогали медсестрам, иногда даже сами делали перевязки.[1] Особенно трудно было в первый год, не только по работе, но и в быту. Условия жизни у всех девушек были примерно одинаковые – не очень хорошие, но женщины не обращали на это внимание, понимали, что все это временно.

Жили они в модулях или вагончиках. Душ был на улице. Питались плохо – еда то слишком жирная, то совсем несъедобная. Больше всего страдали от климата. Летом – днем изнуряющая жара, ночью, особенно зимой, дикий холод. При отсутствии отопления и нехватке дров для буржуек, холод

донимал очень сильно. Большие неудобства вызывала так же плохая вода и ограниченность свободы передвижения. Госпиталь хорошо охранялся, на его территории всегда стоял бронетранспортер. Серьезный обстрел был только один раз, за всю историю госпиталя. Душманы прицельно обстреляли госпиталь в канун праздника медицинского работника. В тот день к 5 часам палаты и модули опустели: медицинский персонал и все «ходячие» больные отправились в клуб на праздничный вечер. Зоя Ивановна не пошла в клуб, а устав после смены легла спать в своем модуле. Именно туда угодил снаряд. Зоя была тяжело ранена в ноги и позвоночник. Она сгоряча выбежала из разрушенного модуля и потеряла сознание. Она выжила и долго лечилась. Зоя Федотова одна из немногих женщин награждена боевой медалью «За отвагу».

Наталья Чулкова как раз в это время прибыла в Афганистан. Ее привезли в распределитель на аэродроме. Начальник отправил неспокойную и очень активную медсестру подальше, в Шиндантский госпиталь, располагавшийся в долине, которую в Афганистане называют мертвой, там нет воды. Госпиталь был окружен воинскими частями, близко не было ни города, ни поселка. Там даже не было магазина, только небольшая продуктовая палатка. Поэтому зарплата, которую выдавали чеками, большей частью уходила на продукты. Наталья Чулкова работала в хирургии, сестрой анастезисткой. Она неоднократно сдавала кровь, особенно в экстренных ситуациях, когда возникало кровотечение четвертой степени. Обычно это происходило после обширных ранений. В таких случаях счет жизни ведется на минуты. Кровь надо переливать напрямую прямо в операционной. А кто всегда был рядом под рукой? - медсестры. Они и сдавали, иногда больше чем можно. Конечно, такая работа требовала огромных моральных и физических сил, но и отдача была велика. Это ощущение собственной нужности и необходимости израненным мальчишкам, и огромная радость когда удавалось победить смерть, отстоять еще одну молодую жизнь. Это благодарность солдат, их родственников, друзей. Море цветов и сотни писем от поправившихся солдат.

Вернувшись домой, они долго не могли приспособиться к мирной жизни. Все вокруг настораживало, казалась ненастоящим. Потом были 1990-е, когда на всех афганцев, а особенно на женщин вылились потоки грязи. Но однажды после публикации в газете фотографии Натальи Чулковой к ней на улице подошел мужчина, спросил: «Это вы были медсестрой в Афганистане?» и прямо на улице встал перед нею на колени и сказал: «Спасибо, что вы были там с нами».[3] Лучше всяких слов о роли женщин в этой войне говорит отношение к ним ветеранов, их письма, которые приходят до сих пор. И надо видеть с какой теплотой и радостью их встречают афганцы на ежегодных встречах, каким вниманием окружают, как ласково до сих пор называют сестренками. Женщины, конечно, подвергались меньшей опасности, чем солдаты. Они не участвовали в боях, не ходили в рейды. Но опасность в этой стране, где шла гражданская война, была везде. И несправедливо, что сегодня они лишены многих льгот, поскольку не считаются участниками

боевых действий, несмотря на ранения, награды и инвалидность.

Список источников:

1. Кузнецова, В. Г. Личные воспоминания (из фонда музея «Верность» МБОУ «СОШ № 56», г. Новокузнецка).
2. Фадеева, З.И. Личные воспоминания (из фонда музея «Верность» МБОУ «СОШ № 56», г. Новокузнецка).
3. Чулкова, Н.А. Личные воспоминания (из фонда музея «Верность» МБОУ «СОШ № 56», г. Новокузнецка).

УДК 94(47)

БЫТ РОССИЙСКОГО ИМПЕРАТОРСКОГО ДВОРА XVIII ВЕКА В МЕМУАРАХ ПРИДВОРНОГО ЮВЕЛИРА ЖЕРЕМИ ПОЗЬЕ

А. Н. Худолеев, д.и.н., доцент, профессор
Новокузнецкий институт (филиал)
федерального государственного бюджетного образовательного учреждения
высшего образования
«Кемеровский государственный университет»,
г. Новокузнецк

В 2016 году исполнилось 300 лет со дня рождения Жереми Позье (фр. *Jérémie Pauzié*) – человеку, оставившему заметный след в истории российского ювелирного дела и о котором, к сожалению, остались весьма скудные сведения. Между тем швейцарский ювелир Жереми Позье (1716-1779) жил в Российской империи с 1729 по 1764 годы. Ювелирное мастерство он осваивал под руководством французского гравировщика Бенуа Граверо. В 1740 году под покровительством императрицы Анны Ивановны Позье открыл собственную мастерскую, получил титул Главного бриллиантного мастера и Придворного ювелира и создавал ювелирные украшения и подарки для российской аристократии, придворных и императорской фамилии. Позье стал автором Большой Императорской короны, которая использовалась в церемониях коронации от Екатерины II до Николая II включительно. Вернувшись на Родину, Позье написал интересные и достаточно информативные мемуары о жизни в России, общении с императорскими особами и нравах российского императорского двора – «Очерк жизни Жереми Позье», которые впервые были опубликованы в первом томе научно-исторического журнала «Русская старина» за 1870 год под названием «Записки придворного бриллиантщика Позье о пребывании его в России. С 1729 по 1764 г.». Эти мемуары любопытны уже потому, что их автор был свидетелем нескольких «дворцовых переворотов»: свержения императоров Ивана VI и Петра III, регентов Эрнста Бирона и Анны Леопольдовны.

Мастерство Позье по работе с драгоценными камнями оценила

императрица Анна Ивановна, которой «любопытно было посмотреть, как их режут и шлифуют».[1, с. 55] В то время драгоценные камни привозили в Россию из Китая и в присутствии императрицы в Итальянском зале устраивались публичные торги. Анна Ивановна предложила Позье отправиться с делегацией в Китай и выбрать там для нее камни. Во главе делегации должен был встать опытный дипломат, вице-губернатор Иркутска Лоренц Ланг, который руководил караванной торговлей с Китаем. Однако смерть императрицы расстроило эти планы. Любопытно описание распорядка дня Анны Ивановны, которая «вставала не раньше 6 и не позже 8 утра, обедала всегда в полдень, а в 9 вечера ужинала».[1, с. 56] Знакомство с регентшей Анной Леопольдовной было у Позье коротким и выразилось в ее просьбе сломать некоторые украшения и переделать по ее вкусу.[1, с. 62] Известно, что Анна Леопольдовна была довольно мнительной женщиной и столь деликатное задание было связано с уверенностью регентшы в том, что носить украшения покойной императрицы в старом виде нельзя – это дурная примета.

Много места в мемуарах Позье уделяется Елизавете Петровне. Она была «от природы добра и необыкновенно приветлива в обращении со всеми, кто имел счастье приблизиться к ней, и вместе с тем отличалась безукоризненной красотой».[1, с. 67] Позье отмечал, что Елизавета Петровна была весьма бережлива в покупках и любила похвалиться, что купила что-нибудь дешево. В то же время она обожала знаки внимания, любила подарки, сделанные красиво и со вкусом. Распорядок дня Елизаветы Петровны был следующим: никогда не ложилась спать раньше 6 часов утра и спала до полудня и позже. Такой же ночной образ жизни должны были вести и все придворные.[1, с. 76] Позье был знаком с наследником престола великим князем Петром Федоровичем и его супругой Екатериной Алексеевной, часто бывал в их резиденции в Ораниенбауме. Ювелир свидетельствует, что великокняжеской чете императрица выделяла весьма скромное содержание и выражала недовольство, когда узнавала, что кто-нибудь давал им денег в кредит. Неудивительно, что будущий наследник престола не испытывал теплых чувств к своей тетке и после ее кончины поручил распоряжаться похоронной церемонией жене, благодаря которой «едва ли какое-нибудь погребальное торжество совершалось с таким порядком и с таким великолепием, что нахвалиться не могли императрицей <…>».[1, с. 86]

Позье с восхищением описывал великолепие двора Елизаветы Петровны: «Каждое воскресенье бывали прием и бал, кроме больших праздников. Нельзя решительно вообразить себе более великолепного двора при подобных случаях: редко бывало менее трех тысяч гостей… Придворные дамы немало способствовали блеску этих собраний; обладая в высокой степени искусством одеваться к лицу и сверх того умеют до невозможности поддерживать свою красоту. Все женщины в России, какого бы они не были звания, начиная императрицей и кончая крестьянкой, румянятся, полагая, что к лицу иметь красные щеки. Наряды дам очень богаты, равно как и золотые

вещи их; бриллиантов придворные дамы надевают изумительное количество. На дамах, сравнительно низкого звания, бывает бриллиантов на 10000–12000 рублей».[1, с. 87] Данное свидетельство иностранца подтверждается русским современником: «Экипажи воблистали златом, дорогие лошади, не столько для езды удобные, как единственно для виду, учинились нужны для вожения позлащенных карет. Домы стали украшаться позолотою, шелковыми обоями во всех комнатах, дорогими меблями, зеркалами и другими. Все сие составляло удовольствие самим хозяевам, вкус умножался, подражание роскошнейшим народам возрастало и человек делался почтителен, по мере великолепности его житья и уборов».[2, с. 103]

После прихода к власти Петр III назначил Позье своим ювелиром и накупил у него «множество вещей для своей тетки и племянницы, принцесс Голштинских, выписанных им в Петербург и небогатых бриллиантами в сравнении с нашими дамами».[1, с. 93] Екатерину Алексеевну император, напротив, держал в «черном теле», относился к ей подчеркнуто пренебрежительно, не стеснялся на ее глазах флиртовать с придворным дамами. Позье отмечал, что этот государь, по выражению современника, «одаренный добрым сердцем<…> не имеющий ни разума, ни нравов»[2, с. 116], окружил себя молодыми людьми, известными дурными нравами, нечестностью, и которые, не имея ничего, были надменнее императора. Петр III проводил время в амурных приключениях, пирах и кутежах, сам, однако, пристрастием к алкоголю не отличался. Его сотоварищи плели интриги, стараясь поддерживать «недоразумения между императором с императрицей, из опасения, чтобы она не забрала в руки бразды правления, к чему она была гораздо способнее, и при которой им было бы далеко не так привольно».[1, с. 83]

Такое отношение к жене предопределило печальную судьбу императора, вынужденного подписать отречение от престола и погибшего при до сих пор невыясненных обстоятельствах в Ропше 6 июля 1762 года. Характерный эпизод разлада в императорской семье приводит Позье: «Однажды, когда я выходил из ее покоев, я встретил императора, выходившего из дворца со своими любимцами. Он меня спросил, откуда я? Я ему ответил, что от императрицы, что она мне заказала вещицу, в которой она нуждается. Император с сердитым видом сказал мне, что он запрещает мне ходить к ней. Это как громом поразило меня. Как отказаться мне являться к императрице, когда она пришлет за мною?».[1, с. 84]

К Екатерине II Позье относился с нескрываемым пиететом. Он ценил ум императрицы, ее распорядительность, способность к государственному управлению. Для нее Позье создал Большую Императорскую корону, ставшую значительным коронационным атрибутом династии Романовых. Однако перипетии прихода Екатерины II к власти, когда пьяные солдаты во имя «матушки императрицы» преследовали всех «немцев» (т.е. иностранцев), работа в кредит, так как многие знатные особы не могли расплатиться (а порой и не думали расплачиваться) сразу за заказ, заставили Позье

задуматься о выезде из страны. Точнее это было бегство со всей семьей под предлогом поездки в Европу для лечения. Выдававший Позье паспорт вице-канцлер А.М. Голицын прозорливо заметил: «Уж если вы раз выберитесь отсюда, вы уже не возвратитесь».[1, с. 126]

Вероятно, последней каплей, переполнившей чашу терпения миролюбивого и деликатного Позье, стал случай с племянником князя М.Н. Волконского. К Позье пришел молодой человек, и назвавшись ординарцем фельдмаршала К.Г. Разумовского, подал от имени вельможи записку, в которой тот просил ювелира дать ему драгоценных вещей для свадебной церемонии своей дочери. Зная честность фельдмаршала, Позье вручил ординарцу кольца, браслеты, табакерки и т.д. всего на 20000 рублей. Прошло несколько дней, а вещи возвращены не были. Тогда Позье отправил К.Г. Разумовскому письмо, где просил осведомить его оставляет ли фельдмаршал присланные ему вещи у себя. Однако выяснилось, что К.Г. Разумовский никакого ординарца не посылал и его подпись на письме подделана. Оказалось, что мошенником был племянник князя М.Н. Волконского. Позье были возвращены драгоценности, частью изломанные, с удаленными камнями. Однако самое дорогое кольцо бесследно исчезло. М.Н. Волконский предложил Позье не выносить «сор из избы», договориться и обо всем забыть. Ювелир, зная влиятельность М.Н. Волконского, вынужден был пойти на компромисс. Эти история потрясла Позье и укрепила в нем желание покинуть страну, пока нечестные, необязательные, нечистоплотные люди не разорили его окончательно. На одной из аудиенций у Екатерины II Позье посетовал, что она окружена нечестными людьми. «Знаю, знаю, – ответила императрица, – но не могу без этих людей обойтись».[1, с. 115]

Вернувшись в Швейцарию, Позье продолжил заниматься любимым делом, сдавал внаем квартиры и оставил трем своим дочерям большое состояние. Скончался Жереми Позье в декабре 1779 года в Женеве.

Мемуары Жереми Позье замечательно демонстрируют то, что князь М.М. Щербатов в свое время назвал «повреждением нравов». Живя в России периода «дворцовых переворотов», Позье сумел остаться над событиями, быть их сторонним наблюдателем, не втягиваясь в интриги и не занимая чью-либо сторону. Со всеми, в том числе и правителями, он старался сохранять ровные, деловые отношения. Бегство из страны человека востребованной специальности, виртуоза своего дела, находившегося в зените славы и достатка, до сих вызывает много вопросов и гипотез: от бытовых (неуверенность в завтрашнем дне в ситуации постоянных смут) до конспирологических (резидент одной из западных разведок). Однако главное заключается в том, что личность Жереми Позье дает нам пример честного, бескорыстного служения своему делу и профессионального к нему отношения.

Список источников:

1. Записки придворного бриллиантщика Позье о пребывании его в России. С 1729 по 1764 г.» [Текст]// Русская старина. - 1870. - Т. 1. - С. 41–127.

2. Щербатов, М.М. О повреждении нравов в России [Текст] / М.М. Щербатов // Русская старина. - 1870. - Т. 2. - С. 99–116.

УДК: 330.101.4

КОГО МОЖНО НАЗВАТЬ ТОП-МЕНЕДЖЕРОМ?

Е. В. Чепрова, **А. В. Щенникова**, студентки,
Ю. Н. Соина-Кутищева, заведующая кафедры экономики и управления, кандидат экономических наук, Новокузнецкий институт (филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования "Кемеровский государственный университет", г. Новокузнецк

В теоретической и практической части управления организации нет единого ответа, каких руководителей следует, относить к категории топ-менеждера.

В статье проведен анализ по этому вопросу с позиции разных авторов; приводятся ключевые характеристики «топ-менеджер».

Топ-менеджеры – это элита руководителей высшего уровня управления. Появление выражение «топ-менеджер» в практике российского бизнеса, началось в средине 90-х годов прошедшего столетия. Стремительное проникновение в российскую деловую практику, западных технологий управления компаниями и, соответственно, многочисленной новой терминологии.

В настоящее время выражение «топ-менеджер» широко используется в практической деятельности, в научной и деловой литературе западного образца. Однако, полно понимания кого же из числа руководителей можно относить к категории «топ-менеджеры» до сих пор остаются под вопросом.

Это складывается из многих факторов: отсутствием определения данного термина в методической, законодательной и нормативной литературе; не использованием его официальными статистическими службами, имеющимися различиями в практике управления российскими и западными компаниями. В «Квалификационном справочнике должностей руководителей, специалистов и других служащих» понятие топ-менеджер не используется.

В западной практике под определение топ-менеджер попадает понятие «Chef Executive Officer» (CEO), которое соответствует русскоязычному понятию «генеральный директор».

Учитывая выше сказанное, обозначим основные характеристики, которые свойственны данной категории менеджеров. Эти характеристики могут быть разделены на две группы: качественные и количественные.

К качественным характеристикам относятся:

1. Наделение исключительным правом от лица собственников управлять компанией. Особенность топ-менеджера, которая отличает его от всего персонала то, что они от лица собственников управляют компанией.

2. Наличие доли в собственности бизнеса. Многие топ-менеджеры являются собственниками бизнеса, или становятся со временем совладельцами управляемого ими бизнеса, получая в качестве вознаграждения за результат проделанной ими рабыты..

3. Прямая подчинённость собственнику или первому руководителю

компании. Важны в раскрытии понятия «топ-менеджер» вопросы о подчинённости последних. Они непосредственно подчиняются собственникам бизнеса или органу, представляющему интересы последнего .В таком случае к топ-менеджерам относятся первые заместители генерального директора/вице-президенты.

4. Круг управленческих вопросов, находящихся в компетенции. Так как топ-менеджеры наделены собственником правом управлять бизнесом, то в их компетенции находятся вопросы стратегического характера, принятия решений о реализации крупных инвестиционных проектов; они определяют экономическую политику компании, от реализации которой зависит эффективность функционирования бизнеса, его жизнеспособность в конкурентной среде.

5. Высокий профессионализм и большой управленческий опыт. Топ-менеджер выстраивает стратегию развития бизнеса, шаги достижения стратегической цели, он должен уметь оценить финансовые по- следствия принимаемых решений, сформировать высококвалифицированную команду единомышленников, способную воплотить в реальность поставленные цели перед компание.

6. Высокая степень ответственности за эффективность бизнеса и персонал компании напрямую связана с правами в управлении, которыми наделяется топ-менеджер. Устойчивая позиция бизнеса создаёт предпосылки не только для дальнейшего его развития, но и для высокой мотивации персона к труду

7. Количество персонала, находящегося в управлении и величина капитала, вверенного в управление. Целесообразно, относить первых руководителей и их заместителей, крупных бизнес-структур с численность персонала от 10 тыс. человек. Однако, некоторые авторы считают, что к топ-менеджерам следует относитьи руководителей средних компаний, численность персонала которых не таквелика, но в их компетенции находятся вопросы стратегии бизнеса.

8. Уровень вознаграждения. Немаловажное значение для раскрытия понятия «топ-менеджер» имеет уровень заработка. Считается, что топ-

менеджерами можно назвать тех руководителей высшего уровня управления, среднемесячное зарплатой начиная от 50 тыс. руб.

Подводя итог изложенного, можно отметить, что основные характеристики топ-менеджера дают более точное понимания к какой группе руководителей высшего уровня управления, можно относятся топ-менеджеры в полном понимании смысла этого выражения.

Список источников:

1. Топ-менеджер – кто это? Обучение, работа и зарплата топ-менеджера // BusinessMan.ru: интернет-портал. 2017. 28 июн. URL: https://businessman.ru/top-menedjer-kto-eto-obuchenie-rabota-i-zarplata-top-menedjera.html (дата обращения: 21.10.2018).

УДК 323.2

ЧИНОВНИК ОБЯЗАН БЫТЬ ЧЕСТНЫМ

В. Р. Шабалова, студентка, **Л. С. Кочкина**, к.п.н., доцент
Филиал КузГТУ в г.Новокузнецке,
г. Новокузнецк

Чиновник – это, прежде всего, хороший управленец. Человек, приходя со своими проблемами к чиновному лицу, должен понимать, что перед ним – представитель государства, а государство — это сила. Древняя китайская мудрость гласит: «Не трудно управлять миром, стыдно делать это плохо».

По сути, чиновник может управлять чем угодно, но он не может знать все на свете. Это тот человек, который может управлять процессом и ресурсами, человеческими в том числе. Он должен вовремя принять нужные, взвешенные решения. У него не должно быть в лексиконе категоричного слова «нет» ему необходимо объяснить человеку, что государственная машина не может работать на единичный случай, она работает на систему, чтобы люди могли понять и доверять сказанному. Однако за 70 лет это доверие подорвано, а в последние годы разрушено до основания, что восстановить его сложно. Мы говорим о доверии людей к чиновникам, следовательно, о доверии к государству.

Создание благоприятных условий для развития бизнеса связано с поиском возможностей повышения эффективности его взаимодействия с региональной и местной властью. Дело в том, что региональные и местные администрации определяют реальную практику применения формальных институтов, установленных на федеральном уровне, формируют правила игры.

В настоящее время сформировались три взаимосвязанных зоны взаимодействия власти и бизнеса: «белая», «черная» и «серая».

«Белая зона» охватывает такие формальные практики, как налоговые

правоотношения, административное и экономическое регулирование бизнеса (регистрация, лицензирование, контроль и принуждение к исполнению установленных норм и т.п.), конкурсы по распределению государственных заказов и т.д. «Черная зона» включает неформальные криминальные практики, прежде всего, коррупцию и бизнес чиновников. К «серой зоне» относятся неформальные практики поборов с бизнеса, непосредственно не связанные с коррупцией, а также практики его неформального торга с властью относительно условий функционирования конкретного бизнеса.

«Белая зона» отношений власти и бизнеса основывается на создании единых правил игры для всех предпринимателей и на неизбирательном их принуждении к выполнению данных правил в случае допущенных нарушений. «Черная» и «серая» зоны, напротив, обслуживают создание и поддержку преференциальных режимов для отдельных предпринимателей и предполагают избирательное применение санкций со стороны государства в случае нарушения формальных норм. Они основаны на вложениях бизнеса в «хорошие отношения» с властью. Принципиальное различие между «черной» и «серой» зонами состоит в целях и наборе инструментов создания преференциальных режимов. Отношения «черной зоны» основаны на индивидуальных корыстных интересах отдельного чиновника, а инструментом достижения интересов предпринимателя оказывается взятка, вовлечение чиновника в бизнес. Отношения «серой зоны» опираются на заинтересованность сторон в выживании территории, инструментом достижения интересов предпринимателя становится добровольный или добровольно-принудительный взнос (в натуральной или денежной форме) в дофинансирование территории.

Исходя из современных научных воззрений, проблемы, которые порождают коррупцию, условно, можно разделить на общие и специфические. По одним представлениям, к общим проблемам следует относить те из них, которые имеют наиболее всеобъемлющий характер и распространены во всех сферах общественных отношений – политической, социально-экономической и культурной. Для общих причин, так же, характерно и то, что они свойственны не только для России, но и большинству других стран, переживающих переходный период и строящих рыночные отношения. К такого рода причинам, в первую очередь, относят несовершенство человеческой природы на современном этапе общественного развития. Во-вторых, сюда необходимо отнести существующие условия жизни и создание, в силу различных обстоятельств, неких благоприятных условий для развития коррупционных отношений.

Специфические причины коррупции, хотя и могут иметь общие основания, тем не менее, отражают особенности российской действительности. В первую очередь, безусловно, сюда можно отнести особенности российского менталитета и, по примеру многих специалистов, рассматривать коррупцию как наследие, некогда существовавшей в России системы местного управления на основе «кормлений».

Мы понимаем, что социальные причины коррупции связаны с особенностями социальной политики государства и ее результатами, которые способствуют развитию коррупционных отношений.

К сожалению эмпирических исследований, в области деловой коррупции на муниципальном уровне крайне мало и они проводятся не регулярно.

На городском и районном уровнях Кемеровской области процент коррупции составляет (63,6%), средняя взятка составляет (по данным на 2010 год) 83,4 тысячи рублей, годовой объем коррупции – 2,557 миллиардов рублей. Основные вопросы, решаемые с помощью взяток – ускорение решения вопроса и смягчение проверок. Наибольший процент взяток приходится на уровень мелких проверяющих, выделяются представители санэпидемстаний, пожарных инспекций, налоговые инспекции. Чем крупнее бизнес, тем выше ставка взятки. Также чем выше по должности чиновник, тем реже он берет взятку, однако при наличии прецедента взятка по стоимости будет крупнее. Это связано с боязнью высокопоставленных чиновников лишится своего места, действие происходит через посредников, а не на прямую. Выделяется своеобразная закономерность: чем больше денежные потоки, тем больше коррупция.

Общая форма коррупции для бизнеса по Кемеровской области – взятки (получение и дача), мошенничество.

В январе-декабре 2017 г. на территории Кемеровской области зарегистрировано 57058 преступлений, что на 1356 меньше, чем за аналогичный период прошлого года (-2,3 %). Почти половину всех зарегистрированных преступлений (40,8 %) составляют хищения чужого имущества, совершенные путем краж – 20883 (-8,9 %). Количество преступлений, совершенных в форме мошенничества (статьи 159 – 159.6 УК РФ), по сравнению с аналогичным периодом прошлого года возросло на 28,1 % и составило 4414 преступлений. Наибольший рост регистрируемых преступлений, совершенных в форме мошенничества наблюдается на территориях: г. Кемерово (на 469; +48,6 %), г. Белово (на 101; +61,2 %), г. Таштагола (на 72; +189,5 %), г. Междуреченска (на 65; +84,4 %), Гурьевского района (на 30; +187,5 %), г. Тайги (на 19; +111,8 %), Крапивинского района (на 18; +450 %).

Можно выделить несколько методов борьбы с коррупцией:

- строгая регламентация действий чиновников, упрощение бюрократических процедур, жесточайший надзор над соблюдением высоких этических стандартов;
- ужесточить законодательство;
- повысить независимость судебной системы (с высокой зарплатой и привилегированным статусом судей);
- ввести экономические санкции (конфискация всего имущества у виновного, в том числе и у членов его семьи) за дачу взятки;

– предпринять жёсткие акции вплоть до поголовного увольнения сотрудников таможни и других госслужб;
– свободный доступ к внутренним государственным документам;
– независимая и эффективная система правосудия;
– высокие зарплаты госслужащим;

Несмотря на то, что коррупцию часто сравнивают с гидрой, существуют достаточно эффективные методы борьбы с этим явлением.

Понимая значимость этого, 30 июня 2018 года Президент России Владимир Путин своим указом утвердил «Национальный план противодействия коррупции на 2018-2020 годы».

Список источников:

1. Петрова, Ю.А. Коррупция в бизнесе // Управление персоналом, 2007. №4. [Электронный ресурс]: URL: http://fin-buh.ru/text/103155-1.html (Дата обращения 3.07.2018).
2. Ботнев В. Сущность, причины и последствия деловой коррупции в Российской Федерации. [Электронный ресурс]: URL: http://pa-journal.ranepa.ru/articles/r61/1764/ (Дата обращения 3.07.2018).
3. Левин. М. Коррупция в России: классификация и динамика. [Электронный ресурс]: URL: http://institutiones.com/general/2129-korrupciya-v-rossii-klasifikaciya-i-dinamika.html (Дата обращения 20.06.2018).
4. Указ Президента Российской Федерации от 29.06.2018 г. № 378.

УДК 376.1

ПРОБЛЕМА ОЦЕНКИ ЭФФЕКТИВНОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ ПЕДАГОГИЧЕСКОЙ ПОДДЕРЖКИ ДЕТЕЙ С ОВЗ

Е. А. Шарапова, директор
О. Л. Коваленко, методист
Муниципальное бюджетное учреждение дополнительного образования
«Дом творчества «Вектор»
Л. Г. Качан, канд. пед. наук, доцент,
доцент кафедры дошкольного и начального образования
Муниципальное автономное образовательное учреждение дополнительного профессионального образования «Институт повышение квалификации»
г. Новокузнецк

Инновационный проект «Организация педагогической поддержки детей с ОВЗ средствами здравотворческой образовательной деятельности», реализуемый МБУ ДО «Дом творчества «Вектор» с 2016 года, носит комплексный характер, влияет на все направления деятельности организации, в нем задействованы все участники образовательной деятельности: учащиеся, педагоги, родители, социальные партнеры.

Задача оценки эффективности оказания педагогической поддержки требует анализа выполнения задач, поставленных для выполнения цели, а также определения эффектов, которые происходят при осуществлении данных задач.

В настоящее время учреждение находится на втором этапе инновационной деятельности – внедренческом. Несмотря на то, что педагогический коллектив Дома творчества «Вектор» находится в начале данного этапа, следует отметить существенные результаты.

Опыт инновационной деятельности дома творчества был неоднократно представлен в системе образования города Новокузнецка и Орджоникидзевского района в рамках проведения социально значимых мероприятий. Значимыми результатами для коллектива являются презентация инновационной деятельности в сборниках всероссийского и международного уровней, высокая оценка инновационной деятельности учреждения в региональной и Всероссийской выставках, а также высокие показатели рейтингования ДОиН КО.

Решая задачу создания нормативно-правовых и организационных условий для осуществления педагогической поддержки детей, был принят ряд локальных актов, была разработана стартовая документация инновационного проекта, разработан комплекс дополнительных общеобразовательных общеразвивающих программ, заключены договоры с социальными партнерами, в том числе с МАОУ ДПО ИПК, об оказании научно-методической поддержки при реализации МИП.

Большая работа проведена коллективом учреждения по решению задачи разработки и внедрения комплексной программы, направленной на формирование у субъектов образовательной деятельности инклюзивной и здоровьесберегающей культуры.

В ответ на запрос родителей открыт и функционирует центр педагогической поддержки «Белый цветок» для детей с ОВЗ от 5 до 18 лет, в котором в 2018 году занимаются более 100 детей.

Сегодня в доме творчества реализуется 12 дополнительных общеобразовательных общеразвивающих программ для детей с ОВЗ. За этот период проведено более 30 общеорганизационных воспитательных мероприятий: 5 благотворительных фестивалей, 8 акций добра и милосердия, праздники, совместные мероприятия с другими учащимися объединений дома творчества «Вектор». Создан волонтерский отряд учащихся, который оказывает помощь в проведении мероприятий для учащихся с ОВЗ, организует поздравление «особых» детей на дому, проводит различные акции поддержки детей с ОВЗ.

Решая проблему «включенности» детей с ОВЗ в социум, в общение и взаимодействие со сверстниками и взрослыми, был организован первый муниципальный конкурс для детей с ОВЗ «Мой взгляд на мир», результатом которого стал альманах литературного творчества, более 60 особых детей попробовали себя в качестве авторов. Используя методику контент-анализа

детских работ, был проведен качественно-количественный анализ содержания, текстов который дал нам представление о детских переживаниях, интересах.

С этой целью педагогической поддержки родителям детей с ОВЗ в 2017 году был организован клуб для родителей детей с ОВЗ «Мамина школа», деятельность которого нами осуществлялась совместно со специалистами Духовной образовательной организации «Кузбасская православная духовная семинария». Встречи, творческие мастерские, мастер-классы, совместные развлекательные и познавательные мероприятия, тренинги, как отмечают родители, привели к позитивными изменениями. 100 % родителей отмечают, что им интересны вопросы, которые поднимаются на встречах. 65 % родителей отмечает снижение психологической уязвлённости детей. Для педагогической поддержки родителей особых детей и формирования у них инклюзивной культуры в 2018 году была разработана программа «Новые горизонты».

Решение проблем организации педагогической поддержки возможно только при условии социального партнерства. Партнерами являются органы управления образованием, организация дополнительного профессионального образования, образовательные организации района и города, 3 организации культуры, 3 организации социальной помощи населению, медицинское учреждение и духовная образовательная организация.

К 2018 году число социальных партнеров увеличилось: в их число вошла управляющая компания «Веста», принимающая участие в финансировании массовых мероприятий, при их содействии проведено 9 совместных мероприятий, которыми охвачено более 500 человек и оказана спонсорская помощь на сумму 25 000 руб. Квинтессенцией социального партнерства стала разработка и реализация федерального грантового проекта на сумму 1 377 491 рубль для строительства доступной детской площадки «Город-сказка, город - мечта».

Инновационные процессы вызвали изменения в сопутствующих видах деятельности. При этом мы выделили следующие виды эффектов от реализации инноваций: технологические, экономические, социальные, ресурсные.

Основным экономическим эффектом является привлечение средств спонсоров и грантодателей на реализацию МИП. Добровольное участие частных лиц и местных жителей происходит в различных формах: участие в проектировании, помощь в проведении мероприятий, предоставление инструментов и оборудования, материальные пожертвования.

Основными технологическими эффектами является расширение спектра программ для детей с ОВЗ; внедрение здоровьесберегающих технологий; внедрение средств здравотворческой образовательной деятельности.

Основными социальными эффектами являются вовлеченность в инновационный процесс различных категорий: учащихся, педагогов, родителей, социальных партнеров, активизация профессиональной

активности педагогических работников; повышение здоровьесберегающей культуры всех субъектов МИП.

Основные ресурсные эффекты затрагивают образ жизни и качество жизни детей и подростков с ОВЗ; возрастает творческая активность учащихся; повышается социальная эффективность творческой и культурно-образовательной деятельности учреждения.

Наличие положительных изменений в учреждении, возросшая мотивация коллектива к повышению результативности своего труда, позитивные изменения, происходящие в детях с ОВЗ, а также в их родителях, позволяют считать инновационную деятельность по реализации МИП «Организация педагогической поддержки детей средствами здравотворческой образовательной деятельности» эффективной.

Список источников:

1. Диагностика успешности учителя: сборник методических материалов для директоров и заместителей директоров учебных заведений, руководителям школ / сост. Т. В. Морозова; редкол.: В. М. Лизинский и др. – 2-е изд., испр. и доп. – Москва : Педагогический центр, 2003. – 160 с. – ISBN 5-901030-06-0.

2. Паршина, Е. С. Концепция социально-педагогического сопровождения в современном образовательном пространстве // Молодой ученый. – 2010. – №4. – С. 366-368. – URL https://moluch.ru/archive/15/1352/ (дата обращения: 13.11.2018).

3. Качан, Л. Г. Социальное взаимодействие семьи и учреждения дополнительного образования в условиях инновационного пространства [Текст] / Л. Г. Качан, Т. А. Шерер, Т. В. Витовская, Н. А. Голенкова, О. Л. Коваленко // Социальное взаимодействие в различных сферах жизнедеятельности : материалы II Международной научно-практической конференции / отв. ред. Е. И. Бражник, Н. Н. Суртаева, С. В. Кривых. – Санкт-Петербург : Экспресс, 2012. – С. 204-210. - ISBN 978-5-9592-0197-5.

IV. ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ СИСТЕМЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО И МУНИЦИПАЛЬНОГО УПРАВЛЕНИЯ

УДК 336.225.66

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ НАЛОГОВЫЙ ВЫЧЕТ КАК МЕРА ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ В ПРОМЫШЛЕННОМ ПРОИЗВОДСТВЕ НА ТЕРРИТОРИИ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

М. Д. Албычева, магистрант, **Н. В. Сбродова**, старший преподаватель кафедры РМЭиУ
ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет», г.Екатеринбург

В настоящее время результаты функционирования многих предприятий машиностроения, некогда успешных, свидетельствуют об отсутствии грамотного механизма хозяйствования и управления: снижается выпуск товара и прибыль, продукция становится невостребованной и неконкурентоспособной, предприятия уходят в убыток. Данные факторы оказывают высокое влияние, как на экономическое развитие территории, так и на ее экономическую безопасность. В связи с этим возникает объективная необходимость, со стороны органов государственной власти, по внедрению новых рычагов управления, которые будут обеспечивать стабильное и бескризисное функционирование предприятий машиностроения.

Специфика экономики Свердловской области заключается в том, что это - экономика, преимущественно, индустриального типа, в которой существенная часть добавленной стоимости создается в промышленном производстве, а именно - в обрабатывающих производствах. Также область относится к числу двадцати крупнейших промышленных регионов РФ, совокупный объем отгруженных товаров, которых в 2017 г. составил 67,5%, и входит в 7-ку ведущих промышленных регионов, на долю которых приходится почти 40% совокупного объема отгруженных товаров промышленного сектора страны в 2017 году (Таблица 1) [3].

Таблица 1

Объем отгруженных товаров собственного производства, %, [3]

		2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
РФ		100	100	100	100	100	100	100	100
I	Московская область	6,6	6,2	6,1	6,0	6,0	5,9	6,0	6,1
II	Город Москва	10,9	10,5	10,6	12,9	14,0	14,5	15,9	14,6
III	Город Санкт-Петербург	7,0	7,6	8,2	7,4	7,0	6,0	5,7	5,7
IV	Республика Татарстан	3,6	3,8	4,0	4,0	4,0	4,0	4,0	4,1
V	Свердловская область	4,8	4,8	4,8	4,7	4,5	4,6	4,5	4,5

Продолжение таблицы 1

		2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017
VI	Ханты-Мансийский автономный округ - Югра	0,8	0,5	0,4	1,4	1,3	1,3	1,2	1,4
VII	Ямало-Ненецкий автономный округ	0,4	0,4	0,5	0,5	0,5	0,9	0,9	0,9
Суммарный объем отгруженных товаров		34,0	33,9	34,6	36,8	37,4	37,1	38,2	37,2

Проанализировав таблицу, мы видим, что показатели Свердловской области, за 8 анализируемых лет, показывают нам хоть и небольшую, но отрицательную динамику – минус 0,3%, при этом суммарный объем отгруженных товаров по всем регионам показывает прирост – плюс 3,2%. Данный факт означает одно - производства других регионов расширяются, начинают выпускать больший объем продукции и имеют больше перспектив, чем производства Свердловской области.

В настоящее время органы государственной власти Свердловской области находятся в стадии подготовки к внедрению новой льготы - инвестиционного налогового вычета, который должен повлиять как на модернизацию производств, так и на объемы выпускаемой продукции. Данную льготу на своей территории уже внедрили три региона РФ: ХМАО-Югра, республики Удмуртия и Карелия.

Вследствие этого авторами было принято решение о рассмотрении вопроса эффективности инвестиционного налогового вычета как меры государственной поддержки инвестиционной деятельности в промышленном производстве на территории Свердловской области, в связи со спецификой экономики региона.

Согласно Налоговому кодексу РФ, инвестиционный налоговый вычет - это сумма, которая уменьшает размер дохода (налогооблагаемую базу), с которого уплачивается налог, для категории налогоплательщиков, которые осуществляют операции связанные с ценными бумагами, с внесением личных денежных средств на индивидуальный инвестиционный счет, с получением дохода по операциям, учитываемым на индивидуальном инвестиционном счете и др.[1].

Также согласно ст. 286.1 НК РФ, с 1 января 2018 года субъекты РФ уполномочены устанавливать инвестиционный налоговый вычет на своей территории самостоятельно[1]. Инвестиционный налоговый вычет применяется только к объектам основных средств, относящимся к третьей - седьмой амортизационным группам, т.е. имуществу со сроком полезного использования от трех до 20 лет, именно к этим группам и относятся основные производственные фонды большинства промышленных предприятий Свердловской области.

По данным Управления Федеральной службы государственной

статистики по Свердловской и Курганской области, в промышленности Свердловской области наблюдается высокий физический износ основных производственных фондов. В настоящее время средний возраст производственного оборудования составляет 20 - 21 г. при рекомендуемом уровне изношенности 10 лет (табл. 2) [2].

Таблица 2

Возрастная структура производственного оборудования в промышленности в Свердловской области, %, [2]

Годы	Всего оборудования (на конец года), %	В том числе в возрасте (лет)					Средний возраст, лет
		До 5 лет	6-10	11-15	16-20	Более 20 лет	
2012	100	11,2	7,0	14,3	19,9	47,6	20,8
2013	100	9,8	7,1	15,0	20,5	47,6	21,0
2014	100	9,3	7,7	14,8	19,4	48,8	21,9
2015	100	10,5	7,0	13,5	22,1	46,9	21,5
2016	100	10,9	6,9	13,9	22,5	45,8	20,9

Таким образом, можно сказать, что данная преференция (инвестиционный налоговый вычет) с одной стороны необходима промышленным предприятиям Свердловской области, так как, в большей степени, она направлена на новое строительство, реконструкцию, техническое перевооружение и модернизацию.

С другой стороны, согласно п. 11 ст. 286.1 НК РФ, организации - участники региональных инвестиционных проектов, которыми является большинство крупнейших предприятий промышленности Свердловской области, не вправе применять инвестиционный налоговый вычет [1]. Поэтому потенциальными категориями налогоплательщиков, которым будет предоставляться инвестиционный налоговый вычет, после его введения на территории Свердловской области, являются субъекты малого и среднего предпринимательства, а не крупнейшие промышленные предприятия области.

Однако хочется отметить, что на территории Свердловской области в региональном законодательстве закреплены пониженные налоговые ставки, которыми успешно пользуются как мелкие, так и крупные предприятия[4]:

– для вновь созданных организаций - ставка налога 13,5%;

– для налогоплательщиков, имеющих статус участников приоритетного инвестиционного проекта Свердловской области по новому строительству - ставка налога 13,5%;

– для налогоплательщиков, имеющих статус участников приоритетного инвестиционного проекта Свердловской области по модернизации, реконструкции и техническому перевооружению объектов основных фондов - ставка налога 16 % и др.

Таким образом, по мнению авторов, инвестиционный налоговый вычет как мера государственной поддержки инвестиционной деятельности в

Свердловской области, с учетом специфики ее экономической структуры, не является эффективным рычагом решения проблем, сложившихся в базовом виде деятельности экономики региона. Довольно эффективными мерами, с теоретической точки зрения, по мнению авторов, являются введенные налоговые льготы, однако оценить их практическую эффективность довольно сложно, так как, в большинстве своем, они действуют, начиная с 2014 г.

В завершение хочется сказать, что инвестиционный налоговый вычет как мера государственной поддержки инвестиционной деятельности в Свердловской области может послужить мотивацией к повышению инвестиционной активности в иных видах деятельности, не связанных с промышленностью.

Список источников:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru
2. Возрастная структура производственного оборудования в промышленности в Свердловской области [Электронный ресурс]: Управление Федеральной службы государственной статистики по Свердловской обл. и Курганской обл. - Режим доступа:http://sverdl.gks.ru/
3. Объем отгруженных товаров собственного производства [Электронный ресурс]: Федеральная служба государственной статистики. - Режим доступа: http://www.gks.ru/
4. Инвестиционный портал Свердловской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://invest.midural.ru/

УДК 332.1

ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ПОЛИТИКА КАК ФАКТОР РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

Л. С. Бессонова, студентка, **Д. Н. Ганченко**, ст. преподаватель
Новокузнецкий институт (филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования «Кемеровский государственный университет»
г. Новокузнецк

Кемеровская область в настоящее время является развитым промышленным регионом, на территории которого располагается большое число предприятий, занимающихся угольнодобывающей деятельностью, а также металлургической и химической промышленностью. Кемерово, Новокузнецк, Анджеро-Судженск, Междуреченск и ряд других городов являются крупными промышленными центрами Кемеровской области, которые и определяют промышленную ориентацию экономики региона, за счёт высокой концентрации на своих территориях подобных предприятий.

Следствием промышленной специализации экономики области, к сожалению, является неизбежная и весьма существенная нагрузка на окружающую среду, в частности, наиболее серьёзными экологическими проблемами региона являются загрязнение атмосферного воздуха и водных объектов, разрушение земель.

К числу экологических рисков, которые потенциально могут материализоваться благодаря слишком высокой антропогенной нагрузке региона на окружающую среду, стоит отнести [1]:

– экологические угрозы, имеющие долгосрочный характер, ликвидация которых может исполняться весьма трудоёмко и материально затратно:

– прогрессирующее развитие существующих экологических проблем, обусловленное интенсивной промышленной деятельностью множества предприятий на территории региона.

По оценкам экспертов экологическими приоритетами в отношении стратегического развития Кемеровской области могут стать:

– снижение высокого уровня антропогенной нагрузки на окружающую среду, который в настоящее время влечет за собой негативное влияние на здоровье населения области. Одной из основных задач региональных органов власти, при помощи осуществления экологической политики, является создание таких условий на территории региона, которые позволяли бы населению чувствовать себя комфортно в пределах территории региона;

– удовлетворение острой потребности региона в необходимом уровне объема затрат на охрану окружающей среды. Совершенствование экологической политики, которая, в частности, является одним из факторов развития региона в целом, подразумевает осуществление мероприятий, реализация которых может осуществляться исключительно при наличии финансирования.

Региональные органы власти, являясь организационной структурой, на основе таких методик, как экологический мониторинг и экологическая экспертиза, проводят оценку состояния окружающей среды на территории области при помощи проведения статистического анализа основных показателей оценки состояния окружающей среды. Данная процедура необходима для определения наиболее проблемных экологических направлений в регионе, чтобы в дальнейшем разработать мероприятия по совершенствованию экологической политики с целью минимизации выделенных проблемных направлений. В таблице представлена характеристика экологической ситуации региона с целью определения наиболее острых проблем в её управлении.

Таблица 1 - Характеристика экологической ситуации в Кемеровской области по ключевым параметрам (составлено автором на основе [2])

Показатель	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Атмосферный воздух					
Общие выбросы загрязняющих веществ, отходящих от стационарных источников, тыс.т.	1360	1356	1332	1344	1349
Уловлено и обезврежено загрязняющих веществ, тыс. т.	5334	4512	4636	4683	4234
Инвестиции в основной капитал, направленные на охрану атмосферного воздуха, млн. руб.	106	145	67,6	337	220
Водные объекты					
Объём сброса сточных вод, имеющих загрязнение, млн. $м^3$	601	641	588	592	592
Суммарное количество загрязнителей в сброшенных сточных водах тыс.т.	90,4	96,9	80	80,2	78,3
Инвестиции в основной капитал, направленные на охрану и рациональное использование водных объектов	1459	1143	2026	1107	1256
Почвы и земли					
Нарушено земель, тыс. га.	70,1	73,3	76,3	76,9	79
Количество образовавшихся отходов производства и потребления, млн. т.	2698	2661	2641	2320	2801
Использование и обезвреживание отходов производства и потребления, млн. т.	1290	890	1065	1079	1877
Инвестиции в основной капитал, направленные на охрану и рациональное использование почв и земель	69,1	21,5	14,1	520	124

Следуя логике представленных данных, можно выделить следующие наиболее существенные экологические проблемы:

– скачкообразные и неравномерные инвестиционные вложения в капитал, направленный на охрану окружающей среды;

– количество нарушенных почв и земель ежегодно растёт;

– слабо согласованная политика по формированию и реализации мероприятий по использованию и обезвреживанию отходов производства и потребления (количество образовавшихся отходов практические вдвое больше, чем их обезвреживание).

Нынешняя проводимая политика по развитию региона в направлении охраны окружающей среды, к сожалению, не обладает равномерностью. Данная проблема проявляется в неструктурированной и скачкообразной инвестиционной системе, а также в некой абстрагированности некоторых экологических направлений (охрана и рациональное использование почв и земель [3, С. 171-178]), по отношению к другим (охране атмосферного воздуха и рациональному использованию водных объектов). Это проявляется в том, что, в первом случае показатели экологической ситуации с каждым годом улучшаются, и, во втором – наоборот, наблюдается тенденция ухудшения.

Основываясь на выделенных проблемах в проведении экологической политики Кемеровской области, можно предложить следующие рекомендации по совершенствованию общей региональной политики:

– создание условий для улучшения инвестиционного климата в регионе, путём снижения инвестиционных рисков (административно-правовых, политических) и повышения эффективности взаимодействия региональных органов власти с инвесторами, то есть сформировать благоприятный для инвестиций имидж региона;

– повышение равномерности распределения основного капитала области между экологическими направлениями (обеспечение сбалансированности финансирования направлений), с целью достижения равномерного проведения мероприятий по всем трём направлениям экологической политики.

Таким образом, развитие региона может осуществляться исключительно за счёт комплексного совершенствования региональной политики. Основным условием результативности региональной политики выступает согласованность и рациональный баланс между ее направлениями, и, прежде всего, это относится к экологическому направлению. Поскольку именно от него зависит будет ли в итоге регион процветать как место привлечения инвестиций и как место жительства населения.

Список источников:

1. Стратегия социально-экономического развития Кемеровской области на период до 2035 года. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://kemsu.ru/upload/Стратегия%20КО%202035.pdf/ (дата обращения: 20.11.2018)

2. Официальный интернет-портал Территориального органа Федеральной службы государственной статистики по Кемеровской области / Основные показатели, характеризующие воздействие хозяйственной деятельности на окружающую среду. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://kemerovostat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/kemerovostat/ru/statistics/environment/ (дата обращения: 26.11.2018)

3. Ганченко Д. Н. Региональное управление и территориальное планирование: учеб. пособие / Д. Н. Ганченко. – Новокузнецк: НФИ КемГУ, 2013. – 287 с.

УДК 332

РАЗРАБОТКА СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ МУНИЦИПАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ: АКТУАЛЬНОСТЬ И СТЕПЕНЬ РАЗРАБОТАННОСТИ ПРОБЛЕМЫ

И. Р. Галлямов, студент, ФГБОУ ВПО РАНХГС при Президенте РФ, институт отраслевого менеджмента,
О. Ю. Минченкова, д.э.н., профессор кафедры теории и систем отраслевого управления ИОМ РАНХиГС, г. Москва

Разработка проблемы стратегического управления развитием территорий, в том числе – муниципальных образований, обладает несомненной злободневностью и своевременностью как для российской экономической науки, так и для отечественного народного хозяйства.

Во-первых, в условиях формирования современного, рыночного, в своей основе, российского народного хозяйства, стратегическое управление в России приобретает особую актуальность в силу того, глобализация мировой экономики привела к открытости российских рынков для внешних товаропроизводителей. С одной стороны, это резко обострило конкуренцию среди производителей, ускорило изменение потребительских предпочтений. Поэтому, в современных рыночных условиях, огромное значение для развития деятельности отечественных предприятий приобрело стратегическое планирование. С другой стороны, вызванная рыночной конкуренцией концентрация предприятий на одной территории, отказ их от исполнения социальных обязательств и обеспечения соответствующей инфраструктуры, неизбежное, в условиях рынка, разорение и закрытие различных производств, поставили перед государственными органами и гражданским обществом задачу стратегирования социально-экономического развития, без которого невозможна дальнейшая общественная эволюция. Особую роль приобретает проблема стратегического планирования в условиях санкционных ограничений со стороны западных государств в отношении российской экономики, что неизбежно отражается на развитии территорий.

Во-вторых, за прошедший постсоветский период, наша страна вошла в фазу развития цивилизованной рыночной экономики, накопив уже существенный опыт планирования в условиях функционирования рыночного народного хозяйства. Начало возрождаться и стратегическое планирование развития российских территорий: сначала на уровне субъектов федерации, затем – применительно к муниципальным образованиям. Обобщение и анализ этого опыта особенно необходимы для дальнейшей разработки стратегических направлений социально-экономического развития нашей страны, в целом, и ее территорий – в частности, в силу того, что западные образцы и опыт других государств не достаточно репрезентативны, с точки зрения их применения для российской действительности.

В-третьих, вместе с тем, зарубежный информационный поток дал возможность, в течение последних тридцати лет, изучить методологию стратегического управления и применить его к исследованию российского социально-экономического и территориального развития. При этом, негативной стороной в исследованиях российских ученых остается, до сих пор, отсутствие универсального подхода к освещению вопросов по стратегическому управлению и его применению к развитию экономики и территорий.

Как известно, исторически стратегическое управление сформировалось в теоретическом и практическом плане в мировой науке и практике в 50-х годах XX века. На первом этапе оно выступало как собственно долгосрочное планирование, когда ведущим было утверждение о перенесении тенденций развития организации на будущее. К началу 60-х годов XX столетия внешняя среда стала недостаточно стабильной. Возросшая конкуренция, борьба за потребителей требовали пересмотра концептуальных положений в области долгосрочного планирования.

Теперь уже стало общепризнанным, что «основоположниками» стратегического управления по праву считаются выступившие со своими концепциями в начале 1960-х годов Альфред Д. Чандлер, Кеннет Эндрюс, Игорь Ансофф. Большой вклад в управленческую науку и практику внесли работы Майкла Портера, опубликованные в 1980-е годы. Уже в конце 1980-х и начале 1990-х годов большой резонанс произвели работы такого классика современной науки как Генри Минцберг.

В отечественной экономической литературе до 1992 года проблема стратегического планирования рассматривалась лишь эпизодически, прежде всего, как опыт управления в капиталистических фирмах. Исторически первыми работами в области стратегического планирования в нашей стране являются монографии А.Н. Петрова, Ю.В. Гусева. Этому вопросу уделяли внимание: С.П. Болотина, О.С. Виханский, Р.А. Фатхутдинов, Э.А. Уткин и др. Существующий объем научных публикаций по данной проблематике невелик. В последнее время, в нашей стране большой вклад в развитие стратегического планирования внесли такие ученые как: В.И. Ляско, Г.А. Маховикова, М.И. Бухалков, С.И. Кукушкина, В. Позднякова, Е.С. Васильева, А.Н. Петров, Т.П. Лобанова, Л.В. Мясоедова, Ю.А. Олейникова и др. Наиболее интенсивное развитие научной мысли по стратегическому планированию в целом приходится на период с 2005 г. по настоящее время.

С середины 1990-х годов в отечественной науке и управленческой практике начал возрождаться интерес к стратегическому планированию в области территориального развития. Этому способствовало и создание соответствующей нормативной базы - принятие Федерального Закона «О государственном прогнозировании и программах социально-экономического развития РФ (июль 1995 года) [3, 35-42]. Как отмечают специалисты, «в публичной политике России проблематика стратегического планирования

заняла важное место в связи с выступлением В.В. Путина на расширенном заседании Госсовета 8 февраля 2008 г. на тему «Стратегия России до 2020 г.». С того момента стратегическое планирование стало определенным индикатором отношений между элитами всех уровней власти, критерием эффективности проводимой политики…Методика стратегического планирования выступает в качестве инструментальной базы для повышения эффективности управления территориями» [4, 79-83]. В последние годы, наибольший вклад в решение проблемы стратегического управления в нормативном смысле внес Федеральный закон «О стратегическом планировании в Российской Федерации», принятый в июне 2014 года [1]. Однако, как справедливо отмечают некоторые специалисты, несмотря на то, что традиции отечественного стратегического планирования на региональном уровне имеют более чем десятилетнюю историю, до сих пор не сформированы единые подходы к организации системы управления стратегическим управлением, прежде всего, в органах исполнительной власти субъектов Российской Федерации [2, 160-161].

Таким образом, слабая теоретическая разработанность проблемы стратегического управления развитием территорий, в том числе – муниципальных образований, в нашей стране дополнительно актуализирует необходимость ее исследования.

Список источников:

1. О стратегическом планировании в Российской Федерации [федер. закон от 28 июня 2014 г. № 172-ФЗ] [Электронный ресурс] // СПС «Консультант Плюс»: Законодательство: Версия Проф

2. Петрова И.В., Пинчук В.О. К отдельным вопросам организации системы управления стратегическим планированием на региональном уровне // XI Международная конференция «Российские регионы в фокусе перемен». Материалы докладов и выступлений. - С.-Петербург, 2016, С.160-161.

3. Разилов З.В. Проблемы научного обеспечения стратегического планирования развития муниципальных образований //Региональная экономика: теория и практика. 2009. № 8. С. 35-42.

4. Ткаченко А.Е. Методы стратегического планирования в управлении современным муниципальным образованием//Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Политология. 2010. № 1. С. 79-83.

УДК 330

НОВЕЙШИЕ ТЕНДЕНЦИИ ПРОСТРАНСТВЕННОЙ ЭВОЛЮЦИИ И ИХ РОЛЬ В ТЕРРИТОРИАЛЬНОМ РАЗВИТИИ РОССИЙСКОГО ОБЩЕСТВА

Р. Р. Галлямов, доктор социологических наук, профессор,
главный научный сотрудник Института стратегических исследований
Республики Башкортостан, г. Уфа

Современное российское общество переживает очередной этап модернизации, в ходе которого возрастающую роль играют новейшие тенденции пространственного развития. Не случайно, в своем недавнем Послании Федеральному Собранию Президент Российской Федерации В.В.Путин поставил задачу разработки Концепции пространственного развития страны на ближайшую и длительную перспективу.

Как общепризнанно считают большинство специалистов, основным фактором, определяющим тенденции социально-пространственного развития на Земле в течение всего XX-го и начала XXI-го веков, является феномен урбанизации. С точки зрения сущностного значения, урбанизация достаточно различно понимается в основных направлениях отечественной науки. Каждая из научных отраслей акцентирует внимание на тех чертах урбанизации, которые преимущественно исследует в рамках своего предмета. Так, с точки зрения известного российского демографа Ю.Л. Пивоварова, урбанизация основывается на таких процессах как: концентрирование разнообразных специфически городских видов жизнедеятельности в городах и агломерациях; широкое распространение городского образа жизни далеко за пределы центров городов и урбанизированных ареалов; развертывание крупных городских агломераций; рост и внутреннее усложнение систем урбанизированного расселения [3, 23].

В России, как в стране традиционно аграрной, интенсивная урбанизация началась только с началом XX века, в отличие от Европы, которую «городская цивилизация» охватила к этому времени уже полностью. Это привело к тому, что уже в Советском Союзе (особенно – в 1930-1970-е годы) темпы роста городов и городского населения значительно опережали мировые показатели. Только по материалам шести Всесоюзных переписей (1926-1989 гг.) городское население СССР увеличило свою долю в общей массе населения почти в 4,5 раза. В целом, нами еще в конце 1980-х годов, на основе анализа разнообразных статистических и социологических данных, было доказано, что в нашей стране, начиная с начала 1930-х годов сформировался и практически до конца прошлого столетия доминировал феномен сверхурбанизации [5,73-88]. Этот социально-территориальный процесс, вызванный к жизни, реализованной в тот период сверхиндустриализацией, основывался на преобладании следующих тенденций социально-пространственного развития: во-первых, на

необоснованном нарастании существенных различий между деревней и городом, в пользу последнего (за счет буквального «выжимания» из села людских, финансовых, материальных и продовольственных ресурсов); во-вторых, на разрушении объективно заданного и гармоничного развития собственно социально-территориальной системы городов (стремительный рост крупнейших и крупных городов в ущерб развитию мелких и средних); в-третьих, на фактическом отрицании социального содержания городской жизнедеятельности, когда возведение объектов социальной инфраструктуры: либо вообще игнорировалось (горожанам предоставлялась возможность самим решать эти вопросы), либо де факто было сведено к минимально возможным показателям. Все это, в конце концов, привело к тому, что действующие архитектурные стандарты и реализуемое градостроительное проектирование привело к формированию города не как автономного организма, а как поселения городского типа при индустриальном объекте [3, 56].

Наряду с концентрацией населения в крупных и крупнейших городах, в России в 1960-е и, особенно, в 1970-е сформировался еще один рецидив сверхурбанизации. В этот период получило широкое распространение такое явление как стремление большинства городских промышленных предприятий к массовому строительству системы «ведомственных» общежитий. Между тем, подобная форма решения проблемы трудовых ресурсов может иметь только относительный, временный характер. Одновременно, подобное «решение» жилищной проблемы выступает дополнительным источником социальной «маргинализации» общества. Т. е., созданная в ходе позднесоветского этапа развития страны система «заводских» и других ведомственных общежитий осложняет развитие социальных процессов в городах. В данном смысле ведомственные общежития продолжают играть ту роль, которую выполняли «коммуналки» двадцатых и «бараки» тридцатых годов прошлого века. Решив, на определенном этапе развития урбанизации, временно жилищную проблему, эти явления выступают фактором торможения современного социально-территориального развития общества.

В последнюю четверть XX века, и особенно в 1990-е годы, несмотря на значительное инерционное влияние процесса сверхурбанизации, в социально-пространственном развитии нашей страны возникли новые тенденции, закрепившиеся затем под влиянием последствий коренной общественной трансформации. В этом смысле можно утверждать, что такие сущностные для всего человечества, качественно новые виды преобразования расселения как субурбанизация (развитие пригородов, районов, находящихся за пределами городского ядра) [2,696] и рурурбанизация (внедрение городских норм и условий жизни на селе) [1,23-24] проявились в бывшем СССР еще в последнее десятилетие его существования, но получили совершенно новый толчок для развития в постсоветский период.

Одной из важнейших тенденций современного пространственного развития мира является, как известно, джентрификация (восстановление

жилых домов в городских районах и переселение (возвращение) в них белых семей высокого достатка) [2,652]. В Западной Европе и США этот противоположный субурбанизации процесс начался в 1970-е – начале 1980-х годов и означал «новый расцвет» центральных районов городов, которому препятствовало в течение десятилетий после второй мировой войны переселение людей в пригороды [5,253]. Классик американской социологии, Э. Гидденс называет данный феномен «вторичным использованием» городских ресурсов. [2, 533].

Особенностью проявления джентрификации в России и ее регионах является то, что она уже интенсивно разворачивается, хотя субурбанизация далека не только от завершения, но и от раскрытия всех своих ведущих тенденций. На наш взгляд, одной из главных причин джентрификации в Западной Европе и США является появившаяся, с увеличением массовости личного автомобиля, и развившаяся до гигантских размеров транспортная проблема «траффиков», когда въехать в большой город на работу и выехать из него стало во многих зарубежных странах очень продолжительным и сложным процессом. Для современной России также характерны некоторые формы процесса джентрификации или, по крайней мере, налицо ее отдельные особенности. Однако, в отличие от Запада, основными факторами российской джентрификации стали причины незавершенности и бессистемности строительства пригородных поселков и «коттеджных микрорайонов». В результате «ринувшиеся» первоначально в пригороды горожане вынуждены возвращаться в более или менее благоустроенный город с многоэтажными домами. Отсутствие качественного образования для детей, высококвалифицированного здравоохранения, торговых и культурных центров «шаговой доступности», многочасовые «заторы» на въездных дорогах неизбежно толкают горожан к возвращению в многоквартирные дома в центре города.

Список источников:

1. Вагин В.В. Городская социология: учебное пособие для муниципальных управляющих. М., МОНФ, 2000, 169 с.

2. Гидденс Энтони. Социология. Перевод с англ. М., 1999, 704 с.

3. Глазычев В. Л. Урбанистика. М., Новая площадь, 2008, 218 с.

4. Пивоваров Ю.Л. Современная урбанизация. Курс лекций. М., РОУ, 1994, 132 с.

5. Смелзер Нейл. Социология: пер. с англ. М., Феникс, 1994, 688 с.

6.Файзуллин Ф.С., Галлямов Р.Р. Урбанизация общества: закономерности развития и проблемы управления (философско-социологический очерк). М., 1992, 166 с.

УДК 338.2+338.4

СФЕРА УСЛУГ В КОНТЕКСТЕ ПРИОРИТЕТНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

Д. Н. Ганченко, старший преподаватель
Кемеровский государственный университет
Новокузнецкий институт (филиал) КемГУ
г. Новокузнецк

Направления развития регионов в современной России формируются под влиянием общей социально-экономической ситуации в стране, характере и тенденциях в мировом сообществе и политике. Интенсивность изменений этих параметров диктует необходимость формирования, с одной стороны, сбалансированной и согласованной по ключевым параметрам с федеральными направлениями стратегирования социально-экономического развития, а, с другой стороны, территориально ориентированной социально-экономической стратегии развития региона, прежде всего, в интересах населения.

Одним из основных документов, определяющим направления приоритетного развития во всех регионах страны, закреплено в качестве целеполагания прорывное научно-технологическое и социально-экономическое развития, увеличение численности населения, повышение уровня жизни граждан, создание комфортных условий для их проживания, а также условий и возможностей для самореализации и раскрытия таланта каждого человека [1]. Целевую установку «прорывного развития» предполагается реализовать совместно с органами государственной власти субъектов Российской Федерации по таким направлениям как: здравоохранение, образование, жилье и городская среда, экология, безопасные и качественные автомобильные дороги, производительность труда и поддержка занятости, наука, цифровая экономика, культура, малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы и другие. Все эти направления в функциональном аспекте составляют основу сферы услуг региона.

Наибольшую актуальность вопросы формирования и реализации региональных приоритетов развития приобретают при рассмотрении механизма их реализации каждым регионом и формировании собственной социально-экономической стратегии развития. Так, в соответствии с положениями Указа Президента РФ № 204:

– в рамках каждого субъекта РФ необходимо наладить систему взаимодействия между крупным, средним и малым бизнесом и параллельно этому между уровнями власти (федеральной, региональной и местной);

– одновременно и системно осуществлять развитие сферы услуг территории (образование, наука, здравоохранение, услуги инновационной

инфраструктуры, услуги по благоустройству городской среды и т.д.);

– несмотря на поставленные глобальные задачи, объемы государственного (федерального) финансирования по этим направлениям развития существенно не увеличены, за исключением стратегически важных в рамках всего государства территорий и направлений. Для остального блока территорий и направлений их поиск и активизация ложится на плечи органов власти таких территорий;

– механизмы реализации проектного подхода, предложенного Президентом РФ и Правительством РФ к реализации, вновь (как это было при реализации программно-целевого подхода 2000-х годах) основываются на консервативных методах управления. Поскольку, во-первых, при постановке целевых ориентиров, индикаторов и задач в проектом подходе, ставка делается на участника, а не на механизм взаимодействия, позволяющий на практике реализовать проект с одним или с несколькими участниками. Это требует системной проработки механизмов не только в рамках государства, но и в рамках каждого региона, чтобы учесть их специфику. Во-вторых, в обосновании проектного подхода при реализации его на территории слабо выражена дифференциация территорий, особенности структуры сервисной инфраструктуры территорий, на которую возложена обязанность по непосредственной реализации проектного подхода. При этом, до сих пор нет четко выстроенной классификации такой инфраструктуры и оказываемых в ее границах услуг, а также статистической отчетности, позволяющей объективно оценить сложившуюся ситуацию и определить потенциал ее развития.

В рамках определения приоритетных направлений развития в Кемеровской области выделено три группы отраслей, которые должны выступить основой для реализации стратегии развития региона: базовые (добыча и переработка полезных ископаемых, металлургия, большая химия); поддерживающие (обрабатывающая промышленность, сельское хозяйство, транспорт, производство и распределение электрической и тепловой энергии, газа, воды, строительство, торговля, общественное питание, финансы и страхование); развивающиеся отрасли (информационные технологии, услуги (медицина, образование, культура, спорт и фитнес), логистика и системы распределения/хранения, ЖКХ, транспорт, управление недвижимостью, финансы и страхование, связь и телекоммуникации, туризм и отдых) [2]. В соответствии с такой классификацией сфере услуг отводится практически последнее место в интенсификации социально-экономического развития региона.

Однако при детальном рассмотрении роли сферы услуг в ВРП картина представляется в ином свете (рисунок 1). Сфера услуг в составе ВРП на протяжении 11 лет составляет практически 48% (47,9% в 2005 г. и 48,3% в 2016 г.) [3]. В то время как услуги для населения в общем объеме сферы услуг составили к 2016 г. порядка 11,8%. Прирост этого показателя в исследуемом периоде составил 2,04% в стоимостном выражении. При этом индекс

физического объема платных услуг населению отражает отрицательную динамику в развитии сферы (рисунок 2). Следует обратить внимание и на то, что такая динамика характерна как для Кемеровской области, так и для Сибирского федерального округа и страны в целом.

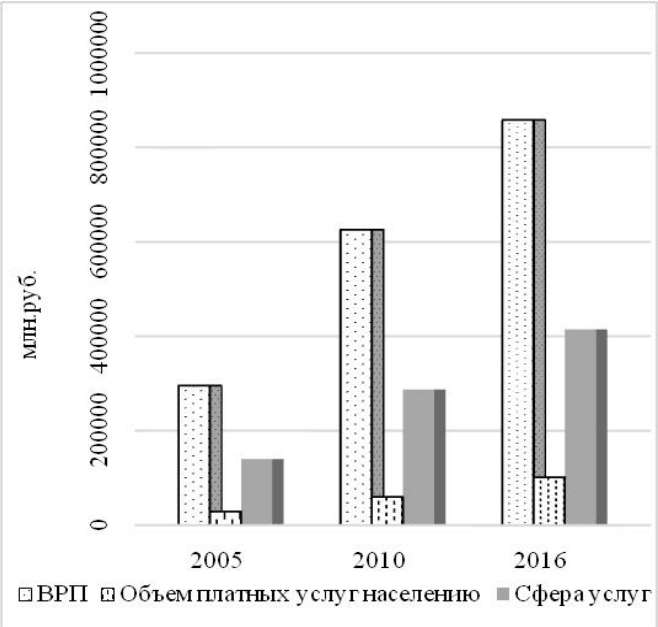


Рис. 1. Объемы производства

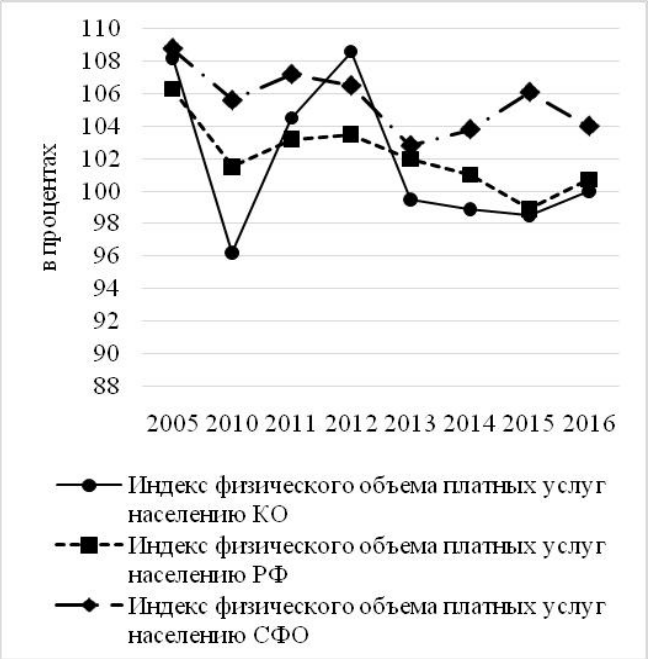


Рис. 2. Динамика индекса благ в Кемеровской области физического объема платных услуг

В рамках экономического блока стратегических направлений развития Кемеровской области до 2035 г. определены безусловно ключевые задачи: создание благоприятных условий для развития и функционирования базовых

отраслей, диверсификация экономики; снижение зависимости от добычи полезных ископаемых; снижение материалоемкости и ресурсоемкости экономики; повышение эффективности и производительности труда. Однако их решение без оптимального сочетания структуро-ориентированного и системно-проектного взгляда на экономику региона практически невозможно. Значимость данной гипотезы подтверждает и предметный анализ перечня показателей-индикаторов мониторинга развития, закрепленный в стратегии региона. Из 30 показателей ни один не позволяет осуществлять мониторинг развития сферы услуг региона. В тоже время сфера услуг региона позиционируется как стратегический потенциал развития.

В результате сложившийся подход к сфере услуг в контексте обоснования и формирования приоритетных направлений развития региона создает достаточно глубокое экономическое противоречие как в части формирования стартовых возможностей стратегирования экономики региона в целом, так и при решении отдельных задач, в частности дифференциации экономики и снижение зависимости от сырьевых отраслей.

Список источников:

1. О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года [Электронный ресурс]: указ Президента РФ от 7 мая 2018 г. № 204 – Режим доступа: http://prezident.org/articles/ukaz-prezidenta-rf-204-ot-7-maja-2018-goda-07-05-2018.html

2. Стратегия социально-экономического развития Кемеровской области на период до 2035 года [Электронный ресурс] – Режим доступа: http://кузбасс-2035.рф/

3. Регионы России. Основные характеристики субъектов Российской Федерации. 2017: стат. сб. [Текст]. – М., Росстат, 2017. – 751 с.

УДК 371.1.07

ПРОБЛЕМЫ ОРГАНИЗАЦИИ ОКАЗАНИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ В МУНИЦИПАЛЬНОМ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОМ УЧРЕЖДЕНИИ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

А. А. Гапеева, студентка, **О.А. Никифорова**, канд. биол. наук, доцент
Кузбасский государственный технический университет им. Т.Ф. Горбачева
г. Кемерово

В современных условиях регионализации и развития местного самоуправления организация оказания образовательных услуг в муниципальном образовательном учреждении становится все более сложным процессом. Однако именно на муниципальном уровне можно наиболее

успешно обеспечить комплексность мер по модернизации образования за счет максимальной консолидации муниципальных ресурсов, правильно выбрать наиболее эффективные пути для повышения качества предоставления образовательных услуг [1, 2].

Результаты исследования, основанные на анализе статистических данных и отчетных материалов МБОУ «СОШ №2» города Березовский Кемеровской области, позволил выявить основные проблемы, связанные с организацией оказания образовательных услуг в учреждении. Данная образовательная организация является типичной, в связи с чем предполагаем, что выявленные проблемы характерны для многих школ области.

Анализ результатов образовательного процесса показывает, что в последние годы школа не показывает высокого уровня качества знаний и уровня обученности, показатели по конечным и промежуточным результатам образовательного процесса невысокие и нестабильные. В учреждении наблюдается резкое снижение количества обучающихся при переходе из основной в старшую школу. Из 12 классов второго уровня образования в 10-ом классе остается один класс.

Исследование кадрового обеспечения образовательного процесса выявило присутствие гендерного дисбаланса (мужчин-учителей в школе 9%, что приблизительно соответствует общероссийской статистке); почти 40% кадрового состава - женщины предпенсионного и пенсионного возраста, молодые специалисты составляют менее 10% персонала школы; квалификация педагогических кадров школы не в полной мере соответствует реализуемым школой образовательным программам, более чем у 15% педагогов выявлено отсутствии квалификационной категории.

Профилизация на старшей ступени обучения, направленная на реализацию личностно-ориентированного учебного процесса, к сожалению, не сопровождается возможностью выбора профиля, т.к. представлена только социально-гуманитарным направление; не предусмотрена возможность разнообразных комбинаций учебных предметов, что не обеспечивает гибкую систему обучения.

Несмотря на то, что в школе имеются определенные технические и сетевые возможности, в учреждении отсутствует информатизация образовательного процесса, ориентированная на самостоятельную и поисковую деятельность обучающихся.

Таким образом, проведя проблемный анализ, мы выявили ключевые проблемы, требующие рассмотрения и перспективного решения. Сформулированы предложения по совершенствованию организации оказания образовательных услуг в муниципальном образовательном учреждении:

1. Внедрение внутришкольного мониторинга качества оказания образовательных услуг. Управление образовательным учреждением предполагает глубокое знание объекта управления, которое возможно с использованием диагностики. В мониторинг могут быть включены вариативные содержательные блоки, обусловленные субъектами

образовательного процесса и их взаимодействием. Мониторинг позволит осуществлять сбор и накопление фактического материала об образовательном процессе; предупреждать негативные тенденции в организации образовательного процесса; осуществлять прогнозирование развития образовательного процесса; оценивать эффективность организации оказания образовательных услуг.

Полученные в ходе мониторинга результаты и их анализ позволят создать информационную базу данных о состоянии уровня обученности по предметам, определить причины неуспеваемости, выявить проблемы в преподавании учебных предметов, определить способы устранения проблем, способы качественной подготовки к государственной итоговой аттестации.

Мониторинг качества образовательных услуг может быть представлен двумя уровнями.

1. Отслеживание различных сторон образовательного процесса (уровни успеваемости и развития обучающихся, качество знаний, умений, навыков и приобретенных компетенции), осуществляемое учителями.

2. Диагностика уровня сформированности обязательных результатов обучения в виде различных опросников и проверочных работ:

- в начале учебного года определяется степень устойчивости компетенций обучающихся, выявляются причины снижения знаний за каникулярный период и намечаются мероприятия по ликвидации выявленных пробелов знаний;

- в течение учебного года осуществляется мониторинг (тематический, четвертной, полугодовой) обученности, корректируется деятельность учителя и учеников для предупреждения неуспеваемости;

- в конце учебного года выявляется уровень сформированности знаний, умений и навыков при переходе обучающихся в следующий класс, прогнозируется результативность дальнейшего обучения, выявляются недостатки в работе, с учетом которых планируется внутришкольный контроль на следующий учебный год по «западающим» предметам и классам.

2. Совершенствование профессиональной подготовки учителя. Педагог занимает ключевую позицию в образовательном процессе: от его квалификации, личностных качеств и профессионализма зависит качество предоставления образовательных услуг.

Повышению профессионализма учителей способствует применение многообразных форм и методов работы с кадрами, способствующих развитию педагогической компетенции в проблемных для образовательного процесса вопросах и знакомству с новейшими научные педагогическими сведениями и разработками (педагогический совет, семинары и практикумы, изучение передового педагогического опыта, деловые игры, «круглый стол», самообразование и др.).

3. Привлечение и поддержка молодых специалистов. Проблема медленного обновления педагогических кадров должна решаться через реализацию комплекса мер, направленных на изменение социального статуса

учителя. К правовым средствам реализации следует отнести следующее: формирование эффективной в условиях рынка системы совершенствования оценки их деятельности (прежде всего посредством аттестации), усиления социальной защищенности молодых учителей.

Результаты исследования С.А. Сопоева [3], посвященного анализу причин ухода молодых специалистов из системы школьного образования, позволяет сформулировать предложения по привлечению молодых специалистов в школы:

- повышение первоначальной заработной платы;
- уменьшение нагрузки (в том числе «бумажной» работы);
- повышение престижа профессии «учитель» в обществе;
- предоставление индивидуального наставника;
- предоставление возможности для профессионального развития.

Перечисленные предложения могут быть дополнены необходимостью развития вариативности образовательных программ и адаптивности содержания школьного образования к различным группам обучающихся (индивидуальные образовательные траектории), совершенствованием внедрения в учебный процесс современных образовательных технологий, исследовательских методов обучения, проблемного и дифференцированного обучения, информационных технологий; активизацией использования веб-ресурсов, которые вовлекают учащихся в более динамичный коллективный процесс и развивают образовательные и социальные компетенции.

Список источников:

1. Исупова, О.А. Образовательный риск как фактор стратегического управления образовательными организациями / О.А. Исупова, А.Н. Исупова, О.А. Никифорова // European Social Science Journal. 2015. № 8. С. 183-191
2. Никифорова О.А. Современные подходы к управлению качеством образования / О.А. Никифорова, Н.С. Мельник // Учим управлять и учимся управлять: третий сборник научных статей по материалам научно-практической конференции школьников, студентов и преподавателей с международным участием. - 2017. С. 219-228.
3. Сопоев С.А. Адаптация молодых специалистов в современных российских организациях: Автореф. дис. ... канд. социол. наук: 22.00.04 / С.А. Сопоев. – М., 2013. – С. 12.

УДК 343.2(470+571)

УГОЛОВНАЯ ПОЛИТИКА РОССИЙСКОГО ГОСУДАРСТВА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

М. Р. Гета, к.ю.н., доцент ВАК России,
доцент кафедры уголовного права и уголовного процесса Новокузнецкого института (филиала) Кемеровского государственного университета,
г. Новокузнецк

И познаете истину, и истина сделает
вас свободными
Ин. 8:32

Облик уголовного закона создаётся при решающем участии уголовной политики государства, непосредственно влияя на её содержание. Феномен уголовной политики требует дальнейшего доктринального анализа, особенно с учётом коллизий и противоречий в современной России. Уголовная политика справедливо рассматривается как предмет науки уголовного права [4]. Одновременно это особое направление деятельности общества и государства, стратегия и тактика борьбы с преступностью. Именно от содержания уголовной политики зависят такие осязаемые, зримые вещи, как наполняемость пенитенциарных учреждений, суровость судебных приговоров, степень защищённости от вторичной виктимизации жертв преступлений, уровень криминализации населения и его карательных притязаний. Уголовная политика наглядно отражает отношение общества и государства к гражданам, а также к тем, кто совершил преступление и кто пострадал от него. Она «превращает» уголовный закон в живое право, а может сделать его красивой (либо малопривлекательной) «декларацией намерений».

По существу, в содержание уголовной политики включается деятельность по реализации различных уголовно-правовых средств противодействия источникам криминальной опасности. Эта деятельность должна выражать объективные потребности общества в защищённости от данной опасности. Уголовная политика «…формирует модель противодействия преступности в национальном и региональном масштабе, обуславливает парадигму развития и практику применения уголовно-правовых норм…» [6].

Таким образом, уголовная политика означает деятельность, прежде всего государства, по формированию и реализации стратегий противодействия криминальным угрозам. Это стратегии обеспечения защищённости объектов уголовно-правовой охраны, осуществляемые как правовыми, так и иными средствами.

Увы, в современной уголовной политике России, если говорить о правовых средствах её выражения, приоритетное место не принадлежит

задачам обеспечения безопасности человека. Л.Д. Гаухман пришёл к выводу о том, что «…по такому основанию, как среднеарифметический срок лишения свободы, наиболее строго охраняются основы конституционного строя и безопасности государства, а наименее строго – конституционные права и свободы человека…» [2]. Средний срок лишения свободы за «государственные преступления» составляет 9,1 года, преступления против собственности – 5,1 года, против конституционных прав граждан – 1,6 года [2, с. 125-126]. Выходит, что уголовная политика направлена на приоритетную защиту интересов власти и отношений собственности, а обеспечение конституционных прав и свобод личности – для неё на задворках? Думается, что ответ на этот вопрос неоднозначен. С одной стороны – красноречивые показатели. С другой – их недостаточность для «глобальных» выводов. Ведь уголовная политика – это не только наказания, а кроме статистики уголовного закона, есть ещё статистика его реального применения, статистика наиболее массовой учтённой преступности. И этот показатель необходимо принимать во внимание в совокупности.

Позволим себе представить, что уголовная политика имеет основную цель – удержание преступности в безопасных для общества и государства границах и её максимально возможное снижение. Иными словами, цель состоит в контроле над преступностью и различными источниками криминальной опасности. Правда, увы, обывателя может страшить один вид преступности (например, «уличной», насильственной), а власть может быть обеспокоена совсем другими её видами (например, преступлениями экстремистской направленности). Безопасный для общества уровень преступности также выглядит абстрактной формулой, поскольку как определить этот уровень? Как определить «порог допустимости», после преодоления которого криминальная угроза превратится в оживший сверхвулкан, разрушающий общество и сами основы его существования? Есть ещё одна проблема, о которой убедительно сказал Нильс Кристи. Борьба с преступностью в ряде современных государств становится целой индустрией, и их политические элиты не заинтересованы в сокращении подобной индустрии, а значит, сохраняется преступность и криминальная напряжённость.

С учётом этого необходимо отметить, что уголовная политика – это политика контроля за преступностью, её удержания в безопасных границах, а значит, создания условий защищённости граждан от криминальной опасности. Достижение этой цели требует применения не только уголовно-правовых средств. Необходимы организационные усилия, материальные ресурсы, социальные изменения, духовно-нравственное благополучие общества и многое другое. Неизбежно также возникает вопрос о методах и средствах достижения цели уголовной политики.

Таким образом, уголовная политика – это установление социальных ценностей, подлежащих правовой охране, соблюдение границ необходимого и дозволенного, обозначенных посредством уголовного права. Это и

формирование средств и технологий разрешения криминальных конфликтов. Использование этих средств и технологий также находится в сфере осуществления уголовной политики. Как отмечал Нильс Кристи, «…усиление гражданской стороны нашего общества может произойти с распространением идеи, с пониманием того, что контроль за преступностью основан на выборе…» [5]. Уголовная политика олицетворяет собой политику выбора – выбора приоритетов и ценностей, вариантов реагирования на преступность. Думается, что ориентация уголовной политики на принципы и идеалы правового государства предполагает выбор в пользу гуманных форм социально-правового контроля и широкого применения некарательных, альтернативных уголовно-правовых средств. Помимо этого, уголовная политика должна основываться на участии гражданского общества не только в её реализации, но и в построении стратегических моделей. Это позволит учитывать в антикриминальной политике подлинные интересы всех слоёв общества. В юридической науке отмечается, что уголовная политика правового государства «призвана обеспечивать разумный и социально обусловленный баланс в применении наказаний и иных альтернативных уголовно-правовых средств… средств специально-криминологического предупреждения» [3, с. 47].

Обеспечение правового содержания уголовной политики тесно связано с уровнем и содержанием нормотворческого процесса. В этой связи представляется обоснованным предложение отдельных авторов о принятии Федерального закона «О нормативных правовых актах» [2]. Отметим, что в ряде современных государств подобные законы существуют. Так, в Казахстане ещё с 1998 г. действует Закон о нормативных правовых актах. Несомненно, что создание отлаженного механизма правотворчества позволило бы по-настоящему на «прозрачном» для общества уровне выстраивать стратегии системной уголовной политики. Думается, для этого необходим и самостоятельный федеральный закон «О научно-правовой экспертизе законодательных актов в Российской Федерации». В нём следовало бы определить основания и порядок проведения такой экспертизы, виды законодательных актов, ей подлежащих в обязательном порядке, алгоритм предоставления законодателю экспертных заключений. В качестве экспертов могли бы выступать коллективы ИГиП РАН, юридических вузов России и на конкурсной основе – отдельные исследователи. Полагаем, что проведение научно-правовой экспертизы изменений уголовного, уголовно-процессуального и уголовно-исполнительного законодательства, ни в коей мере не посягая на компетенцию представителей государственной власти, смогло бы благотворно влиять на качество нормотворчества, его социально-криминологическую обоснованность, преодолевать криминогенность правовых пробелов, способствуя созданию доктринальных «опор» политике борьбы с преступностью в России.

Список источников:

1. Гаухман, Л.Д. Объект преступления / Л.Д. Гаухман // Уголовное право. Актуальные проблемы теории и практики: сб. очерков // под ред. В.В. Лунеева. - М., 2010. - С. 125.
2. Гаухман, Л.Д. Уголовная политика / Л.Д. Гаухман, С.В. Максимов // Уголовное право. Актуальные проблемы теории и практики: сб. очерков / под ред. В.В. Лунеева. - М., 2010. - С. 89.
3. Гета, М.Р. Уголовное право: пределы, объкты и средства воздействия в борьбе с преступность в современной России / М.Р. Гета. – М., 2016. – С. 47.
4. Дарендорф, Р. Элементы социологии / Р. Дарендорф // Тропы из утопии. - М., 2002. - С. 55.
5. Кристи, Н. Борьба с преступностью как индустрия. Вперёд, к ГУЛАГу западного образца / Н. Кристи; пер. с англ. А. Петрова, В. Пророковой. - М., 2001. - С. 87.
6. Рахимбердин, К.Х. Гражданское общество Казахстана и его роль в гуманизации уголовной политики / К.Х.Рахимбердин. - Усть-Каменогорск, 2011. - С. 95.

УДК 316.334.5

МНЕНИЕ НОВОКУЗНЕЧАН О КАЧЕСТВЕ УСЛУГИ ПО ВЫВОЗУ МУСОРА

Н. В. Демчук, к.с.н., доцент, **А. Н. Карасёв**, к.б.н., доцент,
К. Э. Суминская, студентка,
Кузбасский государственный технический университет
им. Т.Ф. Горбачёва
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

Увеличение количества свалок мусора вокруг городов Сибирского федерального округа является серьезной экологической проблемой, следствием которой является ухудшение состояния окружающей среды и санитарно-эпидемиологической обстановки, вплоть до угрозы обеспечению экологической безопасности региона, криминализация сферы обращения с отходами, рост социальной напряженности и снижение туристско-рекреационного потенциала округа.

Уборка мусора во дворах жилых домов является не менее актуальным вопросом, требующим серьезного комплексного исследования. В Новокузнецке с 2009 г. работает современный завод-полигон по утилизации твёрдых бытовых отходов (ТБО), пуск которого решил проблему старой городской свалки. Однако в средствах массовой информации до сих пор высказываются сомнения в целесообразности деятельности завода и

предложения утилизировать ТБО на свалке, как прежде. Одним из субъективных показателей, который мог бы в некоторой степени быть связанным с улучшением экологической среды города, является удовлетворенность жителей качеством услуги по вывозу мусора. Недостаточное внимание к проблеме уборки мусора во дворах крупных городов ведет к серьезным последствиям: ухудшению экологической ситуации в целом, недовольству жителей работой местных органов власти.

С 2009 г. кафедра экономики и управления Новокузнецкого института (филиала) Кемеровского государственного университета реализует мониторинг общественного мнения жителей по экологическим вопросам, связанным с качеством утилизации мусора. Целью исследования являлась оценка качества услуги по вывозу мусора в г. Новокузнецке. В ходе исследования решались следующие задачи: определить степень озабоченности жителей проблемами экологии города; выяснить степень удовлетворенности (или неудовлетворенности) жителей услугой по утилизации ТБО; оценка жителями и организациями-потребителями качества услуг по вывозу мусора. Метод исследования – опрос населения.

Исследование проводилось в несколько этапов. Первый этап (2009 г.) – выявление мнения жителей города по поводу оценки экологической ситуации в Новокузнецке. Проводился уличный опрос 1000 человек (выборка репрезентативная по полу, возрасту). Второй этап (2011-2012 гг.) – выявление мнения жителей и организаций о качестве вывоза мусора. Выполнен уличный опрос 300 человек, а также экспертный опрос 15 организаций-потребителей. Третий этап (2014-2018 гг.) – выявление мнения организаций-потребителей услуги о качестве вывоза мусора.

Результаты исследования показали, что довольно большая группа жителей – пятая часть опрошенных – затрудняется высказать собственное мнение по вопросам о состоянии городской экологической среды, о том, как должен утилизироваться мусор в городе, какую схему расчетов за услугу по утилизации мусора они считают наиболее справедливой.

Новокузнечане разделились почти поровну на тех, кто считает, что после закрытия в 2009 г. городской мусорной свалки состояние экологической среды улучшилось и на тех, кто не сформировал собственное мнение по этому вопросу (всего 50,5 %). Только 3,7 % опрошенных считают, что обстановка ухудшилась, остальные не почувствовали изменений (23,4 %) или затруднились ответить (22,4 %).

Большая часть жителей считает, что мусор должен утилизироваться на современном заводе, отвечающем требованиям экологической безопасности. Альтернатива «завод – свалка» в общественном мнении жителей города однозначно решается в пользу завода. На вопрос анкеты «Желаете ли Вы, чтобы в нашем городе опять вернулись к свалкам вместо завода по утилизации ТБО (мусора)?» положительно ответили только 1,6 % респондентов. Большинство опрошенных горожан против возврата к мусорным свалкам в городе и его окрестностях (91 %). Значительная доля

респондентов (89,3 % от общего числа опрошенных) поддерживают идею утилизации мусора (ТБО) на современном заводе, отвечающем всем требованиям экологической безопасности (1,6 % – за мусорную свалку, 9,1 % затруднились ответить).

Жители готовы платить по отдельности за вывоз мусора и за его утилизацию. Однако до настоящего времени у них не сформировано однозначного представления о приемлемой схеме расчетов за услугу по утилизации мусора. Жители считают справедливыми различные схемы расчетов за услугу по утилизации мусора примерной в равной степени: 1) за каждого проживающего человека; 2) из расчета за 1 квадратный метр площади квартиры; 3) по весу мусора (в килограммах, тоннах).

Для определения степени информированности потребителей об услуге по вывозу мусора респондентам был задан вопрос «Знаете ли Вы, какая компания осуществляет вывоз мусора Вашего дома?». Доля информированных респондентов в 2012 г., по сравнению с 2009 г., увеличилась и сравнялась с долей неинформированных. И тех и других около 50 %. Жители города также информированы о стоимости и способах оплаты за жилищно-коммунальные услуги. Разница во мнениях жителей, которые лично оплачивают услуги ЖКХ и которые не делают этого, незначительна.

В целом жители удовлетворены качеством оказываемой услуги по вывозу мусора (84 %). 74 % опрошенных отметили, что качество этих услуг за последние полгода улучшилось, 25 % – не заметили изменений качества и только 0,7 % сказали, что качество услуг ухудшилось.

Главным изменением в форме предоставления услуги для жителей стало использование новых мусорных контейнеров из пластика, пришедших на смену металлическим. По результатам исследования большинство опрошенных (80,3 %) положительно оценивают применение (использование) пластиковых контейнеров. Незначительная доля респондентов видят только отрицательные моменты в их использовании (2,3 %), остальные (9,3 %) – не заметили изменений после их установки.

Самым главным положительным изменением, которое произошло после организации нового способа сбора и вывоза мусора, большинство респондентов считают улучшение чистоты во дворах. Многие отмечают улучшение эстетики и внешнего вида двора, ухоженность территории вокруг контейнеров. Отмечена даже воспитательная роль нововведений: «люди стали привыкать к порядку», «цивилизация пришла к нам». Большинство опрошенных (61 %) отметили, что мусор вывозится регулярно, по утвержденному графику. О том, что допускаются отклонения и график не всегда соблюдается, сказали 16,7 % опрошенных.

Оценка качества услуг по вывозу мусора осуществлялась экспертами (представителями организаций-потребителей: управляющих компаний, товариществ собственников жилья и недвижимости (ТСЖ, ТСН) и других) по пятибалльной шкале. Оценивалась не только удовлетворенность отдельными аспектами работы, но и степень их важности для потребителей. Наиболее

важными характеристиками качества услуги по вывозу мусора для организаций-потребителей являлись: 1) выполнение условий договора; 2) квалификация и компетентность персонала; 3) оперативность взаимодействия. Наименее важными были следующие аспекты: 1) технология учета веса; 2) технология погрузки.

Экспертами установлено, что степень удовлетворенности потребителей по наиболее важным критериям находится на среднем уровне. Более всего потребители удовлетворены качеством оформления документации, доступностью информации об услугах, удобством использования пластиковых контейнеров для управляющих компаний и ТСЖ.

Таким образом, анализ мнений жителей и экспертов от организаций- потребителей показывает, что наличие в городе современного мусороперерабатывающего завода существенно повышает удовлетворенность людей качеством услуги по вывозу мусора и способствует улучшению экологической обстановки.

УДК 811.11-112

ГРАММАТИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ТЕХНИЧЕСКИХ ТЕКСТОВ ГОРНОЙ ТЕМАТИКИ

О. В. Дубровская, кандидат филологических наук, доцент инженерно-экономической кафедры филиала КузГТУ в г. Междуреченске

В связи с увеличением объема обмена информацией, развитием научно-технического сотрудничества с зарубежными странами, способность переводить научно-техническую литературу приобретает особое значение. Это особенно актуально для таких стратегически важных областей экономики как разведка и добыча полезных ископаемых. При подготовке студентов горных специальностей главной тенденцией в обучении является письменный перевод аутентичных технических текстов, предметно связанных с горной промышленностью.

Английские научные и технические материалы обнаруживают серию грамматических свойств. Конечно, не существует «научной и технической грамматики», но всё же некоторые грамматические явления в этом стиле встречаются чаще, чем в других, а некоторые явления, наоборот, встречаются в этом стиле реже, а третьи используются только с характерным лексическим смыслом.

В научно-техническом тексте предложения, как правило, строятся в строгой логической последовательности и представляют собой монологическую речь. Вопросительные предложения используются с целью постановки проблемы, которая решается после постановки вопроса. Очень часто вместо обычного глагольного отрицания (*do not*) используется *non-*, например: *The collars above the bent sub are nonmagnetic*. Высоко

эмоциональные восклицательные предложения не характерны для научной и технической речи. Для передачи большого количества достаточно полной и подробной информации в научно-техническом стиле используются сложные предложения, часто состоящие из нескольких предикативных структур. Иногда предложения осложнены причастными оборотами, вводными структурами и т.п., увеличивающими их емкость. Большую роль при этом играют союзы и логические связки *since, therefore, it follows*.

А. Л. Пумпянский отмечает, что «наиболее типичные особенности англоязычного научно-технического текста, получившие достаточно подробное освещение в лингвистической литературе и зафиксированные при анализе материала исследования, следующие:

1) сложные синтаксические построения представлены в научно-технических текстах в основном сложноподчиненными предложениями;

2) усложнение синтаксической структуры предложения может происходить за счет использования герундиальных, причастных и инфинитивных конструкций;

3) среди грамматических конструкций в англоязычном тексте преобладает страдательный;

4) отмечается использование синтаксических и лексических штампов, специальных устойчивых выражений, создающих логику повествования, обеспечивающих связность текста» [4], например *on the one hand, on the other hand, for example, as we have seen*.

Особенности употребления страдательного залога в научно-технических текстах на английском языке, связаны с отсутствия изменения имени существительного. Хотя, как в русском, так и в английском языке достаточно широко распространены безличные предложения, так как результаты научных наблюдений преподносятся в обобщенном виде, но в каждом языке эти предложения будут иметь свои особенности. Так, в научно-техническом стиле русского языка употребляются безличные предложения с модальными словами и инфинитивом, с предикативными наречиями на *-о*, с безличными глаголами или с личными, например: *Любопытно знать, что... Интересно отметить, что...* Для русского языка характерны также и неопределенно-личные предложения. Что касается английского языка, то в нем безличные и неопределенно-личные предложения всегда двусоставные, имеют особые маркированные формы подлежащего. Например, неопределенное личное местоимение *one* в функции подлежащего.

Для технических текстов также характерно широкое использование простых двусоставных предложений с составным сказуемым, состоящим из глагола-связки и именной части. Например: *They are of the hollow-cavity type. In underground workings transport of men and materials is by high-capacity electric locomotives.*

В английских научно-технических текстах отмечается преобладание именных структур. Дело не только в том, что в технических текстах много названий реальных предметов. В таких текстах номинализируются и

описания процессов, и действий: *in situ leaching* – разработка выщелачиванием на месте залегания, *in situ solution mining* – разработка растворением на месте залегания, *post-fractoring treatment* – обработка после образования разрывов. Функция реального описания действия передается имени, поэтому сказуемое в предложении становится лишь своего рода «оператором» при имени. В научно-технических текстах отмечается широкое употребление таких глаголов-операторов, как *effect, assure, perform, obtain, provide, give, involve, entail, imply, result in, lead to, to be ascribed to, to be attributed to, etc*., значение и перевод которых всецело зависит от существительных, несущих основную смысловую нагрузку в предложении.

Стремление к номинативности приводит также к замене наречий предложно-именными сочетаниями. Так, *accurately* становится *with accuracy, very easily – with the greatest ease, etc.* Свидетельством все той же антиглагольной тенденции научно-технических текстов является и широкое использование вместо глаголов отглагольных прилагательных с предлогами: *to be attendant on, to be conducive to, to be destructive of, to be incidental to, to be responsive to, to be tolerant of, etc*.

Важной особенностью научно-технических текстов является их стремление к краткости и компактности изложения материала, что выражается в широком использовании эллиптических конструкций. Например, под *longwall equipment* следует понимать *longwall-mining equipment*. Эта тенденция также выражается в ряде других грамматических особенностей, например, замена определительных придаточных предложений прилагательными в постпозиции (особенно с суффиксами *-ible, -able, -ive* и др.): *To overcome the time wasted and production lost, …gas drainage of roofs to be caved* или в препозиции: *Said to be the first such unit made in Australia, a new low profile electrically driven underground ore leader was recently demonstrated*, а также использованием в функции определения форм инфинитива: *the properties to be expected, the temperature to be obtained, the product to be cooled, etc*.

Следует также отметить многочисленные случаи опущения в научно-технических материалах артикля, особенно определенного, там, где в текстах другого типа его употребление считается абсолютно обязательным: *Large-scale production of sintered ceramic…, First coal mine in the region was…* Артикль часто отсутствует перед названиями конкретных деталей в технических описаниях, инструкциях и т. п.: *fuel rods are cladding tubes made of special steels filled with fuel and sealed with plugs*. Это же явление наблюдается перед названиями научных областей: *in such fields as work study, mechanical engineering, civil engineering, telecommunications, etc.*

Таким образом, основные трудности в переводе терминов профессионального языка горнодобывающей промышленности лежат в различиях структуры и правил словообразования английского и русского языков, что позволяет выделить наиболее типичные ошибки при переводе атрибутивных конструкций.

Список источников:

1. Зражевская Т.А., Беляева Л.М. Трудности перевода с английского языка на русский. – М: Международные отношения, 1972. – 122 с.
2. Мурзо Ю.Е., Киракозова Л.Г. Особенности устного и письменного перевода технических текстов горной тематики. – Материалы IX Международной научно-практической конференции «Личность-Слово-Социум». Минск, 29–30 апреля 2009г. В двух частях. Часть 2. – С. 134-138.
3. Паршин А.Н. Теория и практика перевода. – М.: Русский язык, 2000. – 161 с.
4. Пумпянский А.Л.. Введение в практику перевода научной и технической литературы на английском языке. – Москва, изд. «Наука», 1981. – 345 с.
5. Судовцев В.А. Научно-техническая информация и перевод.- Москва, 1989. – 231 с.

УДК 316.4

МИГРАЦИЯ МОЛОДЕЖИ КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ В ДРУГИЕ РЕГИОНЫ

В. В. Епифанова студентка, **А. О. Ульмясбаева**, ст. преподаватель
Кузбасский государственный технический университет имени
Т. Ф. Горбачева Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

Как известно, миграция является одним из важнейших факторов экономического развития страны. В силу неоднородности развития городской среды порождается ситуация, когда некоторые регионы, развиваясь более динамично, с течением времени исчерпывают потенциал своего развития. Им становится сложно удовлетворять потребности граждан в различных сферах деятельности, из-за этого люди уезжают в другие регионы с более развитыми сферами деятельности, где им будет легче самореализовать свои потребности. Так же немаловажными факторами утраты потенциала являются значительные отличия в уровне экономического развития [1]. Например, Кемеровская область относится к районам активных миграционных процессов.

За период 2003-2018 гг. численность населения Кемеровской области снизилась на 9,6%, что составило 268 562 чел. (см. табл. 1) [3].

Таблица 1

Динамика численности населения Кемеровской области за период 2003-2018 гг.

Год	Численность населения, человек	Абсолютный прирост, человек		Темп роста, %		Темп прироста, %	
		К 2003 году	К предыдущему году	К 2003 году	К предыдущему году	К 2003 году	К предыдущему году
2003	2893448	-	-	-	-	-	-
2004	2862105	-31343	-31343	98,92	98,92	-1,08	-1,08
2005	2832963	-60485	-29142	97,9	99,0	-2,1	-1,02
2006	2805941	-87507	-27022	97,0	99,1	-3,02	-0,95
2007	2785999	-107449	-19942	96,3	99,3	-3,7	-0,71
2008	2780231	-113217	-5768	96,1	99,8	-3,9	-0,21
2009	2776358	-117090	-3873	96,0	99,9	-4,1	-0,14
2010	2772964	-120484	-3394	95,8	99,9	-4,2	-0,12
2011	2761255	-132193	-11709	95,4	99,6	-4,6	-0,4
2012	2750829	-142619	-10426	95,1	99,6	-4,9	-0,38
2013	2742450	-150998	-8379	94,8	99,7	-5,2	-0,3
2014	2734075	-159373	-8375	94,5	99,7	-5,5	-0,31
2015	2724990	-168458	-9085	94,2	99,7	-5,8	-0,33
2016	2717627	-175821	-7363	93,9	99,7	-6,1	-0,27
2017	2708844	-184604	-8783	93,6	99,7	-6,4	-0,32
2018	2694877	-198571	-13967	93,1	99,5	-6,9	-0,52

Из-за такого стремительного снижения численности населения необходимо обратить внимание на выявление и изучение факторов, которые влияют на демографическую обстановку в данном регионе. К ним можно отнести:

- изменение численности населения за счет естественной и миграционной прибыли (убыли);
- уровень системы здравоохранения;
- уровень жизни населения;
- экологическая обстановка на данной территории;
- уровень системы образования.

Поскольку образование в стране влияет на развитие общества и человеческий капитал на рынке услуг, который ценится все больше и больше, высшим учебным заведениям необходимо предоставлять определенные услуги, требуемые рынком.

Каждому вузу необходимо формировать и поддерживать имидж, так как это мотивирует студентов при выборе вузов. Так же учебным заведениям нужно развивать собственные преимущества, которые позволят охватить обширную аудиторию.

На молодежь ложится нагрузка не только по воспроизводству следующего поколения, но и по формированию у него моральных и мировоззренческих основ и ценностей, которые способны в дальнейшем обеспечить стабильное развитие общества. Так как выпускники осознают важность своей дальнейшей функции в обществе, им приходится опираться на ценности, которые присутствуют в определенном вузе и которые в будущем помогут им достойно жить и развиваться в обществе. Поэтому абитуриенты с особой внимательностью относятся к выбору вуза, его ценностям, которые позволят не только получить хорошую квалификационную работу, но и занять успешное положение в обществе.

Рассмотрим ценности, которые влияют на выбор вуза выпускниками школ:

- возможность успешного трудоустройства выпускников после окончания вуза;
- возможность получить перспективное высшее профессиональное образование;
- наличие системы международных практик и стажировок;
- известность вуза, его престиж;
- высокая квалификация преподавателей и высокий уровень образовательной программы;
- широкий спектр направлений подготовки (специальностей) и т.д.

Студентам важно успешное трудоустройство после окончания вуза, что порождает так называемую трудовую миграцию, масштабы которой все больше растут. Она стала типичным явлением современной социально-экономической жизни. Направленность внутренней миграции связана с предпочтениями и возможностями молодой части населения. Для молодежи важно расширение своих возможностей, поэтому пространство мегаполиса, в котором больше шансов это сделать, привлекает молодых людей.

Проводимые исследования показывают, что на вопрос: «Планируете ли Вы уехать из Кемеровской области?» 60% выпускников школ собираются покинуть Кемеровскую область навсегда; 11% собираются покинуть Кемеровскую область, но после обучения вернуться обратно; 5% не собираются учиться в вузе вообще и только 24% не собираются уезжать с региона. Во многом данная тенденция связана с сокращением бюджетных мест и прогрессирующим разделением вузов по стоимости обучения.

Анализируя факторы, указывающие на выбор вуза, для школьников важно:

- уровень сложности вступительных испытаний – 11%;
- контакты с зарубежными вузами и другими организациями – 7%;
- близость места жительства и места учебы – 8%;

- бренд вуза – 5%;
- наличие подходящих форм обучения – 7%;
- возможность получения двух дипломов – 6%;
- количество изучаемых иностранных языков – 5%;
- форма оплаты обучения – 3%;
- наличие военной кафедры – 5%;
- положительные отзывы знакомых – 3% [2].

Вследствие чего можно сказать, что выбор вуза абитуриентами связан с определенными факторами, которые не устраивают студентов, например отсутствие подходящей специальности в вузе и бюджетных мест или высокая цена за обучение. Из этого следует, что основной причиной миграции из Кемеровской области являются вышеуказанные факторы.

Нам видится, что для решения данной проблемы необходимо предпринять ряд следующих мер:

- повышать качество подготовки конкурентоспособных кадров в образовательных организациях;
- создавать различные агентства по трудоустройству с налаженными коммуникациями с образовательными учреждениями, самостоятельно инициирующее сбор текущей и перспективной информации о потребностях работодателей и доводящую информацию до выпускников образовательных учреждений;
- вводить большее количество специальностей в вузы;
- оказывать всестороннюю поддержку инициативам молодежи в различных областях экономической деятельности;
- увеличить количество бюджетных мест;
- снизить порог баллов при поступлении на бюджетное обучение.

Таким образом, для снижения миграционной активности молодежи Кузбасса необходимо создать благоприятные условия для развития их способностей, получения перспективного высшего образования с дальнейшим трудоустройством. Для этого требуется увеличить количество специальностей, чтобы было больше выбора, и каждый смог пойти туда, куда он хочет. Так же стоит увеличить число бюджетных мест или снизить цену обучения, поскольку не многие способны оплатить.

Список источников:

1. Трудовые миграции в Кемеровской области». – Режим доступа: http://naukarus.com/trudovye-migratsii-v-kemerovskoyoblasti

2. Миграция молодежи из Кузбасса». – Режим доступа: http://www.kuzbass.aif.ru/society/v_odin_konec_pochemu_lyudi_begut_iz_kuzbassa

3. Официальная статистика: Кемеровостат». – Режим доступа: http://kemerovostat.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_ts/kemerovostat/ru/statistics/sphere/

УДК 352.075

ПРОФЕССИОНАЛИЗМ МУНИЦИПАЛЬНЫХ СЛУЖАЩИХ КАК ФАКТОР СОЦИАЛЬНОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

Э. И. Забнева, к.с.н., директор
Филиал Кузбасского государственного технического университета в г. Новокузнецке

Сложность протекания социальных процессов выдвигает на первый план проблему ответственности как регулятора общественных интересов. Социальные издержки кризисных явлений, сопровождающие современное развитие страны, заставляют особенно претензионно относиться к профессионализму муниципальных служащих как фактору социальной ответственности. Именно муниципальные служащие сегодня становятся своего рода индикаторами эффективности муниципального управления, обеспечивая все более возрастающие потребности и ожидания граждан.

Социальная ответственность, как сложная собирательная категория, выражает характер взаимоотношений профессиональной группы с обществом, обусловленный необходимостью соблюдения социальных норм и правил профессиональной деятельности. Однако противоречие между востребованным уровнем профессионализма муниципальных служащих, выражающемся в необходимости удовлетворения интересов населения и оценкой эффективности их деятельности не только не разрешается с течением времени, а еще более усугубляется [1].

Доказательством этому также служат результаты проведенных под руководством автора сравнительных социологических исследований, в 2014, в 2016 и 2018 годах. Было опрошено население в 3-х городских округах и 2-х муниципальных районах Кемеровской области, N = 300. Опрос проводился методом интервьюирования, возрастная группа опрошенных от 21 до 74 лет. В рамках исследования респондентам был задан вопрос, связанный с оценкой деятельности муниципальных служащих по десятибалльной шкале. Средняя оценка составила по муниципальным служащим в 2014году – 6,4; в 2016 – 6,1; в 2016 – 5,8. Среди прогрессирующих негативных тенденций респонденты выделили бюрократизм (более 60%), нежелание идти на контакт с населением (почти 50%), низкий уровень ответственности за качество своей работы (более 40%).

Низкая оценка уровня профессионализма со стороны социума обусловлена рядом объективных сложившихся в современной действительности условий. Во-первых, это социально-экономические условия, куда можно отнести дефицит бюджета органов местного самоуправления, низкую заработную плату муниципальных служащих, сужение регионального рынка труда, увеличение безработицы. Во-вторых, социально-демографические – снижение доли социально-активного населения и

уменьшение его роли в контексте общественного развития. В-третьих, социально-культурные – разрозненные ценностные и мотивационные ориентации, деформация групповой идентификации, ухудшение качества образования и самообразования.

Помимо указанных условий, можно назвать и ряд причин. Прежде всего, это систематическое, порой непоследовательное реформирование системы местного самоуправления. Реорганизация приводит к частым перестройкам системы, дестабилизирующим её деятельность. Не устоявшийся характер преобразований, инициированных почти всегда «сверху», зачастую без глубокого анализа социокультурных оснований внедряемых инноваций, обуславливает снижение эффективности деятельности органов местного самоуправления. Одним из таких показательных моментов можно назвать дисбаланс профессиональной идентификации. Декларируемые и реальные цели муниципальной службы разнятся. В соответствии с законодательством муниципальные служащие осуществляют муниципальное управление, а в соответствии с задачами реформы – предоставляют муниципальные услуги на основе высочайших требований профессионализма и морали.

Вторая основная, на наш взгляд, причина в том, что социальный механизм развития профессионализма муниципальных служащих как целостный концепт, рассматриваемый в качестве устойчивого управленческого комплекса, включающий в себя способы, методы и процедуры регулирующего воздействия, до сих пор не разработан. Принципы профессионализма, повышения квалификации, управленческой эффективности остаются лишь декларацией, до сих пор должное внимание не уделяется конкурсному найму служащих, своевременным методам оценки профессиональных и личностных качеств сотрудников, их труда и продвижения на вышестоящие должности, механизмам контроля соблюдения требований нормативно-правовых актов и санкциям за их ненадлежайшее исполнение.

И наконец, не сформировавшееся в профессиональной группе отношение к профессионализму, как фактору социальной ответственности. Муниципальная служба для российской системы власти еще достаточно новая по своей природе и характеру функционирования профессиональная деятельность, профессиональные нормы и ценности муниципальной службы только развиваются. Недостаточно сегодня реализован принцип ориентации на личную эффективность и профессиональное развитие, такие компетенции как целенаправленность, самоконтроль, клиентоцентризм еще в стадии становления.

Таким образом, можно говорить о том, что задача формирования целостной мировоззренческой позиции муниципального служащего, осознания и принятия им миссии, основанной на принципах профессионализма и ответственности, еще требует своего решения.

Список источников:

1. Осина В.А., Хомутова О.Ю. Сравнительный анализ профессионально-личностных компетенций муниципальных служащих разных видов муниципальных образований // Управленческое консультирование, 2016. - № 5. – С. 8-18.

УДК 378

ВЫПУСКНИК ВУЗА ДОЛЖЕН БЫТЬ ВОСТРЕБОВАННЫМ

К. В. Крылова, студентка, **Л. С. Кочкина**, к.п.н., доцент
Кузбасский государственный технический университет
имени Т. Ф. Горбачёва
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке,
г. Новокузнецк

Человеческая деятельность в настоящее время весьма разнообразна. Но каждому ее виду присущи общие черты: вероятность, неопределенность, случайность. Эти характеристики неразрывно связаны с понятием риск. Проявления риска могут быть самыми разными; виды его многообразны. Помимо общих для всех сфер деятельности видов рисков, существуют специфические риски, свойственные только тому или иному виду человеческой деятельности.

Особый интерес в настоящее время представляют собой риски, связанные с профессиональным трудоустройством выпускников в условиях рынка.

Суть проблемы профессионального трудоустройства молодых специалистов с высшим образованием в современной России состоит в масштабном несоответствии объективных потребностей общества в интеллектуально-профессиональных трудовых ресурсах субъективным моделям профессионально-трудового поведения молодых специалистов. В зависимости от полученной специальности выпускнику вуза без опыта будет проще или сложнее устроиться на работу по специальности впервые.

По мнению среднестатистического работодателя, выпускники вузов должны обладать необходимыми теоретическими знаниями и практическими навыками для обеспечения высокой производительности труда, снижения непроизводительных затрат организации на переподготовку кадров или оправдать затраты средств на подготовку специалистов.

Специалисты по профилю «Государственное и муниципальное управление» в настоящее время не теряет своей актуальности, т. к. государству чиновники нужны всегда.

Среди выпускников школ специальность по профилю «Государственное и муниципальное управление» долгое время считалась

очень престижной, но сейчас она становится менее актуальной, так как не все студенты после окончания вуза имеют представление, куда можно идти работать, т.к. в органах власти в первые годы работы низкая заработная плата. Большая часть студентов, получив диплом о высшем образовании, не идёт работать по специальности, объясняя это тем что, работая в сфере обслуживания, они будут получать заработную плату больше, чем получали бы в органах власти.

Поэтому, став студентами, многие ошибочно считают, что получив высшее образование по данному профилю, для них сразу откроется прямой путь на самый верх власти, не понимая того, что работая в соответствующих органах, необходимо регулярно подтверждать и повышать свою квалификацию, чтобы была возможность в продвижении по карьерной лестнице. Многие, получив диплом об образовании, оказываются не востребованными. Основная проблема трудоустройства молодого специалиста — не поиск работы вообще, а поиск работы по специальности.

Сложность этого поиска объясняется основной причиной, что большинство работодателей ищут специалистов, имеющих практический опыт работы, а соискатели без такового ими не рассматриваются.

По такой же причине и органы местного самоуправления не с желанием берут молодых специалистов на работу. Откуда быть практическим знаниям и опыта работы, если, приходя на практику в органы власти, студенты сталкиваются с тем, что с ними не хотят «возиться», не включают в процесс деятельности конкретного отдела, где они набирались бы этого опыта.

Помочь в решении этой проблемы можно таким образом: во время прохождения практики (стажировки) прикрепить студента за специалистом (наставником) отдела, в котором студент хотел бы работать или который ему более интересен, а наставник бы ввел его в курс дела, рассказал и показал на практике всю специфику данного отдела. Он должен помогать и быть заинтересован в подготовке будущего сотрудника, чтобы после окончания вуза выпускник сразу мог приступить к выполнению своих обязанностей, а не теряться в поручениях руководителя.

Только в таком случае студент чувствует себя востребованным специалистом еще во время обучения в вузе благодаря участию в стажировках. Уже на момент окончания обучения в университете выпускник мог бы объективно оценивать как свои возможности, так и предложения работодателей.

Поэтому, проходя практику (стажировку) студент будет уверен, что он после окончания вуза придет работать туда же, где он был на практике, а молодой специалист подробно знает отдел (организацию), обязанности и функции и сможет принести пользу. Стажировка обеспечивает оптимальный переход со студенческой скамьи на рабочее место, с достаточными знаниями и минимальными потерями времени на адаптацию.

Кроме этого, для студента польза будет в том, что после окончания университета ему не придется искать работу, а будет работать согласно полученной специальности.

Очевидно, что молодые специалисты не способны приносить обществу пользу, пребывая в профессиональном бездействии или реализуя свои интеллектуальные ресурсы не по назначению. Подобное нерациональное использование интеллектуально-профессиональной рабочей силы влечет за собой неоправданные затраты общества на обучение специалистов: известно, что длительное профессиональное бездействие приводит к потере квалификации.

Мы уверены, что реализация всех мер, направленных на помощь выпускнику вуза, в скором времени приведет к повышению уровня профессионального трудоустройства.

Список источников:

1. Василенко, И.А. Государственное и муниципальное управление: Учебник для бакалавров / И.А. Василенко. - Люберцы: Юрайт, 2015. - 494 с.
2. Моисеев, А.Д. Муниципальное управление: Учебное пособие / А. Д. Моисеев, А. С. Шурупова, Л. В. Московцева. - Москва: ЮНИТИ-ДАНА, 2013. - 159 с.
3. Наумов, С.Ю. Государственное и муниципальное управление: Учебное пособие / С. Ю. Наумов, Н. С. Гегедюш и др. - Москва: Дашков и К, 2016. - 556 с.
4. Парахина, В.Н. Муниципальное управление: Учебное пособие / В. Н. Парахина, Е. В. Галеев, Л. Н. Ганшина. - Москва: КноРус, 2013. - 494 с.
5. Шумилов, А. Г. Народное образование. Педагогика [Электронный ресурс]: / А. Г. Шумилов – URL https://cyberleninka.ru/article/n/problema-vostrebovannosti-vypusknika-vuza-i-puti-ee-preodoleniya

УДК 332.1

ДЕТЕРМИНАНТЫ КОНКУРЕНТНЫХ ПРЕИМУЩЕСТВ КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ В КОНТЕКСТЕ РАЗРАБОТКИ СТРАТЕГИЧЕСКИХ НАПРАВЛЕНИЙ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

Л. И. Мясоедова, Е. С. Ошмарина, А. А. Пилипец, студенты,
И. В. Бондаренко, старший преподаватель кафедры менеджмента
Российская академия народного хозяйства и государственной службы
при Президенте Российской Федерации
Сибирский институт управления – филиал РАНХиГС,
г. Новосибирск

Социально-экономическое развитие любого государства находится в прямой зависимости от развития его отдельных регионов и территорий. Одним из важнейших условий, обеспечивающих стабильное развитие региональной экономической системы, является достаточный уровень его конкурентоспособности.

Для оценки факторов, формирующих конкурентоспособность региона в целом и возможности воздействия региональных органов власти на ее составляющие целесообразно использовать модель «конкурентного ромба», предложенную М. Портером (рисунок 1).

Рис. 1. Детерминанты конкурентных преимуществ территории по М. Портеру

Анализ уровня конкурентоспособности Кемеровской области по предложенной модели показал, что к основным факторным характеристикам области можно отнести: широкую представленность угольной (Кузнецкий угольный бассейн), металлургической и химической промышленности, богатое разнообразие природных ресурсов (лесной фонд, полезные ископаемые), а также большое количество мест для рекреационного туризма.

Условия внутреннего спроса. Внутренний рынок Кемеровской области формируется в условиях значительной экспортной ориентации отечественных производителей, что обусловливает высокую открытость национальной

экономики. Экономические показатели торговой отрасли в целом удовлетворительные и свидетельствуют о наличии потенциала для ее дальнейшего развития. В 2017 г. население израсходовало средств на покупку товаров и оплату услуг в размере 475,4 млрд. рублей (средний темп роста в 2015-2017 гг. составил 104%). Как видно, наблюдается положительная динамика увеличения спроса. Вместе с тем, увеличился объем денежных доходов населения по сравнению с 2016 г. на 1,2%. И в 2017 году составил 700,6 млрд. рублей.

В структуре денежных расходов населения превалируют непродовольственные товары, и наблюдается тенденция к их увеличению (в январе 2018 г. в структуре оборота розничной торговли удельный вес продовольственных товаров составил 48,9%, непродовольственных товаров – 51,1% , в январе 2017 г. – 49,5% и 50,5% соответственно). Это говорит о росте покупательской способности жителей региона и зрелости покупательского спроса, его смещении в новые товарные группы, а также открывает возможности для компаний по выходу на рынок Кемеровской области [1].

Стратегия, структура и соперничество фирм. В целях развития региона планируется: развертывание новых машиностроительных производств, реализация мощного промышленного потенциала, создание угольного кластера «Серафимовский», строительство обогатительных фабрик, нефтеперерабатывающего завода, развитие промышленной добычи метана из угольных пластов, привлечение инвестиций в инновационные проекты в отрасли [2].

Традиционно конкурентным преимуществом Кемеровской области является высокая степень кластеризации ее экономики. В Кемеровской области существуют 4 официально признанных кластера:

— кластер по комплексной переработке угля и техногенных отходов;
— биомедицинский кластер;
— агропромышленный кластер;
— туристско-рекреационный кластер.

Кластеры являются системообразующими элементами экономики региона:

1. кластер по комплексной переработке угля и техногенных отходов демонстрирует устойчивый рост объема реализации товаров, работ и услуг участников кластера на российском рынке, с 0,504 млрд руб. (2014 г.) до 6,9 млрд руб. (2017 г.) [3];
2. биомедицинский кластер также показывает устойчивый рост объема реализации товаров, работ и услуг участников кластера на российском рынке, с 4,67 млрд руб. (2014 г.) до 5,7 млрд руб. (2017 г.) [4];
3. агропромышленный кластер ставит перед собой глобальные цели – к 2020 г. предполагается достижение уровня самообеспеченности по зерну – 95%, по мясу и мясопродуктам – 85%, молоком и молочными продуктами – 90%;

4. в рамках туристско-рекреационного кластера выделяются четыре зоны: Север, Запад, Центральная (Притомская) рекреация, Юг (Юго-Восток)).

Последние два кластера образованы в 2015 году и на данный момент находятся на стадии формирования.

Проведенный анализ факторов конкурентоспособности Кемеровской области показал, что конкурентные преимущества региона связаны не только с традиционной его специализацией, но и с другими отраслями экономики. Поэтому в качестве стратегических направлений развития экономики области считаем целесообразным создание новых кластеров, которые будут способствовать привлечению дополнительных частных инвестиций, что повлечёт за собой создание новых высокотехнологичных организаций и рабочих мест, тем самым, повышая привлекательность области в глазах потенциальных жителей.

Например, существуют условия для формирования в Кемеровской области мощного деревообрабатывающего кластера. В регионе сконцентрированы лесозаготовительные предприятия: ООО «Таёжный», ЗАО «ЭкоЛес» и др.; деревообрабатывающие: ООО «Автолес» (пиломатериал, шпала), ООО «Марлес» (пиломатериал, мебельные заготовки) и др.

В Кемеровской области может быть сформирован кластер химической промышленности, так как здесь находятся крупные химические комплексы: ОАО «АЗОТ», ОАО «Химпром», ОАО АК «Химволокно» и др.

В регионе сосредоточено большое количество предприятий машиностроения, которые создают базис для формирования кластера производственного машиностроения. Ведущими предприятиями являются: ООО «Юргинский машиностроительный завод», ОАО «Анжерский машиностроительный завод» и др.

Помимо создания новых кластеров, возможно совершенствование уже существующих путем заключения стратегических партнерств с различными регионами и странами.

Так, в целях развития кластера по комплексной переработке угля и техногенных отходов можно заключить соглашение (партнёрство) с Ямало-Ненецким автономным округом (этот субъект федерации – лидер по добыче природного газа в России; на него приходится почти 4/5 от всего количества, извлекаемого в стране топлива) о поставке газа в Кемеровскую область. Данное партнёрство будет способствовать улучшению экологической обстановки в регионе, так как отапливаться область будет газом, а не углём. А добытый уголь в дальнейшем экспортировать и использовать в перерабатывающей промышленности.

Возможным вариантом стратегического сотрудничества является заключение партнёрства с провинциями и городами Китая для расширения спектра туристских услуг в туристско-рекреационном кластере. Кемеровской области нужны туристические потоки из Китая, так как известно, что китайские туристы больше других тратят деньги на шопинг: покупают золото, элитный парфюм, сувениры. Музей-заповедник «Красная горка» может стать

отправной точкой для развития «красного» туризма в Кузбассе, рассказывая гостям об истории автономной индустриальной колонии «Кузбасс», показывая место, где жили инженеры со всего мира (Голландии, США, Франции). Так, предприятия Кузбасса – гостиницы, рестораны, магазины – получат прибыль, увеличатся налоговые поступления в бюджет региона и появятся новые рабочие места.

Кроме того, возможно заключить экологическое партнерство с европейскими или азиатскими странами с целью внедрения новых технологий, которые позволят существенно улучшить экологическую обстановку региона и повысить его привлекательность как для постоянных жителей, так и для потенциальных.

Таким образом, Кемеровская область обладает достаточным уровнем конкурентоспособности, в первую очередь, за счет высокой степени кластеризации экономики. В ходе исследования был выявлен большой потенциал для дальнейшего развития области, а также некоторые стратегические направления экономического развития региона. На наш взгляд, задача повышения конкурентоспособности Кемеровской области обуславливает необходимость реализации комплекса стратегических проектов, направленных на: переориентацию отраслевой структуры регионального производства на развитие экспорто-ориентированных наукоемких отраслей промышленности, формирование и развития региональной инновационной системы и инновационной инфраструктуры на основе кластерного подхода.

Список источников:

1. Интернет-портал Кемеровостат [Электронный ресурс] //URL: http://kemerovostat.gks.ru/ (дата обращения: 27.09.2018)

2. О концепции развития внешнеэкономической и межрегиональной деятельности кемеровской области на период до 2025 года [Электронный ресурс] // URL: http://docs.cntd.ru/document/441615727 (дата обращения: 27.09.2018)

3. Программа развития «Биомедицинского кластера» на 2015–2020 годы [Электронный ресурс] // URL: http://technopark42.ru/uploads/page_asset/file/40/img. (дата обращения: 27.09.2018)

4. Программа развития кластера «Комплексная переработка угля и техногенных отходов» на период 2015–2020 гг. [Электронный ресурс] // URL: http://technopark42.ru/uploads/page_asset/file/22/img. (дата обращения: 27.09.2018)

УДК 352.07

УПРАВЛЕНИЕ МЕЖВЕДОМСТВЕННЫМ ВЗАИМОДЕЙСТВИЕМ В МУНИЦИПАЛЬНОЙ СИСТЕМЕ ОБРАЗОВАНИЯ НА ОСНОВЕ КЛАСТЕРНОГО ПОДХОДА

Л. Г. Качан, канд. пед. наук, доцент,
доцент кафедры дошкольного и начального образования,
муниципальное автономное образовательное учреждение
дополнительного профессионального образования
«Институт повышения квалификации»,
г. Новокузнецк
Е. А. Нагрелли, канд. пед. наук, заместитель директора по учебной работе
Филиал федерального государственного бюджетного
образовательного учреждения высшего образования
«кузбасский государственный технический университет
имени Т. Ф. Горбачева» в г. Новокузнецке

На современном этапе развития система российского образования предусматривает и учитывает новые «социальные заказы» общества. Одним из них является «требование» на здоровое подрастающее поколение, что соответствует целям государства и общества. Очевидно, что общество нуждается не только в образованных, но и в здоровых, развитых (физически, психически, духовно) детях, социализированных и адаптированных к быстро изменяющимся социально-экономическим условиям. Развитие данной идеи отражают слова президента РФ В. В. Путина: «...Будущее России, наши успехи зависят от образования и здоровья людей, от их стремления к самосовершенствованию и использованию своих навыков и талантов» [2].

Сегодня педагогическое сообщество осознает себя ответственной организацией в обществе за здоровье обучающихся и воспитанников. Основной концепцией, доктриной этой области педагогики стали формирование и воспитание здоровых потребностей обучающихся через систему образования. Ведь в соответствии с факториальным анализом, проведенным Всемирной организацией здравоохранения (1957 г.), доля поведенческих факторов, к которым относят и здоровый образ жизни, составляет более 50 % [1].

Для того чтобы создать условия для самореализации и развития личности, необходимо обеспечить управление межведомственным взаимодействием в муниципальной здоровьесберегающей системе образования (МЗСО) на всех уровнях: межведомственном, самой системы и на уровне учреждения образования. Современная муниципальная система образования города имеет много характеристик, ориентированных на развитие личности: вариативность, многопрофильность, креативность, а также здоровьесберегающая направленность. В основе здоровьесберегающей

системы образования лежит идея развития. Для нас важны три основные грани этой идеи:

- постоянное развитие системы образования;
- превращение его в механизм формирования личности;
- действенный фактор развития общества.

Здоровьесберегающее образование следует воспринимать как образовательную задачу широкого спектра действия: от национального до муниципального уровней. В этом смысле практика управления МЗСО должна удовлетворить общественным запросам в области здоровьесбережения. Качество жизни, качество здоровья и качество образования – ведущие символы системы управления образованием города Новокузнецка. Управление качеством осуществляется на нормативном, стратегическом и оперативном уровнях.

Традиционно охраной здоровья детского населения занималась система здравоохранения, которая «лечила» детей, а система образования воспитывала и образовывала детей, то есть «учила». Со временем сменились акценты, так как человек стал пониматься как носитель и обладатель здоровья с позиций системного, комплексного, междисциплинарного подхода. Еще русский ученый-педагог К. Д. Ушинский настаивал на объединении медицины и педагогики. Он считал, что только при таком подходе можно подготовить врача–воспитателя, способного не просто лечить, а исцелять человека [4].

Важно, что проблема здоровья по глубине и многофакторности далеко выходит за пределы только системы образования. Она во многом определяется процессами, которые происходят в нашем социуме и напрямую и/или косвенно влияют на образ жизни и поведение детей и подростков. Именно с этим в настоящее время связан социальный заказ общества на решение проблемы формирования личности, нацеленной на здоровье и целесообразный образ жизни. Он может быть выполнен только при условии преодоления разобщенности в деятельности органов образования, здравоохранения, учреждений культуры и спорта путем системной многоплановой интеграции в решении задач создания условий и управления здоровьесберегающим процессом воспитания школьников.

Осмысление, разработка и анализ МЗСО являлось для нас трудной управленческой задачей. Сложность заключается в том, что мы охватываем одновременно разноуровневые категории: индивидуум, классный или школьный коллектив, микро- и макросоциальное окружение, многие другие средовые и пространственные компоненты. Трудности связаны и с тем, что проблемы здоровья на уровне муниципального образования необходимо решать силами разных ведомств. Вот почему поиск адекватной управленческой модели муниципального здравоохранительного образования актуально.

Существующие в мире стратегии, ориентированные на охрану и укрепление здоровья населения, реализуются с помощью различных организационно-управленческих механизмов, наиболее перспективным из

которых признается подход кластерного руководства, одобренный Межучрежденческим Постоянным Комитетом Организации Объединенных Наций в качестве механизма, обеспечивающего повышение качества управления посредством развития и усиления интеграционного партнерства на всех уровнях [3].

Преимущество получающего все большее распространение кластерного подхода обусловлено тем, что взаимодействие, развивающееся на его основе и закрепленное многосторонними договорными отношениями, позволяет увязать разнородные организации в единую систему посредством оптимального, взаимовыгодного и согласованного решения правовых, организационно-управленческих, финансовых, технико-технологических, психологических и этических вопросов. Кластерный механизм позволяет привлекать потенциальных партнеров, проявляющих интерес к совместному решению многогранных проблем здоровьесбережения; оказывать содействие партнерам в определении их возможностей, степени участия и ответственности при решении поставленных задач; формировать «целевые команды» под решение конкретных проблем.

Таким образом, основной предпосылкой формирования муниципальной системы управления здоровьесбережением служит межведомственное организационное и научное сотрудничество на основе кластерного подхода. При этом в решении проблемы развития межведомственного взаимодействия в области здоровьесбережения имеет место ряд противоречий, между:

- объективной необходимостью иметь в коллегиальном межведомственном управлении профессионалов и недостаточно эффективном преодолении организационно-педагогических затруднений;
- необходимостью развития основных компонентов межведомственного взаимодействия в области здоровьесбережения (интеллектуальных, профессиональных, научных) и наличием малоэффективной практики управления здоровьесбережением на муниципальном уровне;
- возможностями активно внедрять формы интеграции в процесс функционирования структур межведомственного управления и реальным отсутствием такой работы.

Совершенствование и обновление управления здоровьесберегающими процессами в муниципальной системе образования стало возможно при использовании следующих условий:

- сочетание организационно-педагогических, правовых и здоровьесберегающих форм и методов деятельности;
- системный учет и контроль здоровьесберегающей деятельности образовательных рганизаций (ОО);
- планомерное взаимодействие на межведомственном и внутриведомственном уровне всех субъектов здоровьесберегающей и здравоформирующей деятельности;
- комплексный мониторинг образовательной среды и здоровья субъектов воспитательно-образовательного процесса.

Данные условия обеспечивают продуктивное управление здоровьесберегающим процессом в МСО, сохранение здоровья детей, а также положительные изменения на всех уровнях функционирования муниципальной системы образования:

1) на концептуальном уровне – модификацию ценностных ориентаций управления развитием муниципальной системы образования как здоровьесберегающей системы;

2) на нормативном уровне – выбор критериев успешности развития здоровьесберегающего процесса в образовательном учреждении на основе качества образования и здоровья, здоровьесберегающих компетенций педагогических работников, здоровьесберегающих образовательных технологий;

3) на процессуальном уровне – стимулирование и поддержку образовательных здоровьесберегающих инициатив управленческих, педагогических, ученических коллективов, отдельных обучающихся и педагогов;

4) на научно-методическом уровне – разработку и реализацию муниципального научно-методического проекта «Образование и здоровье: современные условия, новые возможности», определяющего успешность и способы решения проблемы здоровья субъектов образовательной деятельности и качественного функционирования муниципальной системы здоровьесберегающего образования.

Созданная в Новокузнецке МЗСО является важной социальной инициативой, поддерживаемой муниципальным управлением образования. Данная инициатива включает:

- осмысление (понимание) проблем: «формирования здоровья средствами муниципальной системы образования», «создание системы здоровьесберегающего образования», «здоровьесберегающие технологии в воспитательно-образовательном процессе» и др.;

- создание муниципальной инфраструктуры здоровьесбережения, представленной единым многоуровневым здоровьесберегающим пространством, а также ресурсами, структурой, образовательными процессами и источниками саморазвития и самоорганизации, происходящими в нём.

В этой связи для нас важно понимание здоровья как результата самоорганизации МСО, что предполагает:

- решение как психосоматических проблем, так и сосредоточение особого внимания на личностном росте и саморазвитии человека;

- постановку стратегических целей и задач муниципальной программы развития образования;

- реализацию задач здоровьесбережения с использованием программно-целевого и проектного подходов;

- отработку информационных взаимосвязей разноведомственных субъектов;

- определение конкретных организационно-педагогических действий в здоровьесберегающей образовательной системе города;

- разработку системы мониторинга здоровья со стандартизованными показателями и экспертными оценками;

- установление индексов успешности образовательного процесса во взаимосвязи со здоровьесбережением;

- внедрение здоровьесберегающих технологий и др.

В основе управления данными процессами лежит построение кластернной модели межведомственного взаимодействия комитета образования и науки администрации г. Новокузнецка (КОиН) с другими организациями и ведомствами, курирующими вопросы здоровьесбережения. Данное взаимодействие осуществляется через:

- работу городского межведомственного координационного совета по сохранению и формированию здоровья участников образовательного процесса (МКС);

- реализацию научно-методического проекта «Образование и здоровье: современные условия, новые возможности»;

- систему поддержки межведомственных здоровьесберегающих инициатив;

- медицинское обслуживание в образовательных учреждениях и многое др.

Структуры и учреждения образования, здравоохранения, физкультуры и спорта, правоохранительных органов, культуры и социальной защиты, осуществляющие здоровьесберегающую деятельность, нацелены на создание условий для внутренней гармонии физического, психического, духовного состояния обучающегося и воспитанника, а в общности с экологической и социальной средой ориентированы на развитие мотивации к ЗОЖ и использование здоровьесберегающих и оздоровительных технологий в работе с детьми.

Реализация задач предполагает переход от командно-административного подчинения к сотрудничеству и партнерству всех заинтересованных лиц, взаимодействующих в целостном многоуровневом здоровьесберегающем пространстве г. Новокузнецка.

Общими чертами такого взаимодействия являются:

- направленность на конечный результат;
- объединение и координация деятельности под руководством МКС всех организаций, исполнителей, независимо от их ведомственной принадлежности;
- четкое распределение прав, обязанностей и ответственности и между всеми учреждениями, исполнителями.

Важным фактором успеха внедрения идей педагогики здоровья, является готовность образовательных организаций, управленцев и педагогов осуществлять здоровьесберегающую деятельность.

Вместе с тем, эффективное управление здоровьесберегающими

процессами в учреждениях муниципальной системы образования требует чрезвычайной осмотрительности. Последствия от бессистемно внедряемых здоровьесберегающих подходов могут быть непредсказуемыми. Формирование качества образования и качества здоровья реализуется в условиях созданной муниципальной здоровьесберегающей системы образования и осуществляется через межведомственное организационное и научное сотрудничество на основе кластерного подхода.

Список источников:

1. ВОЗ : задачи по достижению здоровья для всех. – Копенгаген: ВОЗ/ЕРБ, 1985. - 230 с.
2. Путин, В. В. О стратегии развития России до 2020 года : доклад на расширенном заседании Госсовета 8 февраля 2008 г. [Текст] / В. В. Путин -Официальные документы в образовании. - 2008. - № 6. - С. 5-13.
3. Сибурина Т. А., Барскова Г. Н., Лохтина Л. К. Кластерный механизм межсекторального сотрудничества в интересах здоровья населения. – [Электронный ресурс] / Т. А. Сибурина, Г. Н. Барскова, Л. К. Лохтина / Электронный научный журнал «Социальные аспекты здоровья населения».–http://vestnik.mednet.ru/content/view/404/27/lang,ru/
4. Ушинский, К. Д. Педагогические сочинения [Текст] / К. Д. Ушинский. В 6 тт. Т. 6. - М. : Педагогика, 1990. - 528 с.

УДК 332.143+330.322

РОЛЬ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ В ЭКОНОМИКЕ РЕГИОНА (НА ПРИМЕРЕ КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ)

Е. Е. Пискунова, студент, **Ю. Н. Соина-Кутищева**, к.э.н., доцент
Новокузнецкий институт (филиал) ФГБОУ ВО «Кемеровский государственный университет»,
г. Новокузнецк

В современной нестабильной ситуации для экономики страны и в частности для каждого субъекта все большую актуальность приобретают вопросы привлечения инвестиций для дальнейшего развития. Важнейшей задачей региона по данному направлению является формирование благоприятного инвестиционного климата. Для принятия решения инвестору должна быть доступна наглядная и актуальная информация о возможностях региона, реализованных и перспективных инвестиционных проектах, мерах поддержки и т. д. В качестве инструмента обеспечения информационной открытости выступает инвестиционный портал региона [1].

Разработанный Агентством стратегических инициатив Стандарт деятельности органов исполнительной власти субъекта РФ по обеспечению

благоприятного инвестиционного климата в регионе определяет требование по разработке специализированного двуязычного интернет-портала об инвестиционной деятельности субъекта. Ключевой задачей инвестиционного портала является эффективное представление региона инвесторам, поэтому он содержит набор функций: механизмы подбора инвестиционных площадок и проектов по различным параметрам, форма регистрации проекта, реестр мер поддержки, линия прямых обращений и информационную базу для осуществления инвестиционной деятельности в регионе.

Для исполнения предписаний Стандарта в Кемеровской области создан Инвестиционный портал (http://keminvest.ru). Особый интерес для исследования представляет перечень инвестиционных проектов, которые раскрывают приоритеты развития предприятий и влияние на экономику региона.

На текущий момент на Инвестиционном портале доступна информация о 59 проектах в 18 отраслях экономики. Для удобства интерпретации мы перераспределили проекты по 12 укрупненным отраслям, как представлено на рисунке. Существенное влияние на состав проектов оказывает сырьевая специализация региона, поэтому их большое количество так или иначе связано с угольной промышленностью: в отрасли «добыча полезных ископаемых» – техническое перевооружение шахты и обогатительной фабрики, отработка запасов участка открытых горных работ и участка подземным способом; в отрасли «машиностроение» – производство запасных частей к карьерным экскаваторам импортного производства, горно-режущий инструмент и запасные части к оборудованию для предприятий добывающей промышленности; в отрасли «обрабатывающая промышленность» – комплексы по переработке угля; в отрасли «транспорт и связь» – создание вагоноремонтных участков на станциях примыкания угледобывающих предприятий, строительство подъездного пути на участке.

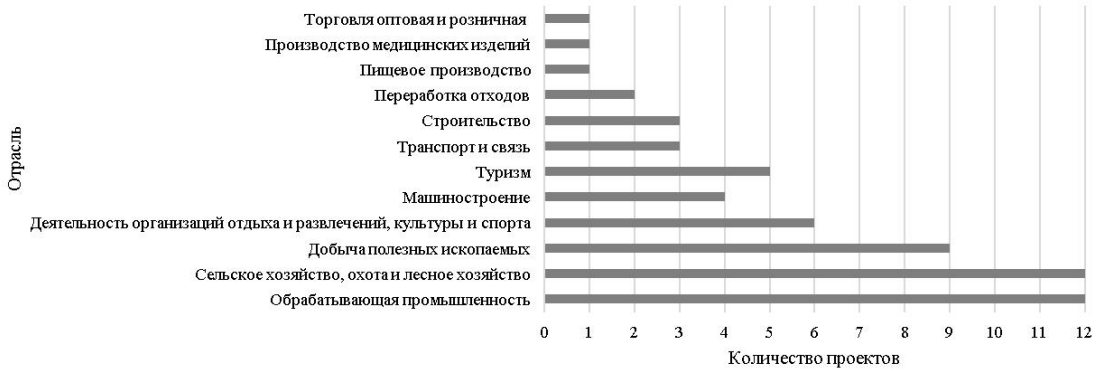


Рис. 1. Распределение проектов по отраслям

При анализе состояния реализации проектов было выявлено, что значительная часть проектов находится на стадии планирования и организации инвестиционного проекта, треть – на стадии реализации (инвестиционная фаза).

На портале обозначен тип каждого проекта. Подавляющее большинство составляют инвестиционные проекты (55), к категории «инновационных» отнесены производство гранулированного угольного топлива (обрабатывающая промышленность), организация производства глазных лечебных ионообменных линз (производство медицинских изделий), производство горно-режущего инструмента и запасных частей к оборудованию для предприятий добывающей и металлургической промышленности (машиностроение) и комплексное освоение месторождения Антоновской группы кварцитов (добыча полезных ископаемых). Инновации в современном мире становятся движущей силой качественного экономического и социального развития. Для Кемеровской области инновационные производства приобретают особую важность, поскольку должны стать источником формирования устойчивости экономики региона и преодоления монопрофильности. Размещенные на портале проекты свидетельствуют о невысокой инновационной активности предприятий, которая препятствует повышению конкурентоспособности области интенсивным путем.

Проводить оценку инвестиционных проектов можно по различным критериям.

На Инвестиционном портале представлены проекты различного масштаба: от технического перевооружения (закупки нового оборудования) до организации крупных производств и освоения месторождений, стоимость которых находится в диапазоне от 6 млн. руб. до 18 млрд. руб. Проекты были условно разделены нами на малые со стоимостью 6 – 100 млн. руб. (39 % от общего количества проектов), большую часть которых составляют проекты отрасли сельского хозяйства, охоты и лесного хозяйства; средние – 100 – 800 млн. руб. (34 %); крупные – более 800 млн руб. (27 %), в число которых вошли все проекты отрасли добычи полезных ископаемых и других отраслей.

Для экономики региона немаловажное значение имеет социальная эффективность инвестиционных проектов, а именно количество создаваемых рабочих мест. При реализации всех проектов будет создано 7651 рабочих мест, вследствие масштабов и особенностей проектов почти половина рабочих мест будет обеспечена предприятиями по добыче полезных ископаемых, треть – обрабатывающей промышленностью, 9,6 % – туризмом, меньше всех предоставят строительство (0 мест), торговля оптовая и розничная (0,2 %) и сельское хозяйство (0,3 %).

В результате оценки проектов, представленных на портале, с точки зрения экономической эффективности было выявлено, что средний срок окупаемости составляет 5,4 года. Сопоставление сроков реализации и окупаемости показало, что 20 % проектов окупаются после срока реализации, 44 % возмещает инвесторам вложенные средства в конце срока реализации, 29% несколько лет приносят прибыль после возмещения инвестиций. В нестабильных условиях окружающего мира данные показатели говорят о невысокой потенциальной привлекательности проектов для возможных

участников. При рассмотрении средних сроков окупаемости по отраслям наиболее эффективными являются проекты переработки отходов (3 года), машиностроения (3,5 года), производства медицинских изделий (4 года), транспорта и связи (4 года). Наибольший средний срок окупаемости – 8,5 лет – у проектов по добыче полезных ископаемых в связи с масштабом и сложностью проектов.

Результаты проведенного анализа нельзя трактовать однозначно. С одной стороны, к положительным фактам можно отнести то, что область использует природный потенциал (природные и сырьевые ресурсы), предпринимаются попытки диверсификации экономики (развитие сельского хозяйства, предприятия по переработке, инновационные производства, развитие туризма), что обеспечит благосостояние население и функционирование региона. С другой стороны, основную долю проектов и по стоимости, и по рабочим местам, и по масштабу занимают проекты по добыче и первичной переработке угля. В условиях нестабильной и неблагоприятной конъюнктуры мировых сырьевых рынков данная ситуация не создает предпосылок для формирования социально-экономической устойчивости.

Список источников:

1. Инвестиционный портал: следование моде или эффективный механизм привлечения инвестиций [Электронный ресурс] : Аналитический отчет Агентства стратегических инициатив по продвижению новых проектов. – Режим доступа: https://asi.ru/upload/iblock/b61/ASI_Investportal_2014.pdf, свободный.

2. Инвестиционный портал Кемеровской области [Электронный ресурс]: интернет-портал – Режим доступа: http://keminvest.ru, свободный.

УДК 796.062; 330

МУНИЦИПАЛЬНЫЙ СПОРТ В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОГО ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Д. Ю. Скопинцева, студент, **О. В. Соколова**, старший преподаватель,
Кузбасский государственный технический университет
имени Т.Ф. Горбачева
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

В настоящее время значимость спорта всё больше возрастает на фоне новых реалий современной жизни. Физическая культура и спорт являются важным инструментом поддержания и восстановления здоровья населения, способствуют повышению качества человеческих ресурсов национальной экономики. Муниципальный спорт относят в сферу общественного сектора, и

поэтому очень долгое время считалось, что экономика и спорт не имеют ничего общего, относятся к разным сферам хозяйствования.

Модернизация процессов мировой и отечественной сферы экономических отношений спорта и спортивной индустрии повлекли за собой существенные изменения в «экономике спорта». Законы рынка глубоко внедрились в отношения собственности спортивных организаций, спортивную инфраструктуру, на рыночные рельсы поставлена деятельность спортивных команд, клубов и отдельных спортсменов.

Предпринимателям, внедряющимся в сферу спортивных отношений следует решать большое количество задач на всех уровнях систему управления спортом. Среди основных можно выделить:

– увеличение количества людей, систематически занимающихся физической культурой и спортом, как на дворовых площадках, так и в спортивных организациях;

– повышение уровня физической подготовленности и продолжительности жизни;

– формирование потребностей в систематических занятиях физической культурой и спортом, в том числе и на платной основе.

– модернизация системы физического воспитания и развития массового спорта в образовательных организациях.

Естественно во главу угла встает проблема профессионализма кадров сферы физической культуры и спорта, особенно на местах. Большая часть тренеров, воспитанных еще советской спортивной школой очень сложно переходят на рыночные рельсы, поэтому первостепенной проблемой становится подготовка профессиональных менеджеров, владеющих знаниями и умениям как в сфере физической культуры и спорта, так и в сфере экономики. Подготовить таких специалистов на уровне муниципалитета невозможно без знания законов экономики спорта и предпринимательства.

Сферу физической культуры и спорта обычно делят на две большие части: профессиональный спорт (спорт высших достижений) и массовую физическую культура и спорт. Профессиональным спортом, как правило занимаются и регулируют федеральные и региональные органы государственной власти. Массовый спорт ложится на плечи органов местного самоуправления. Однако не исключено, что многие крупные города содержат профессиональные спортивные коллективы и отдельных спортсменов за счет средств местных бюджетов и спонсорской поддержки.

Особое место в вопросах управления физической культурой и спортом занимает муниципальная спортивная политика, основной задачей которой является привлечение жителей муниципальных образований к занятию физической культурой и спортом. Муниципальная спортивная политика – это процесс постоянного взаимодействия органов местного самоуправления и общества. Главная цель муниципальной политики – привлечение как можно большего количества граждан к занятию физической культурой и спортом, вне зависимости от уровня их экономического достатка. Развитие спорта в

образовательных учреждениях, как основы образовательной программы, также ложится на плечи местных бюджетов и работников муниципальных учреждений физической культуры и спорта.

На территории муниципальных образований действуют спортивный организации различных направленностей и форм собственности – спортивные клубы, массажные салоны, секции бодибилдинга, плавательные спорткомплексы и прочее. Рыночная экономика содействует развитию предпринимательства в сфере физической культуры и спорта, росту числа владельцев физкультурных и спортивных организаций, увеличению многообразия их организационно-правовых форм, расширению спектра и улучшению качества спортивных услуг, что предоставляются населению.

В условиях современной рыночной экономики многие муниципальные спортивные организации действуют на основе самофинансирования. Они получают доходы за счет рекламной, издательской деятельности, продажи прав на теле- и радиотрансляцию национальным и международным коммуникационным корпорациям, а также ищут иные пути финансирования.

Современная спортивная индустрия включает в себя сферу производства спортивной одежды, обуви, инвентаря, тренажёров и аксессуаров, что позволяет зарабатывать неплохие деньги. Следует отметить, что муниципальный спорт существует в условиях жёсткой конкуренции с частными спортивными организациями, и им все сложнее становится конкурировать, так как традиционные ресурсы муниципального спорта становятся всё более ограниченными, а рыночные механизмы не всегда доступны. «Вследствие этих процессов становится ясно, что муниципальный спорт нуждается не только в профессиональных спортсменах и тренерах, но и профессиональных экономистах, управленцах, юристах, социологах». [1]

Многочисленные исследования системы управления муниципальным спортом показывают, что ей характерны следующие проблемы:

– недостаточный уровень квалификации в вопросах экономики спорта, у муниципальных служащих, осуществляющих деятельность в сфере физической культуры и спортом;

– ограниченность бюджетных ресурсов и отсутствие механизмов привлечения инвестиций в отраслевые муниципальные проекты;

– недостаточно эффективное и рациональное использование имеющейся материально-технической базы и инфраструктуры муниципальных спортивных сооружений и объектов;

– развитие отрасли муниципального спорта по инерционному пути, основанному на сохранении существующих тенденций и использовании традиционных подходов.

Муниципальный спорт должен стремительно приобщаться к законам рыночного хозяйствования, так как сфера спортивного бизнеса вовлекает в себя огромное количество людей, которые восстанавливают свой трудовой и эмоциональный потенциал, получают знания в части спортивного питания и ведения здорового образа жизни, активно отдыхают и приобретают

спортивный инвентарь. Муниципальные спортивные учреждения должны стать конкурентоспособными на рынке спортивных товаров и услуг. Происходит стремительное проникновение законов рынка в спорт, и одновременно увеличивается предложение спорта как товара, что и составляет основное содержание экономики спорта.

Муниципальный спорт должен идти в ногу с развитием экономики. Чем интенсивнее развитие экономики, тем стремительнее происходит проникновение законов рынка в спорт. Муниципальный спорт становится на только сферой бюджетного финансирования, он должен стать конкурентным товаром. Однако органы местного самоуправления не обладают всем комплексом инструментов для решения всех задач развития сферы физической культуры и спорта в условиях рыночной экономики. Для этого может быть предложено внедрение механизмов муниципально-частного партнерства для привлечения финансовых средств на реконструкцию и строительство спортивных комплексом и сооружение, развития системы пропаганды здорового образа жизни и включения простых горожан к решению вопросов управления сферой физической культуры и спорта. Именно объединение усилий муниципального бюджета, частного капитала и горожан в различном сочетании позволит муниципальному спорту эффективно существовать в условиях рыночного хозяйствования.

Список источников:

1. Разуваева И. Ю., Мадаминова Г. М. Экономика в области спорта [Электронный ресурс] / И.Ю. Рузаева, Г.М. Мадаминова // Молодой ученый. – 2017. – №15. – С. 672-674. – Режим доступа: https://moluch.ru/archive/149/41051/ – заглавие с экрана (дата обращения: 25.11.2018).

УДК 332.14; 338.22

ПОВЫШЕНИЕ РЕЗУЛЬТАТИВНОСТИ ТРУДА КАК ПРИОРИТЕТ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РЕГИОНОВ

С. Н. Смирных, к.э.н., доцент
Уральский государственный экономический университет
г. Екатеринбург

Задача повышения результативности труда оказалась в центре внимания политиков, экономистов, средств массовой информации и широкой общественности в связи с появлением «майских» указов Президента Российской Федерации (2012 г.), определивших в качестве одной из важнейших стратегических задач экономического развития России - создание 25 миллионов высокопроизводительных рабочих мест (ВПРМ) к 2020 году

[3]. При этом выбор методов стимулирования результативности труда в регионах требует дифференцированного подхода из-за существенных различий в уровне социально-экономического развития субъектов РФ. Целью данного исследования является оценка уровня межрегиональной дифференциации результативности труда в России.

В экономических исследованиях, посвященных оценке результативности труда, существует два подхода к ее определению. Традиционно результативность труда оценивается на основе показателей производительности, доходности и интенсивности труда [1]. Используются и косвенные индикаторы уровня производительности труда. Например, специалисты в области экономики труда анализируют качественную структуру рабочих мест и тенденции ее эволюции [5]. Улучшение качественной структуры рабочих мест в национальной экономике наблюдается, если в численности занятых растет доля рабочих мест, для которых характерен высокий уровень образования и заработной платы. Следовательно, о росте производительности труда свидетельствует повышение абсолютного количества и доли высокопроизводительных рабочих мест (ВПРМ) в общем количестве рабочих мест.

Концептуально высокопроизводительным следует считать «рабочее место, оснащенное современными высокотехнологичными средствами производства, обеспечивающими высокую производительность оборудования, организация производства на котором позволяет при использовании рабочей силы соответствующей квалификации получать на нем производительность труда не ниже определенного уровня (например, уровня развитых стран мира) при адекватной ей оплате труда» [2].

Для оценки уровня межрегиональной дифференциации производительности труда в российской экономике используется комплексный подход. На первом этапе оценена пространственная неравномерность производительности труда (таблица). В 2017 году производительность труда выросла на 1,5% [4]. Таким образом, в России наблюдается реверсивная тенденция изменения производительности труда.

О повышении межрегиональной дифференциации свидетельствует рост вариации производительности труда. Максимальная производительность труда наблюдается в Ненецком, Ямало-Ненецком и Ханты-Мансийском автономных округах. Так уровень ВРП на одного занятого в Ненецком автономном округе в 11-13 раз превышает среднее по РФ значение. Минимальный уровень производительности труда демонстрирует Чеченская Республика (ВРП на одного занятого составляет 33-35% от среднероссийского значения).

Таблица 1 - Анализ межрегиональной дифференциации производительности труда*

Показатель	2012	2013	2014	2015	2016	Абсолютное изменение (2016/2013)
Темпы роста производительности труда, %	103,3	102,2	100,7	98,1	99,7	-3,6
Отношение максимального и минимального уровней производительности труда, раз	30,4	31,9	29,7	36,3	38,3	7,9
Коэффициент вариации производительности труда в регионах, %	132,5	135,4	138,4	149,7	154,9	22,4
Отношение максимального уровня производительности труда к среднему по РФ, раз	10,6	10,9	10,8	11,9	12,6	2,0
Отношение минимального уровня производительности труда к среднему по РФ, раз	0,35	0,34	0,36	0,33	0,33	-0,02

* Производительность труда определена как отношение валового регионального дохода в сопоставимых ценах к численности занятых в возрасте от 15 до 72 лет. Расчеты проведены по 83 субъектам РФ (Республика Крым и г. Севастополь исключены из анализа из-за отсутствия данных за 2012-2014 гг.).

Источник: рассчитано автором по [4].

На втором этапе анализируется региональная структура высокопроизводительных рабочих мест. Согласно данным официальной статистики к началу 2018 г. в России было создано 17,114 млн. высокопроизводительных рабочих мест [4]. Вместе с тем удельный вес ВПРМ в численности занятых составил лишь 23,7% (в 2013 г. аналогичный показатель был равен 24,5%). Результаты оценки пространственной концентрации числа ВПРМ подтверждают рост межрегиональной дифференциации результативности труда (рис.). Если в 2013 г. в трех крупнейших регионах (г. Москва, Московская область, г. Санкт-Петербург) было сосредоточено лишь 19,9% общего числа ВПРМ, то в 2017 г. – уже 22,3%.

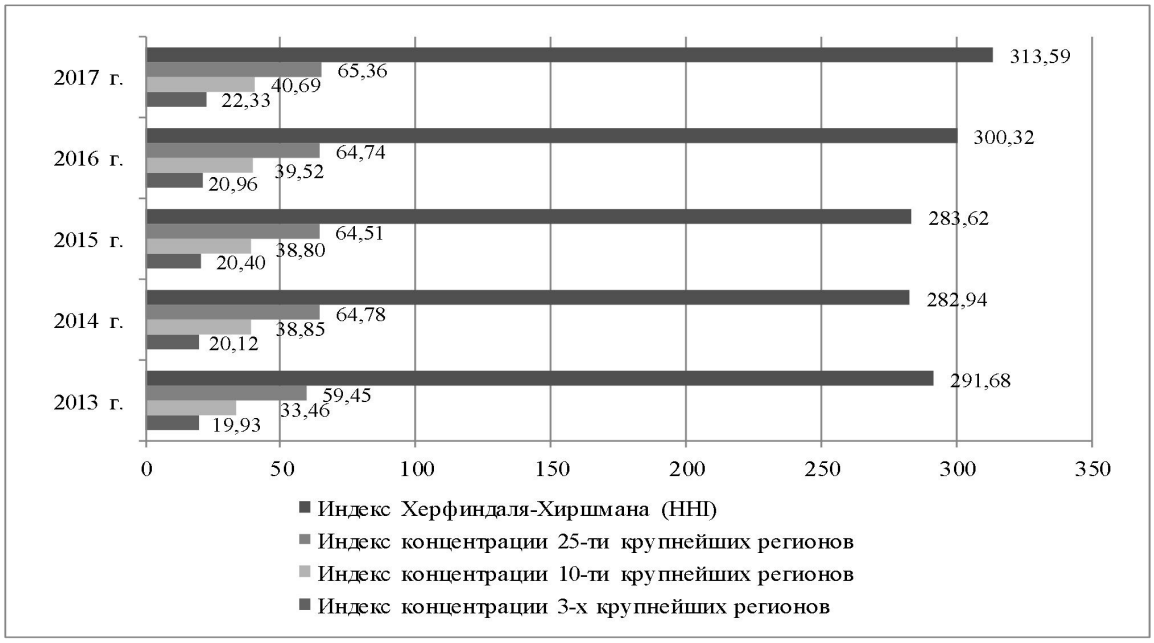


Рис 1. Концентрация высокопроизводительных рабочих мест регионах РФ, %

Источник: Рассчитано автором по данным [4]

Для повышения результативности труда используются различные инструменты государственного стимулирования в рамках реализации вертикального (например, финансовая поддержка проектов создания ВПРМ в социальной сфере и других приоритетных отраслях экономики) и горизонтального (развитие инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства) типа промышленной политики.

Основными недостатками государственного регулирования роста результативности труда являются: отсутствие четкого понимания отличий между созданием и модернизацией ВПРМ в регионе, а также неотработанность системы управления рисками, разрозненность механизмов и недостаточная проработанность вопросов финансового обеспечения реализации региональных программ повышения производительности труда и создания ВПРМ.

Список источников:

1. Киреев В. Е. Производительность, доходность и интенсивность труда: Россия и страны ОЭСР // Вестник УрФУ. Серия: Экономика и управление. - 2017. - № 2. - С. 308-326.

2. Коровкин А.Г. Макроэкономическая оценка состояния и перспектив развития сферы занятости и рынка труда в России // Журнал НЭА. - 2018. - №1(37). - С. 168-176.

3. Михеева Н.Н. Сравнительный анализ производительности труда в российских регионах // Регион: экономика и социология. - 2015. - № 2 (86). - С. 86-112.

4. Федеральная служба государственной статистики (Росстат): официальный сайт [Электронный ресурс]. URL: http://www.gks.ru (дата обращения 20.10.2018).

5. Gimpelson V., Kapeliushnikov R. Polarization or Upgrading? Evolution of Employment in Transitional Russia // Russian Journal of Economics. - 2016. - № 2. - P.192-218.

УДК 365.46

ОРГАНИЗАЦИЯ УСЛУГ В СФЕРЕ ОБРАЩЕНИЯ ТВЕРДЫХ КОММУНАЛЬНЫХ ОТХОДОВ В РАМКАХ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРИОРИТЕТОВ КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

К. А. Трушникова, студент, **Д. Н. Ганченко**, ст. преподаватель
Новокузнецкий институт (филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего образования "Кемеровский государственный университет"
г. Новокузнецк

Кемеровская область является индустриально развитым регионом. Несмотря на многочисленные экономические выгоды этого статуса, индустриальное развитие региона ведет к значительной нагрузке на окружающую среду. В Кемеровской области негативное воздействие на состояние окружающей среды обусловлено такими причинами, как: входящие в структуру промышленности, виды высокого класса вредности производства; наличие в западной и юго-западной части региона высокой степени концентрации промышленных предприятий; крупные масштабы в регионе промышленного производства [1].

Экологические приоритеты в регионе сводятся к решению таких проблемам как: загрязнение атмосферного воздуха; сброс загрязненных сточных вод; нарушения экологических норм землепользования; утилизация отходов, которые накопились в регионе за несколько десятков лет и продолжают увеличиваться. Основная часть экологических приоритетов Кемеровской области фокусируются в сфере промышленного производства, но при этом существенная часть лежит в сфере обращения твердых коммунальных отходов на территории региона как следствие характера ее развития и в промышленном и социально-экономическом аспекте.

За последние несколько лет в Кемеровской области увеличился объем образованных отходов на территории (таблица). Одновременно с этим увеличиваются площади, обслуживаемые механизированным способом. Но, в то же время уменьшилось число специализированных автомобилей, используемых для уборки территорий и вывоза отходов

Таблица 1 - Показатели сферы обращения ТКО по Кемеровской области [2]

Именование	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Образовалось отходов, млн. т	2 698	2 661	2 641	2 620	2 801
Специализированные автомобили, единиц	1652	1675	1660	1694	1662
Площадь, убираемая механизированным способом, тыс. м.^{2}	41 431	39596	38 931	38 223	36 361

За представленный период объем доходов увеличился практически на 3,7%, при том, что численность населения в регионе сократилась на 1,23%. Данные тенденции говорят об увеличении объема и качественно-структурных характеристик отходов. Так, отходы могут быть представлены в различных видах, и поэтому процесс их утилизации разнообразен (сжигание, складирование, компостирование и т. д.), а их обоснование и выбор становится сложным и многоступенчатым.

Сегодня в Кемеровской области преимущественно используются два способа утилизации ТКО:

1. Захоронение. Данный способ в финансовом плане для региона является самым выгодным, но в тоже время он наносит сильный удар по экологической ситуации в регионе. Почва использованной территория отравляется токсинами, которые выделяют твердые коммунальные отходы, впоследствии чего она становится непригодной для хозяйственных работ и жизнедеятельности.

2. Переработка. Данный способ утилизации требует довольно больших затрат, но в тоже время является очень выгодным. Он позволяет сократить территории свалок, а также сэкономить природные ресурсы.

Утилизацией твердых коммунальных отходов занимаются специальные сетевые региональные службы [3, 4]. Это оператор ТКО, который выбирается в процессе конкурсного отбора, на срок до 10 лет, и с которым, заключается специальный договор. Также у него должен быть соответствующий специальный сертификат, который мог бы позволить ему осуществлять деятельность по транспортировки и утилизации твердых коммунальных отходов [5].

Обобщая современную практику и законодательство по обращению ТКО в регионах можно выстроить схему последовательности принятия решений о мерах по обращению с твердыми коммунальными отходами, представленную на рисунке 1.

Следует отметить, что при ее реализации на местах возникает ряд дискуссионных моментов неурегулированных современными нормами:

1. наличие дееспособной системы критериев-показателей, характеризующих отходы территории и позволяющие определить оптимальный метод утилизации;

2. формальность или отсутствие нормативов по организации и переработке твердых коммунальных отходов, по которым должна работать сетевая структура;

3. осуществление результирующей оценки эффективности утилизации ТКО для территории в целом по социальным, экономическим и экологическим параметрам.

Разработка данных аспектов относительно каждого региона позволит повысить рациональность обращения ТКО в регионе и оптимизировать нагрузку на окружающую среду.

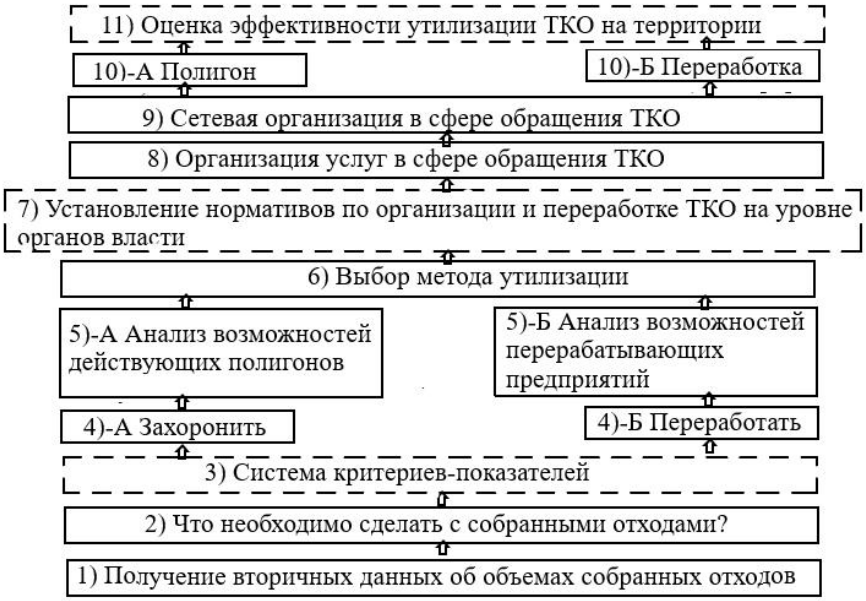


Рис 1. Последовательность принятия решений о мерах по обращению с твердыми коммунальными отходами

Несмотря на актуальность вопросов экологической политики и организации сферы обращения ТКО в регионе, в настоящее время в стратегических докладах развития отраслевых территорий не представлены в системном обозрении данные направления. Поэтому с целью повышения уровня комфортности окружающей среды территории, данные вопросы должны стать предметами дальнейших научно-прикладных исследований и проработки вопросов системы оценки данных направлений.

Список источников:

1. Стратегия социально-экономического развития Кемеровской области на период до 2035 года. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://kemsu.ru/upload/Стратегия%20КО%202035.pdf/ (дата обращения: 22.11.2018).

2. Статистический ежегодник «Природные ресурсы и охрана окружающей среды» от 13.12.2017 года. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://service.kemerovostat.gks.ru/bgd/EJEGOD/issWWW.exe/Stg/2016/3e_природ.htm/ (дата обращения: 23.11.2018).

3. Ганченко, Д. Н. Сетизация сферы жилищно-коммунальных услуг: история, особенности современности, потенциал / Д. Н. Ганченко // Российское предпринимательство. – 2017. – Том 18. – № 24. – С. 4235-4248.

4. Ганченко Д. Н. Жилищно-коммунальное хозяйство региона: сетевое взаимодействие и эффекты / Д. Н. Ганченко, Н. А. Симченко. – Симферополь : ООО «Антиква», 2018. – 200 с.

5. Федеральный закон «Об отходах производства и потребления» от 24.06.1998 (ред. от 29.07.2018) № 89. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19109/ (дата обращения: 20.11.2018).

УДК 35.089.7

ОБ ОПЛАТЕ ТРУДА, ЛЬГОТАХ И ПРИВИЛЕГИЯХ РАБОТНИКОВ В ОРГАНАХ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ВЛАСТИ СУБЪЕКТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ (ОЦЕНОЧНЫЙ АНАЛИЗ НА ПРИМЕРЕ КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ)

Т. А. Яркова, канд. экон. наук, доцент,
Д. Н. Ганченко, ст. преподаватель
Л. С. Бессонова, студент
Новокузнецкий институт (филиал)
Кемеровского государственного университета
г. Новокузнецк

Законодательство Российской Федерации строго регламентирует систему оплаты труда, льгот и привилегий государственных гражданских служащих, подробно устанавливая порядок её функционирования и распространения. Основополагающей нормативно-правовой базой системы оплаты труда, льгот и привилегий государственных служащих, по законодательству Российской Федерации, является Федеральный закон «О государственной гражданской службе Российской Федерации» от 27.07.2004 N79-ФЗ. В свою очередь, нормативно-правовая база системы оплаты труда, льгот и привилегий государственных гражданских служащих Кемеровской области, включает в себя:

– Закон Кемеровской области от 28.04.2006 № 57-ОЗ «Об оплате труда в органах государственной власти Кемеровской области»;

– Закон Кемеровской области от 01.08.2015 №103-ОЗ «О государственных должностях Кемеровской области и государственной гражданской службе Кемеровской области».

Исходя из анализа нормативно-правовой базы системы оплаты труда, льгот и привилегий государственных гражданских служащих Кемеровской области, выявлены следующие недостатки:

– отсутствие своевременного обновления правовой информации на официальных интернет-источниках;

– отсутствие системы информирования государственных гражданских служащих с перечнем возможных льгот и привилегий.

Систему предоставления льгот и привилегий государственным служащим Кемеровской области устанавливает Закон Кемеровской области от 01.08.2015 №103-ОЗ «О государственных должностях Кемеровской области и государственной гражданской службе Кемеровской области». Данный закон был принят Советом народных депутатов Кемеровской области [4].

Помимо общих предоставляемых гарантий государственным гражданским служащим, которые регламентирует Федеральный Закон «О государственной гражданской службе Российской Федерации» от 27.07.2004

года № 79-ФЗ, Закон Кемеровской области дополняет положения о системе отпусков следующим образом:

– ежегодный оплачиваемый отпуск гражданского служащего состоит из основного оплачиваемого отпуска, а также дополнительных оплачиваемых отпусков;

– ежегодный основной оплачиваемый отпуск составляет 30 календарных дней;

– ежегодный дополнительный оплачиваемый отпуск за выслугу лет и т.д.

Относительно дополнительных гарантий государственным гражданским служащим Кемеровской области, то данный перечень также совпадает с перечнем, указанном в Федеральном Законе № 79-ФЗ.

Закон Кемеровской области №103-ОЗ, устанавливая пенсионное обеспечение государственных гражданских служащих Кемеровской области, ссылается на порядок пенсионного обеспечения, который указан в Законе Кемеровской области от 07.06.2008 г. №50-ОЗ «О пенсиях за выслугу лет лицам, замещавшим государственные должности Кемеровской области, и должности государственной гражданской службы Кемеровской области» [5].

Дополнительные льготы и привилегии, устанавливаемые государственным гражданским служащим, замещающим должности Кемеровской области, согласно закону Кемеровской области №103-ОЗ гарантируется ежегодный оплачиваемый отпуск, составляющий 45 календарных дней, с дополнительной выплатой пособия на лечение и отдых в размере средней стоимости путёвки продолжительностью 24 календарных дня в санаторно-курортное учреждение.

Государственный гражданский служащий может одновременно получать несколько льгот только в том случае, если полностью проходит все условия, установленные законодательством.

Анализ нормативно-правовые акты, регулирующие систему оплаты труда, льгот и привилегий государственных гражданских служащих Кемеровской области, показал, что данная система подчиняется федеральному законодательству Российской Федерации, безукоризненно учитывая все его условия. Однако, несмотря на то, что федеральное законодательство охватывает огромный перечень вопросов любой структуры или системы субъекта федерации, в нём не представляется возможным регулировать и контролировать более узкие направления распространения данной системы на граждан.

Таким образом, исходя из анализа нормативной базы Кемеровской области, были выявлены следующие слабые места в системе оплаты труда, льгот и привилегий государственных гражданских служащих, при рассмотрении Закона Кемеровской области от 28.04.2006 № 57-ОЗ «Об оплате труда в органах государственной власти Кемеровской области». В частности, из перечня должностей государственной гражданской службы Кемеровской области Администрации Кемеровской области, можно заметить,

что размер должностного оклада государственных гражданских служащих установлен с 01.05.2006 г. В статье 50 Федерального закона «О государственной гражданской службе Российской Федерации» от 27.07.2004 N79-ФЗ, именуемой как «Оплата труда гражданского служащего», пункт 12 устанавливает, что: размеры окладов денежного содержания по должностям гражданской службы субъекта Российской Федерации ежегодно индексируются на соответствующий год с учётом уровня инфляции.

В действующем законе Кемеровской области информация о размерах должностных окладов государственных гражданских служащих приведена лишь за 2006 год. Это является проблемой, так как законодательная база несёт в себе важнейшие аспекты функционирования всей деятельности данной системы в целом, следовательно, она должна ежегодно обновляться ежегодно и нести в себе актуальную информацию по данным, при этом, учитывая, влияющие на эти данные факторы (в частности, уровень инфляции); что касается льгот и привилегий государственных служащих Кемеровской области, то здесь так же можно выделить общий недостаток этой системы.

Безусловно, льготы и привилегии государственных гражданских служащих Кемеровской области устанавливаются в соответствии с Федеральным законодательством Российской Федерации и в этой связи вопросов быть не может. Однако ни федеральное законодательство, ни нормативно-правовая база субъекта федерации, не предусматривают системы информирования государственных гражданских служащих с перечнем возможных льгот и привилегий. Основываясь на выявленных недостатках, предлагаются рекомендации по включению в перечень деятельности Департамента документационного обеспечения Кемеровской области функции направления оформленных экземпляров законов Кемеровской области для опубликования на Официальном интернет-портале правовой информации при помощи Интернет-ресурсов, а также включение в перечень обязательных пунктов анкеты, при прохождении конкурса на замещение вакантной должности государственной гражданской службы, пункта о знаниях действующей системы льгот и привилегий, распространяемой на государственных гражданских служащих.

Список источников:

1. Закон Кемеровской области от 01.08.2015 №103-ОЗ «О государственных должностях Кемеровской области и государственной гражданской службе Кемеровской области» [Электронный ресурс]: - Электрон. текстовые дан. - Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/990305850

2. Закон Кемеровской области от 07.06.2008 г. №50-ОЗ «О пенсиях за выслугу лет лицам, замещавшим государственные должности Кемеровской области, и должности государственной гражданской службы Кемеровской области» [Электронный ресурс]: - Электрон. текстовые дан. - Режим доступа: http://docs.cntd.ru/document/412801866

V. Экономика и экономическая безопасность в современном мире

УДК 332.1

ОСОБЕННОСТИ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ В МОНОПРОФИЛЬНЫХ ГОРОДАХ КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

М. А. Бобб, **Л. В. Ульмасова**, студенты,
С. В. Кулай, старший преподаватель
Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачева
Филиал КузГТУ в г. Прокопьевске
г. Прокопьевск

Как известно, после распада СССР градообразующие предприятия многих моногородов перестали пользоваться спросом, что ухудшило социальную обстановку в данных городах .

Моногород — это поселение городского типа с числом жителей более 3 000 человек, из которых не менее 20% работают на предприятиях одной компании. Такая компания обеспечивает более 50% ВВП муниципального образования.

1 января 2014 года в перечень было включено 313 моногородов, в которых проживает одна десятая часть населения страны. Моногорода поделены на три категории:

1. Со сложной и критической обстановкой — 75;
2. Ситуация имеет тенденцию к ухудшению — 149;
3. С относительно стабильной обстановкой — 89.

В большинстве своем это города, образованные рядом с крупными месторождениями, где преобладают добывающие, обрабатывающие и металлургические предприятия.

Одной из основных проблем в моногородах составляет безработица, которая достигает 30%, в то время как средний процент по стране составляет 7-8%. Как следствие, происходит отток молодежи из данных регионов.

Наглядным примером служит Кемеровская область. В этом регионе экономическая деятельность тесно связана с угольной и металлургической отраслью, и 19 городов из 20 являются монопрофильными. Из них 5 городов находятся в критической ситуации, 11 имеют тенденцию к ухудшению и только 3 в относительно стабильной обстановке. В этих городах проживает около 1,7 миллиона человек или 64% от всего населения области. Число рабочих на градообразующих предприятиях насчитывает более 80 тысяч человек или 21% от численности занятого населения, в то время как уровень зарегистрированной безработицы (по состоянию на 01.03.2018) составляет 2,4%.

Спад объемов реализации, снижение рентабельности и эффективности производства предприятия ведут не только к убыткам самой организации, но

и к нехватке средств в муниципалитете и у населения. Поэтому роль обеспечения экономической безопасности в монопрофильных городах огромна.

Рассмотрим основные угрозы экономической безопасности в моногородах:

1. Экономические угрозы (узость экономической сферы моногорода, слабая конкурентоспособность продукции);
2. Социальные угрозы (рост безработицы, повышение уровня бедности населения, задержка выплаты заработной платы);
3. Загрязненность окружающей среды, необходимость введения в эксплуатацию экологически безопасного оборудования для восстановления экологии;
4. Устаревшая техника, использование несовременных технологий необходимость значительных вложений в НИОКР;
5. Небольшие инвестиции в производство, высокая доля кредиторской задолженности на балансе предприятия.
6. Малоразвитая информационная инфраструктура, ограниченный доступ к информационным технологиям;

Также к угрозам экономической безопасности моногородов можно отнести усиление преступности общества, вызванное снижением размера реальной заработной платы и ростом безработицы. А вкупе с доступом криминальных структур к управлению над производством — снижение надежности системы государственного контроля.

Обеспечение экономической безопасности моногородов требует определенного комплекса мер в отношении выявления и устранения угроз:

1. Наблюдение за социально-экономической жизнью моногорода;
2. Совокупная оценка потенциала моногорода;
3. Разработка системы индикаторов социально-экономических показателей, по которым будет оцениваться ситуация в городе;
4. Прямое воздействие государства по предупреждению, выявлению и устранению угроз экономической безопасности;
5. Совместная деятельность муниципалитетов и населения по восстановлению социально-экономической стабильности в моноспециализированном городе.

В мировой практике развития моногородов имеет место опыт структурной перестройки их экономик на основе государственных и региональных мер поддержки. Основное место в них занимают мероприятия такой социальной направленности, как страхование безработицы, которое затрагивает не только неработающих граждан, но и работающих граждан за чертой бедности.

Реализация таких программ подкрепляется активным участием общественных организаций, а также местных властей и бизнеса, которые совместно решают городские проблемы.

Основная задача обеспечения экономической безопасности - это

преодоление непосредственной зависимости моногорода от функционирования градообразующего предприятия. В связи с этим можно выделить такие способы ее решения, как: развитие малого и среднего бизнеса в моногороде, расширение экономики, модернизация рабочего предприятия.

Рассмотренные методы будут способствовать созданию новых рабочих мест и росту заинтересованности предпринимателей в развитии своего города. Но стоит также учесть, что реализация этих методов требует разработки механизма привлечения и использования иностранных и отечественных инвестиций.

Политика модернизации действующего производства заключаются в совершенствовании материально-технической оснащенности и переход на передовые технологии производства продукции.

Хоть у моногородов и имеется ряд угроз экономической безопасности, осуществление данных мероприятий должно снизить степень возникновения рассмотренных угроз и их влияние на ситуацию в моногороде в целом. Помимо этого, оно уменьшит зависимость сфер экономики города от градообразующей отрасли, поможет создать новые рабочие места, улучшить условия жизни граждан и повысить качество жизни населения.

Список источников:

1. Об утверждении перечня монопрофильных муниципальных образований Российской Федерации (моногородов): распоряжение Правительства РФ от 29.07.2014 №1398-р (ред. от 16.04.2015) [Электронный ресурс]. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Закон Кемеровской области от 23.07.2013 №88-ОЗ «О моногородах»;
3. Экономическая безопасность России: Общий курс: Учебник / Под ред. В.К. Сенчагова. 2-е изд. – М.: Дело, 2005. - 896 с.
4. Тарасюк В.М. Как развивать моногорода // Дайджест-финансы. 2010. № 3. С. 41-45.
5. Исламов Д. В. Экономическая безопасность Кузбасса – основа благополучия каждой семьи // журнал, 2011 г., № 24/25)

УДК 331.5

«СТОИМОСТЬ» МОЛОДОГО СПЕЦИАЛИСТА НА СОВРЕМЕННОМ РЫНКЕ ТРУДА

Н. А. Бобылева, студент, **О. В. Соколова**, старший преподаватель,
Кузбасский государственный технический университет
имени Т.Ф. Горбачева
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

Современный темп жизни и требования экономики ставят перед обществом проблему трудоустройства выпускников высших учебных заведений. Отсутствие системы распределения молодых специалистов, существовавшей в Советском союзе, заставляет выпускников высших учебных учреждений прилагать больше усилий для своего трудоустройства.

Рынок труда молодых специалистов – это специфическая социальная сфера, где навстречу друг другу идут два масштабных социальных потока: с одной стороны – молодые специалисты, только что получившие образование, с другой стороны потребность производственно-экономической сферы в работниках.

Современные хозяйствующие субъекты вне зависимости от формы собственности и сферы деятельности неоднозначно относятся к перспективе приема в свой штат сотрудников без опыта. Большинство организаций предпочитают нанимать опытных работников, готовых не только с первого дня влиться в работу, но привносить новые идеи, модернизировать процессы. Молодые же специалисты рассматриваются лишь как бесполезная трата времени и денег. Однако ряд организаций в противовес общему мнению предпочитают нанимать выпускников образовательных учреждений, обучать и завивать их в соответствии со спецификой своей деятельности.

Молодые специалисты – особенный трудовой ресурс: они амбициозны, теоретически подкованы, уверенны в себе, ценят гибкость и свободу, одновременно, они не способны еще масштабно и системно мыслить, обрабатывать одновременно большой объем информации, работать в условиях многозадачности, выделять главные и преимущественные задачи, из-за отсутствия практических навыков. Тем не менее, все же существует небольшое количество организаций, которые готовы принять на работу перспективного выпускника без опыта, адаптировать его к специфике своей деятельности и помочь развить его практические навыки по специальности. Организации, которые принимают на работу только опытных сотрудников, считают, что хороший кандидат должен уже знать и уметь что и как делать, при этом в таких организациях просто отсутствует желание тратить силы на обучение и подготовку выпускников, а также не хватает необходимых ресурсов, времени и соответствующих специалистов.

Каждая организация перед тем как принять на работу неопытного сотрудника в первую очередь рассматривает все положительные и отрицательные стороны этого процесса. Основными преимуществами молодых специалистов становится энергичность, настроенность на профессиональный и карьерный рост. Молодой специалист максимально мотивирован к покорению «вершин», а также, как правило, готов работать за более низкую зарплату. В перспективе организации могут вырастить лояльных специалистов, навыки которых сформированы под конкретные задачи и процессы в организации. Выпускники, в отличие от опытных специалистов, легко обучаемы, готовы выполнять не только работу в рамках своих должностных обязанностей, но и другую. Обычно они более дисциплинированы, исполнительны, мобильны, гораздо легче и быстрее проходят период адаптации. Несмотря на ряд положительных моментов в приеме на работу специалистов без опыта не стоит забывать и о некоторых недостатках. Молодой специалист, который только вышел из-за студенческой скамьи еще не умеет применять полученные теоретические знания на практике, его нужно обучать профессиональным тонкостям и нормам поведения, требуемым для выполнения трудовых функций, а на это уходит как правило не менее года.

Необходимо отметить, что за то время, которое молодой сотрудник пройдет обучение, войдет в должность и начнет приносить пользу организации, опытный работник уже может принести прибыть, сделав при этом гораздо меньше ошибок. Таким образом, главные затраты, которые несет организация при приеме неопытного сотрудника – это время и материальные затраты на адаптацию. Неопытный сотрудник, еще не приносит прибыль, но уже требует расходов. Ему необходимо платить заработную плату за работу (пусть еще и не столь эффективную, как требуется). В дополнение к этому организация несет затраты на обучение, оплату труда наставников, которые включают новичка в рабочий процесс. При этом организация несет риски того, что, вложив деньги в молодого специалиста, она может и не получить в конечном итоге квалифицированного специалиста. Молодой работник может просто понять, что ошибся с выбором профессии, не суметь адаптироваться или, получив необходимый опыт и знания, но не найдя поддержки внутри компании, уйти к конкурентам.

Молодые специалисты – это особая категория работников организации. Они являются стратегически важным и очень ценным кадровым ресурсом с огромным потенциалом. В случае, когда, когда на рынке труда практически невозможно найти готового специалиста с необходимым набором знаний и навыков, работодатели отдают предпочтение молодому перспективному специалисту без опыта, чтобы в дальнейшем самим сформировать его профессиональные навыки.

Спрос на молодых специалистов неравномерен. По данным исследований сайта career.ru существует различие в востребованности специалистов без опыта в различных федеральных округах. Так, например,

больше шансов устроиться на работу сразу после окончания университета у студентов в Москве и московской области – порядка 31 всех вакансий работодателей предполагают возможность устройство сотрудников без опыта. Наиболее осторожно к малоопытным сотрудникам относятся в Северо-Кавказском федеральном округе – всего 1% вакансий работодателей предполагают возможность устройства молодых специалистов. В сибирском федеральном округе 8% работодателей размещают вакансии для молодых специалистов.

Помимо лояльного отношения к молодому специалисту также неравнозначна и оплата труда сотрудников без опыта. В зависимости от типа и сферы деятельности выпускник учебного заведения может претендовать и на разный уровень заработной платы. Как уже ранее отмечалось, молодой специалист, который адекватно расценивает свои знания и умения, при этом не имеющий опыта работы, готов работать за более низкую заработную плату. Однако в зависимости от специальности и направления подготовки при равных условиях, бывшие студенты могут рассчитывать на разный уровень заработной платы. Кроме того, особенно в столичных городах, на уровень заработной платы влияет престиж высшего учебного заведения и уровня образования, чем выше уровень образования, тем больше ожидаемая зарплата выпускника.

Так за 2017 год наиболее высокооплачиваемыми направлениями подготовки молодых специалистов стали:

1. Аэронавигация и эксплуатация авиационной и ракетно-космической техники – средняя зарплата выпускников здесь от 63 тысяч рублей в месяц.
2. Прикладная геология, горное дело, нефтегазовое дело и геодезия – от 52 тысяч рублей в месяц.
3. Ядерная энергетика и технологии – от 48 тысяч рублей в месяц.
4. Техника и технологии кораблестроения и водного транспорта – от 46,5 тысяч рублей в месяц.
5. Авиационная и ракетно-космическая техника – от 46 тысяч рублей в месяц.

При этом, по результатам исследования трудоустройства выпускников вузов России получилось, что средний уровень заработной платы молодых специалистов составляется 27,7 тысяч рублей в месяц. (исследования сайта career.ru)

В качестве вывода можно сказать, что организациям не стоит бояться и пренебрегать молодыми специалистами, которые не имеют опыта работы, это лишь поверхностный взгляд, из-за которого возможно пропустить действительно ценные кадры. Главное - вовремя разглядеть потенциал, стремление и амбиции.

УДК 65

ПРОГРАММНЫЙ ПОДХОД К ПЛАНИРОВАНИЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО ОБРАЗОВАТЕЛЬНОГО УЧРЕЖДЕНИЯ

Е. Г. Болычева, ведущий юрисконсульт
Кузбасский государственный технический университет
имени Т.Ф. Горбачева
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

Необходимость программного подхода к планированию деятельности государственных образовательных учреждений обусловливается, с одной стороны, относительной самостоятельностью вузов и их свободой в распоряжении финансовыми средствами, с другой стороны, - резко увеличившимся уровнем ожиданий общества и государства от результатов деятельности и услуг, предоставляемых учреждениями этой сферы.

В свою очередь, для того чтобы возросшие ожидания общества и государства в сфере науки и профессионального образования могли воплотиться на практике, нужны соответствующие механизмы, которые бы обеспечивали надлежащее взаимодействие между вузами и заинтересованными в их услугах сторонами. Важнейшим механизмом для достижения данной цели является процедура стратегического планирования с программно-целевым подходом.

Суть программного подхода к планированию деятельности - обеспечить увязку целей и задач вуза с политическими и экономическими приоритетами как внутренних, так и внешних групп интересов (государства, местных сообществ, меценатов, заказчиков работ и услуг, потенциальных работодателей).

Процесс оценивания результатов работ, с одной стороны, должен корреспондировать со списком стратегических приоритетов страны в целом, а с другой, отражать потребности в развитии и позиционирование конкретного вуза. В большинстве стран ЕС - Болгарии, Чехии, Дании, Германии, Италии, Испании, Нидерландов, Дании, Великобритании, Португалии, Норвегии, Швеции, стран Балтии - подготовка стратегических планов является обязательной для вузов. В Эстонии наличие стратегического плана развития является обязательным условием для образования университета. В Латвии и Исландии стратегический план необходим для получения государственной аккредитации. В Австрии и Финляндии стратегический план является необходимым документом для заключения контракта между государственным органом и вузом.

Таким образом, стратегические планирование на уровне вуза широко распространено в европейских странах, даже в тех из них, где размеры

бюджетные ассигнования учреждений высшего профессионального образования напрямую не увязываются с результатами их деятельности или выполнением конкретных государственных контрактов на выполнение работ или предоставление услуг.

Вместе с тем, надлежащее использование программного подхода в планировании деятельности, как инструмента, позволяет руководству вуза прогнозировать следующие аспекты в области обучения и научно-исследовательских работ:

1. границы рынка, на котором конкурирует и способен конкурировать вуз: региональный, национальный или международный;
2. ключевые конкурентные преимущества вуза: обучение, исследования мирового уровня, прикладные исследования, взаимодействие с бизнесом и др.;
3. определение границ рыночной ниши в сфере профессионального высшего образования: подготовка бакалавров, магистров, подготовка, преимущественно, студентов из своей страны (или региона) или иностранных, традиционное или дистанционное обучение и т.п.;
4. определение областей и направлений деятельности, в которых вуз является лидером;
5. степень устойчивости базы будущих студентов;
6. выявление источников финансирования и определение структуры зависимости вуза от этих источников (в частности, наибольшую озабоченность у вуза должна вызывать ситуация, когда его деятельность в определяющей степени зависит от одного-двух источников финансирования);
7. прогноз изменения ключевых факторов внешней среды, влияющих на устойчивость положения вуза, в перспективе;
8. целесообразность изменений в позиционировании вуза: следует ли выходить на новые рынки или отказываться от каких-то видов деятельности.

Важно отметить, что в настоящее время в большинстве вузов применяется краткосрочное стратегическое планирование (с составлением плана до одного года действия).

Вместе с тем современные условия рынка услуг, демографическая ситуация, развитие законодательной базы в стране давно диктуют введение именно программного подхода к планированию деятельности, что позволило бы определять конкретные, детализированные цели и перспективы на заданный, сравнительно длительный период времени (3, 5, 10 лет).

Представляется, что при развитии программного подхода к планированию в вузах необходимо использовать те же методы и модели, что и в коммерческом секторе, например:

1. PEST-анализ – метод стратегического планирования, используемый для выявления политических (Political), экономических (Economic), социальных (Social) и технологических (Technological) факторов

внешней среды, которые могут оказать существенное воздействие на долгосрочную стратегию и деятельность организации;

2. анализ сильных и слабых сторон (SWOT-анализ, заключающийся в разделении факторов и явлений на четыре категории: Strengths (Сильные стороны), Weaknesses (Слабые стороны), Opportunities (Возможности) и Threats (Угрозы) и представлении их в форме матрицы).

Процесс программно-целевого планирования включает в себя следующие этапы:

1. разработка общих целей;
2. определение конкретных, детализированных целей на заданный период времени;
3. определение путей и средств их достижения;
4. контроль за достижением поставленных целей путем сопоставления плановых показателей с фактическими.

Разработка и реализация планов, созданных учетом составленных программных целей в итоге позволит эффективно достичь решения, как минимум, основных задач в сфере образования: улучшение качества обучения; выход на новые рынки образовательных услуг, использование новых моделей и технологий обучения; рост удовлетворенности студентов, а также меценатов и потенциальных работодателей качеством обучением; расширение гибкости программ и курсов, предложение новых учебных программ.

При достаточной степени проработанности такого плана (программы) вузы смогут достичь и повышения качества и результативности исследований, расширение тематики, выявление новейших направлений исследований и т.п.; расширить круг меценатов и источников финансирования; развить международное сотрудничество в разных формах (привлечение иностранных студентов, участие студентов в программах международных обменов, участие в совместных исследовательских проектах и т.п.).

Исходя из результатов анализа современной практики можно сформулировать следующие принципы программного подхода к планированию плана в вузе:

- при разработке плана должна учитываться как внутренняя, так и внешняя информация, в том числе результаты бенчмаркинга (сравнения с лучшей практикой, применяемой в других вузах);
- используется сочетание подходов «снизу-вверх», при котором параметры стратегического плана доводятся от руководящего органа до структурных подразделений вуза, и «снизу-вверх», при котором структурные подразделения вносят свой вклад в разработку стратегического плана;
- основные пункты стратегического плана увязываются с соответствующими финансовыми показателями стратегического финансового плана вуза

Высшее руководство вуза, безусловно, должно реагировать на появление новых возможностей или возникновение непредвиденных

трудностей, которые могут требовать реализации новых мероприятий, не включенных в стратегический план. После утверждения новых инициатив соответствующие изменения вносятся в программы, стратегический и другие планы вуза.

Необходимо отметить такой важный аспект, как учет особенностей территориальных структурных подразделений вузов – филиалов. Планирование деятельности головного вуза в сравнении с планированием деятельности упомянутых структурных подразделений безусловно является более укрупненным и глобализованым.

Для эффективности программного подхода к планированию для каждого филиала необходимо и неизбежно придется учитывать социальные, экономические и прочие особенности муниципального образования, как места непосредственного функционирования филиала. Примечательно, что на территории одного региона на разные филиалы одного и того же вуза помимо характерных для всего региона факторов, могут оказывать влияние факторы, присущие конкретным муниципальным образованиям. Как пример, можно привести технические вузы, в одних филиалах которых могут преобладать направления и специальности связанные с угледобычей, в других – с машиностроением, управлением и т.п.

Принципиальные различия при постановке стратегических целей филиалов, могут объясняться различием в общих подходах к путям развития. Разные филиалы одного вуза могут развиваться:

1. экстенсивным путем, когда на первые позиции выходят цели увеличения числа студентов (учащихся), учебных программ и предметов, научно-исследовательских или консультационных проектов.
2. интенсивным путем, когда акцент делается на углубленное изучение и более высокое качество преподавания предметов (дисциплин), на уникальность научных исследований, большую сложность прикладных проектов; при этом филиал не стремится увеличивать число студентов, количество ППС или лабораторий.

В разных вузах стратегические планы могут играть различную роль: в одних вузах они могут содержать лишь общее описание основных приоритетов развития, а в других учебных заведениях могут выступать в качестве подробного «руководства к действию». При этом совершенно очевидно, что общий тренд в этой области заключается в повышении значения программного подхода к планированию в работе вузо. Успех в образовательной и научно-исследовательской деятельности в современных условиях во многом зависит от того, в какой степени руководство учебных заведений способно уловить общие тенденции спроса и предложения на рынках образовательных и научно-исследовательских услуг и оценить их динамику в перспективе. Применение программного подхода к планированию в вузе способствует выполнению указанных задач.

Список источников:

1. Федеральный закон «О высшем и послевузовском профессиональном образовании» от 22 августа 1996 г. № 125-ФЗ [Электронный ресурс]/ Официальный сайт компании «Консультант Плюс» –, 2018.
2. Мочалова Л.А. Концепция финансового планирования в корпорациях // Финансовый менеджмент. - 2004. - № 3.
3. Каплан Роберт С., Нортон Дейвид П. Сбалансированная система показателей. От стратегии к действию / Пер. с англ. - М.: ЗАО <Олимп-Бизнес
4. Балобанов А.Е., Клюев А.К. Университетское управление. 2002. № 2(21).
5. Хаммер, М. Реинжениринг бизнес-процессов: манифест революции в бизнесе / М. Хаммер, Дж. Чампи. – М., 1999.
6. Сапожников, А.А. Система муниципального целевого бюджетного программного управления: концепция (основные принципы) создания: конспект лекции / А.А. Сапожников. – Братск, 2011.
7. Барабаш, Е.С. Межмуниципальное взаимодействие: потенциал и механизм реализации / Е.С. Барабаш, С.Н. Леонов. – Хабаровск : РИЦ ХГФ, 2013.
8. Болонский процесс 2020 – Европейское пространство высшего образования в новом десятилетии. Коммюнике Конференции европейских министров, ответственных за высшее образование Левен / Лувен_ла_Нев, 28–29 апреля 2009 года // Высшее образование в России. – 2009. –№ 7.
9. Акмаева, Р.И. Стратегическое планирование и стратегический менеджмент: Учеб. Пособие. – М.: Финансы и статистика, 2006.
10. Бадеева, Е.А., Мурашкина, Т.И., Хасаншина, Н.А. Обеспечение требований и ожиданий потребителей и заинтересованных сторон при планировании видов деятельности в вузе // Надежность и качество: Тр. Междунар. симп.– Пенза: Изд-во ПГУ, 2012.
11. Бухалков, М.И. Внутрифирменное планирование: Учебник. – М.: ИНФРА-М, 2000.

УДК 336.71

ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ КАПИТАЛ КОММЕРЧЕСКОГО БАНКА: ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ И МЕТОДЫ ОЦЕНКИ

А. А. Бухтоярова, магистрант, **С. Н. Смирных**, к.э.н., доцент
Уральский государственный экономический университет
г. Екатеринбург

В эпоху неоиндустриализации экономические процессы неразрывно связаны с продуктами интеллектуального труда, знаниями,

информационными технологиями. Существует три концептуальных подхода к определению сущности интеллектуального капитала организации [1, 2, 3, 5]:

а) экономико-теоретический подход трактует интеллектуальный капитал как совокупность информации, знаний, умений, навыков и профессионального опыта персонала организации;

б) балансовый - характеризует интеллектуальный капитал как превышение рыночной стоимости организации над балансовой стоимостью ее активов;

в) ресурсный - говорит о том, что интеллектуальный капитал - ключевой ресурс организации, без которого она не может существовать и развиваться.

Большинство исследователей рассматривают структуру интеллектуального капитала как взаимодействие трех элементов: человеческого, организационного и отношенческого капиталов [3].

Элементы интеллектуального капитала должны поддерживать друг друга, создавая синергетический эффект. Связующим звеном является организационный капитал, объединяющий человеческий капитал с отношенческим, что дает возможность сотрудникам реализовать свои идеи, обеспечивая их приверженность к организации. Управление отношенческим капиталом коммерческого банка предполагает создание стратегических контрактов с клиентами. При этом эффективность этого капитала может измеряться количеством подобных контрактов. Состояние отношенческого капитала определяется качеством управления человеческим капиталом. Например, теряя ценного сотрудника, взаимодействующего с одним из ключевых клиентов, банк может потерять и связь с этим клиентом. Гибкие схемы кредитования, индивидуальный подход, умеренное время обслуживания и рассмотрения заявок, широкий спектр банковских продуктов влияют на принятие решения о выборе обслуживающего банка. При выборе банка имеет значение и его организационный капитал, к которому относится автоматизация бизнес-процессов и документооборота банка, ускорение внутренних бизнес-процессов, информационные технологии и системы, интегрированные базы данных. В управлении человеческим капиталом ключевую роль играют сотрудники, работающие с информацией, предлагающие новые идеи и применяющие актуальные знания. Плохо развитый организационный капитал может привести к повышению текучести кадров, что может быть обусловлено как проблемами отбора и найма персонала, так и слабой разработанностью компенсационных систем.

Повышение турбулентности внешней среды коммерческих банков приводит к необходимости построения эффективной системы управления интеллектуальным капиталом, включающей три элемента:

- управление «овеществленной частью» интеллектуального капитала (базами знаний и технологиями, на основе которых они реализуются), нацеленное на накопление знаний, их документальное оформление и

оптимальное использование;

- управление человеческим капиталом, нацеленное на создание знаний, их распространение внутри организации, обмен с внешней средой.

- создание организационной культуры, способствующей распространению, приумножению и обновлению знаний.

Сложность оценки интеллектуального капитала связана с такими его особенностями, как неопределенность, неделимость, возможность копирования отдельных элементов интеллектуального капитала с минимальными затратами для имитатора.

Для оценивания интеллектуального капитала разработаны разнообразные методы (таблица 1).

Таблица 1 - Характеристика основных методов оценки интеллектуального капитала [6, 7]

Метод оценки	Краткая характеристика
Коэффициент Д. Тобина	Отношение рыночной стоимости объекта к стоимости замещения его реальных активов
Метод К. Свейби	Интеллектуальный капитал оценивается по упорядоченной в матрице системе индикаторов, отражающих состояние интеллектуальных активов организации
Сбалансированная система показателей Д. Нортона и Р. Каплана	Выделяется 4 блока показателей, характеризующих финансы, взаимоотношения с клиентами, внутренние бизнес-процессы и процесс обучения и развития
Система «Skandia Navigator» Л.Эдвинсона	Подход объединяет оценку финансовых аспектов, потребительских аспектов, процессных аспектов, аспектов обновления и человеческого капитала
Метод А. Пулика	Определяет эффективность использования трех типов ресурсов фирмы: добавленных стоимостей физического капитала, человеческого капитала, структурного капитала

Методика определения эффективности организации управления интеллектуальными ресурсами К. Свейби заключается не столько в расчете количественных показателей, сколько в сопоставлении двух состояний объекта — до и после внедрения системы управления знаниями. Метод привлекателен тем, что учитывает такие специфические критерии как удовлетворенность потребителей; доля клиентов, поддерживающих имидж; индекс приверженности марке и т.д.

Помимо наиболее распространенного варианта оценки достижений организации – системы сбалансированных показателей (BSC) - существует множество альтернативных подходов к решению данной задачи например, системы «Бортового табло» и «Пирамиды эффективности») [7].

Определить влияние интеллектуального капитала на результативность деятельности коммерческого банка возможно, используя современные концепции. В рамках первой концепции, интеллектуальный капитал рассматривается в контексте экономической добавленной стоимости (EVA) и

включает совокупность ключевых неденежных и нематериальных ресурсов, имеющих качественное и долгосрочное влияние на процесс функционирования организации [4]. В 1990-е гг. набор параметров оценки стоимости организации и эффективности стратегического управления был дополнен инструментарием оценки стоимости реальных опционов. Реальные опционы представляют собой подход к оцениванию нематериальных активов организации (человеческого капитала фирмы, бренда, репутации), важность учета которых при принятии стратегических решений резко возросла [4].

Концепция RAVE (дословно «усилитель стоимости материальных активов») была разработана в 2002 г. консультантами немецкого офиса Boston Consulting Group Р. Страком и У. Виллисом. Основной отличительной особенностью RAVE является денежная оценка стоимости, созданной не только инвестированным капиталом, но и капиталом ключевых заинтересованных сторон организации - ее сотрудников, клиентов и отношений с поставщиками [7].

Таким образом, для оценки интеллектуального капитала коммерческого банка существует множество качественных и количественных методов. К количественным методам относятся коэффициент Тобина и метод Пулика, концепция RAVE Р. Страка и У. Виллиса; к качественным - сбалансированная система показателей Нортона и Каплана и аналогичные ей концепции.

Список источников:

1. Гарипова Ф.Г. Формирование и сущность понятия «интеллектуальный капитал» // Вопросы экономической теории. Макроэкономика. - 2015. - № 4. - С. 89-92.
2. Насибова Э.Н. Эволюция подходов к понятию «интеллектуальный капитал // Вестник ИрГТУ. - 2015. - № 10. - С. 239 - 244.
3. Руус Й., Пайк С., Ферестрем Л. Интеллектуальный капитал: практика управления. - СПб.: Изд-во «Высшая школа менеджмента»; Издат. дом. С.-Петерб. ун-та, 2007. - 436 с.
4. Теплова Т.В. Инвестиционные рычаги максимизации стоимости компании. Практика российских предприятий. – М.: Вершина, 2007. – 272 с.
5. Устинова Л. Н. Интеллектуальный капитал: понятие, сущность, свойства // Финансовая аналитика: проблемы и решения. - 2013. - № 8. - С. 44 - 49.
6. Шаш Н. Н. Управление интеллектуальным капиталом развивающейся компании: учебное пособие. - М.: Магистр: ИНФРА-М, 2014. - 368 с.
7. Эволюция сбалансированной системы показателей [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://www.cfin.ru, свободный (дата обращения 06.02.2018).

УДК 658.7

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ В ИЗМЕНЕНИИ СТРУКТУРЫ ЛОГИСТИЧЕСКИХ ЗАТРАТ В КОМПАНИЯХ ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ НА ПРИМЕРЕ ООО ОПХ «ПАТРА»

А. Е. Галинурова, магистрант, **А.А. Паюсов**, к.э.н., старший преподаватель
Уральский государственный экономический университет
г. Екатеринбург

Цена на продукт – это результат работы всех подразделений компании, особенно промышленной. Как правило, осуществляется калькулирование себестоимости продукции, куда вкладываются сырье, материалы, оплата за труд, время и виды энергий, потраченных при производстве. Также в цену могут включаться все налоги, которые уплачивает компания, например, акцизы, если это изготовление алкогольной продукции. Однако стоит отметить и логистические затраты, которые играют очень важную роль в формировании цены.

Логистические затраты – это издержки, которые связаны с процессом товародвижения на всех стадиях экономической и организационной деятельности, осуществляемой в логистической цепочке в целом, которая включает в себя: закупки, складирование, транспортировка, запасы, производство, продажи, а также движение продукции внутри предприятия или между субъектами хозяйствования. Следовательно, логистические издержки формируются в результате функционирования и взаимодействия каналов снабжения, распределения и производства. [5]

Согласно статистическим данным, логистические затраты могут составлять от 5% до 35% от объема продаж. [3] Определенное значение в данном диапазоне зависит от типа бизнеса, масштаба деятельности с точки зрения географии, материалов, а также отрасли (Таблица 1). [2]

Таблица 1 - Доля логистических затрат в отраслях экономики

Наименование отрасли экономики	Доля логистических затрат (от оборота), %
Пищевая промышленность	30
Производство металла и металлообработка	26-27
Химическая промышленность	20-25
Бумажная промышленность	16-17
Деревообработка	16-17
Производство сельскохозяйственной продукции	16-17
Производство электронных и электротехнических изделий	16
Текстильная промышленность	15
Машиностроение	10

Согласно данным Таблицы 1 можно сделать вывод, что больше всего

логистических затрат приходится на пищевую промышленность. Действительно, логистика в пищевой промышленности включает в себя: хранение материалов и сырья для производства, перемещение продукта с линии производства на склад, хранение товара в качестве запаса, переупаковка, движение внутри помещений, отгрузка продукта на транспорте.

Допустим, все логистические затраты составляют 100%. Тогда структура данных издержек будет выглядеть следующим образом (Рисунок 1):

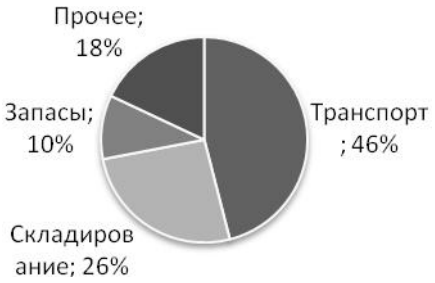


Рис. 1. Структура логистических затрат [4]

Следовательно, основной статьей затрат в логистике является транспорт. Действительно, транспортная составляющая в логистике является основополагающей, так как именно через транспорт осуществляется физический сбыт продукции в ту или иную точку. Основными видами транспортировки товаров в пищевой промышленности, в частности, ООО ОПХ «Патра», являются железнодорожные и контейнерные перевозки, а также автомобильный транспорт (Рисунок 2).

Данные, представленные на рисунке выше, отражают общую картину логистических затрат пивоварни. Однако затраты отдела логистики «Патры» выглядит следующим образом (Таблица 2):

Таблица 2 - Список затрат логистики ООО ОПХ «Патра» [1]

Тип затрат	Статьи затрат
Переменные затраты	- перевозка продукции арендованным, ж/д транспортом - транспортировка сырья, упаковочных материалов между филиалами - внеплановые рейсы (возвраты) - перевозка прочих материалов ж/д транспортом - услуги РЖД - материалы для ж/д транспорта - штрафы по перевозке ж/д транспортом - таможенное оформление экспортного пива - штрафы за перегрузы, простой - ошибки при перевозке ж/д транспортом
Постоянные затраты	- аренда внешних складов - подрядные работы - ремонт товарно-материальных ценностей (кеги, поддоны) - утилизация продукции - аренда автопогрузчиков - административные расходы (канцтовары)

Стоит отметить, что появление такой статьи, как «аренда внешних

складов» замечается только в 2018 году. Сегодня одной из тенденции в сфере логистики является аренда складских помещений вместо того, чтобы планировать строительство новых зданий, нанимать дополнительную рабочую силу и оборудование, что бы привело к значительным затратам. Так, филиал ООО ОПХ «Патра» арендовал дополнительное помещение, благодаря чему увеличилось место для складирования запасов, отгрузки готовой продукции, что повлияло на сумму затрат в отношении на 1 гектолитр. Так, с 290 рублей на 1 гектолитр на начало января 2018 года данная сумма снизилась до 266,8 рублей на 1 гектолитр. [1]

Однако, тем не менее, большую часть затрат составляет, действительно, транспорт. Внутри транспортных издержек также существуют подгруппы. Основными транспортными затратами являются затраты на дистрибуцию, под чем подразумеваются и рассматриваются виды транспорта как способы доставки товара.

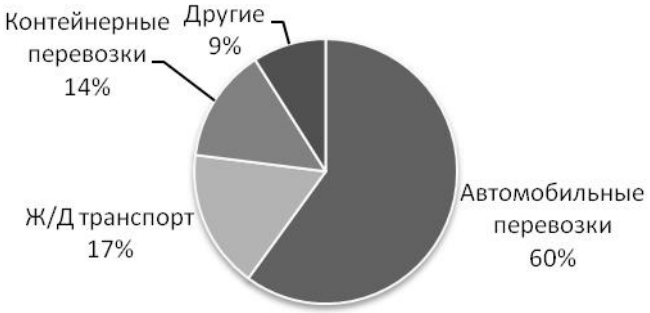


Рис. 2. Соотношение используемых видов транспорта «Патра» [1]

Так, на сегодняшний день в приоритете являются автомобильные перевозки (Рисунок 2). Стоит заметить, что постепенно происходит замена ж/д перевозок на автомобильные, что обусловлено более высокой скоростью доставки, меньшими затратами материалов (например, в 2018 году на момент 30 сентября затраты на материалы, необходимые для отправления продукции в вагонах, составили около 4 миллионов рублей, когда 3,5 миллиона было потрачено на перевозку товара в автотранспорте), а также ситуации на рынке транспортных услуг в целом (автотранспорт сегодня «забирает» многие традиционные железнодорожные грузы). [1], [3]

Ввиду того, что транспорт – это основная статья затрат в логистике, то большее внимание отводится на нее. Так, непосредственно в компании Хейнекен над сокращением затрат работают сотрудники отделов, которые имеют отношение к тому, над чем предстоит работать. По принципу «рабочих групп», как правило, организовывается команда, которая в рамках проекта работает над проблемой. Например, в отношении транспортной логистики был выполнен проект по снижению затрат на заказ определенных объемов автомобилей и отгрузку паллет. В данном случае была проблема в том, что в автомобилях при отгрузке на ключевых клиентов оставалось свободное пространство, соответственно, выбор определенного автомобиля оказался

неверным, что привело к более высоким затратам. В качестве решения проблемы был разработан конечный продукт, а именно программа, которая рассчитывает количество продукции на 1 место в автомобиле. Так, экономия за 2018 год на момент 30 сентября составила (Таблица 3):

Таблица 3 - Финансовая экономия при правильном выборе транспортного средства для ключевых клиентов [1]

Клиент	Январь	Февраль	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль	Август	Сентябрь
Общий объем, Гл	2800	2708	2064	2962	3035	3425	3052	9191	2836
Метро Кэш Энд Керри, Гл	507	491	374	537	550	621	553	1666	514
Объем перевозки, Гл	15	15	11	16	17	19	17	51	16
Экономия, рублей	1056	1022	799	1117	1145	1292	1151	3467	1070

Соответственно, в среднем в год могло бы сэкономиться около 15 000 рублей. Тем не менее, любая экономия имеет свое отражение в отчетности. Идентичная работа также была проведена в отношении контейнерных перевозок, где экономия составила около 1 миллиона рублей.

Таким образом, основная задача логистики – как можно быстрее и качественнее доставить товар с учетом снижения затрат. Более того, на результаты логистики влияют объемы производства, объемы продаж, так как чем больше гектолитров отгрузил филиал, тем меньше будет сумма затрат, поделенная на гектолитр.

Список источников:

1. Внутренняя информация ООО ОПХ «Патра»
2. Моргунова Ю.Н. Логистические затраты: проблемы определения и учета [Текст] / Ю.Н Моргунова // Все для бухгалтера. – 2010. – С. 26-30
3. Развод по-логистически [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.kommersant.ru/doc/3443407, доступ свободный
4. Структура логистических затрат [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://logisticstime.com/struktura-logisticheskix-zatrat/110/, доступ свободный
5. Энциклопедия по экономике [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://economy-ru.info/info/25385/, доступ свободный

УДК 658.8

ОСНОВНЫЕ ТРЕНДЫ МАРКЕТИНГА, КОТОРЫЕ ПОМОГУТ РАЗВИТИЮ БРЕНДОВ

А. А. Голуб, **К. А. Ровайн**, студенты,
А.Н. Соина-Кутищева, к.э.н., доцент
Кемеровский Государственный Университет
НФИ КемГУ в г. Новокузнецк
г. Новокузнецк

Любая Компания в современном мире может добиться успеха лишь в том случае, когда она заинтересована в привлечении потребителя. Маркетинг занимается исследованием поведения потребителя, которое включает его потребности и требования. Сейчас, когда население планеты растет, увеличивается количество как продавцов, так и покупателей, производителю и потребителю все сложнее становится отыскать друг друга. Именно для облегчения этой задачи служит тактика продвижения. Без тактики продвижения товара не выжила бы ни одна фирма.

При проведении маркетинговых исследований по поиску наиболее эффективных способов продвижения товаров на рынке исследование рекламы помогает определить руководству компании наиболее эффективные способы воздействия на потребителя, повышения его интереса к продукции.

Время движется, поколение растет и развивается в бешеном темпе. И значительную роль в этом играют социальные сети, которыми пользуются все, у кого в кармане или сумочке лежит смартфон.

В 21 веке Интернет – один из главных атрибутов для тех, кто хочет продвинуть свою компанию или бренд и взлететь еще выше. В данной статье проанализированы направления маркетинга, которые будут актуальны в предстоящем 2019 году.

В современном обществе большая часть людей предпочитают соцсети в свободное время и это отличная возможность для маркетологов. По данным Mediascope в 2018 году число посетителей сети Интернет составляет 64% (1 миллиард 948 миллионов пользователей), каждый год число пользователей увеличивается на 4%:

— Более 1,2 миллиарда человек во всем мире используют сеть Интернет;

— В среднем 2,8 часа ежедневно люди «тратят» на Интернет;

— 80% времени люди проводят в социальных сетях;

— 88% пользователей, которые ищут, куда сходить, где купить используют Интернет с мобильного телефона;

— 89% использования смартфонов расходуется на приложения [1].

Важность мобильного маркетинга очевидна! Но для того, чтобы вас заметила аудитория нужно потратить на это немало сил, также у вас должны быть умения пользоваться соцсетями и быть в тренде всех событий.

Первое на что стоит обратить внимание это контент или Inbound-маркетинг (инбаунд-маркетинг, входящий маркетинг). Inbound-маркетинг — это продвижение компании в поисковых системах, социальных сетях, электронных изданиях и блогах, а суть такого способа продвижения – установить отношения с человеком еще до того, как он стал вашим клиентом. Контент — это крепкий тренд последних нескольких лет, поэтому успешные маркетологи советуют использовать именно его вместо рекламы. Сегодня реклама не так популярна, как 50 лет назад, когда люди читали газеты и слушали радио. Сегодня люди если и смотрят рекламу, то между прослушиванием песни или между постами, когда листают «ленту» того же Instagram.

Маркетологи готовятся к тому, что в следующем году более 30% интернет-пользователей будут подключать блокираторы рекламы. Данное предположение указывает на то, что ваше рекламное объявление может не увидеть треть целевой аудитории. Можно решить эту проблему путем создания такой рекламы, которая с первых секунд будет завлекать пользователя, как правило это рекламные ролики длиною всего в 6-9 секунд.

Короткие ролики в ближайшем будущем станут эффективны в Inbound-маркетинге. Исследования поведения Интернет-пользователей показали, что не все могут удерживать внимание на длинных роликах, а интерес начинает сокращаться после 10 секунд просмотра. Для рекламы внимание аудитории один из важных параметров оценивания эффективности проделанной работы. Поэтому, если сократить видео с рекламой до 10 секунд, можно донести информацию до 89% людей. Даже крупнейший американский телеканал Fox решил перейти на короткие видео. Теперь промо сериалов и программ канала, предназначенные для YouTube, будут длиться не более 6 секунд, хотя обычно реклама сериалов в видеохостинге длится около 20-30 секунд [2].

Хотя реклама и станет менее эффективна, не стоит от нее отказываться вовсе. Есть еще 70% людей, которые посмотрят объявление в режиме онлайн.

Далее, для привлечения большей территории покупателей желательно иметь «прозрачный» бизнес. Еще несколько лет назад быть прозрачным брендом было «круто», сегодня же это обязательный пункт брендинга.

Как было сказано ранее, люди привыкли к рекламе и научились ее «раскусывать». В то время, как по миру несётся волна фейковых новостей, руководители и топ-менеджеры брендов должны выйти в открытый формат социальных сетей и напрямую общаться с потребителями. Эксперты уверены, что это позволит улучшить репутацию компании, поможет повысить доверие аудитории и даже сделает компанию более привлекательной для кандидатов на работу. Если раньше можно было привлечь внимание аудитории преувеличением, акциями, скидками и т.д., то теперь такой подход к рекламе не эффективен. Людям нужна честность и правда. Так, многие бренды стали в открытую признавать, что у их продукта есть какой-либо недостаток или он не подходит для всей аудитории.

По данным SocialReport, еще в 2016 году только 40% руководителей

были активны в социальных сетях. В 2019 году эта ситуация должна измениться, а руководители будут сообщать новости компании из первых рук и сразу широкой аудитории. Это значит, что сегодня нужно стараться быть как можно более открытыми, и ничего не утаивать от аудитории [3].

Еще один тренд, который обретает все большую популярность – прямые эфиры, так называемые live-трансляции. Этот маркетинговый тренд ни для кого не новость. Он довольно активно развивался в 2018 и продолжит набирать обороты в 2019. Прямые трансляции используют такие популярные соцсети как YouTube в 2016 году, Facebook в 2017, который инвестировал более 50 миллионов долларов в создание live-видео для своей платформы и Instagram в 2018. Со временем люди увидели, насколько интересным может быть этот формат и начали с завидной регулярностью подключаться к «живым» видео. Не стоит терять возможность рассказать вашей аудитории о продукте в режиме live-трансляции и ответить на все вопросы потенциальных клиентов [4].

Многие бренды также осознают ценность этого направления и если вы заинтересованы в продвижении своей продукции, то это беспроигрышный вариант.

Каким на самом деле станет 2019 год, мы узнаем, когда придет время. Сейчас же мы перечислили основные тенденции маркетинга, которые набирают оборот и продолжат свое развитие в наступающем году. Помните, людей продолжает привлекать полезная и важная информация.

Список источников:

1. Аудитория интернета в России выросла на 4% [Электронный ресурс]: интернет-портал / ред. Mediascope. – Электрон. данные. – г. Москва, 1998-2017. – Режим доступа: http://mediascope.net/press/news/812866/, свободный.

2. Как бренды переходят на 6-секундные рекламные ролики [Электронный ресурс]: интернет-портал / ред. Ю. Николаева. – Электрон. данные. – 2017. – Режим доступа: https://www.sostav.ru/publication/i-30-sekund-mnogo-kak-brendy-perekhodyat-na-6-sekundnye-reklamnye-roliki-27887.html, свободный.

3. Программное обеспечивание для управления социальными сетями [Электронный ресурс]: интернет-портал. – Электрон. данные. – США, г. Нью-Йорк, 2018 – Режим доступа: https://www.socialreport.com/features.html, закрытый доступ.

4. Inbound-маркетинг [Электронный ресурс]: интернет-портал / ред. Н. Поминова. – Электрон. данные. – 2014. – Режим доступа: http://doitinbound.com/blog/what-is-inbound-marketing/

5. Facebook тратит 50 миллионов долларов, чтобы продвигать Facebook Live [Электронный ресурс]: интернет-портал / ред. Facebook. – Электрон. данные. – 2018. – Режим доступа: https://www.facebook.com , закрытый доступ.

УДК 336.225

ФИНАНСОВАЯ ГРАМОТНОСТЬ НАСЕЛЕНИЯ

А. А. Данилова, студент, **С. В. Кулай**, старший преподаватель
Кузбасский государственный технический университет
имени Т. Ф. Горбачёва
Филиал КузГТУ в г. Прокопьевск
г. Прокопьевск

В данное время актуальной проблемой является финансовая грамотность населения, от которой напрямую зависит экономическое и социальное развитие страны. Характер потребительского поведения, принцип распределения семейного бюджета, отношение к заемным средствам и финансовая ответственность граждан формирует общий экономический фон страны. Финансовая неграмотность населения может привести страну к критическим ситуациям: возникновение паники на валютном рынке, на рынке банковских услуг, увеличение случаев банкротства физических и юридических лиц, повышение долговой нагрузки на семью и многие другие проблемы [2].

Финансовая грамотность – это необходимые знания, которые помогают планировать семейный бюджет, сохранять и приумножать денежные средства в трудное для экономики время и защита себя от финансовых мошенников [1].

Проблемы, с которыми может столкнуться финансово безграмотный человек:

- участие в сомнительных денежных операциях и потеря вложенных средств;
- долги по большим суммам, чем планировалось первоначально при взятии кредита.
- инвестирование, которое не защищает вложенные сбережения.
- непонимание рыночных инструментов, как следствие - получение незапланированного финансового результата

Такие проблемы точно не нужны любому из нас. Поэтому определи причины почему же нужно повышать финансовую грамотность:

- научиться вести учет своих доходов и расходов.
- разбираться в рыночных инструментах, чтобы научиться приумножать свои средства.
- не стать объектом мошенников.
- обезопасить себя и свою семью от экономических кризисов.

Национальное агентство финансовых исследований (НАФИ) в 2017 году провело опрос среди населения РФ. Только 12 % населения считает, что имеет хороший уровень финансовой грамотности. За 2 года увеличилось количество семей, которые ведут учет своих доходов и расходов (с 20 % в 2015 г. до 42 % в 2017 г.)

В 2017 году Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) измеряла уровень финансовой грамотности участников из 20 стран. Россия – на 9-м месте. Это совсем неплохой результат для нашей страны [4].

Еще лучше результаты среди учащихся школ. Наши учащиеся поднялись с 10-го на 4-е место. Они опередили США, Нидерланды и Австралию. Так что наше финансовое будущее совсем не темное [3]. Необходимо не упустить молодое поколение, помогать осваивать финансовые рынки и учить грамотно пользоваться финансовыми инструментами без угроз финансовой безопасности семьей.

Сейчас можно найти много информации в интернете, печатных изданиях, газетах, специальных журналах или даже книгах. Однако, начинающим самостоятельно постигать все азы, очень легко запутаться. Для этого создано множество сайтов, которые создаются либо при поддержке государственных органов, либо заслуженных финансовых организаций, такими являются:

- Fingramota.org
- Банки.ру
- Азбука финансов
- Школа начального финансового образования ФинСтарт

Не забываем об официальных сайтах:

- Банка России,
- Министерства финансов РФ,
- Федеральной налоговой службы и др.

В рамках статьи хотелось бы поговорить о таких категориях граждан, как школьники и пенсионеры. Почему так важно обратить особое внимание на пожилых людей и приобщить их к изучению основ финансовой грамотности?

- Пенсионеры чаще других становятся жертвами мошенников.
- Они придерживаются в основном консервативных взглядов на сбережения и совсем не имеют навыков инвестирования (но имеют средства)
- Не получают информацию о положенных льготах по налогам, коммунальным платежам, об изменениях в пенсионной реформе (источник информации только телевидение).

Программа помощи в изучении денежных вопросов для пенсионеров должна в обязательном порядке включать следующие пункты:

- Информирование всеми возможными способами о льготах по налогам, коммунальным платежам и положенном пересчете пенсий, об изменениях в налоговом и пенсионном законодательстве.
- Бесплатные семинары и онлайн-курсы по финансовой грамотности.

Считаю простой отговоркой, что сложно до пенсионеров донести нужную информацию, потому что они не владеют новыми информационными технологиями на должном уровне. У каждого есть мобильный телефон, многие общаются в социальных сетях, приходят

почтальоны с пенсией, социальные работники и врачи из поликлиники. Кроме этого, у пенсионеров есть время, чтобы начать заниматься чем-то новым, необходимо лишь организовать семинары по повышению финансовой грамотности пенсионеров.

В качестве вывода приведу слова Джона Брайанта: «Финансовая культура в современном развитом и быстро меняющемся мире стала еще одним жизненно необходимым элементом в системе навыков и правил поведения. Финансовая грамотность позволит человеку не зависеть от обстоятельств, от воли других людей, системы. Образованный человек сам станет выбирать те пути в жизни, которые будут для него наиболее привлекательными, создавая материальную основу для дальнейшего развития общества».

Хороший уровень финансовой грамотности необходим каждому человеку не только для достижения его личных финансовых целей и обеспечения жизненного цикла. Какова бы ни была конкретная цель, выигрышем от финансовой грамотности будет повышение уровня жизни и уверенность в будущем, стабильность и процветание экономики и общества в целом.

Список источников:

1. Азбука финансов. [Электронный ресурс]: интернет-портал - http://www.azbukafinansov.ru (дата обращения 19.11.2018 г.)
2. Концепция Национальной программы повышения уровня финансовой грамотности населения Российской Федерации [Электронный ресурс]: URL: http://www.fcsm.ru/common /upload/Kontseptsiya.doc (дата обращения 19.11.2018 г.)
3. Оценка достаточного объема необходимых финансовых знаний / База публикаций Национального агентства финансовых исследований. [Электронный ресурс]. URL: https://nafi.ru/analytics/44-rossiyan-ispytyvayut-potrebnost-v-povyshenii-finansovoy-gramotnosti/ (дата обращения 15.11.2018 г.)
4. Шевяков М. Результаты проведения научно-исследовательских работ по методологической разработке индикаторов финансовой грамотности населения // Бюджет и финансы. 2011. № 3-4(13-14). С. 40-44.

УДК 338.001.36

ТЕХНИКО-ТЕХНОЛОГИЧЕСКАЯ СОСТАВЛЯЮЩАЯ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ РЕГИОНА

Б. А. Демильханова, к.эк.н., доцент
Чеченский государственный университет, Россия

Детерминантом устойчивого развития региональной инновационной системы в современных условиях является не столько создание и увеличение

инновационного потенциала, сколько, во-первых, использование имеющегося инновационного потенциала, во-вторых, его увеличение в тех направлениях, которые могут обеспечить реальную социально-экономическую отдачу.

Характерным для современных научных публикаций является то, что для оценки инновационного потенциала (ИП) экономической системы (региона, предприятия, промышленного комплекса, отрасли и т.д.) используется пять блоков показателей, определяющих соответствующие компоненты ИП: кадровый, научный, технико-технологический, финансовый и результирующий [6, С.94] [2].

Важной составляющей инновационного потенциала является технико-технологическая составляющая, зависящая от уровня инвестиций в основной капитал и являющаяся базовым показателем развития региона, его конкурентоспособности. Уровень инвестиций в основной капитал обеспечивает выполнение намеченных целей развития российской экономики, так как инвестиции в основной капитал являются основой освоения и распространения инноваций [5, С. 59].

Главная задача инновационно-инвестиционной политики как государственной, так и корпоративной, состоит в придании инвестициям инновационного характера. Только на этой базе можно обеспечить финансовую основу инновационного прорыва, конкурентоспособность производственной сферы экономики. Ориентация на принципиально новые технологии позволит осуществить модернизацию экономики на современной научно-технической базе, заменить физически и морально устаревшие основные фонды во всех сферах экономики на эффективные новейшие технологические системы, обеспечивающие сбережение ресурсов и конкурентоспособность региона.

Анализ годовых индексов физического объема инвестиций в основной капитал в Чеченской республике показывает, что самая высокая инвестиционная активность приходится на 2013 и 2015 годы (табл. 1) [3, С.930, 932], [4, С. 51]. Инвестиционная активность в Чеченской республике, характерная для 2013 года, привела к увеличению удельного веса инвестиций в основной капитал в общем объеме инвестиций по России в целом до 0,62%, и в 2016 году – до 0,53%.

Данные таблицы 2 показывают, что инвестиции были направлены на приобретение новых машин, оборудования и транспортных средств [4, С. 64, 67].

В структуре инвестиций на новое строительство весомую долю как по России в целом, так по Чеченской республике занимают инвестиции в строительство новых зданий и сооружений. Особенно высоким уровнем инвестиций по данному направлению выделяется Чеченская республика: от 99,5% в 2012 году до 97,0% в 2016 году; тогда как по России в целом – от 76,1% в 2012 году до 77,9% в 2016г.

Таблица 1 - Показатели объема и динамики инвестиционной деятельности в 2012-2016 гг.

	2012	2013	2014	2015	2016
Индексы физического объема инвестиций в основной капитал (в % к предыдущему году):					
Россия	113,7	110,9	116,7	122,7	109,8
Чеченская республика	143,1	169,1	152,9	159,8	100,5
Инвестиции в основной капитал на душу населения, руб.					
Россия	19 969	25 296	33 258	47 294	61 766
Чеченская республика	6 005	11 336	19 101	34 175	37 350
Расчетные показатели					
Доля Чеченской республики в общем объеме инвестиций в основной капитал по России, %	0,24	0,37	0,48	0,62	0,53
Инвестиции в основной капитал на душу населения Чеченской республики в % к уровню по России	30,1	44,8	57,4	72,3	60,5

Таблица 2 - Структура инвестиций в основной капитал по направлениям в регионах (в процентах от объема инвестиций в основной капитал по направлениям) в 2012-2016гг.

	Новое строительство		*Модернизация и реконструкция*		*Приобретение новых основных средств*	
	здания и сооруж.	машины, оборуд., трансп. средства	здания и сооруж.	машины, оборуд., трансп. средства	здания и сооруж.	машины, оборуд., трансп. средства
2012						
Россия	76,1	14,3	52,0	43,3	-	-
Чеченская республика	99,5	-	42,9	0,6	-	-
2013						
Россия	76,7	13,5	53,9	43,9	5,4	88,3
Чеченская республика	98,7	0,2	92,4	0,2	5,7	65,9
2014						
Россия	76,8	12,3	57,9	39,5	5,0	89,9
Чеченская республика	93,0	-	68,8	25,9	0,01	70,5
2015						
Россия	78,3	11,9	61,1	36,4	4,6	88,8
Чеченская республика	93,2	0,6	83,3	13,1	0,8	91,4
2016						
Россия	77,9	12,5	60,5	36,7	6,3	88,9
Чеченская республика	97,0	0,5	90,1	6,7	5,9	68,7

Оценка инновационной активности территории, в частности, Чеченской республики, на основе факторных взаимосвязей [1, С. 22], дает возможность выявить тесноту взаимосвязи между наращиванием технико-технологического потенциала (табл. 3) и изменением инновационной активности территории (табл. 4).

Таблица 3 - Расчет инновационной активности Чеченской республики в 2012-2016гг.

Показатели	r_i	$r_{ij}\ n_{ij}$				
		2012/ 2011	2013/ 2012	2014/ 2013	2015/ 2014	2016/ 2015
1. Инвестиции в основной капитал в ВРП,%	0,4	0,208	0,226	0,230	0,177	0,214
2. Доля инвестиций в машины и оборудование в общем объеме инвестиций в основной капитал, %	0,6	0,391	0,396	0,187	0,153	0,461
Инновационная активность по технико-технологическому потенциалу	$ИА_{ТТ}$	*0,599*	*0,622*	*0,417*	*0,327*	*0,675*
Инновационная активность территории	$ИА_{тер}$	*0,500*	*0,529*	*0,427*	*0,496*	*0,546*

Таблица 4 - Корреляционная связь между результативными и факторными показателями инновационной активности территории

Инновационная активность по технико-технологическому потенциалу	Корреляционная связь между $ИА_{ТТ}$ и $ИА_{тер.}$	Инновационная активность территории
0,599	*0,68 - заметная*	0,500
0,622		*0,529*
0,417		*0,427*
0,327		*0,496*
0,675		*0,546*

Выраженная корреляционная связь между уровнем инновационной активности территории и уровнем инновационной активности по изменению технико-технологического потенциала означает, что технико-технологический потенциал выступает в качестве одного из решающих факторов инновационного развития республики.

Список источников:

1. Демильханова Б.А. Методика оценки инновационной активности промышленного комплекса [Текст] /Б.А. Демильханова //Экономический анализ. Теория и практика: научно-практический и аналитический журнал. 2013. № 19. С. 17-25.
2. Москвина О.С. Инновационный потенциал как фактор устойчивого развития региона. ВНКЦ РАН. Режим доступа: [Электронный ресурс] – Режим доступа: http: //www. Vsce.ac/ru/newsite/jou/art30-02.

3. Регионы России. Социально-экономические показатели. 2017: Статистический сборник /Росстат. – М., 2017. 1402 с.
4. Инвестиции в России. 2017: Статистический сборник / Росстат. - М., - 2017. 188 с.
5. Семенова Г.Н. Инновационный тип развития экономики России: вопросы и теории. Московский государственный областной университет. – М.: 2006. - 103с.
6. Сергеев В.А. Оценка и анализ инновационного потенциала Ульяновской области // Инновации. 2008. №1. С. 93-99.

УДК 657.622

ФАКТОРЫ, ОКАЗЫВАЮЩИЕ ВЛИЯНИЕ НА ИЗМЕНЕНИЕ УРОВНЯ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ ОРГАНИЗАЦИЙ

Д. Д. Дурейко, магистрант, **Н.Ф. Горбач,** к.э.н., доцент
Белорусский государственный экономический университет
г. Минск

В настоящее время деятельность каждой организации находится в центре внимания большого круга участников рыночных отношений, заинтересованных в результатах функционирования. Чтобы обеспечить выживаемость предприятия в современных экономических условиях, организации необходимо уметь реально оценивать финансовое состояние, как своего предприятия, так и существующих конкурентов. Это имеет большое значение, особенно теперь, когда многие сельскохозяйственные предприятия в Республике Беларусь работают практически себе в убыток из-за неправильного и нерационального использования как основных, так и оборотных активов. Поэтому для приостановления данной тенденции необходимо более тщательно отслеживать финансовое положение организации в условиях меняющейся экономики, которое в значительной мере зависит от уровня деловой активности.

В настоящее время существует достаточно большое количество определений «деловая активность предприятия».

Так, в большом экономическом словаре под данной категорией понимается «экономическая деятельность, конкретизированная в виде производства того или иного товара или оказания конкретной формы услуг и составляющая основу международной классификации отраслей хозяйства, экономических классификаторов Системы национальных счетов» [2, с. 15]. С данной позиции трактовка термина «деловая активность» носит обобщенный характер, так как не раскрывает конечной цели и результата производства на микроуровне.

Л.В. Донцова и Н.А. Никифорова отмечают, что деловая активность в финансовом аспекте проявляется в скорости оборота средств [3, с. 149].

Некоторые авторы заменяют сущность деловой активности показателями ее характеризующими. Так, О.В. Ефимова и М.В. Мельник в качестве анализа деловой активности иллюстрируют операционный цикл хозяйствующего субъекта [1, с. 283].

Таким образом, с точки зрения известных ученых в области учета и анализа, деловая активность организации — это результативность и эффективность ее производственной деятельности. Она проявляется в интенсивности и эффективности использования имеющихся у организации финансовых ресурсов.

Характерными чертами деловой активности являются:

– обеспечение преимущества организации, позволяющие ей динамично развиваться;

– предопределение способности организации и отдельных ее сегментов удерживать положительную динамику по основным результативным показателям финансовой деятельности;

– является основным фактором стабильного развития организации;

– обеспечение необходимого уровня всех видов деятельности по географическим и операционным сегментам.

Деловая активность напрямую зависит от эффективного использования всех имеющихся ресурсов: трудовых, финансовых, материальных. Улучшение их использования является важнейшей задачей управления предприятием.

Чем лучше используется сырье, топливо, вспомогательные материалы, тем меньше их расходуется для выработки определенного количества продуктов, тем самым создается возможность увеличить объем производства продукции. Поэтому предприятию для выхода на достойный уровень деловой активности необходимо в первую очередь рационально занимать все свои ресурсы.

На уровень деловой активности оказывают влияние множество факторов.

Их можно разделить на:

а) интенсивные (при влиянии данного фактора увеличение общественного продукта происходит за счет качественного увеличения факторов производства);

б) экстенсивные (такими факторами обуславливается увеличением общественного продукта за счет количественного увеличения факторов производства (в производство вовлекают дополнительные ресурсы труда, капитала (средств производства), земли, при этом технологическая база производства не изменяется);

1) внутренние (напрямую зависят от организации работы самого предприятия);

2) внешние (изменение данных факторов не зависит от деятельности предприятия).

В таблице 1 представлены внутренние и внешние факторы, влияющие

на уровень деловой активности организации.

Поскольку внешние и внутренние факторы не полностью охватывают все аспекты деловой активности, а лишь определяют ее основополагающие составляющие, выделяют факторы, влияющие на инновационную активность предприятия:

– факторы развития инновационных процессов (научно-технических, организационных, финансово-экономических, управленческих, кадровых процессов);

– факторы развития организационно-технического потенциала предприятия (охватывают основное производство, снабженческие, обслуживающие подразделения);

– факторы обновления продукции (обеспечивают повышение уровня готовности производства и организации реализации инновационных проектов).

Таблица 1 - Внутренние и внешние факторы, оказывающие влияние на деловую активность

Внешние факторы	Внутренние факторы
– конъюнктура и динамика финансовых рынков; – конкуренция поставщиков; – динамика научно-технического прогресса; – динамика развития конкурентных отраслей; – законодательство в области ценообразования; – динамика развития законодательной базы; – политическая конъюнктура; – конъюнктура развития внешних связей; – динамика международных экономических связей.	– обеспечивают текущее функционирование предприятия (сбытовая, маркетинговая, производственная, внешнеэкономическая деятельность); – обеспечивают стратегическое развитие предприятия (инновационная и инвестиционная деятельность предприятия); – социально-психологические факторы, которые обеспечивают заинтересованность работников в повышении трудовой активности.

Но не менее значимым фактором в повышении уровня деловой активности являются потребители продукции, которые рассматриваются как самый важный элемент внешней среды организации. В современных рыночных условиях благосостояние предприятия зависит от потребителя, так как посредством потребителей внешняя среда оказывает влияние на предприятие, определяет его стратегию.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод, что факторы деловой активности представляют собой целостный, взаимосвязанный комплекс движущих процессов и явлений всех уровней. Факторы деловой активности каждого уровня взаимосвязаны между собой, и знание таких связей может способствовать эффективному управлению деловой

активностью, как отдельного предприятия, так и её уровнем в масштабах всего государства.

Список источников:

1. Анализ финансовой отчетности: учеб. пособие / Е.И. Бородина [и др.]; под ред. О.В. Ефимовой, М.В. Мельник. — 4-е изд., испр. и доп. — М.: Издательство «Омега-Л», 2008. — 451 с.

2. Большой экономический словарь; под ред. А.Н. Азрилияна. 3-е изд. – М.: Институт новой экономики. — 2008. — 864 с.

3. Донцова, Л.В. Анализ финансовой отчетности: учеб. пособие / Л.В. Донцова, Н.А. Никифорова. – Изд-во «Дело и сервис», 2005 – 336 с.

УДК 336.221

НАЛОГООБЛОЖЕНИЕ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Д. Н. Еспаева, магистрант, **С. Т. Зиядин**, д.э.н., профессор
Казахский национальный университет им. аль-Фараби
г. Алматы

Термин «цифровая экономика» появился в 1995 г. Это понятие связано с интенсивным развитием информационно-коммуникационных технологий (ИКТ). Фактически все сферы человеческой жизнедеятельности (экономическая, социальная, политическая, культурная, социальная и другие) в той или иной мере изменились благодаря открытию и развитию ИКТ [1, с. 13].

Три аспекта цифровой экономики рассматриваются с точки зрения того, как клиенты участвуют в цифровой экономике. К ним относятся:

1. ведение бизнеса с использованием виртуальных валют;
2. предоставление цифровых товаров и услуг;
3. взаимодействие бизнеса, усиленного Интернетом, например, поиск клиентов, в том числе работа в «экономике обмена» [2, с. 29].

Проникновение цифровых технологий во все сферы жизни, именуемое цифровой трансформацией, затрагивает, в том числе, налоговую систему не только путем цифровизации рутинных операций, но и в области влияния ее на развитие самой цифровой экономики.

Среди основных функций налоговой системы обычно выделяют фискальную, распределительную, регулирующую и контрольную функции. Самая главная среди них фискальная функция, обеспечивающая наполнение бюджетов всех уровней. Контрольная функция позволяет государству следить за источниками дохода граждан и движением денежных средств. Распределительная функция обеспечивает перераспределение доходов между

различными слоями населения. Регулирующая функция включает две составляющие стимулирование и дестимулирование тех или иных видов деятельности [3, с. 8-9].

Цифровая трансформация бизнеса может очень сильно зацепить все четыре функции налоговой системы, но наиболее болезненными для государства могут оказаться нарушения в исполнении двух из них фискальной и контрольной. Регулирующая функция налоговой системы более важна для самой цифровой экономики, причем с точки зрения возможного создания помех для успешного развития. В ней заложен большой потенциал торможения.

На фоне экономической глобализации законодательство в сфере налогообложения не всегда развивается адекватно новым вызовам, возникающим вследствие усложнения процессов деятельности транснациональных корпораций, активного развития цифровой экономики. Эти факторы создают условия для ухода от налогообложения, подрывая, таким образом, универсальность и справедливость существующих налоговых систем.

Ключевыми факторами, способствующими использованию возможностей занижения налогооблагаемой базы в цифровой экономике, являются:

— фактор «цифрового товара», то есть отсутствие вещественной формы у реализуемых продуктов, вызывающий сложности в выявлении фактических объёмов сбыта;

— фактор «параллельности расчётов» связан с возможностью оплаты товара и получения основного дохода, минуя расчётный счёт в банке;

— фактор «нематериального представительства» влияет на сложность проведения выездной налоговой проверки компании, имеющей предпринимательский сайт [4, с. 105].

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) выделяет следующие особенности цифрового бизнеса: высокая мобильность; неразрывная связь с данными, включая работу с большими данными (Big Data); наличие сетевых эффектов; многосторонние бизнес-модели (включая связи между сторонами из разных юрисдикций); в рамках каждой конкретной бизнес-модели возможна быстрая монополизация рынка; низкие барьеры входа на рынок; высокий вклад нематериальных активов в создание добавленной стоимости [5].

В связи с этими особенностями основные проблемы возникают при взимании налога на прибыль организаций и НДС (налога на добавленную стоимость). В части НДС сложность заключается в одновременном администрировании большого числа резидентов иных юрисдикций, поставляющих как физические, так и цифровые продукты потребителям рассматриваемой юрисдикции.

Наиболее общие принципы налогообложения, позволяющие использовать их при разработке механизма налогообложения субъектов

цифровой экономики:

— для налогообложения субъектов цифровой экономики нет необходимости вводить дополнительные налоги, достаточно трансформировать уже существующие;

— электронная коммерция в будущем должна развиваться на общих основаниях, то есть не получать никаких налоговых льгот;

— понятие «постоянное представительство» в условиях цифровой экономики теряет своё первоначальное значение и должно быть пересмотрено;

— при налогообложении электронных товаров и услуг оценивается не тип товара, а вид передаваемых прав на данные продукты;

— в сегменте цифровой экономики необходимо использовать специализированные методы налогового контроля, поскольку традиционный налоговый контроль в данном случае не эффективен;

— электронный продукт должен облагаться как услуга, а не как товар;

— налоги на потребление должны взиматься по месту нахождения покупателя;

— для предпринимательской деятельности, связанной с реализацией электронных товаров и услуг необходимо разработать особый порядок налогообложения;

— механизм налогообложения субъектов цифровой экономики в настоящее время ещё окончательно не сформировался и требует постоянного совершенствования.

Механизм налогообложения цифровой экономики может быть сформирован только на основе совершенствования существующего банковского законодательства, при этом, прежде всего, необходимо установить правовой статус цифровых денег, правила виртуальной эмиссии, единый механизм государственной регистрации электронных платежных систем, порядок открытия счетов (создания электронных кошельков), принципы идентификации клиентов системы и произведенных ими операций со стороны государственных органов [4, с. 67].

Учитывая текущую динамику экономической и финансовой глобализации, национальные налоговые органы зачастую не имеют инструментов для эффективной борьбы с практиками уклонения от уплаты налогов, которые используют существующие пробелы в налоговом законодательстве. Для решения глобальной проблемы размывания налоговой базы и перемещения прибыли ОЭСР и «Группа двадцати» объединили свои усилия на основе равноправного партнерства. Их совместный План действий позволил привлечь более 100 стран мира, как развивающихся, так и развитых, к разработке и реализации правил, направленных на обеспечение соответствия мест генерации прибылей и их налогообложения, а также повышение предсказуемости, прозрачности и гибкости международной налоговой среды для бизнеса.

В заключение, можно сделать вывод, что в налоговой системе должны

найти свое отражение сопровождающие цифровую трансформацию смещение точек создания стоимости и изменение форм бизнеса. Игнорирование этих изменений неизбежно приведет к негативным последствиям: либо существенно сократятся поступления в бюджет, либо налоговая система начнет тормозить развитие новых форм бизнеса, образующих цифровую экономику. Вопрос об оптимизации налоговой системы и ее адаптации к условиям цифровой экономики может потребовать нестандартных решений, основанных на понимании ситуации в целом, включая специфику цифровой экономики, возможные последствия принимаемых решений.

Список источников:

1. Юдина Т. Н. Осмысление цифровой экономики //Теоретическая экономика. – 2016. – №. 3 (33).
2. Nellen A. Taxation and today's digital economy //Journal of Tax Practice & Procedure. – 2015. – Т. 17. – №. 2. – С. 17-26.
3. Барулин С. В., Ермакова Е. А., Степаненко В. В. Налоговый менеджмент //М.: омега-л. – 2007. – Т. 272. – С. 203.
4. Корень А. В. Налогообложение субъектов электронной коммерции: проблемы и перспективы //Владивосток: ВГУЭС. – 2011.
5. OECD [Электронный ресурс] // G20 BEPS, Final Report : [сайт]. [2015]. URL: http://www.oecd.org/tax/beps-2015-final-reports.htm (дата обращения: 25.11.2018).

УДК 331.1

МОНОПРОФИЛЬНАЯ ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ ГРАДООБРАЗУЮЩЕГО ПРЕДПРИЯТИЯ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

Н. А. Заруба, д. социолог. н., проф., зав. каф. ГиМУ
Н. Н. Егорова, к.э.н., доцент, доц. каф. ГиМУ
Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева, г. Кемерово
Т. А. Якушина, руководитель сектора подготовки и повышения квалификации Центра подготовки и развития персонала АО «СУЭК-Кузбасс», г. Ленинск-Кузнецкий

Актуальность изучения моно профильной производственной деятельности градообразующего предприятия в последнее время не становится менее значимой, не смотря на то, что данной проблеме посвящено уже немало исследований. Это обусловлено как сложностью

самой проблемы, так и научными подходами к её изучению, ориентированными, прежде всего, на, те или иные, отдельные аспекты проблемы.

Анализ выявленных научных источников о моно профильной производственной деятельности градообразующего предприятия позволяет констатировать:

-во-первых, мировой финансовый кризис поразил все сферы жизнедеятельности общества и существенно обострил реальные проблемы моно профильных населенных территорий, градообразующие предприятия которых (прежде всего – экспортно-ресурсные и кредит - зависимые) существенно сократили объемы производства. За спадом производства последовало сокращение «портфеля» заказов на выпускаемую продукцию, падение цен на нее, недоступность кредитных ресурсов, а также полная остановка или приостановка работы;

-во-вторых, жители моногородов оказались в незащищенном экономически и социальном положении. Имеют место серьёзные социальные последствия мирового кризиса – рост уровня официально зарегистрированной и скрытой безработицы, резкое снижение уровня и качества жизни, отток экономически активного населения, нарастание социальной напряженности. Ситуация с занятостью населения в моно профильных муниципальных образованиях осложнена в значительной степени (в сравнении с большими городами) весьма ограниченным количеством и диапазоном выбора мест приложения своего труда;

- в-третьих, существенно обострились ключевые проблемы моно профильных городов и территорий, обусловленные разрывом созданных ранее устойчивых производственных связей с поставщиками и потребителями, значительным спадом производства, неконкурентоспособностью основной продукции, высокой долей непрофильных активов в собственности предприятий, тесной связью инфраструктуры города или территории с работой предприятия.

Анализ научных источников подтвердил, что одной из важных проблем территориального развития России сегодня является наличие значительного числа населенных пунктов (муниципальных образований), экономика которых критически зависит от одного вида экономической деятельности или единственного предприятия [1- 3 и др.]. Эти населенные пункты в науке и практике принято называть моно профильными муниципальными образованиями или, моногородами. Вариант названия «моногород» приемлем, но он, всё-таки, менее точно отражает суть данного явления, потому что зависимость от монокультуры может быть присуща и поселкам городского типа, поселениям, не имеющим городского статуса.

Исследователями установлено, что формирование моно профильных муниципальных образований, моногородов было обусловлено исторически, эволюцией социально-экономических систем, жизненным циклом отраслей и видов экономической деятельности. Исторически моногорода возникали как

«города-заводы», «города-шахты», и, как правило, на новых территориях хозяйственного освоения. Постепенно их бурное развитие периода возникновения сменяется стабильностью, а затем – стагнацией, поскольку градообразующее предприятие и его продукция становятся менее востребованными по причине снижение уровня производственной одно плановой деятельности.

В качестве характерного примера в многочисленных работах по проблеме диверсификации исследователей рассматриваются угольные моногорода Кемеровской области и других регионов. Они создавались в 1930-1950-х гг., когда каменный уголь был действительно «хлебом промышленности», жизненно важным сырьем для ускоренной индустриализации. Переход от индустриального типа роста к постиндустриальному типу, и снижение потребности в угле, вытеснение его газом, резкий экономический спад в России 1990-х гг. поставил угольные города в крайне тяжелое положение. В современных условиях они существенно зависят от спроса и цен на уголь на мировом рынке, тогда как перспективы расширения рынков сбыта очень призрачны. Сходная траектория развития присуща также металлургическим, химическим, машиностроительным градообразующим предприятиям и соответствующим моногородам [5 и др.].

Кроме того, является очевидным тот факт, что обращение к диверсификации связано со стремлением промышленных предприятий быть конкурентоспособными на рынке и при этом сохранить и расширить сферу производственных интересов и бизнеса. Процесс диверсификации объективен. В этой связи диверсификация в полной мере присуща промышленным предприятиям и не может существовать вне производственной системы. На наш взгляд, попытки некоторых авторов рассматривать диверсификацию вне производственной системы промышленного предприятия или отрицание ее объективного характера является не обоснованным.

Следует согласиться с точкой зрения ряда исследователей, которые считают, что проводимая диверсификация позволяет расширить активность промышленных предприятий и связанных с ними отраслей за пределами их основного бизнеса и тем самым развивать их производственную деятельность. Поэтому диверсификация призвана помочь перейти предприятиям к созданию многопрофильного производства, что является узловой частью рыночной экономики, оказывающей значительное воздействие на конкуренцию, разделение труда при производстве продукции, эффективность промышленного производства. Границы диверсификации изменчивы. Чем больше у промышленного предприятия технико-производственных возможностей и направлений производственной деятельности, тем выше уровень диверсификации [4-6 и др.].

Следует понимать, что диверсификация не может в полной степени снизить риск от изменения направлений производственной и сбытовой деятельности, но она дает возможность значительно его уменьшить.

Диверсификация приводит как к комплексной корректировке основной производственной деятельности предприятия, так к переориентации стратегии поведения на рынке. В эволюционном развитии диверсификация прошла достаточно непростой путь трансформации, видоизменяясь под действием рыночных факторов и внутрипроизводственных критериев.

В целом, проведенный сбор и анализ научно-теоретических и научно-практических источников, выявленных нами, показал, что на ряде отечественных промышленных предприятий сформировались различные предпосылки проведения диверсификации производства. Диверсификация производства представляет собой одновременное развитие не связанных между собой видов производств и расширение ассортиментного перечня производимой продукции на одном промышленном предприятии и т. п.

В рыночных условиях механизм диверсификации используют для вовлечения в процесс обновления и расширения выпуска продукции новых технико- производственных возможностей с целью повышения эффективности производства, связанного с увеличением объемов производства, получения дополнительной прибыли и снижения риска банкротства.

В настоящее время в отечественной промышленности наблюдается не эволюционный характер развития механизма диверсификации, что присутствует в мировой практике, а наоборот, проведение преобразований на основе диверсификации реализуется синхронно на различных направлениях производственной и хозяйственной деятельности, несмотря на то, что возникают различного рода барьеры, например, информационного и социально-психологического обеспечения этих процессов.

Широкое распространение диверсификация получила в период кризисных явлений и нестабильности мировой экономики. Чтобы избавить бизнес и имеющиеся финансовые средства от обесценивания, крупные хозяйственные структуры приобретают непрофильные предприятия и изменяют вид производственной деятельности.

Опыт ряда лидеров производителей промышленной продукции свидетельствует, что диверсификация дает возможность:

- понизить хозяйственные риски при ухудшении экономических показателей по основной производственной деятельности, так как неудачи в одном виде производственно-хозяйственной деятельности можно восполнить в другой;
- гибко изменять направления приложения финансовых ресурсов из сфер с низкой привлекательностью в более перспективный вид бизнеса;
- инвестировать свободные финансовые средства в другие направления производственной деятельности;
- расширить имеющуюся производственно-хозяйственную деятельность и сформировать новые направления в выпуске продукции, т.е. добиться положительных результатов за счет экономии на масштабах;
- обеспечить полную загрузку производственных мощностей;

- приспособиться к рыночной конъюнктуре, создать механизм противодействия конкурентам, снизить зависимость от партнеров по бизнесу;

- расширить ассортимент выпускаемой продукции посредством оптимизации производственного процесса и внедрения новых технологий и пр.

Таким образом, осуществлённый нами анализ научно-теоретических источников по проблеме диверсификации моно профильной производственной деятельности градообразующего предприятия, позволяет утверждать, что имеющиеся научные исследования на современном этапе её развития, предлагает пути, средства и методы решения данной проблемы. Однако следует отметить, что диверсификация дает возможность предприятиям держаться на плаву в условиях сложной экономической конъюнктуры, как правило, за счет расширения ассортимента продукции или услуг: убытки от нерентабельных товаров или услуг перекрываются за счёт прибыли от других, которые приносят стабильную и высокую прибыль.

Процесс диверсификации обусловлен, прежде всего, выходом организации на новые рынки; она либо расширяет рынок сбыта уже реализуемой продукции, либо создает новую с целью реализации ее на иных, новых, для неё, рынках. Как правило, выпуск новой продукции связан как с применением новых технологий, так и со значительными финансовыми вложениями.

Однако такой процесс, как правило, не только сложный и трудоемкий по своей сути, он ещё длительный и дорогостоящий, но он, как показывает успешная практика, оправдывает себя своей эффективностью. Важно подчеркнуть, что функционирование организации зависит уже не от жизненного цикла только одного продукта, а от его разнообразия и от размеров рынков сбыта.

При этом можно решать не только задачи выживания организации, но обеспечения её устойчивого поступательного развития. Если продукты или услуги организации имеют узкое применение, то есть она является специализированной, то для неё диверсификация жизненно необходима.

Актуальность диверсификации организации может быть обусловлена различными причинами, но выявить эту необходимость можно на том этапе, когда организация сопоставляет планируемые бизнес-планом результаты и результаты фактические, реально достигнутые. Установив их существенное расхождение, неполноценность, организация и принимает решение о применении диверсификации, выбирая тот или иной её тип:

1) связанная – представляет собой деятельность организации в новой для нее области, но всё-таки связанной с уже существующими сферами её деятельности;

2) несвязанная – совершенно новая сфена деятельности организации, не связанная с её основной деятельностью, тем самым имеющая немалый риск [6-8 и др.].

Таким образом, становится очевидным, что предпочтительней является связанная диверсификация, так как организация действует в известной для нее сфере и подвергается гораздо меньшему риску.

Можно сделать вывод, что, избрав путь диверсификации, организация способна решать не только текущие проблемы, но и, возможно, обеспечить дальнейшее её успешное развитие.

Список источников:

1. Совещание по вопросам стабильного развития моногородов. Петрозаводск. 28.04.2014. URL: http://www.kremlin.ru/events/president/news/20873.

2. Andrews K. The Concept of Corporate Strategy. – Homewood: Homewood University Press, 1971. – 498 p.

3. Gort M. Diversification and integration in American industry. – Prinston: Prinston University Press, 1962. – 508 p. 4.

4. Berry C.H. Corporate Growth and Diversification // Journal of Law and Economics, 1971. – Vol. 14. – № 2. – P. 371–383.

5.оярко Г.Ю., Матюгина Э.Г., Пожарницкая О.В., Гринкевич Л.С. Горнозаводские моногорода России // Горный журнал. 2017. №1. С. 4–10.

6.Егорова Н.Н., Заруба Н.А., Тумин В.М. Формирование современной маркетинговой стратегии управления территорией с «моноэкономикой». // В сборнике: Устойчивое развитие социально-экономических систем: наука и практика материалы III международной научно-практической конференции. под ред. Ю.С Руденко, Л.Г. Руденко. 2016. С. 276-282.

7.Zaruba N.A., Egorova N.N. LEAN GOVERNANCE AS A CONDITION FOR THE CREATION OF INTELLECTUAL COAL INDUSTRY// В сборнике: Coal in the 21st Century: Mining, Processing and Safety 2016. С. 39-44.

8. Zaruba N., Egorova N., Kosinskij P.THE ANALYSIS OF STRATEGIES FOR THE MINING REGIONS' DEVELOPMENT IN RUSSIA AS A CONDITION OF EFFECTIVE MANAGEMENT OF ECONOMY В сборнике: E3S WEB OF CONFERENCES 2017. С. 04003.

УДК 331.1

ДИВЕРСИФИКАЦИЯ КАК ИННОВАЦИОННЫЙ МЕХАНИЗМ СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ МОНОПРОФИЛЬНОЙ ТЕРРИТОРИИ

Н. А. Заруба, д. социолог. н., проф., зав. каф. ГиМУ
Н. Н. Егорова, к.э.н., доцент, доц. каф. ГиМУ
Кузбасский государственный технический университет имени Т.Ф. Горбачева, г. Кемерово
Т. А. Якушина, руководитель сектора подготовки и повышения квалификации Центра подготовки и развития персонала АО «СУЭК-Кузбасс», г. Ленинск - Кузнецкий

Мировая экономика в конце XX начала XXI вв. проявляет явления и тенденции, не известные ранее. Характер происходящих в экономике перемен позволил ряду экономистов прийти к выводу о наступлении особого феномена - эпохи трансформаций, предполагающей обновление экономики и поиска её новой модели.

В данном ключе Россия не является исключением, она находится на очередном этапе своей трансформации, которая понимается многими авторами как движение в виде изменения определенных параметров экономической системы, общества: темпы, интенсивность, длительность и прочие характеристики. Трансформация как форма движения, а точнее, некоторая качественная сторона движения системы во времени, например, в экономическом пространстве.

Анализ трактовок понятия «трансформация» различных авторов свидетельствует об их неоднозначности. С точки зрения выражения данной категории в различных экономических концепциях и вкладываемого в них содержания, это представление о необходимых качественных преобразованиях, которые являются отражением стадиального движения системы.

Российское общество, безусловно, испытывает потребность в четких ориентирах социально-экономического развития государства. В качестве такого ориентира, по мнению ряда исследователей, может выступать диверсификация экономики, в которой нуждаются, оставшиеся от прежней экономики, например, моногорода или моно территории.

Важно подчеркнуть, что, на наш взгляд, диверсификация экономики моногорода или территории не достигается на основе использования какого-то одного механизма пространственной организации экономики. Необходимо взвешенное их использование с учетом достоинств, недостатков и местных условий.

В связи с этим, приобретает особую актуальность теоретическое

исследование сущности процесса диверсификация и формулирования его соответствующих характеристик.

С экономической точки зрения понятие «диверсификация» (от лат. diversus – «разный» и facer – «делать») – это одновременное развитие нескольких не взаимосвязанных технологических видов производства или услуг в сфере обслуживания на основе расширение ассортимента производимых изделий или услуг.

Анализ выявленных многочисленных источников позволяет констатировать, что диверсификация, как правило, дает возможность:

-уменьшить риски при ухудшении экономических показателей организации по основной производственной деятельности, так как неудачи в одном виде производственно-хозяйственной деятельности можно восполнить в другой;

- изменять виды и направления приложения финансовых ресурсов из сфер с низкой привлекательностью в более перспективный вид бизнеса;

-инвестировать свободные финансовые средства в более перспективные направления производственной деятельности;

-расширить существующую производственную деятельность на основе формирования новых направлений в выпуске продукции или оказываемых услуг за счет изменения масштабов;

-увеличить объём производственных мощностей или услуг;

-адаптироваться к рыночной экономике, разработать механизм противодействия конкурентам, снизить уровень зависимости от партнеров по бизнесу;

-расширить ассортимент выпускаемой продукции или оказываемых услуг на основе оптимизации и внедрения новых технологий и др.

В целом следует отметить, что диверсификация, как правило, ориентирована на повышение уровня конкурентоспособности предприятия, рост его экономических показателей (признак полезности); она предполагает освоение новых видов продукции (продуктовая инновация) и новых технологий (процессная инновация), а также на структурные изменения в управлении и организации производства, маркетинга и т.д. (организационно-управленческие инновации). Диверсификация ориентирована на долгосрочную перспективу и при успешной реализации приводит не только к количественному росту показателей, но и качественным положительным изменениям, связанным с повышением устойчивости предприятия, использованием новых факторов развития. Механизм диверсификация позволяет хозяйствующему субъекту решить комплекс социально-экономических задач следующих уровней приоритетности, таких, как получение прибыли, достижение финансовой устойчивости, экономическая стабильность и конкурентоспособность на рынке; достижение господствующего положения на рынке и решение социальных проблем производственного персонала.

Рассматривая сущность процесса диверсификации производства,

следует отметить, что изменение номенклатуры производства, ее расширение, рыночные маневры, которые приводят к появлению инноваций, свидетельствуют о взаимосвязи указанных понятий. Диверсификация , безусловно, способствует инновационному развитию промышленного предприятия. В этой связи, механизм реализации диверсификации может рассматриваться как организационно-управленческая инновация, направленная на технологическое и организационное развитие моно предприятия или моно территории,

Следует считать, что механизм диверсификации в полной мере может быть определен как инновационный механизм развития моно территории, в состав которого должны входить методы и инструменты планирования и обоснования обновлений, организации преобразований, контроля и анализа, а также стимулы и мотивация персонала. Говоря о диверсификации как об инновационном механизме применительно к моно территории можно констатировать, что он является не только организационно-экономическим механизмом, но и новым для конкретного предприятия или территории, оказывающим конкретное влияние на темпы их инновационного развития в зависимости от успешности осуществления диверсификации.

С позиций формирования инновационного механизма диверсификации моногорода или моно территории необходимо остановиться на характеристике её основных видов, с целью понимания его содержания и способов реализации применительно к моногородам и территориям. Исследователи, заявленной в названии статьи проблемы, выделяют два варианта диверсификации, которые следует различать: это диверсификация по цели и диверсификация по механизму реализации в жизнь [1-5 и др.].

В первом случае, диверсификация по целям, это осуществление комплекса мероприятий по диверсификации, как правило, для развития бизнеса, что предполагает разработку и реализацию программы диверсификации. Важность планирования на перспективу на основе перепрофилирования видов производства с целью укрепления конкурентных позиций на рынке, что осуществляется в комплексе с мерами по мониторингу рынка, а также с продвижением продукции и другими тактическими мероприятиями, направленными на выпуск и реализацию продукции с учетом рыночных приоритетов[1-5 и др/].

В случае диверсификации по механизму реализации, которую применяют тогда, когда, например, предприятие испытывает трудности и важно искать способы выживания в условиях конкурентной борьбы. В этом случае диверсификация предприятия предопределяется его производственными мощностями, возможностями технологических маневров, средствами и предметами труда, способных обеспечить выпуск конкурентоспособной продукции [1-5 и др.].

Диверсификацию в научной литературе также выделяют как связанную и несвязанную. Связанная диверсификация определяет новую

сферу производственной деятельности, имеющую отношение к существующему производству, а несвязанная - это новая область производственной деятельности, безотносительно к существующему. Важно подчеркнуть, что связанная диверсификация может быть как вертикальной, так и горизонтальной. Выявленный опыт показывает, что предприятия используют различные стратегии диверсификации: горизонтальную, вертикальную, конгломератовую, концентрическую и т.п.

Так, например, горизонтальная диверсификация способствует расширению ассортимента продукции предприятия за счет новых изделий, которые не связаны с освоенными и выпускаемыми ранее продуктами, что может способствовать развитию интереса клиентуры предприятия. В свою очередь, вертикальная диверсификация определяет производство важных для самого предприятия продуктов на предшествующем или последующем этапе производственного процесса. К примеру, предприятие может осваивать выпуск комплектующих изделий для своей собственной продукции [1-5 и др/]. Применение конгломератовой диверсификации способствует пополнению ассортимента продукции изделиями, выпуск которых не имеет отношения к применяемой промышленным предприятием технологии, к выпускаемым товарам, к рынкам, реализуемым продукцию предприятия.

Изучение и анализ проблемы в теории показало, что к формам диверсификации, получившим распространение на практике, также относятся концентрическая и конгломератная.

Цель концентрической диверсификации - обновление технологических возможностей предприятия на основе применения новых производственных решений для изготовления продукции, которая должна относиться к основному профилю на основе применения внутрифирменных научных исследований и разработок или за счет приобретения технологий и производства продукции других отраслей, необходимых для обеспечения полного цикла изготовления продукции. Концентрическую диверсификацию следует рассматривать как программу увеличения выпуска ассортиментного перечня с расширением ввода в производственную программу новой продукции, которая по техническим свойствам не должна существенно отличаться от выпускаемой предприятием продукции. Она способствует расширению ассортимента производимой предприятием продукции без значительных привлечений инвестиционных ресурсов и с минимизацией рисков, связанных с выходом на новые сегменты рынков[1-5 и др.].

Конгломератовая диверсификация - это приобретение рентабельных предприятий и фирм в различных отраслях. Несмотря на то, что эти формы дополняют друг друга, реальное увеличение продукции связано лишь с концентрической диверсификацией, покупка же существующих предприятий представляет собой только перераспределение имеющихся капиталов[1-5 и др/].

Анализ практики показывает, что большинство предприятий обращается к диверсификации в том случае, когда формируют финансовые

средства, необходимые для поддержания конкурентных преимуществ на рынке. Кроме того, опыт осуществления диверсификации на промышленных предприятиях показывает, что при регулируемом варианте ее проведения неизбежна определённая дестабилизация текущего производства. В связи с этим, актуальной проблемой определения и развития механизма диверсификации является поиск оптимального соотношения выпуска уже производимой и ставящейся на производство новой продукции.

Множество примеров проведения диверсификации производства привел нас к пониманию, что при формировании инновационного механизма, например, диверсификации, должны быть определены направления деятельности, которые включают:

-гибкое приспособление производственного процесса к изменениям на рынке;

-увеличение объемов производства с учетом вовлечения в производственный процесс внутрипроизводственных резервов;

-увеличение загрузки действующих на предприятии производственных мощностей при интенсификации процесса производства;

-улучшение результатов конъюнктурных исследований по определению направлений выпуска новых видов продукции и т.п.

Таким образом, исследуя проблему диверсификации промышленного производства предприятия, находящегося на определённой территории его дислокации как фактор её социально-экономического развития, можно констатировать, что данный подход представляет как научный, так и практический интерес для современной России, имеющей в своем арсенале от плановой экономики целый ряд моногородов. Следует подчеркнуть, что пути решения проблем моногородов в научной литературе и практике не отличаются большим разнообразием. Принципиально можно выделить следующие варианты.

Первый вариант - «ликвидация» моногорода, его закрытие и банкротство как градообразующего предприятия, и, как следствие, переселение его жителей на другие территории, консервация застройки и коммуникаций. Опыт в этом направлении имеют государства США и Канада [11]. Понятно, что этот вариант носит радикальный характер решения проблемы, для моно профильного муниципального образования посредством его ликвидации не приемлемый. Такой путь имеет недостатки: высоким затратным характером по причине переселения людей, проблем их трудоустройства на новом месте и др. Кроме того, с социально-психологической точки зрения переселение - это тягостное и трагичное событие для жителей. Для России это сложный путь ещё и потому, что растет асимметрия экономического пространства, а оставаясь не густонаселённой территорией, дополнительно целые районы останутся совсем без людей, что сужает экономическую ойкумену страны [12]. Экономическое пространство нашей страны итак крайне неоднородно, а его искусственное сжатие будет иметь крайне неблагоприятные геополитические последствия.

Второй вариант – диверсификация моногорода на основе создания новых отраслей и производств, которые не связаны с градообразующим предприятием. Это способствует состоянию устойчивости во внешней среды, занятости населения, создаёт новые источники экономического роста. Диверсифицированное муниципальное образование, в таком случае, перестает быть моногородом по своей сути и соответствующие проблемы исключаются. Следует учитывать, что такой путь диверсификации - это трудность, потому что в условиях современной экономики товарные рынки существенно насыщены и потенциал сбыта продукции крупных предприятий относительно невелик. Реализация больших инвестиционных проектов в моногороде на основе привлечения частных инвестиций маловероятно, так как инвестиционная привлекательность таких территорий крайне низка, потому что они не располагают специфическими ресурсами для развития новых видов экономической деятельности. Кроме того, в условиях кризиса происходит концентрация инвестиционной активности в крупных городах.

Некоторые исследователи считают, что наиболее перспективный путь диверсификации экономики моногорода – это использование современных механизмов поляризованного пространственного развития, которые называют «бизнес-территориями»[3-5 и др.] .

К их числу, как правило, относят особые экономические зоны со специфическим правовым режимом, кластеры, технологические и промышленные парки и т.п. [1, 2 и др.]. Их преимущества состоят в специфических экономических эффектах, способствующих повышению эффективности бизнеса и развитию территории в целом. Создание бизнес-территорий на основе формирования особых институциональных условий, специальных организационно-управленческих механизмов, наличие интеграционного фактора могут способствовать более продуктивному освоению новых видов деятельности (что и составляет сущность диверсификации).

Свободные экономические зоны (СЭЗ) получили широкое распространение в экономике многих стран мира, но, не смотря на это, окончательного определения этого феномена пока не сложилось, что обусловлено разнообразием самих существующих СЭЗ, которые сложно определить единообразно. Например, с точки зрения нормативно-правового подхода особо важен принцип экстерриториальности, в соответствии с ним такая зона определяется как часть территории страны, где товары считаются находящимися за пределами таможенной зоны [8, с. 29]. Однако подобное представление было актуально в период 1960-1970-х гг., когда в мире преобладали именно зоны свободной торговли, предполагавшие стимулирование экспорта и импорта, а не в целом экономического развития.

Оно менялось в процессе эволюции организационно-функциональных форм различных экономических зон. На смену простым, связанным, в основном, с торговлей товарами, приходили более сложные, ориентированные на массовое производство потребительской продукции,

разработку и производство новых товаров, предоставление различных услуг, а также разработку и внедрение инновационных технологий. [6, с. 10].

Постепенно зоны свободной торговли перестали быть ведущим типом экономических зон, появилось множество иных типов экономических зон.

Основным признаком зон подобного рода стал не признак выделения просто из общей таможенной границы государства, а преференции иного рода – льготное налогообложение, снижение административных барьеров, определенная автономия в управлении самой зоной. Поэтому экономическую зону стало возможным определить как часть национальной территории (иногда выделенной из общей таможенной границы государства), имеющей определенную самостоятельность в решении хозяйственных вопросов, особый режим управления, а также предоставляющей преференции для экономической деятельности, как для иностранных, так и для национальных предпринимателей [6, с. 10].

СЭЗ, как правило,- это ограниченные участки территории страны, в пределах которых устанавливается льготный по сравнению с общим режим хозяйственной деятельности, включая внешнеэкономической. При этом СЭЗ, будучи неотъемлемой частью национальной территории, с точки зрения таможенного, бюджетно-налогового и финансового режима рассматривается как находящаяся за пределами государственной границы. СЭЗ создаются с целью активизации, как внешнеэкономической деятельности, так и с целью регионального развития [9].

Таким образом, СЭЗ – это часть территории страны с особым действующим режимом, который регулируется специальным законодательством охватывает по вопросам: таможенного регулирования, налогообложения, лицензирования, визового оформления, банковской деятельности, имущественных и залоговых отношений, предоставления концессий, управления свободной зоной. Применительно к моногородам такой подход имеет как возможности, так и ограничения. Это обусловлено тем, что в ряде моно профильных муниципальных образованиях России уже начат процесс формирования территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР), хотя они не специфичны только для моногородов, который выявил его особенности.

Согласно постановлению Правительства Российской Федерации от 22 июня 2015 г. №614 «Об особенностях создания территорий опережающего социально-экономического развития на территориях моно профильных муниципальных образований Российской Федерации (моногородов)» регламентирован порядок и особенности создания территорий опережающего социально-экономического развития в моно профильных муниципальных образованиях [3].

В частности, 28 января 2016 г. создана первая в стране территория опережающего развития «Набережные Челны», ключевую роль в экономике, которой играет ПАО «КамАЗ». Проекты диверсификации муниципальной экономики этой территории направлены, прежде всего, на объекты

транспортно-логистической и коммунальной инфраструктуры, от которых зависит реализация инвестиционных проектов, способствующих диверсификации: проекты по утилизации отработанных аккумуляторных батарей, модернизации металлообрабатывающего производства, производство компонентов грузовых шасси, а также выпуску теплового оборудования [10].

Поиск преимуществ СЭЗ в контексте диверсификации моногорода даёт основания отнести к ним создание режима благоприятствования новым инициативам, возможное привлечение дополнительных объемов финансирования, использование преимуществ государственно-частного партнерства. Необходимо учитывать, что помощь государства на создание инфраструктуры ТОСЭР выделяется с учетом проектов развития производств инновационного типа. В качестве недостатка ТОСЭР следует учитывать необходимость крупных финансовых вливаний именно со стороны государства, создание дополнительных искусственных условий для территорий особого значения, заметное ослабление действия принципа единства правового и экономического пространства. Всё это предполагает необходимость взвешенного, научно обоснованного подхода к использованию СЭЗ и ТОСЭР в моногородах и территориях.

Таким образом, важно отметить, что осуществлённый нами анализ научно-теоретических источников позволяет констатировать, что виды и формы диверсификации, а также ее экономическое содержание постоянно меняются в силу специфики функционирования производства и меняющихся условий рыночной среды. В этой связи значимым является научное исследование развития механизма диверсификации с целью повышения эффективности производства предприятия.

Список источников:

1. Анимица Е.Г., Анимица П.Е. Бизнес-территории: определение, сущностные характеристики, основные модели развития и регулирования // Известия Уральского государственного экономического университета. 2010. №2. С. 110–115.

2. Герасименко О.Н. К вопросу оценки маркетинговой привлекательности бизнес-территорий // Проблемы современной экономики. 2009. №2. С. 464–465.

3. Иванова О.П., Антонов Г.Д. ТОСЭР в моногородах // ЭКО. 2017. №3. – С. 120–133.

4.Егорова Н.Н., Заруба Н.А., Тумин В.М. Формирование современной маркетинговой стратегии управления территорией с «моноэкономикой». // В сборнике: Устойчивое развитие социально-экономических систем: наука и практика материалы III международной научно-практической конференции. под ред. Ю.С Руденко, Л.Г. Руденко. 2016. С. 276-282.

5. Zaruba N.A., Egorova N.N. LEAN GOVERNANCE AS A CONDITION

FOR THE CREATION OF INTELLECTUAL COAL INDUSTRY// В сборнике: Coal in the 21st Century: Mining, Processing and Safety 2016. С. 39-44.

6. Котляров Н.Н., Гао Тяньмин. Экономические аспекты функционирования особых экономических зон в условиях глобализации // Российский внешнеэкономический вестник. 2009. №6. С. 10–15.

7. Концептуальные подходы к разработке стратегии развития монопрофильного города / Е.Г. Анимица, В.С. Бочко, Э.В. Пешина и др.; под науч. ред. А.И. Татаркина, М.В. Федорова. Екатеринбург: Издательство Уральского государственного экономического университета, 2010. 81 с.

8. Клим И.В. Свободная экономическая зона как институт инновационного развития экономики // Российский внешнеэкономический вестник. 2008. №4. С. 26–32.

9. Meng G. Experiences and Prospects of China's Free Economic Zones after over 20 years // Chinese Business review. 2005. Vol. 4, №9. P. 29–40.

10. Петухова О.В. Анализ проблем развития моногородов РФ // Материалы IX международной конференции студентов, аспирантов и молодых ученых «Молодежь и наука: реальность и будущее». Кемерово: Кемеровский государственный университет, 2017. – 1 электрон. опт. диск (DVD-ROM).

11. Stoltman P.J. 21st Century Geography: A Reference Handbook. Thousand Oaks: SAGE Publications, 2011. 920 p.

12. Татаркин А.И., Лаврикова Ю.Г. Кластерная политика регионов в пространственном обустройстве Российской Федерации // Современные производительные силы. 2015. №2. С. 111–126.

УДК: 336.14

ОСОБЕННОСТИ ФОРМИРОВАНИЯ ГОСУДАРСТВЕННОГО БЮДЖЕТА (НА ПРИМЕРЕ ОБЛАСТНОГО БЮДЖЕТА КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ)

К. С. Карапетян, П. И. Кожевникова, студенты,
С.В. Кулай, старший преподаватель
Кузбасский государственный технический университет
имени Т. Ф. Горбачева, Филиал КузГТУ в г. Прокопьевске
г. Прокопьевск

Государственный бюджет – это самый главный из финансовых документов государства. Он включает в себя сметы всех государственных органов, ведомств, правительственных программ, и др. В государственном бюджете предусматриваются потребности страны, которые будут удовлетворяться за счет средств, содержащихся в ее казне. В бюджете определяются также источники поступлений в казну государства, и размеры этих поступлений. Бюджет России составляется на основе бюджетов

нескольких уровней: федеральный бюджет, региональные и муниципальные бюджеты [3].

Согласно статье 215.1 Бюджетного кодекса Российской Федерации кассовым обслуживанием исполнения бюджетов бюджетной системы Российской Федерации занимается Федеральное казначейство.

В бюджетную систему Российской Федерации входят наличие следующих бюджетов:

- Федеральный бюджет
- бюджеты субъектов Российской Федерации (региональные бюджеты)
- бюджеты муниципальных образований (местные бюджеты)

Государственный бюджет влияет на многие экономические факторы и принимается на законодательном уровне. Существует даже специальный бюджетный процесс, который включает в себя составление, рассмотрение, утверждение и исполнение бюджета, контроль за исполнением и проведение внешних проверок. Осуществляется бюджетный процесс уполномоченными государственными органами.

Основные функции государственного бюджета:

- контролирует и ограничивает действия правительства;
- осуществляет регулирование денежных потоков внутри государства и укрепляет финансовые связи между центром и регионами;
- определяет экономическую политику государства;
- предоставляет информацию о намерениях правительства всем участникам экономической деятельности.

Для эффективной работы с государственным бюджетом выделяют следующие показатели:

- Доходы;
- Официальные трансферты;
- Расходы;
- Дефицит или профицит.

Расходы государственного бюджета предназначены для следующих целей:

- Социальные - расходы на выплату социальных пособий и пенсий, а также расходы на содержание предприятий и учреждений, находящихся в государственной собственности. Этот вид расходов занимает наибольшую долю в бюджете страны.
- Военные - повышение обороноспособности государства, финансирование и содержание армии.
- Экономические - финансирование государственных инвестиционных и экономических программ, накопление государственных резервов и выплата государственного долга.
- Внешнеэкономические - обеспечение и реализация международных договоренностей, и выплата взносов в международные организации.

- Содержание государственного аппарата - финансирование органов судебной и законодательной власти [4].

Рассмотрим перспективы экономического развития Кемеровской области. Весной 2018 произошла смена Губернатора Кемеровской области. Многие СМИ прогнозируют экономический рывок для Кузбасса с приходом к власти С. Цивилева на пост губернатора [2] . Сергей Цивилев считает, что большие перспективы у машиностроительной отрасли. К сожалению, за последние три года объем производства снизился на 40%, но потенциал у машиностроения огромный. Так как сохранились хорошо оснащенные заводы, выпускающие горно – шахтное оборудование, такие как Юргинский машиностроительный завод, но стоит проблема их загрузки. К сожалению, за последние годы потеряно доверие угольщиков к продукции наших машзаводов, потому что их оборудование проигрывает по качеству зарубежному. Сейчас задача поставлена машиностроителям — вернуть утраченные позиции, и не только в угольной отрасли [5].

Кроме того, есть такое направление, как компонентное машиностроение. Кузбасс ведет переговоры со всеми мировыми компаниями, которые поставляют продукцию для угольных компаний. Кузбасс предлагает очень хорошие условия по налогам, предлагает свою инфраструктуру, поэтому в ближайшее время новые производства уже будут видны. И к этому процессу подключим наше машиностроение, чтобы готовить детали, а не привозить их из-за рубежа.

Недавно областные депутаты с чиновниками презентовали новый бюджет на трехлетку, который некоторые лица назвали еще и политическим. На 2019 год на образование предусмотрено 34 миллиарда рублей, на развитие здравоохранения Кузбасса свыше 25 миллиардов рублей, на социальную поддержку населения 20,3 миллиарда рублей [1].

Государственный бюджет, являясь основным финансовым планом государства, главным средством аккумулирования финансовых средств, даетполитической власти реальную возможность осуществления властных полномочий, даёт государству реальную экономическую и политическую власть. Таким образом, бюджет, объединяя в себе основные финансовые категории (налоги, государственный кредит, государственные расходы), является ведущим звеном финансовой системы любого государства и играет как важную экономическую, так и политическую роль в любом современном обществе.

Список источников:

1. Бюджет Кемеровской области 2019-2021 [Электронный ресурс]. – Режим доступа http://o-gorod.net/news/355392/ (дата обращения 24.10.2018).

2. Врио губернатора Сергей Цивилев презентовал Стратегию развития Кемеровской области до 2035 года [Электронный ресурс]. – Режим доступа https://ako.ru/news/detail/vrio-gubernatora-sergey-tsivilev-prezentoval-

strategiyu-razvitiya-kemerovskoy-oblasti-do-2035-goda (дата обращения 20.10.2018).

3. Государственный бюджет [Электронный ресурс]. Режим доступа https://utmagazine.ru/posts/8500-gosudarstvennyy-byudzhet (дата обращения 14.10.2018).

4. Государственный долг [Электронный ресурс]. – Режим доступаhttps://studopedia.ru/3_40328_gosudarstvenniy-dolg.html (дата обращения 26.10.2018).

5. Сергей Цивилев: Кузбасс совершит экономический рывок за два года [Электронный ресурс]. – Режим доступа https://tass.ru/pmef-2018/articles/5228694 (дата обращения 25.10.2018)

УДК 331.556; 325.14; 314.7

НЕКОТОРЫЕ ВОПРОСЫ СОВРЕМЕННОЙ МИГРАЦИОННОЙ ПОЛИТИКИ РОССИИ

Е. В. Ковалева, к.э.н. доцент, **О. В. Соколова**, старший преподаватель
Кузбасский государственный технический университет
Имени Т.Ф. Горбачева
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

Аннотация: В статье рассматриваются новые подходы к миграционной политике России как со стороны ужесточения контроля над нелегальной миграцией, так и обновления программы переселения соотечественников из-за рубежа в рамках законодательного оформления идеологии «Русского мира».

Ключевые слова: миграция, эмиграция, иммиграция, миграционная политика, нелегальная миграция, «принимающая сторона», «Русский мир», репатриант.

В современной экономике в условиях глобализации перемещается весь мир. Один миллиард человек живут не в той стране, где они считались бы коренными жителями. Не случайным является и появление новой профессии – эксперта по абсорбции, национальным и религиозным конфликтам.

Под международной миграцией рабочей силы понимают процесс перемещения трудовых ресурсов из одной страны в другую сроком более чем на один год по экономическим и другим причинам. Сегодня в нашем обществе пришло понимание, что существенно увеличить население на «свой счет», за счет рождаемости не реально. С точки зрения демографических процессов население страны пошло на убыль: 2017 год, по данным Росстата, стал худшим по количеству рожденных в России детей за последние 10 лет.

Спад рождаемости – 10,7%, смертность при этом превысила рождаемость на 134,4 тысячи человек. Поэтому мигранты нужны российской экономике. Однако прием мигрантов, особенно в больших количествах несет за собой и ряд проблем. С этим связана актуальность разработки и проведения взвешенной миграционной политики, учитывающей особенности экономики того или иного периода в развитии страны. В настоящее время стоит задача оживления экономического роста и свой вклад в решение этой задачи может внести и эффективная миграционная политика.

Упорядочению этой политики, борьбе с нелегальной миграции были посвящены изменения, введенные летом 2018 года. «27 июня Владимир Путин подписал федеральный закон № 161-ФЗ, в котором уточняются понятия миграционного учета в России. Согласно новому тексту, более четкие формулировки получают термины «место пребывания иностранного гражданина» и «сторона, принимающая иностранного гражданина». [1]

Согласно введенным поправкам мигрант должен жить исключительно там, где зарегистрирован. Если иностранный работник хочет, чтобы его регистрировала компания, он обязан все время жить в жилых помещениях этой компании. Раньше организация регистрировала иностранных работников на свой юридический адрес.

Проблема в том, что у многих юридических лиц нет жилых помещений на балансе, поэтому в добавок к «резиновым» квартирам, могут добавиться «резиновые» вагончики.

Изменения коснулись и физических лиц. По новым правилам, если российский гражданин сдает жилье иностранцу, то автоматически становится «принимающей стороной». Он должен зарегистрировать иностранца на своей жилплощади и нести за него ответственность. Повысились и штрафы за несоблюдение всех этих правил как со стороны организаций, так и физических лиц. По новым нормам за нарушения, связанные с мигрантами, физические лица будут платить штраф до 4 тысяч рублей, должностные лица – до 50 тысяч, юридические лица – до 500 тысяч рублей.

Другим, принципиально новым направлением миграционной политики стала попытка законодательного оформления идеологии «Русского мира» в обновленной программе переселения соотечественников из-за рубежа.

Программа добровольного переселения соотечественников в Россию – не новая: она была принята еще в 2007 году и должна была действовать до 2025 года. Однако ее эффективность оказалось недостаточной: к сентябрю 2017 года в Россию официально переехали 656 тысяч человек. Это не те цифры, которых ждали от программы. Тем более, что они включили и тех, кто переехал в последние два года с Украины. Теперь миграционная политика «способствует решению задач в сфере социально-экономического, пространственного и демографического развития страны, повышения качества жизни населения, обеспечения безопасности государства, защиты национального рынка труда, поддержания межнационального и межрелигиозного сира и согласия в российском обществе, а также в сфере

защиты и сохранения русской культуры, русского языка и историко-культурного наследия народов России, составляющих основу ее культурного (цивилизационного) кода. Мигранты объявляются лишь «вспомогательной» силой, притом отдельно оговаривается, что в последнее время законы в отношении приезжих только ужесточились, что было показано нам и выше». [2]

Новая концепция миграционной политики была представлена президентом на VI Всемирном конгрессе соотечественников 31 октября 2018 года.

Эта концепция направлена на формирование для переселения в Россию на постоянное место жительства бывших соотечественников из-за рубежа более комфортных условия для переселения, утверждения и внедрения четких правил въезда, получения права на проживание, работу, на приобретение российского гражданства на льготных условиях. Многие проблемы, бюрократические барьеры в этой сфере, о которых справедливо говорили соотечественники ранее, на сегодня уже сняты. Однако ключевыми составляющими миграционной политики согласно новой концепции должны стать: простота и понятность условий въезда в РФ, включая оформление виз, приобретение гражданства и получения права на пребывание в РФ, в независимости от цели визита; совершенствование административных процедур в сфере миграции, в том числе внедрение электронных форм взаимодействия.

Вернется наш соотечественник в Россию или нет, зависит от того, попадет ли он в квоту в конкретном регионе или нет, а также от того, владеет ли будущий репатриант профессией, нужной региону. СЧ одной стороны это отражает противоречивость новой модели миграционной политики, в основе которой лежит идеология «Русского мира». С другой стороны, государство не может отказаться от экономической целесообразности регулирования миграционных потоков, включая и иностранцев (не только бывших соотечественников), в том числе и в религиозном аспекте, поскольку большинство мигрантов привлекают Москва, Санкт-Петербург или Краснодарский край, а не какие-либо депрессивные регионы.

Наряду с регулированием привлечения мигрантов в страну не менее актуальной является задача уменьшения эмиграции из России. За последнюю четверть века общая цифра «исхода» составила около 4,5 млн. человек. Если говорить о структуре въезжающих и уезжающих, то в профессиональной структуре иммигрантов преобладают работники физического труда, а уезжает высокообразованный слой граждан. Остановить этот поток может вера в экономическое будущее страны, ее модернизация, развитие социальной инфраструктуры.

Таким образом, миграционная политика как часть экономической политики государства – это сложный процесс, увязанный как с внутренними проблемами государства, так и с оформлением места России на мировом рынке труда.

Список источников:

1. Половинко В., Васильчук Т. Новые крепостные [Электронный ресурс] / В. Половинко, Т. Васильчук – Новая газета – 6 июля 2018 года – Режим доступа: http://www.demoscope.ru/weekly/2018/0777/print.php – заглавие с экрана (дата обращения 25.11.2018)

2. Соловьев В. Поуехавших сделают понаехавшими [Электронный ресурс] / В. Соловьев – Комерсантъ – 31 октября 2018 – Режим доступа: https://www.kommersant.ru/doc/3786615 – заглавие с экрана (дата обращения 25.11.2018)

УДК 336.221

УКЛОНЕНИЕ ОТ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ

А. С. Коняева, **А. В. Тихонова**, студенты, **С. В. Кулай**,
старший преподаватель
Кузбасский государственный технический университет
имени Т. Ф. Горбачёва
Филиал КузГТУ в г. Прокопьевске
г. Прокопьевск

Уклонение от уплаты налогов- это намеренное сокрытие и уменьшение налогоплательщиком объекта обложения (прибыли, дохода, имущества) с целью полной или частичной неуплаты налоговых платежей. Данные незаконные действия налогоплательщиков наносят существенный ущерб государственным интересам, так как уклонение от уплаты налогов сопутствуют развитию всем видам теневой деятельности [1].

Основными причинами уклонения от налогов могут быть [2]:

1. Налоговое законодательство Российской Федерации состоит из большого количества нормативно - правовых актов. Данное законодательство носит изменчивый характер, так как регулярно вносятся изменения и дополнения, что создает сложности для налогоплательщиков.

2. Значительное налоговое бремя, которое несет налогоплательщик. Налогообложение не учитывает специфику отдельных видов финансово-хозяйственной деятельности, ее сезонность.

3. Существуют недостатки в формах и в методах проведения налогового контроля. Налоговые органы не в состоянии проверить всю бухгалтерскую отчетность и все проводимые операции.

4. Преднамеренное стремления субъектов к неуплате налоговых сумм в целях инвестирования их в теневом бизнесе.

В настоящие время сокрытия доходов и уход от уплаты налогов в России все более становится частым явлением. Всего за девять месяцев текущего года было возбужденно 689 уголовных дел по факту уклонения

налогов, что 17 % больше прошлого года. Направленно в суд 390 уголовных дел.

Существуют различные незаконные способы уклонения от налогов. Рассмотрим некоторые из них [3]:

- перевод денег на счета в банковские учреждения других стран, это позволяет вывести большие суммы налоговых поступлений из под контроля государства;
- сокрытие или занижения объекта налогообложения. Налогоплательщик не предоставляет в налоговый орган в течении двух или более отчетных периодов документы, необходимые для исчисления и уплаты налога;
- завышение стоимости реализованной продукции;
- «черная бухгалтерия». Заработная плата выдается без удержания НДФЛ и без уплаты с суммы начисления страховых взносов, имеются неучтенные наличные деньги у предприятия;
- открытия в различных банках несколько расчетных счетов, о которых не сообщается в налоговый орган;
- сокрытия средств от уплаты налогов при наличии недоимки по налогам или с целью неуплаты текущего налога;
- утаивание передачи имущества в аренду;
- создание дочерних предприятий, подставных фирм .

Уклонение от уплаты налога является актуальной проблемой для государства, которая в свою очередь оказывает негативное влияние на экономику страны.

В связи с этим особое внимание уделяется мерам предотвращения нелегальных способов ухода от налогообложения:

1. Необходимо совершенствования нормативно – правовой базы, дающая законные пути уменьшения налога.
2. Ужесточение санкций направленных на нарушителей налогового законодательства.
3. Формирование современного комплекса организационных и правовых мер по предупреждению, контролю и пресечению ухода от налогообложения.

Однако решить данную проблему достаточно сложно, практически не возможно. Так как налогоплательщики применяют все более изощренные варианты сокрытия объектов налогообложения и доходов. Однако существуют способы минимизации негативных последствий. Необходимо сократить желания уклонятся от налогов с помощью применения мер экономического стимулирующего характера.

Список источников:

1. Налоговый кодекс Российской Федерации, часть первая от 31.07.1998 № 146-ФЗ, часть вторая от 05.08.2000 № 117-ФЗ // СПС «Гарант». //

Консультант Плюс[Электронный ресурс]. - Режим доступа: http://www.consultant.ru/. (дата обращения: 28.11.2018).
2. Сулейманова Н. Х. Причины и способы уклонения от уплаты налогов // Молодой ученый.- 2017.- №1.-С. 266-268.-URL.[Электронный ресурс].- режим доступа https://moluch.ru/archive/135/37875/ (дата обращения: 28.11.2018).
3. Федеральная налоговая служба [Электронный ресурс].- режим доступа https://www.nalog.ru. (дата обращения: 28.11.2018).

УДК 331.5

ИЗМЕНЕНИЕ СТРУКТУРЫ РЫНКА ТРУДА В СОВРЕМЕННОЙ ЭКОНОМИКЕ

В. С. Косых, **А. Э. Мешкова**, студенты,
Е. В. Ковалёва, кандидат экономических наук, доцент
Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачёва,
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке,
г. Новокузнецк

Далеко не для кого секрет, что рынок труда играет очень важную роль не только в жизни каждого человека, но и в современной экономике в целом. Это происходит из-за того, что он обеспечивает соединение работников с рабочими местами. Тем самым оказывает влияние и на производительность, и на темпы роста, и на другие параметры экономики. Рынок труда обычно сильно узаконен, поскольку его реакции во многом определяются формой и настройкой институтов.

За два десятилетия в России сложилась модель рынка труда, которая заметно отличается от других моделей большинства развитых стран. Ключевая особенность состоит в том, что приспособление рынка труда к экономическому положению происходит за счет изменений в цене труда, а не за счет изменений в занятости и безработице, как принято считать. Такая модель обеспечивает высокий и стабильный уровень занятости и низкий уровень безработицы.

Как известно, в связи с развитием не только экономики, но и других сфер труда происходит рост необходимых профессий. Каждый из нас понимает, что профессия должна быть не только любимой, но востребованной и высокооплачиваемой.

Начнём со сферы образования, квалифицированных педагогов в учебных заведениях, к сожалению, осталось совсем немного. На сегодняшний день школы, техникумы, университеты и другие учебные заведения нуждаются в творческих личностях, которые смогут не только грамотно изложить информацию, но и раскрыть потенциал каждого ученика, быстро

найти выход из сложной ситуации.

В сфере медицины дела обстоят не менее радостно. Из-за низких заработных плат, по данным Росстата, у нас не хватает младшего персонала: медсестёр и санитарок. Есть и положительная сторона. В связи с развитием медицины требуются высококвалифицированные хирурги, генетический консультант (выявляет наследственные заболевания, индивидуальные особенности обмена веществ) и молекулярный диетолог (занимается изучением молекулярного состава пищи и разрабатывает индивидуальную схему питания).

Постоянное развитие технологий требует опытных инженеров. Именно они проектируют новые оборудования и изобретают современную технику, а также они способны управлять сложными механизмами в автоматизации сложных процессов.

Но самая востребованная и высокооплачиваемая профессия – специалист в IT-индустрии, которая и останется популярной в ближайшие 50 лет. Популярность к массовому переходу на информационные технологии и частое их пользование ещё раз подтверждает это.

Профессия аудитора будет актуальной всегда, потому что бухгалтерская деятельность не сможет существовать без проверок. Все компании и организации нуждаются в услугах умелых аудиторов.

Ещё одна из востребованных профессий – нотариус. Без его подписи не обходится ни одна юридическая операция. Вступление в наследство, заверка оригинальности документов и так далее – услуги, предоставляемые данным специалистом.

Не потеряли свою актуальность и специалисты по робототехнике. Ручной труд постепенно вытесняется роботами во многих сферах деятельности. Такие специалисты будут обеспечивать повышение конкурентоспособности экономики России.

По данным Департамента труда и занятости населения Кемеровской области по состоянию на август 2018 год наиболее востребованы:

Показатели подсчитаны по количеству вакансий по Кемеровской области.

Врач	2293
Машинист	1957
Медицинская сестра	1443
Горный рабочий	1272
Инженер	822
Учитель	735
Менеджер	526
Повар	487

Из сведений таблицы можем сделать вывод, что наш регион нуждается, в первую очередь, в высококвалифицированном персонале в сфере медицины, промышленности и образования.

В заключении хотелось бы сказать, что главным аргументом в выборе

профессии остается востребованность, престижность и высокая оплата труда в настоящее время. К счастью, сегодняшние возможности позволяют выбрать актуальную, хорошо оплачиваемую и подходящую по душе работу, которая будет вносить огромную пользу в дальнейшее развитие будущего всей страны.

Список источников:

1. В. Гимпельсон, Р. Капелюшников, С. Рощин Российский рынок труда: тенденции, институты, структурные изменения [Электронный ресурс] - https://www.csr.ru/wp-content/uploads/2017/03/Doklad_trud.pdf (дата обращения 22.11.2018 год)
2. Самые востребованные и высокооплачиваемые профессии в России в 2018 году [Электронный ресурс] - https://bankstoday.net/last-articles/rejting-samyh-aktualnyh-professij-v-rossii-na-2018-god#-10____2018 (дата обращения 22.11.2018 год)
3. Востребованные профессии в Кузбассе [Электронный ресурс] - http://proforientir42.ru/professii/professii-vostrebovannye-v-kuzbasse/ (дата обращения 22.11.2018 год)

УДК 338.5

ОСОБЕННОСТИ ТРАНСФЕРТНОГО ЦЕНООБРАЗОВАНИЯ

Ю. В. Кремнева, студентка, **С. В. Кулай**, ст. преподаватель
Кузбасский государственный технический университет имени
Т. Ф. Горбачёва
Филиал КузГТУ в г. Прокопьевске
г. Прокопьевск

Трансфертной ценой является цена, которая устанавливается в процессе хозяйственных операций между различными подразделениями одной компании или между участниками одной группы компаний (взаимозависимыми лицами). Из этого следует называть трансфертное ценообразование деятельностью по установлению цен между данными компаниями (лицами). Такое определение представлено на официальном сайте Федеральной налоговой службы Российской Федерации.

В СССР внутри организаций трансфертные цены стали использовать ещё в 50-60-х годах XX века, когда создавались крупнейшие промышленные организации и объединения. Относительная независимость отдельных подразделений заставляла руководителей искать подходы к управлению производством. Внедрение в управление системы внутренних расчётов, которые невозможны без оценки стоимости передаваемого продукта, стало одним из таких подходов. Цена передаваемого продукта получила название

трансфертной (планово-расчётной) цены, а процесс её оценки и установления – трансфертного ценообразования.

В рамках внутреннего управления организацией трансфертные цены выполняли функции:

1) учёта издержек производства;

2) измерения доли прибыли в продукции, реализованной по трансфертной цене в рамках соответствующей организации;

3) обеспечения эффективного функционирования экономических и производственных служб.

Существовало три основных метода определения трансфертных цен – затратный, договорной и смешанный.

При затратном методе установления планово-расчётной цены все фактические затраты включались в цену продукта.

Основой договорного метода были условия договоров или результаты переговоров между руководителями подразделений организации.

При смешанном методе определения трансфертной цены применялись сочетания выше перечисленных методов: нижнюю границу цены устанавливали затратным методом, а верхнюю – договорным методом. После выбирали одну из цен, более подходящую для целей и задач развития организации в целом.

В современной России внутреннее трансфертное ценообразование в крупных организациях осуществляется в рамках использования системы бюджетирования и формирования центров ответственности.

Актуальным же вопрос о трансфертном ценообразовании в России стал в начале 90-х годов XX века, когда в законодательстве были закреплены положения о налоговых последствиях занижения цен продаваемой продукции. Позднее в статье40 Налогового Кодекса Российской Федерации был закреплён пункт о том, что отклонение от рыночной стоимости не должно превышать 20%. Иных законодательных ограничений по назначению цен на товары, передаваемые между взаимозависимыми лицами, не имеется, и данные лица вправе самостоятельно выбирать одну из форм трансфертного ценообразования в зависимости от целей и условий заключения сделки.

Однако налогоплательщики обязаны уведомить налоговые органы о совершённых ими в календарном году контролируемых сделках, указанных в статье 105.14 Налогового Кодекса Российской Федерации [1].

Сведения о контролируемых сделках указываются в уведомлениях о контролируемых сделках, направляемых налогоплательщиком в налоговый орган по месту его нахождения (месту его жительства) в срок не позднее 20 мая года, следующего за календарным годом, в котором совершены контролируемые сделки.

Для адаптации организаций к нововведениям в области трансфертного ценообразования законодателями был предусмотрен переходный период, продлившийся до 2014 года, в течение которого не налагались санкции в виде штрафов за нарушение законодательства по трансфертному ценообразованию.

Данные изменения явились значительными не только для налоговых органов, но и для предприятий, т.к. потребовалось установление новых принципов, которые бы доказывали обоснованность применённых трансфертных цен и юридической формы осуществления данных сделок.

Также много вопросов возникало в части применения основных положений трансфертного ценообразования, для чего и был предоставлен переходный период.

С целью полноты и правильности использования правил формирования и использования трансфертных цен Министерство финансов Российской Федерации и Федеральная налоговая служба опубликовали ряд дополнительных документов к Налоговому кодексу Российской Федерации и, в частности, письмо от 30.08.2012 года № ОА-4-13/14433 «О подготовке и представлении документации в целях налогового контроля».

Однако, несмотря на все предпринятые меры, в настоящее время недобросовестные предприятия-налогоплательщики всё же находят способы получения необоснованной налоговой выгоды. На самом деле не всегда их действия несут злостный характер, что показывает судебная практика.

Обзор судебной практики в сфере трансфертного ценообразования за третий квартал 2018 года представлен в таблице 1 [2].

Таблица 1

Судебные дела в области трансфертного ценообразования
(июль–сентябрь 2018 года)

Истец	Ответчик	Налоговый период	Претензия и решение налоговой инспекции	Решения судебных инстанций
ООО «ЮджинСТ»	ИФНС России № 17 по г.Москве	2012-2014	Получение необоснованной налоговой выгоды в сделке со взаимозависимыми лицами в сделках аренды помещений и оборудования и сделке подряда. Доначислены налоги, штрафные санкции.	Первая – в пользу налогоплательщика; Апелляционная – в пользу налогоплательщика; Кассационная – в пользу налогоплательщика.
ООО «Научно-Производственное объединение «Завод химических реагентов»	ИФНС России по г.Архангельску	2013-2014	Получение необоснованной налоговой выгоды в сделке со взаимозависимыми лицами в сделках аренды нежилых помещений. Доначислены налоги, штрафные санкции.	Первая – в пользу налогоплательщика; Апелляционная – в пользу налогоплательщика; Кассационная – в пользу налогоплательщика.

АО «Лесопильно-дерево-обрабатывающий комплекс Игирма»	Межрайонная ИФНС № 16 по Иркутской обл.	2012-2014	Получение необоснованной налоговой выгоды в сделке со взаимозависимыми лицами по реализации продукции лесопереработки. Доначислены налоги, штрафные санкции.	Первая – в пользу ИФНС; Апелляционная – в пользу ИФНС; Кассационная – в пользу ИФНС.
ООО «Новые Полимерные Технологии»	ИФНС России № 8 по Брянской обл.	2013-2015	Получение необоснованной налоговой выгоды в сделке со взаимозависимыми лицами в сделках аренды нежилых помещений. Доначислены налоги, штрафные санкции.	Первая – в пользу налогоплательщика; Апелляционная – в пользу налогоплательщика; Кассационная – в пользу налогоплательщика.
ООО «ВИКОМО»	ИФНС России № 8 по г. Москве	2014	Получение необоснованной налоговой выгоды в сделке со взаимозависимым лицом в сделке по реализации земельных участков. Доначислены налоги, штрафные санкции.	Первая – в пользу налогоплательщика; Апелляционная – в пользу налогоплательщика.
ЗАО «Деловой партнер»	ИФНС России № 9 по Новгородской обл.	2014-2016	Получение необоснованной налоговой выгоды в сделке со взаимозависимым лицом в сделке по реализации объектов недвижимости. Доначислены налоги, штрафные санкции.	Первая – в пользу ИФНС; Апелляционная – в пользу ИФНС; Кассационная – в пользу ИФНС.

Список источников:

1. «Налоговый кодекс Российской Федерации (часть первая)» от 31.07.1998 № 146-ФЗ (ред. от 03.08.2018) [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL:http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_19671/ (28.11.2018).

2. Обзор судебной практики в части трансфертного ценообразования / Интерфакс: новости [Электронный ресурс] – Режим доступа: URL:http://tp.interfax.ru/library/10942(28.11.2018).

УДК 321

ИННОВАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В ОТРАСЛЯХ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ

Ю. А. Кузнецова, к.э.н., старший научный сотрудник сектора «Экономическая безопасность» Института социально-экономических исследований УФИЦ РАН, г. Уфа, Республика Башкортостан

Сегодня становится очевидным, что обязательным экономического роста является следование инновационному вектору развития. Во всех странах предпринимаются активные действия по усилению инновационной составляющей во всех отраслях и сферах социально-экономической жизни.

Однако следует признать, что наряду с попыткой всестороннего развития инноваций в производственной сфере, мало внимания уделяется разработке и распространению инноваций в социально-культурной среде. Так как одним из интенсивных факторов экономического роста является повышение качества трудовых ресурсов [6], можно предположить, что развитие инноваций в социально-культурной сфере может явиться действенным инструментом его реализации. Здесь мы говорим о социальных инновациях. С точки зрения многих ученых и специалистов, внедрение социальных инноваций сопряжено со значительными трудностями. Так, по мнению Н.М. Лебедева, Е.Г. Ясина, «социальные нововведения осуществить особенно трудно в силу не определенности их параметров и результатов, что позволяет имитировать изменения без их фактической реализации (что в России довольно часто и происходит)» [3, с. 16].

Однако вклад социальных инноваций в формирование социального потенциала любого территориального образования нельзя недооценивать. С точки зрения Д.А. Гайнанова, С.А. Кирилловой, О.Г. Кантор «...социальный потенциал... далеко не всегда может быть использован полностью, что обуславливает правомерность выделения его реализованной и нереализованной компоненты» [1, с. 134]. С этих позиций мы можем говорить о том, что социальные инновации в качестве инструмента повышения качества трудовых ресурсов могут быть классифицированы как разработанные и готовые к реализации и распространению и не имеющие своего реального воплощения, существующие в виде идей, но обладающие потенциальным полезным эффектом для общества, отдельной группы лиц. Развивая идею о классификации инноваций в социальазвивая идею о классификации инноваций в социально-культурной сфере и социальных инновациях, Е.В. Попов, Ж.К. Омонов, А.Ю. Веретенникова разработали, по нашему мнению, одну из самых полных классификаций социальных инноваций – многопараметрическую [7]. Авторы, понимая под социальными инновациями «новые идеи, возможности и действия в социальном пространстве, увеличивающие возможность применения ресурсов для

решения экономических, социальных, культурных и экологических проблем» [7, с. 839], выделяют следующие параметры систематизации социальных инноваций:

1) вид деятельности, в котором создается социальная инновация;

2) степень государственного участия

3) масштаб, отражающий уровень применения социальных инноваций;

4) уровень инициации;

5) степень новизны.

Принимая во внимание тот факт, что предложенная совокупность параметров позволяет определить «место инновации в социальном пространстве», отсутствие возможности учета нововведений на идейном уровне, этапе ее разработки, не позволяет оценить потенциал социальных инноваций. Всероссийским центром изучения общественного мнения в 2007 г. и 2009 г. среди жителей регионов Российской Федерации был проведен опрос «В каких отраслях экономики и общественной жизни России нужно в первую очередь внедрять инновации?» [4-5]. В результате опроса было выявлено, что осознание необходимости внедрения инноваций в социальной сфере более всего характерно для людей следующих групп:

1) государственный служащий, работник административных органов (в 6 раз больше человек в 2009 по сравнению с 2007 г.

сознали важность внедрения инноваций в социальной сфере);

2) специалист с высшим образованием на производстве (в 2,3 раза);

3) зарегистрированный безработный (в 4 раза);

4) занятый домашним хозяйством (в 1,3 раза);

5) для людей, в семьях которых средний доход на 1 человека не превышает 1 500 руб. (в 1,5 раза);

6) для людей, которые не могут позволить себе приобретать действительно дорогие вещи (в 4,7 раза).

Как видно, помимо государственных служащих, потенциальную востребованность в социальных инновациях имеют малообеспеченные группы населения. Действительно, особым объектом воздействия социальных инноваций становятся такие группы населения, которые первыми испытывают болезненное влияние сложных, напряженных социально-экономических процессов и явлений; при этом именно они наиболее восприимчивы к различному роду инновационным проектам в силу ограниченных возможностей повышения качества своей жизни [2].

Резюмируя вышесказанное, следует отметить, что в современных условиях функционирования социальной сферы особую значимость приобретает совершенствование механизма управления инновациями в социально-культурной сфере, модернизация организационной структуры предоставления социальных услуг и социальной помощи, поиск новых инновационных идей и возможностей их реализации с целью повышения качества жизни малообеспеченных групп населения.

Список источников:

1. Гайнанов, Д.А. Диагностика реализации социального потенциала регионов Российской Арктики с позиций устойчивого развития / Д.А. Гайнанов, С.А. Кириллова, О.Г. Кантор // Вестник Томского государственного университета. – 2013. – No 376.– С.132-136.
2. Кузнецова, Ю.А. О необходимости совершенствования организационно-экономического механизма управления социальными инновациями для малообеспеченных групп населения / Ю.А. Кузнецова // Наука сегодня: сб. науч. тр. по материалам Междунар. науч.-практ. конф.: в 4 ч. – Москва: Научный центр «Диспут», 2015. – С. 44-45.
3. Лебедева, Н.М. Культура и инновации: к постановке проблемы / Н.М. Лебедева, Е.Г. Ясин // Форсайт. – 2009. – Т. 3, No 2. – С.16-26.
4. Опрос ВЦИОМ 2009 года [Электронный ресурс]. – URL: http://wciom.ru/zh/print_q.php?s_id=631&q_id=45589&date= 29.11.2009 (дата обращения: 30.04.2016).
5. Опрос ВЦИОМ 2007 года [Электронный ресурс]. – URL: http://wciom.ru/zh/print_q.php?s_id=434&q_id=34774&date= 24.06.2007 (дата обращения: 30.04.2016).
6. Подкопаев, О.А. Некоторые вопросы взаимосвязи социально-экономических институтов и экономического роста / О.А. Подкопаев // Актуальные вопросы экономики и финансов в условиях современных вызовов российского и мирового хозяйства: материалы III Междунар. науч.-практ. конф. Самара, 2015. – С. 195-198.
7. Попов, Е.В. Многопараметрическая классификация социальных инноваций / Е.В. Попов, Ж.К. Омонов, А.Ю. Веретенникова // Вестник УрФУ. Серия: Экономика и управление. – 2015. – Т. 14, No 6. – С. 836-867.

УДК 37.018.4.46

ОСОБЕННОСТИ СОВРЕМЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ ОБУЧЕНИЯ В СТРАНАХ ЗАПАДНОЙ ЕВРОПЫ

Т. В. Лазарева, к.э.н., доцент кафедры экономики и управления
Филиал Кузбасского государственного технического университета
им. Т. Ф. Горбачева в г. Новокузнецке,
г. Новокузнецк

Современная рыночная среда быстро меняется, поэтому компании могут добиться успеха только в том случае, если им удастся перевести методы работы с персоналом на новый уровень. Организация вынуждена работать гибко, создавать новые системы отношений с сотрудниками, пересматривать приоритеты в развитии. Благополучная и стабильная организация всегда думает о своем будущем и готова вкладывать в него деньги. В зависимости от

целей и возможностей она осуществляет узкоспециальное и корпоративное обучение, и проводит его в форме лекций, семинаров, тренингов.

Обучение персонала – это развитие профессиональных знаний, умений и навыков сотрудников с учетом целей соответствующих подразделений, которые определяются стратегией компании [2]. Существуют различные инновационные подходы к мотивации работников. Одним из них является мотивация персонала через обучение и предполагает различные методы подготовки и развития сотрудников: «обогащение труда», «ротация труда», бизнес-курсы, компьютерное обучение, основанное на Internet-технологиях, моделирование рабочих ситуаций, деловые игры [1].

Крупные организации на Западе затрачивают на обучение до 10 % фонда заработной платы. Эти средства рассматриваются как инвестиции, которые в будущем, как правило, приносят немалую прибыль. Поэтому важной характеристикой культуры компании является уровень образования персонала. Тогда профессиональная подготовка и переподготовка приобретает стратегическое значение.

Некоторые современные методы обучения персонала, которые в настоящий момент используются в России или начинают использоваться, впервые появились на Западе. Однако прежде чем перенести зарубежный опыт необходимо адаптировать новые технологии под российскую среду.

Некоторые современные методы обучения работников слабо развиваются в России, но в практике стран Западной Европы они активно используется и, судя по их распространенности, получают широкое одобрение.

Поэтому хотелось бы остановиться на четырех методах, которые практически не используются на российских предприятиях, однако имеют огромный потенциал для их освоения. Они приведены в таблице 1.

Таблица 1 - Слабо распространённые методы обучения персонала в России, которые активно используются в странах Западной Европы

Метод обучения	Характеристика метода	Преимущества методов	Недостатки методов
«Storytelling» (от английского «рассказыва-ние историй»)	С помощью мифов и историй из жизни организаций обучать молодых сотрудников правилам работы в корпорации	Он описывает успешные и неудачные примеры в работе, передает навыки других сотрудников, а также снижает стресс у новых сотрудников в случае неудачи, помогает лучше осознать корпоративные ценности и принципы компании.	Слишком положительная информация может оказать негативный эффект

«Shadowing» (перевод «бытие тенью»)	Предоставляет работнику возможность ознакомиться с другой должностью, получить информацию о выбранной карьере, знаниях и навыках, необходимых ему	Он прост и экономичен, позволяет ускорить процесс адаптации сотрудника к новому виду деятельности, а у работника в свою очередь появляется возможность погрузиться в «реальную» обстановку. Тем самым компания улучшает свой имидж посредством демонстрацию своей активной позиции по развитию персонала	Возможно, двух дней недостаточно для полного анализа картины
«Secondment» (перевод «командиро-вание»)	Метод развития персонала, в результате которого сотрудники осваивают новые навыки и приобретают новые знания	На Западе этот метод способствует личностному развитию сотрудников, появлению дополнительных навыков, укреплению командной работы, а также улучшению навыков межличностного общения.	Подходит только для крупных компаний, не известен в России и точных данных об эффективности нет
«Buddying» (переводится как дружок, приятель)	Поддержка, помощь, в какой-то мере руководство и защита одного человека другим для достижения его результатов и целей.	Сотрудники могут улучшить навыки межличностного взаимодействия, получить объективную информацию о своей работе, наметить точки личностного и профессионального роста, а также увидеть недостатки и исправить их	Необходимо обучить сотрудников делать объективную оценку и грамотно предоставлять информацию, метод требует постоянного контроля со стороны службы персонала.

В таблице приведены лишь ключевые моменты методов. Для полного понимания картины, необходимо наиболее тщательно рассмотреть применение методов обучения в западной практике.

В современном варианте Storytelling используется с успехом для развития коммуникации, в качестве маркетингового приёма, в психотерапии, в бизнесе. Ведь каждый оказывался перед выбором, когда нужно принять ответственное решение. За ответами на вопросы обычно обращаются к книгам, ищут ответы в интернете, но масса прочитанной литературы не всегда дает ответов на вопросы. И вдруг появляется история, которая помогает с лёгкостью разрешить ситуацию. Например, история из жизни или даже короткая фраза. Их эффективность объясняется тем, что они проникают глубоко в подсознание и помогают найти ответ на наболевший вопрос.

На предприятии работник может рассказать личную историю и привести описание того, как он сделал карьеру, что стимулирует остальных сотрудников. Однако при применении этого метода не следует

переусердствовать с позитивом, чтобы не сильно расходится с той информацией, которую новый сотрудник получит от коллектива в будущем.

С помощью издательских систем создаются электронные журналы жизнедеятельности организации, её общественных событий и участии работников на различных мероприятиях. Они помогают новым сотрудникам ознакомиться с компанией, легче адаптироваться, а также формирует их лояльность.

Следующий метод обучения называется «Shadowing». Его активно применяют 71 % английских компаний. Использовать такую форму обучения можно для всех уровней персонала. Например, молодого сотрудника решили повысить в должности до уровня линейного руководителя. Компания предоставляет ему возможность около двух дней (не меньше) побыть «тенью» руководителя.

В роли «тени» сотрудник наблюдает и фиксирует моменты, в течение всего времени работы. Таким образом, он становится свидетелем «двух дней из жизни менеджера», получает информацию о том, какие особенности есть у выбранной им карьеры, каких знаний и навыков ему не хватает, какие задачи ему предстоит решать. После проведенной работы с сотрудником проводится дополнительное интервью о тех выводах, которые он для себя сделал.

Этот метод можно использовать, если нужно переквалифицироваться на другую специальность. Например, если менеджер по персоналу хочет переквалифицироваться на маркетолога, то два дня в роли «тени» маркетолога хватит, чтобы определиться в выбранной профессии.

Метод «Secondment» является разновидностью ротации персонала, при которой сотрудника «командируют» на другое место работы (в другой департамент или подразделение), а потом он возвращается к прежней работе. Временное перемещение сотрудников бывает как краткосрочным (около 100 часов рабочего времени), так и более длительным (до года).

При методе «Buddying» за специалистом закрепляется партнер, который должен предоставлять постоянную обратную связь о его действиях и решениях. Ведь в рабочей ситуации, в спешке сложно отследить насколько профессионально и грамотно сотрудник решает те или иные ситуации. Иногда полезно взглянуть на действия и реакции со стороны. Метод «Buddying» основан на предоставлении информации или объективной и честной обратной связи при выполнении задач, связанных с освоением новых навыков, а также с выполнением текущих профессиональных обязанностей.

Он отличается от наставничества тем, что участники абсолютно равноправны. В такой форме работы нет «старшего» и «младшего», наставника и подопечного. Метод сравнительно недавно появился в российской практике, он стал применяться в компаниях, где адаптация сотрудников предполагает прикрепление «наставника» [2].

В заключение можно сделать вывод, что большинство представленных методов обучения персонала просты, экономичны и имеют все шансы адаптироваться к российской корпоративной среде. Однако для этого

руководству отечественных организаций необходимо приложить усилия для их глубокого изучения и желания применения во внутренней среде.

Список источников:

1. Старцева В. Н. Инновационные технологии управления мотивацией персонала как проблема современного менеджмента [Текст] / В. Н. Старцева. // Вестник Нижегородского государственного технического университета им. Н.И. Лобачевского. Серия Социальные науки, – 2008. – № 1 (9). – С. 92-97.

2. Безлепкина Е. Современные методы обучения персонала [Электронный ресурс]: // Национальная Гильдия Профессиональных Консультантов – // URL : http://www.ngpc.ru/forum2010/Articles/Learnining%20methods.pdf. (Дата обращения 27.11.2018).

УДК 314.174

ПРОГНОЗ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ В РОССИИ

Т. В. Лазарева, к.э.н., доцент кафедры экономики и управления
А. А. Танков, студент
Филиал Кузбасского государственного технического университета
им. Т.Ф. Горбачева в г. Новокузнецке,
г. Новокузнецк

Демография – это наука о закономерностях воспроизводства населения в общественно-исторической и социальной обусловленности этого процесса [1].

В наши дни о проблемах населения говорят и пишут ученые и журналисты, выходят серии популярных работ, курс демографии преподается в ряде вузов страны. Демография стала наукой со своими методами, теорией, практическими задачами. В последние десятилетия мы стали свидетелями "демографического взрыва" в развивающихся странах и резкого снижения показателей воспроизводства населения в экономически развитых странах.

В настоящее время Россия переживает демографический кризис, обусловленный падением уровня рождаемости и высокой смертностью населения.

Для преодоления демографического кризиса (депопуляции населения) правительством страны были приняты активные меры. Президентом России была предложена программа стимулирования рождаемости, а именно: меры поддержки молодых семей, поддержки женщин, принимающих решение родить и поднять на ноги ребенка. Кроме этого семья при рождении второго ребенка получает так называемый материнский капитал. Материнский

капитал семья может потратить на обучение ребенка, на приобретение жилья, оплату по ипотечному кредиту.

Актуальность демографической проблемы не теряет своего значения, т. к. состояние демографии в нашей стране достигло критического уровня и требует тщательных исследований и принятия мер по выходу из этого положения [2]. В этой работе рассмотрим, что происходит в демографии России сегодня и каковы прогнозы на будущее.

Демографическая ситуация, воспроизводство населения, его состояние и динамика оцениваются по двум следующим основным показателям:

– по уровням рождаемости и смертности;

– по разности между ними – уровню естественного прироста;

Также оценка осуществляется по двум дополнительным показателям:

– уровню брачности (разводимости);

– состоянию половозрастной структуры.

Эти показатели оказывают активное влияние как на состояние демографических процессов, так и на величину большинства демографических показателей [3].

Демографическая ситуация влияет на все сферы общественной жизни, такие как: экономическая ситуация в стране, уровень социальной защищенности, законодательная поддержка семьи и брака и многие другие.

При углублении демографического кризиса в Российской Федерации численность трудоспособного населения будет резко падать, и причиной такого положения будет не только рождаемость и смертность, но и проблемы здравоохранения, локальные войны, ухудшение криминальной обстановки в стране.

Конечно, проблемы демографии влияют и на развитие бизнеса, но и бизнес может со своей стороны влиять на демографическую ситуацию в стране. Это и льготы для молодых семей, дополнительные отпуска по уходу за ребенком, финансовая помощь и многое другое, что давало бы возможность молодым семьям решиться на рождение второго и третьего ребенка. Однако, представители крупного бизнеса в погоне за сверхприбылями ведут мощное наступление на права и льготы работников, и как правило, стремятся свести к минимуму все меры поддержки молодых семей.

Какие же прогнозы развития демографической ситуации можно сделать исходя из сложившейся ситуации?

В настоящее время многие страны испытывают трудности с воспроизводством населения (заметнее всего этот процесс в европейских странах). В России на протяжении последних девятнадцати лет наблюдается тенденция стремительного сокращения численности населения.

Современный демографический кризис уже четвертый в нашей стране с начала 20-го века. Два самых тяжелых демографических провала в России пришлись на периоды Первой и Второй мировых войн – то есть на время колоссальных и безвозвратных людских потерь на поле боя. Сегодня мы ни с кем не воюем. Но в стране на протяжении последних 15 лет проводится

социально-экономический и политический курс, абсолютно чуждый национально-государственным интересам страны и интересам российского народа. Решить проблемы демографии можно, только решив в комплексе основные социально-экономические проблемы страны. Иными словами – создав максимально благоприятные условия для жизни людей в России.

Каковы же демографические проблемы в России?

1. Низкая рождаемость давно не обеспечивает даже простого воспроизводства населения. Более того, за последние 15 лет она снизилась почти на 30 %.

2. Высокая смертность россиян. Мужская смертность в 4 раза превышает женскую. Крайне высокой в нашей стране остается и младенческая смертность – она более чем в 1,5 раза выше, чем в Европе.

3. Низкая продолжительность жизни в нашей стране. По данному показателю Россия опустилась с 35-го места в мире, которое она занимала в 1975 году, до 142-го места в настоящее время. Это – уровень Ирака и Гондураса, ниже только страны Африки и Океании.

Известно, что население России перестало себя воспроизводить еще в 1964-1965 годах. С тех пор российское общество вступило в фазу так называемой латентной (скрытой) депопуляции, для которой характерно временное отсутствие сокращения населения – демографическая пауза. Благодаря потенциалу демографической структуры население какое-то время продолжает по инерции расти [4].

Подобная ситуация сегодня наблюдается в Алжире, Иране, Казахстане, Китае, Чили и почти во всех странах Европы.

Исключением из почти тридцатилетней тенденции латентной депопуляции в России стали несколько лет в конце восьмидесятых (1986-1988 гг.), которые были связанны с экономическими мерами поддержки семьи и материнства. Однако в 1989-1991 годах начался переход из латентной в более болезненную – открытую фазу депопуляции, продолжающуюся в данный момент. Резкое сокращение населения было связано с высокой смертностью среди населения в результате разгула перестроечного бандитизма, невыплат зарплат и откровенного ограбления населения властными структурами. Период дикого накопления капитала и преступной денационализации предприятий является гранью от которой началась открытая фаза депопуляции российского населения [5].

Данные изменения численности населения России в период 1992-2010 гг. представлены на рисунке 1.

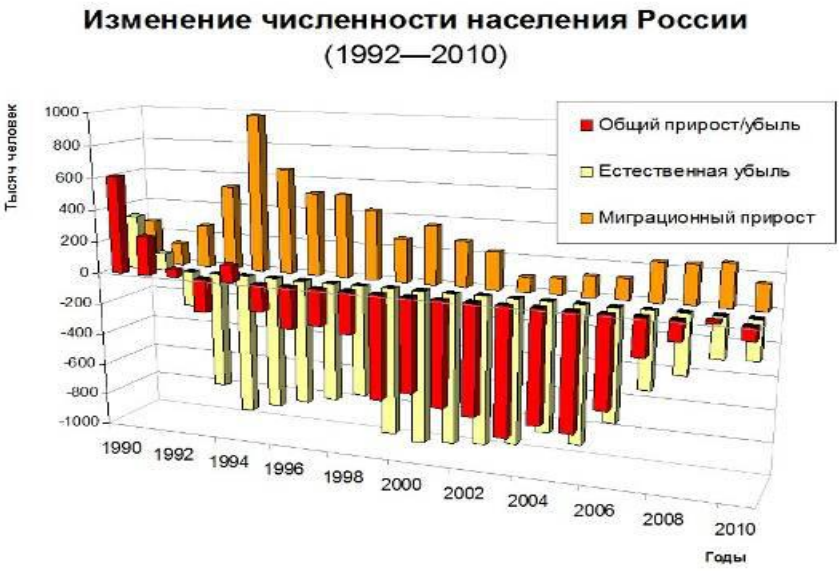


Рис.1. Изменение численности населения России в период 1992-2010 гг.

Можно констатировать, что в период с 1992 по 2010 годы произошли следующие демографические процессы:

1. Естественная убыль населения России составила 13,1 млн. человек;

2. Положительный миграционный обмен (т. е. компенсация естественной убыли за счет миграционного прироста) составил 6,4 млн. человек.

В результате за указанный период российское население сократилось на 6,7 млн. человек и продолжает сокращаться дальше.

С 1992 года и по сегодняшний день мы можем видеть отрицательную тенденцию демографической кривой. При этом общая численность населения не меняется незначительно. Это происходит за счет внешней миграции: выходцы из Средней Азии, Кавказа и Украины компенсируют демографическую ситуацию в России. Однако надо помнить о том, что мигранты в основном люди с невысоким уровнем образования, неспособные пополнить численность квалифицированных кадров на предприятиях машиностроения, тяжелой и легкой промышленности.

Если принять во внимание искажающую и одновременно компенсирующую роль внешней миграции, то окажется, что итоговые демографические потери за 2010 год составили 81,6 тыс. человек, что сопоставимо, к примеру, с населением города Юрга (число жителей 81,396 тыс. человек), то есть ежегодно численность населения России сокращается на один небольшой город [6].

В настоящее время численность жителей страны ежегодно сокращается почти на 700 тысяч человек. По официальным прогнозам уже к 2050 году население России может сократиться до 77 млн. человек , что в 2 раза меньше нынешнего уровня.

Среди других острых демографических проблем мы отмечаем

следующие:

– заметное снижение доли детей и молодежи в структуре населения;

– рост доли граждан пенсионного возраста;

– более чем двукратный рост числа инвалидов за последние 13 лет;

– нарастание доли мигрантов, в том числе нелегальных, отношения которых с местным населением нередко складываются как конфликтные, а временами и откровенно враждебные.

В России в настоящее время проживает от 1,5 до 6 миллионов нелегальных мигрантов, положение которых зачастую просто невыносимое. Их нерешенные проблемы несут прямую и реальную угрозу социальной и политической стабильности в нашей стране [4]. Ярким примером столкновений коренного населения и мигрантов могут стать проблемы европейских стран. Поток мигрантов, хлынувший в Европу из Ирака, Ирана, Сирии поставил коренное население в сложное положение: повысилась нагрузка на фонды социальных выплат, ухудшилась эпидемиологическая и криминогенная ситуация. И последствия демографического кризиса для нашей страны выглядят также тревожными.

Мы должны помнить, что России принадлежит 13 % мировой территории, эта доля в населении Земли при неблагоприятных демографических и иных условиях может сократиться к 2050 году до 1 %. А ведь еще в начале XX века жители Российской империи составляли 8 % мирового населения [4]. Сегодня три четверти территории нашей страны – это фактически незаселенные пространства, кроме этого в стране существует 13 тысяч населенных пунктов без жителей и почти столько же, где проживает менее 10 человек.

Такое положение имеет особую опасность для приграничных регионов на востоке страны, где плотность населения в сопредельных регионах соседних государств в 100 и более раз превышает плотность российского населения. Значит, мы рискуем попросту утратить данные территории. Уже сегодня идет интенсивное заселение восточных районов легальными и нелегальными мигрантами из Китая.

Что же необходимо сделать правительству, чтобы в корне изменить демографическую ситуацию в России?

Однозначного ответа мы не найдем – Россия особая страна, где не прикажешь женщинам рожать много детей. Семья всегда думает о том, что детей надо не только вырастить, но и дать им образование, обеспечить будущее.

Молодые, зрелые и пожилые люди подвержены различным заболеваниям и не могут жить до ста лет – не позволяет ни дорогостоящая медицина, ни качество жизни и питания.

Обеспечить рост численности нации можно только в комплексе, поднимая и экономику, и социальную сферу, а также качественно развивая инфраструктуру в стране. Власть может, должна и обязана создать для этого необходимые условия.

Список источников:

1. Демография: учеб.-метод. пособие / Н. Л. Антонова ; М-во образования и науки Рос. Федерации, Урал. федер. ун-т. – Екатеринбург : Изд-во Урал. ун-та, 2014. – 154 с.
2. Проблемы демографической политики в Российской Федерации [Электронный ресурс] // URL: http://freepapers.ru/30/problemy-demograficheskoj-politiki-v-rossijskoj/9211.86358.list1.html (дата обращения: 18.10.2018).
3. Демографическая ситуация в России [Электронный ресурс] // URL: https://studwood.ru/779536/sotsiologiya/kratkaya_harakteristika_demograficheskoy_situatsii_sovremennoy_rossii (дата обращения: 19.09.2018).
4. «Политический журнал» о демографических проблемах России глазами «Народного правительства» [Электронный ресурс] // URL: http://www.demoscope.ru/weekly/2005/0225/gazeta013.php (дата обращения 19.09.2018).
5. Депопуляция в России: 19 лет демографической трагедии [Электронный ресурс]URL:https://studwood.ru/620184/sotsiologiya/depopulyatsiya_rossii_demograficheskoy_tragedii (дата обращения: 20.10.2018).
6. Архангельский В. М. и др. Практическая демография / В. М. Архангельский и др. М.: ЦСП, 2005. с.356.

УДК 338.22.021.1

ПРИЧИНЫ И ПОСЛЕДСТВИЯ УВЕЛИЧЕНИЯ ТЕМПОВ РОСТА ИНФЛЯЦИИ

Т. В. Лазарева, к.э.н., доцент кафедры экономики и управления,
С. А. Еременко, студентка
Филиал Кузбасского государственного технического университета
им. Т.Ф. Горбачева в г. Новокузнецке,
г. Новокузнецк

Инфляция (лат. *inflatio* «вздутие») – повышение общего уровня цен на товары и услуги на длительный срок. При инфляции на одну и ту же сумму денег по прошествии некоторого времени можно будет купить меньше товаров и услуг, чем прежде. В этом случае говорят, что за прошедшее время покупательная способность денег снизилась, деньги обесценились – утратили часть своей реальной стоимости [1].

Особенность инфляции заключается в том, что это не временное явление, характеризующееся скачком цен на определенные категории товаров,

она по своей сути является длительным процессом, которые с увеличением временного интервала увеличивает свои темпы. Инфляция не означает рост всех цен в экономике, потому что цены на отдельные товары и услуги могут повышаться, понижаться или оставаться без изменения, в зависимости от экономической и социальной значимости. При подобном росте важно правильно оценить величину роста темпа инфляции, так как неграмотное изучение данной проблемы повлечет за собой неправильные выводы, и не сможет дать точной оценки текущего рыночного состояния.

При изучении подобного вопроса нужно установить, что инфляция является зависимым показателем, ее динамическое изменение зависит от целого ряда факторов.

Причинами инфляции становятся:

1) милитаризация экономики. Так рост военных расходов – одна из главных причин хронических дефицитов государственного бюджета и увеличения государственного долга во многих странах, для покрытия которых выпускаются бумажные деньги. Кроме того, милитаризация истощает ресурсы общества, гражданские отрасли экономики начинают отставать, рост потребительского комплекса замедляется, рост денежной массы происходит без соответствующего товарного покрытия.

2) монополизация общества. Монополии, сокращая конкуренцию, ведут к уменьшению предложения, за счет чего устанавливаются и удерживаются монопольно высокие цены. Не желая "испортить" свой рынок снижением цен, монополисты, ограничивают приток новых производителей в отрасль, поддерживают длительное несоответствие спроса и предложения.

3) неразумная налоговая политика также служит толчком для роста инфляции. При повышении ставок старых налогов и/или вводе новых налогов происходит либо сокращение предложения из-за нерентабельности производства, что усиливает давление на рынок спроса, либо издержки учитываются при формировании цены выпускаемого товара, причем и первый, и второй варианты приводят к повышению цен.

4) рост цен на мировых рынках при так называемой открытости экономики страны и втягивании ее в мировые хозяйственные связи вызывает опасность «импортируемой» инфляции.

5) одной из особых причин инфляции в странах, где существует проблема доверия между правящим звеном и обществом, в связи с фискальными "обменами денег", "заменами старых купюр на новые", принудительными "облигационными займами" и размещениями государственных, ничем не обеспеченных бумаг, являются адаптивные инфляционные ожидания. Инфляционные ожидания особенно опасны тем, что обеспечивают самоподдерживающийся характер инфляции. Так, население, живущее в условиях постоянного ожидания повышения общего уровня цен, постоянно рассчитывает на дальнейший их рост и осуществляет покупки, не делая сбережений. Население запасается товарами по максимуму, производители же, опасаясь, что цены на сырье, оборудование и

комплектующие поднимутся, и желая обезопасить себя, переносят повышенные издержки на цену продаваемого товара, многократно завышая цену на свою продукцию [2]. Уровень инфляции по официальным источникам предствлен на рисунке 1.

Рис. 1. Уровень инфляции по официальным источникам

Официальные прогнозы правительства о состоянии инфляции в 2018 г. не оправдались. Фактически ее уровень оказался в 1,5 раза выше прогнозируемого. Несмотря на достаточно невысокий темп роста (по сравнению с 1998, 2008 годом), цены на основные товары и продукты продолжают неуклонно расти.

Основным инфляционным риском в ближайшей перспективе в Министерстве экономического развития РФ считают ослабление курса рубля. К такому выводу ведомство пришло в опубликованном обзоре, посвящённом картине инфляции в сентябре 2018 года. В годовом выражении темпы роста потребительских цен немного ускорятся – до 3,2−3,3 % на фоне нехарактерной дефляции сентября 2017 года в 0,15 %, говорится в докладе.В то же время Минэкономразвития предупреждает, что динамика курса рубля становится основным инфляционным риском в ближайшее время. Всплеск волатильности на рынке в конце августа был вызван реакцией на возможные санкции США. В начале 2019 года ведомством ожидается временное повышение инфляции до 4,3 % в связи с увеличением ставки НДС, а к концу года – снижение до 3,8 % [4] .

Реальный уровень инфляции сильно отличается от официальных данных. Заявление правительства РФ о незначительном увеличении инфляции приводит в недоумение россиян, которые уже давно ощущают тяжесть роста цен. Так, на официальном сайте Центрального банка Российской Федерации представлены данные об имеющемся уровне инфляции в 3,5 % в октябре 2018г., при запланированном уровне инфляции в 4 % [3].Специалисты объяснили, что разница в официальных данных и в настоящем уровне инфляции образуется за счёт устаревшей методики её расчёта, которая не

позволяет отражать реальную картину в экономике. При расчёте инфляции Росстат использует усреднённые показатели по стране, не учитывая, что уровень жизни, покупательская способность и размер доходов в разных регионах сильно отличаются.

Кроме того, рост цен на обычные продукты питания (молоко, яйца, мясо птицы) считается незначительным, не учитывая, что его уровень для богатой элиты и слабообеспеченных слоёв населения имеет разное значение. Рядовые россияне гораздо острее ощущают рост цен на продукты питания и товары постоянного спроса, чем на автомобили или крупную электронику. Незначительное колебание цен на дорогостоящие товары учитывается при измерении общего роста инфляции, который выходит небольшим. Реальный рост цен привёл к тому, что уже 4 года подряд уровень жизни россиян неуклонно падает [5].

При детальном анализе величины инфляции необходимо знать ее значение, максимально приближенное к реальному. Например, неофициальные источники говорят нам о ежегодном обесценивании рубля в 10-12%, и росте инфляции в 13-15 %. Самый простой способ определить величину роста инфляции в динамике – это рассмотрение стоимости групп товаров, которые неизбежно входят в потребительскую корзину.

наименование товара		руб.	руб.	%	%
Сахар	1 кг	17	45	164,7	16,47
Бензин АИ-92	1 л	20	42	110,0	11,00
Проездной билет	1 шт	360	948	163,3	16,33
Разовая поездка на транспорте	1 шт	8	24	200,0	20,00
Батон нарезной	1 шт	18	36,5	102,8	10,28
Картофель	1 кг	6	20	233,3	23,33
Подсолнечное масло	1 л	40	125	212,5	21,25
Молоко	1 л	19	40	110,5	11,05
Яица	10 шт	19	45	136,8	13,68
Мука пшеничная	1 кг	18	41	127,8	12,78
Соль каменная	1 кг	4,5	11	144,4	14,44
Рис круглый	1 кг	15	40	166,7	16,67
Цыпленок бройлер тушка	1 кг	65	150	130,8	13,08
Электричество	1 кВт. ч	1,65	4,25	157,6	15,76
Водоснабжение	1 куб. м	6,49	18,09	178,7	17,87
				=	=

Рис. 2. Уровень инфляции в динамике с 2007 – 2017 годы

В "Прогнозе долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года" представлены прогнозы поведения инфляции в долгосрочной перспективе [6]. Данные представлены в таблице 1.

Таблица1 -Прогноз инфляции по ожидаемым вариантам с 2012 – 2030 гг.

Показатель	Варинат	2012 - 2015 гг.	2016 - 2030 гг.
Инфляция (ИПЦ)	1	5,5	3,8
	2		3,7
	3		3,6
Товары:	1	5,0	3,5
	2		3,3
	3		2,6
продовольственные	1	5,0	3,8
	2		3,6
	3		3,2
непродовольственные	1	4,9	3,1
	2		3,0
	3		2,3
Услуги	1	7,0	4,7
	2		4,8
	3		5,6
в том числе услуги организаций ЖКХ	1	9,3	6,1
	2		5,7
	3		5,5
прочие услуги	1	5,9	4
	2		4,4
	3		5,5
Обменный курс	1	3,5	1,7
	2		1,3
	3		0,4
Реальные располагаемые доходы населения	1	4,6	3,6
	2		4,4
	3		5,6

В настоящее время специалисты отмечают некоторую стабилизацию ситуации и утверждают, что уровень роста инфляции в целом за год не

превысит 7-8%. Прогнозируемый рост цен составит до 10%. Это приведет к снижению покупательной способности населения. Россияне меньше будут приобретать бытовой техники, дорогой одежды, некоторых видов продуктов питания.

Таким образом, инфляция носит стратегически важный характер. Ее малейшее колебание влечет за собой различные последствия, которые чаще всего сказывается негативно на качестве жизни граждан той страны, где наблюдается ее рост. Необходимо правильно оценивать ее уровень, для качественного планирования дальнейшего развития государства, так как именно государство имеет возможность регулирования уровня инфляции в нужном направлении.

Список источников:

1. Википедия – свободная энциклопедия [Электронный ресурс] // URL: : https://ru.wikipedia.org/wiki (дата обращения 19.09.2018).

2. Основы экономики и теории рынка, Хисамутдинов И.А., учебное пособие, – Уфа: И зд-во УГНТУ, 2015. – 734с ;

3. Центральный Банк Российской Федерации: Электронный ресурс] // URL :http://www.cbr.ru (дата отращения 20.10.2018).

4. Ослабление рубля повышает инфляционные риски [Электронный ресурс] // URL:https://news.ru/den-gi/oslablenie-kursa-rublya-inflyacionnyj-risk/ (дата обращения 20.11.2018).

5. Инфляция в России превзошла ожидания властей и рядовых граждан в 2018 году [Электронный ресурс] // URL: (дата обращения 27.11.2018).

6. "Прогноз долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2030 года" (разработан Минэкономразвития России) [Электронный ресурс] // URL : http: //www.consultant.ru/document/cons- doc_LAW_144190 / (дата обращения 19.09.2018).

УДК 369.512

СОЦИАЛЬНЫЕ АСПЕКТЫ ПОВЫШЕНИЯ ПЕНСИОННОГО ВОЗРАСТА В РОССИИ

Т. В. Лазарева, к.э.н., доцент кафедры экономики и управления,
В.Р. Шабалова, студентка
Филиал Кузбасского государственного технического университета
им. Т. Ф. Горбачева в г. Новокузнецке,
г. Новокузнецк

Пенсионная реформа в России начнется с 1 января 2019 года. Первым изменением, которое затронет граждан Российской Федерации, будет повышение пенсионного возраста. Соответствующий законопроект, которым предлагается увеличение сроков выхода на пенсию для россиян на 5 лет для мужчин и для женщин, был рассмотрен и принят депутатами Государственной Думы в заключительном третьем чтении 27 сентября 2018 года. 3 октября 2018 г. закон № 350-ФЗ был подписан Президентом В. В. Путиным.

Закон предусматривает корректировку пенсионного возраста с 2019 года следующим образом:

– для женщин «продлить период трудоспособности до 60 лет вместо установленных сейчас 55 лет» (повышение составит 5 лет);

– для мужчин перенести срок выхода на пенсию до 65 лет вместо предусмотренных ранее 60 лет (увеличение на 5 лет).

Все изменения, которые устанавливаются законом, будут касаться только будущих пенсионеров – всех, кто должен был выходить на пенсию после 1 января 2019 года.

Тех, кто уже на пенсии, эти изменения никак не затронут (даже наоборот – средства, сэкономленные от повышения пенсионного возраста, будут направлены непосредственно на увеличение пенсий – с 2019 года прибавка будет составлять в среднем 1000 рублей в год.

Законом устанавливается поэтапное изменение периода трудоспособности – ежегодное увеличение с шагом в 1 год**.** Это значит, что, уже начиная с 2019 года, для мужчин и женщин будет увеличиваться значение пенсионного возраста, пока оно не достигнет установленных новым законом величин. С учетом принятой поправки от Президента В. В. Путина по смягчению пенсионной реформы, в первые два года будет предусмотрен льготный выход на пенсию – на 6 месяцев раньше, чем предусматривал первоначальный правительственный законопроект [1] **.** График предлагаемых поэтапных изменений с учетом предложения В. В. Путина представлен в таблице 1.

Таблица 1 - График предлагаемых поэтапных изменений с учетом предложения В.В. Путина

Год	Пенсионный возраст в России с 2019 года для мужчин / женщин
	Увеличение относительно старого закона
2019	+0,5
2020	+1,5
2021	+3
2022	+4
2023 и следующие годы	+5

Таким образом, в течение предстоящих 5 лет у мужчин и женщин будет так называемый «переходный период», при котором период трудоспособности будет постепенно увеличиваться с шагом «по 1 году в год» (кроме первых двух лет действия закона), начиная с 2023 года для них окончательно установятся предусмотренные законом значения – 65 и 60 лет.

Повышение пенсионного возраста – объективная финансовая необходимость; единственной реальной альтернативой является снижение размеров пенсий. Все прочие варианты: повышение пенсионных взносов, иные источники финансирования пенсий, оптимизация пенсионной системы и т.д. имеют ограниченный потенциал. В Таблице 2 представлены сторонники и противники повышения пенсионной реформы [2].

Таблица 2 - Сторонники и противники повышения пенсионной реформы

Сторонники	Противники
Глава Минфина А. Силуанов	Президент РФ В. Путин
Глава РСПП А. Шохин	Премьер-министр РФ Д. Медведев
Первый вице-премьер И. Шувалов	Вице премьер РФ О. Голодец
Глава минэкономразвития А. Улюкаев	Член Совета федерации В. Рязанский
Бывший министр финансов А. Кудрин	Руководитель комитета Госдумы А. Исаев
Руководитель экономической экспертной группы Е. Гурвич	Министр труда и соцзащиты М. Топилин

Нетрудно заметить, что соответствующие колонки таблицы 2 можно с равным успехом озаглавить финансисты/экономисты и политики.

В отсутствие пенсионной системы стариков обеспечивали их дети, чем больше детей, тем легче им прокормить стариков. Государственная

пенсионная система создавалась в предположении, что большое количество детей и внуков кормят стариков.

Главное отличие состоит в том, что в государственной пенсионной системе дети и внуки кормят всех стариков: и своих и чужих. Государственная пенсионная система позволяет не имея своих детей жить за счет чужих. Одну и ту же пенсию получают и те, кто затратил немало средств и усилий на выращивание детей, и те, кто на «сэкономленные средства» жил гораздо зажиточнее.

Более того, семьи, в которых мало детей или нет их вовсе, получают в итоге более высокие пенсии, поскольку в таких семьях могут работать оба супруга. Не удивительно, что, по мнению многих специалистов, наличие государственного пенсионного обеспечения внесло существенный вклад в падение рождаемости. Снижение рождаемости привело к тому, что у стариков становится все меньше и меньше кормильцев. В отсутствие государственной пенсионной системы лица, не имевшие кормильцев, должны были работать независимо от возраста. Наличие государственной пенсионной системы не меняет того факта, что снижение количества кормильцев означает необходимость работать дольше. У государства своих денег нет, оно распоряжается деньгами своих граждан.

Нынешнее поколение будущих пенсионеров имеет мало детей, и не вырастило достаточного количества кормильцев, чтобы претендовать на сохранение того пенсионного возраста, на который имели право наши родители, которые не только платили пенсионные взносы, но и вырастили гораздо больше детей.

Из вышесказанного не следует, разумеется, необходимость резкого единовременного повышения пенсионного возраста. Повышение пенсионного возраста может и должно проводиться постепенно. Не исключено, что даже начало повышения пенсионного возраста можно отложить на несколько лет, но само решение откладывать больше нельзя.

Признание необходимости постепенного повышения пенсионного возраста в будущем жизненно важно для правильного реформирования пенсионной системы страны. В начале 2000-х годов бытовало мнение, что участь тех, кто выйдет на пенсию через 20, 30 и более лет будет настолько страшна, что их проблемы нужно было решать даже за счет пенсионеров начала 2000-х годов, чьи пенсии едва превышали (или не превышали ли?) весьма скромный прожиточный минимум. Это мнение было, в значительной мере, основано на предположении, что пенсионный возраст останется неизменным и через 50 лет. При этом предположении прогнозируемый коэффициент замещения (отношение пенсии к зарплате) действительной выглядел угрожающе. Однако в предположении повышения пенсионного возраста, снижение коэффициента замещения было бы далеко не столь велико. Развитие пенсионной системы продолжает моделироваться в предположении неизменности пенсионного возраста [3].

Значит это предположение продолжает влиять на долгосрочное моделирование пенсионной системы России и, соответственно, на принятие решений о ее реформировании, поскольку базовый сценарий основан на этом чисто политическом предположении. Это происходит несмотря на то, что и в начале 2000-х годов было совершенно очевидно, что пенсионный возраст не может бесконечно оставаться неизменным. Накопительные пенсионные взносы нынешних пенсионеров не финансируют.

Тем не менее, некорректные страшилки об ужасном будущем пенсионеров 2050 года привели к тому, что накопительная часть трудовой пенсии была в 2002 году введена без компенсации выпадающих доходов ПФР. В 2002 году средний коэффициент замещения составлял около 32% и, в отсутствие пенсионной реформы, оставался бы на этом уровне до настоящего времени. В результате реформы в 2007 году коэффициент замещения упал до 23%. В дальнейшем коэффициент замещения был повышен за счет игнорирующей доходы ПФР индексации пенсий, что послужило одной их основных причин огромного дефицита бюджета ПФР [3].

Список источников:

1. Ю. Васильчук С 1 января 2019 г. вступает в действие новая пенсионная реформа [Электронный ресурс] // URL: http://rosregistr.ru/raznoe/158115k.html (дата обращения 20.11.2018).

2. Лаборатория пенсионной реформы. Информационно-аналитический портал. Снова здорово. [Электронный ресурс] // URL: http://pensionreform.ru/69129 (дата обращения 27.11.2018)

3. А. Лельчук Лаборатория пенсионной реформы. Информационно-аналитический портал. Пенсионный возраст [Электронный ресурс] // URL: http://pensionreform.ru/69129 (дата обращения 27.11.2018)

УДК 338.43

ПУТИ ПОВЫШЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРОИЗВОДСТВА ЗЕРНОВОЙ ПРОДУКЦИИ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ — ОТ СУБЪЕКТА ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ К РЕГИОНУ

И. С. Левчук, магистрант, **Н.Ф. Горбач**, к.э.н., доцент
Белорусский государственный экономический университет
г. Минск

В Республике Беларусь производятся многие виды сельскохозяйственных культур: зерно и зернобобовые культуры, картофель и овощи, льноволокно, сахарная свекла, кормовые корнеплоды, а также однолетние и многолетние травы. Одной из важнейших отраслей растениеводства является важнейшей производство зерна, которое является

наиболее крупной отраслью сельскохозяйственного производства в агропромышленном комплексе Республике Беларусь.

В валовом внутреннем продукте страны доля зерновой продукции составляет около 10 %. Почти 40 % агропромышленного производства напрямую связано с использованием зерновых ресурсов.

Зерно — стратегически важный продукт, так как зерно — это не только хлеб, макаронные изделия, крупы, но и источник производства молока, мяса, яиц и других продуктов. Зерно является культурой многопланового применения. Оно широко используется в технических, продовольственных и фуражных целях.

Среди отраслей АПК зерновое хозяйство — самое объемное и при этом относительно мало затратное в расчете на единицу продукции. Сравнительно невысокие показатели ее энерго-, трудо-, фондо- и материалоёмкости позволяют поднять эффективность выращивания зерна даже в регионах с небольшим биоклиматическим потенциалом и низким уровнем обеспеченности производственными ресурсами.

Зерновые культуры возделываются во всех регионах страны. Они занимают центральное место в отраслевой структуре растениеводства. Под посевы зерновых отводится до 45 % площадей пашни, он составляет около половины посевов всех сельскохозяйственных культур (рисунок 1).

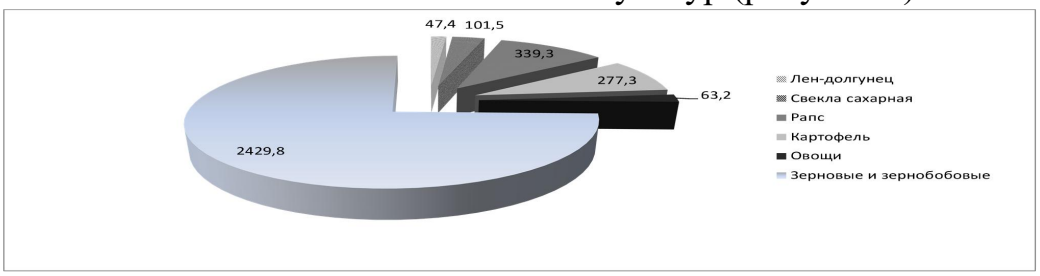


Рис. 1. Структура посевов в Республике Беларусь 2017 г., га [1].

Республика Беларусь не относится к районам экономически эффективного производства зерна. Урожайность зерновых культур в стране значительно ниже, а себестоимость значительно выше, чем, например, в основных зерновых районах России. Однако вместе с тем, зерновое хозяйство Беларуси является главной отраслью земледелия, основой всего сельскохозяйственного производство. В Республике Беларусь зерновое хозяйство базируется на выращивании зерновых и зернобобовых культур.

Динамика производства зерна в Республике Беларусь представлена на рисунке 2.

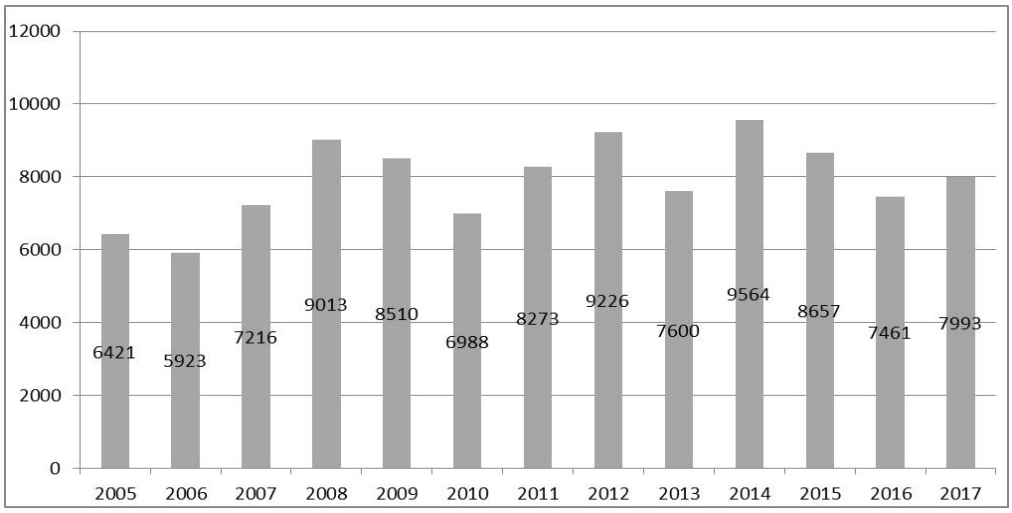


Рис. 2. Валовой сбор зерновых и зернобобовых культур в Республике Беларусь (хозяйства всех категорий), тыс. тонн [1].

Рассматривая производство зерновых и зернобобовых культур в сельскохозяйственных организациях Республики Беларусь в динамике с 2010 по 2017 год можно сказать о том, что прослеживаются колебания в производстве зерновых культур. Максимальный валовой сбор зерна по республике за последние годы был получен в 2014 году (почти 9,6 млн тонн) при максимальной урожайности 36,7 ц/га.

Объем производства сельскохозяйственной продукции является одним из важнейших показателей, характеризующих деятельность предприятий. От его величины зависят объем реализации продукции, уровень ее себестоимости, сумма прибыли, уровень рентабельности, финансовое положение предприятия, его платежеспособность и другие экономические показатели.

На эффективность производства продукции оказывают влияние многочисленные факторы: размер и структура посевных площадей, гибели посевов и урожайность сельскохозяйственных культур [2].

Все факторы в свою очередь зависит от ряда причин и обстоятельств. Так, размер и структура посевных площадей зависят от специализации предприятия, госзаказа на тот или иной вид продукции, внутрихозяйственной потребности в ней (на семена, корм животным), конъюнктуры рынка, наличия земельных, трудовых и материальных ресурсов, экономической эффективности выращивания отдельных культур и др. Урожайность культур определяют качество земли, количество внесенных удобрений, метеорологические условия года, качество и сорт семян, способы и сроки сева, уборки урожая и др.

Если структура посевов оказала положительное влияние на выход продукции растениеводства, но при этом увеличилась сумма затрат и уменьшилась сумма прибыли, то изменения в структуре посевов нельзя оценить положительно.

Увеличение площади посева по одним культурам и уменьшение по другим вызывает изменение структуры посевных площадей: удельный вес

одних культур увеличивается, а других уменьшается по сравнению с планом или прошлым годом. В процессе анализа надо рассчитать влияние этого фактора на объем полученной продукции, т.е. определить, насколько целесообразны те изменения, которые произошли в составе посевных площадей для увеличения объема производства зерна.

Урожайность сельскохозяйственных культур является основным фактором, который определяет объем производства продукции растениеводства. При анализе урожайности нужно изучить динамику ее роста по каждой культуре или группе культур за продолжительный период времени и установить, какие меры принимает предприятие для повышения ее уровня.

Основными мероприятиями, обеспечивающими повышение урожайности зерна, как в рамках субъекта хозяйствования, так и в масштабах Республики Беларусь, являются:

- расширение посевных площадей (включение в сельскохозяйственный оборот земель, занятых кустарником, залежей, заболоченных земель, под дорогами и проездами и др.);
- улучшение структуры посевов;
- повышение урожайности зерновых и зернобобовых культур за счет увеличения дозы внесения удобрений, повышения окупаемости удобрений, внедрение более урожайных сортов и культур, сокращения потерь продукции при уборке урожая, улучшение лугов и пастбищ и прочие агротехнических мероприятий.

Таким образом, реализация указанных выше путей позволит увеличить уровень технологической и экономической эффективности производства в субъектах хозяйствования, но так как материальные ресурсы весьма ограничены, первоочередной задачей является уменьшение потерь и экономия зерна за счет его рационального потребления.

Список источников:

1. Официальный сайт Национального статистического комитета Республики Беларусь / [Электронный ресурс]. – Режим доступа: www.belstat.gov.by. – Дата доступа: 04.10.2018.

2. Савицкая, Г.В. Анализ хозяйственной деятельности предприятий АПК: учебник / Г.В. Савицкая. – 6–е изд., перераб. и доп. – Минск: Новое знание, 2006. – 652 с.

УДК 338.2

ЖИЛИЩНОЕ СТРОИТЕЛЬСТВО КАК ФАКТОР ОБЕСПЕЧЕНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ РЕГИОНА

В. Л. Лушпина, магистрант,
Н.В. Сбродова, старший преподаватель кафедры РМЭиУ
ФГБОУ ВО «Уральский государственный экономический университет»,
г. Екатеринбург

Жилье является одной из важнейших жизненных потребностей человека. Обеспеченность жильем выступает показателем не только материального благополучия нации, но и эффективности социальной политики, проводимой государством.

Жилищное строительство является неотъемлемой частью непрерывного воспроизводственного процесса и выступает важной частью обеспечения эономичесой безопасности региона. Однако для начала следует рассмотреть понятие «экономической безопасности региона». [4]

Так, согласно определению, предложенному Дворядкиной, Силиным, Новиковой, под экономической безопасностью региона понимается «совокупность текущего состояния, условий и факторов, характеризующих стабильность, устойчивость и поступательность развития экономики региона, органически интегрированной в экономику страны в целом как относительно самостоятельная структура». [1]

Исходя из этого определения, можно выделить следующие важные аспекты экономической безопасности региона. Во-первых, экономическая самостоятельность региона. Несмотря на зависимость от федерального центра, региональная власть имеет возможность контролировать региональные ресурсы, достигая высокого уровня конкурентоспособности.

Во-вторых, стабильность и устойчивость экономики региона, то есть создание благоприятных условий и гарантий для предпринимательской активности, а также сдерживание факторов, способных дестабилизировать ситуацию.

В-третьих, саморазвитие и прогресс, что означает создание благоприятного климата для инвестиций и инноваций, постоянная модернизация производства, повышение профессионального и образовательного уровня работников и т.д.

Опираясь на вышесказанное, рассмотрим систему показателей, характеризующих экономическую безопасность региона. Так, Институт экономического анализа предлагает следующие показатели для оценки ЭБ региона:

- объем ВРП на душу населения, %;
- степень износа основных производственных фондов, %;
- отношение инвестиций к ВРП, %;

– соотношение средней заработной платы и прожиточного минимума, %;

– уровень безработицы, %.

Опираясь на приведенные выше показатели, рассмотрим рычаги влияния жилищного строительства на экономическую безопасность региона.

Для начала рассмотрим понятие «жилищного строительства». Градостроительный кодекс РФ (п.13 ст.1) понятию «строительство» дает следующее определение: «создание зданий, строений, сооружений (в том числе на месте сносимых объектов капитального строительства)».[2] Таким образом, можно сделать вывод о том, что в понятие жилищного строительства включается создание жилых зданий, строений, создание квартир и комнат, входящих в такие здания.

Жилищное строительство имеет мощный мультипликативный эффект и затрагивает более чем 70 сфер экономической деятельности (рис. 1). Таким образом, появляется дополнительный спрос на товары и услуги других производителей, и, следовательно, стимулируется развитие действующих производств и формируются стимулы к созданию новых предприятий.

Рис. 1. Мультипликативный эффект жилищного строительства

Предприятия по производству строительных материалов, изделий и конструкций образуют основу материально-технической базы строительства. [3]

Машиностроительный комплекс обеспечивает поставку технологического оборудования для строящихся объектов, топливно-энергетический комплекс обеспечивает стройки электроэнергией и теплом, в качестве строительных материалов используется продукция химической отрасли и т.д.

Важную роль в процессе жилищного строительство занимают научно-исследовательские организации, разрабатывающие новые инженерно-технические решения, конструкции и технологии.

Кроме того жилищное строительство способствует развитию следующих предприятий и организаций:

– предприятий по производству мебели и техники;
– кредитного сектора;
– агентств недвижимости;
– создание объектов жилищно-коммунальной инфраструктуры и строительство объектов культурно-бытового значения.

Таким образом, жилищное строительство имеет мультипликативное влияние на развитие экономики региона. Расходы бюджета на развитие жилищного строительства ведут к увеличению потока инвестиций в данный сегмент, благодаря чему увеличивается, спрос на новое жилье, создаются новые объекты инженерно-коммунальной инфраструктуры, формируются доходы занятых в сегменте жилищного строительства и прибыль строительных фирм.

Кроме того эффект мультипликации выражается в формирование дополнительного спроса на товары и услуги смежных производителей. Так, с развитием жилищного строительства развивается рынок строительных материалов, конструкций, строительно-монтажного оборудования, также развиваются предприятия по производству мебели и техники. Все это стимулирует развитие новых производств в регионе. Кроме того, с развитием рынка коммерческой недвижимости развиваются агентства недвижимости, что также стимулирует появление дополнительных рабочих мест.

Исходя из этого, можно сделать вывод, что жилищное строительство оказывает прямое влияние на экономическую безопасность региона. Во-первых, способствуя производству различных товаров и оказания услуг, что влияет на ВРП региона. Во-вторых, создаются рабочие места, а следовательно снижается уровень безработицы.

Таким образом, развитие жилищного строительства определенно способствует обеспечению экономической безопасности региона.

Список источников:

1. Дворядкина, Е.Б. Экономическая безопасность [Текст] учеб. пособие / Е. Б. Дворядкина, Я. П. Силин, Н. В. Новикова, 2016. – 71 с.
2. Градостроительный кодекс РФ [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.consultant.ru
3. Кавкаева, Н.В. Основы экономики и технологии важнейших отраслей хозяйства [Текст]:/ – М.-Берлин: Директ-Медиа,2016 г. – 52с
4. Перский, Ю.К., Катаева Ю.В. Формирование институциональной структуры рынка жилищного строительства в регионе [Текст] / Ю.К.Перский, Ю.В. Катаева // Вестник Пермского университета. - 2011. - N 4.

УДК 338.482.22

ОРГАНИЗАЦИЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТУРАГЕНТСТВА НА ОСНОВЕ ДОГОВОРА ФРАНЧАЙЗИНГА

Н. К. Михайлова, к.э.н., доцент кафедры экономики и управления
Д. А. Пономарева, студент, **Н. К. Михайлова**, к.э.н., доцент
Новокузнецкий институт (филиал) ФБОУ ВПО
«Кемеровский государственный университет»
г. Новокузнецк

Экономика многих стран сегодня в значительной мере зависит от стабильной и успешной работы фирм, входящих в различные франчайзинговые сети. В настоящее время в мире насчитывается 16,5 тыс. франчайзеров и более 1,2 млн франчайзи; объем продаж сетей составляет почти $1,5 трлн, занятость – около 12 млн чел. Франчайзинговые фирмы создают около 13 % ВВП [1].

Международная Ассоциация Франчайзинга выделяет 70 отраслей, в которых можно использовать франчайзинг: торговля, авторемонт, строительство, образование, сфера питания, продажа недвижимости, туризм и другие [2].

Высокая конкуренция на российском туристском рынке и появления на нем крупных игроков ставят многие турагентства в крайне невыгодное конкурентное положение. В этой ситуации сохранить турбизнес в формате малого бизнеса по силам, разве что, франчайзингу.

Франчайзинг позволяет компаниям вести бизнес самостоятельно, но не быть в нем одинокими, эффективно расширяться, не неся больших затрат. Кроме того, вступление турагентства во франчайзинговую сеть позволит: получать более высокую комиссию туроператора или сетевого турагентства, обновить имидж компании, повысить квалификацию сотрудников посредством проведения обучающих тренингов, проводить сетевую маркетинговую политику и создать новый бренд компании. Однако при

подготовке и заключении договора франчайзинга турагентства испытывают организационные трудности, преодолению которых будет способствовать четкий организационный план, «алгоритм действий».

Целью данного исследования является определение основных этапов организации деятельности турагентства на основе договора франчайзинга.

Подписанию договора франчайзинга (договора коммерческой концессии в РФ) предшествует большая подготовительная и организационная работа турагентства.

Первый этап – изучение существующих на рынке туристских франшиз и выбор потенциальных франчайзеров.

Осуществляя анализ франшиз и выбор потенциального франчайзера, турагентства должны руководствоваться следующими критериями: наличие у франчайзера известного бренда и качественных туристских услуг, которые пользуются спросом на рынке; наличие документации, в которой изложена корпоративная политика, менеджмент, маркетинг и другие составляющие франчайзинговой системы; исследование статей финансовых затрат турагентства при функционировании в составе франчайзинговой сети; перспективность бизнеса франчайзера, которая определяется с помощью исследования будущих тенденций развития туристского бизнеса, видов путешествий, анализа изменения вкусов потребителей, спроса и предложения [3].

Второй этап – анализ условий предоставления франшизы потенциальными франчайзерами.

После знакомства с условиями, необходимо понять, сможем ли турагентство работать «в системе», то есть по утвержденному режиму работы, с определенным списком туроператоров, принять новый бренд и логотип компании.

Третий этап – анализ возможностей турагентства и его соответствия требованиям потенциальных франчайзеров.

Перед покупкой франчайзинга необходимо провести тщательный анализ своей деятельности и главное финансовых средств на покупку франшизы.

Бизнес- план, который покупает турагентство, стоит немалых денег, иногда многое зависит от региона и от самой франшизы. Необходимо заплатить паушальный взнос (стоимость франшизы), но кроме того включаются прочие издержки. Нужно тщательно просчитать расходы, включая погашения задолженностей, если бизнес не удастся и договор будет расторгнут.

Четвертый этап – выбор франшизы и ознакомление с условиями работы.

Выбирая франчайзера, турагентство должно учесть: опыт работы на туристском рынке, количество действующих франчайзи, географический фактор, известность бренда, стоимость франшизного пакета. Все турагентства беспокоятся о том, что уменьшится прибыль от того, что в сети много других участников. Но это не так. Чаще всего, «сетевики» строят свою сеть, исходя

из географического принципа, то есть, располагая офисы далеко друг от друга, чтобы они не конкурировали. Поэтому, наоборот, чем больше офисов у сети, чем более узнаваемая марка, тем больше клиентов обращаются в знакомый офис.

Одним из преимуществ для турагентства является повышенная комиссия от своего франчайзера, так как сеть выступает как оптовый покупатель. Большинство сетей понимают, что агентство не заинтересовано терять свое имя, вступая в сеть. Выбирая сеть, нужно обязательно задать вопрос о статусе своего имени.

Пятый этап – переговоры с потенциальными франчайзерами. После знакомства с франшизами и выбор одной из них необходимо провести переговоры с представителями франчайзера. Чаще всего этим занимается директор агентства.

До начала переговоров с франчайзинговыми сетями турагентству следует: 1) определить цели переговоров и критериев оценки ее достижения; 2) подготовить бюджет переговоров (учет затрат времени, денег и пр.); 3) составить список интересующихся вопросов и изучить пакет документов; 4) определить возможные помехи и способы их устранения [4].

Шестой этап – заключение договора о коммерческой концессии.

Заключение договора с партнерами – важный этап как для франчайзера, так и для франчайзи. Итогом этого этапа – подписание обязательного пакета документов, необходимого для взаимодействия обеих сторон в процессе их совместной деятельности, а также обеспечение защиты их интересов на всех этапах реализации бизнеса.

Пакет юридических документов в российских условиях чаще всего включает в себя: договор коммерческой концессии (договор франчайзинга), в котором детально прописаны правила взаимодействия франчайзера и франчайзи на протяжении их совместной деятельности (размер роялти и паушального взноса, качество, ответственность, соблюдение единого стиля, и т.д.); договора поставок оборудования, сырья, аксессуаров; договора на оказание информационно-маркетинговых или консультационных услуг; договора на обучение персонала франчайзи, а также другие договора, потребность в которых формируется при разработке элементов описанных выше.

Таким образом, организация работы турагентства по франшизе представляет собой процесс, состоящий из 6 этапов. Каждый из этапов – это временной период, прохождение этих этапов – это движение в направлении вступления во франчайзинговую сеть.

Список источников:

1. Российская ассоциация франчайзинга [Электронный ресурс]: официальный сайт. – Электрон. дан. – 2009-2018. – Режим доступа: http://www.rusfranch.ru/franchising/statistics/

2. Международная ассоциация франчайзинга [Электронный ресурс]: официальный сайт. – Электрон. дан. – 2013-2018. – Режим доступа: http://worldfranchiseassociates.ru

3. Зеленский, В.Г. Управление развитием сферы туристских услуг России на основе использования франчайзинга [Электронный ресурс] / В.Г.Зеленский. − Электрон. дан. – Режим доступа: https://search.rsl.ru/ru/record/01005002205

4. Офицеров, П. Переговоры с сетью. Основные правила переговоров. [Электронный ресурс] / П. Офицеров. – Электрон. дан. −Режим доступа: http://intservis.ru/article/index.php?dir=37&id=395

УДК 336.27

ДИНАМИКА И ПРОБЛЕМЫ УРЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ РОССИИ

А. В. Музыкина, студент, **Н.В. Чугина**, ст. преподаватель
Филиал ГУ КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

Внешняя задолженность – это суммарный долг государства, выраженный в денежных единицах и процентах по их выплатам. Кризис внешней задолженности – ситуация, когда государство не в состоянии выполнить свои международные обязательства, погашать кредиты и выплачивать проценты.

Свое начало кризис внешней задолженности берет в 1982 г., когда Мексика заявила о невозможности обслуживать долговые платежи по графику. Также о своей неплатежеспособности за короткий срок объявило более 40 стран, в том числе Аргентина, Бразилия, Чили, Эквадор, Румыния, Уругвай, Югославия. Россия также оказалась втянутой в мировой кризис задолженности, причем как в качестве крупного должника, так и не менее крупного кредитора.

В последние два года проблема урегулирования внешнего долга стала одной из ключевых с точки зрения достижения финансово-экономической стабилизации в стране. С ее решением непосредственно связано состояние государственного бюджета, кредитно-денежной и валютно-финансовой системы, инвестиционного климата [1].

В динамике российского внешнего долга прослеживаются 3 этапа, которые хорошо видно на следующем графике:

Первый этап (1992-1998) отличался быстрыми темпами нарастания внешней задолженности, которые не соответствовали возможностям ее нормального урегулирования и погашения. К концу этапа сумма долга превысила 188 млрд. долл. США.

Второй этап (1999-2001) - наступил после валютно-финансового кризиса и дефолта, когда России, как неплатежеспособной стране, фактически перекрыли доступ к мировым кредитным ресурсам. Заимствования свелись к минимуму, и была принята стратегия ускоренного погашения официального внешнего долга. Расходы на выплату внешнего долга являлись самой крупной статьей в федеральном бюджете. Поэтому внешний долг России снизился до 146 млрд. долл. или на 22 %.

Третий этап (2002-н.в.) характеризуется двумя тенденциями:

1) ускоренное погашение официального внешнего долга;

2) нарастание новых заимствований и увеличение частного внешнего долга.

21 августа 2006 г. Россия досрочно погасила долги Советского Союза на сумму более 22 млрд. долл., причем за это пришлось доплатить 1 млрд. долл. В 2008 г. Минфин РФ принял решение рассчитаться с последним траншем коммерческой задолженности СССР, обменяв его на еврооблигации. Новый долг в условиях улучшения международного кредитного рейтинга России увеличился более чем в 6,5 раза. На 1 апреля 2008 г. внешний долг России оценивался в 477 млрд. долл. Однако благодаря росту мировых цен на нефть и повышению темпов роста российского ВВП показатели бремени долга существенно улучшились[3].

Для того чтобы внешний долг не превратился в острую экономическую проблему для страны, ей требуется активное управление своим внешним долгом, в процессе которого перед Россией встаёт необходимость решения следующих задач:

1) Поддержание внешнего долга на уровне, обеспечивающем сохранение экономической безопасности страны.

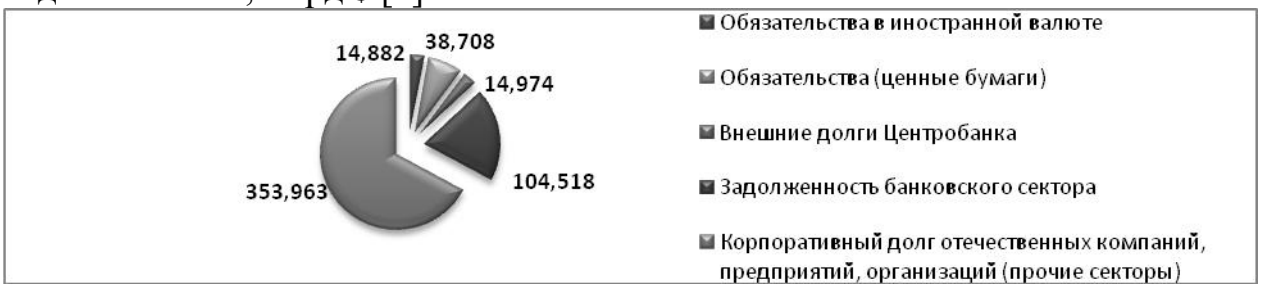
2) Контроль над графиком долговых выплат с тем, чтобы в нём отсутствовали периоды пиковых нагрузок, а основные выплаты приходились бы на моменты ожидаемого роста экономики.

В таблице №2 наглядно представлен график погашения внешней задолженности России: Объем общего долга страны снижался до 2016г.

В 2018 в первой половине года уплачено 21,4 млрд. $, во второй половине оплата достигнет около 30 млрд. $, однако пока окончательная цифра не озвучивается. Но по прогнозам, внешний государственный долг России в 2018-2019 гг. будет продолжать расти, не смотря на запланированные на этот период оплаты. Согласно данным ЦБ РФ (от 29.06.2018), совокупный внешний долг России на 1 января 2018г. составил 518,103 млрд. долларов. Это на 2,9% превысило прошлогодний показатель (514,132 млрд. долларов). При этом «новый российский долг» возрос сразу на 44 процента – с 37,921 до 54,640 млрд. долларов. Следует отметить, что за последние два года его объем стал почти в два раза больше[4,5].

Распределение внешней задолженности по секторам отражено в диаграмме:

Задолженность, млрд.$ [2]



Возможен ли дефолт в России в 2019 г.?

На современном этапе дефолт (невозможность выполнять финансовые обязательства по возврату долгов, либо выплате процентов по ценным бумагам, включая прочие нарушения договора займа) является тем явлением, которое волнует умы практически каждого россиянина, потому что проблема с кризисом в 2018 году еще не решена, значит, поводы для волнения есть. Именно поэтому аналитикам и финансистам приходится постоянно делать прогнозы на тему того, ждет ли Россию дефолт в 2019 году и к каким событиям необходимо готовиться гражданам.

Экономический прогноз дефолта может звучать не слишком оптимистично, поскольку казна не обеспечивает должной финансовой стабильности для большинства регионов. Административно-территориальным единицам приходится накапливать нехватку финансовых запасов. Ситуация усугубляется еще и тем, что сейчас в каждом шестом

российском регионе величина займа уже превысила прибыль за год. Больше всего долговых обязательств имеют Мордовия, Костромская, Смоленская области, Карелия, а также Северная Осетия-Алания. Практически половина современных субъектов на территории РФ испытывает дефицит денежных средств.

Хоть и экономика страны находится в зоне стабильности, что позволяет исключить заметный кризис, рост зарплат не предвидится, а повышение стоимости товаров и услуг – потребителям следует ожидать. Такая картина отрицательно отразится на качестве жизни россиян в 2019 году. Но эксперты также предполагают, что такая ситуация будет длиться недолго. Правительство страны официально заявило, что в сложившейся ситуации нельзя планировать рост заплат бюджетников и пенсионных выплат. При этом министр финансов подтвердил, что их ведомство будет удерживать данные выплаты на уровне инфляции. Для многих россиян подобная стабильность и есть отсутствие кризиса, дефолта.

Мировые эксперты прогнозируют России 2 варианта развития событий:

1) Произойдет незначительный кризис. Отрицательные события не повлияют на экономику. В 2019 году ситуация будет кризисной, но не критичной. Также экономисты предположили, что этот кризис Россия может избежать, прекратив падение темпов роста, что не повлечет за собой отрицательных экономических волнений.

2) Из-за давления санкциями других стран и значительного падения стоимости золота и нефти, в РФ ожидается в 2019 году кризис, схожий на 1998 год.

Подводя небольшой итог на тему того, что в России будет дефолт, нужно сказать о том, что специалисты рекомендуют не слишком беспокоиться на данный счет, ведь подобное явление, в некотором смысле, даст новый импульс прогрессированию государства и его экономики, в целом [6].

Список источников:

1.[Электронный ресурс] //Кризис внешней задолженности России. URL: http://fincrisis.narod.ru (Дата обращения: 25.10.2018).

2.[Электронный ресурс] // Структура долга. URL: https://www.minfin.ru/ru (Дата обращения: 02.11.2018).

3.[Электронный ресурс] // Внешний долг России на 2018 год. URL: http://2018god.net (Дата обращения: 02.11.2018).

4.[Электронный ресурс] // URL: http: //rusinfo.net. (Дата обращения 01.10.2018-01.12.2018).

5.[Электронный ресурс] // Внешний долг России на 2018 год. URL: http: //2019gd.ru. (Дата обращения: 01.10.2018).

6.[Электронный ресурс] // Дефолт в России в 2019г. URL: http: //scienforum.ru (Дата обращения: 27.11.2018).

УДК 657

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ УЧЕТ И УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ АНАЛИЗ КАК ЭЛЕМЕНТЫ СИСТЕМЫ УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЕМ

К. Т. Пайтаева, кандидат экономических наук, доцент кафедры «Бухгалтерский учёт, анализ и аудит», Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Чеченский государственный университет», г. Грозный

Проблемы повышения эффективности управленческой деятельности приобретают особую значимость в условиях последовательного вхождения Российской Федерации в мировое экономическое пространство. С переходом нашей страны к рыночным отношениям существенно изменилось значение бухгалтерского учета в системе управления предприятий (организаций). В результате экономических преобразований предприятия получили реальную экономическую самостоятельность, в связи с чем для осуществления ими эффективной управленческой деятельности стало крайне необходимым оперативное использование возрастающих информационных массивов. Очевидно, что бухгалтерский финансовый учет не содержит такого объема информации. Необходимую менеджерам информацию может предоставить управленческий учет.

Управленческий учет характеризуется как совокупность процессов сбора, измерения, обобщения, систематизации и обмена информацией внутри предприятия и с внешней бизнес-средой. Каждое управленческое решение должно быть нацелено на выполнение бизнес-плана и решение стратегических задач предприятия. В данном контексте система управленческого учета способна максимально обеспечивать этот процесс.

Происходящие преобразования, вызванные становлением и развитием рыночных отношений в отечественной экономике, кардинально изменили систему управления и содержание деятельности хозяйствующих субъектов:

- возрос объем обрабатываемой в целях принятия управленческих решений информации;
- усилились требования к качеству и своевременности информационных материалов;
- значительно увеличилась нормативно-правовая база регулирования финансово-хозяйственной деятельности;
- происходит активная компьютеризация финансово-хозяйственной деятельности с применением современных информационных систем.

Очевидно, что эффективность ведения бизнеса экономических субъектов сопряжена с качеством принимаемых управленческих решений и своевременностью их выполнения. В условиях цифровизации экономики предполагается создание и внедрение новых подходов к изучению

организации как системы, состоящей из взаимосвязанных элементов управления.

По мнению А.В. Ильиной и Н.Н Илышевой, «система управления представляет собой, с одной стороны, совокупность объектов управления, с другой стороны, совокупность реализуемых в отношении этих объектов управленческих функций» [2, С. 5]. Следовательно, управляющая система характеризует эффективность реализуемой в отношении конкретного объекта управления конкретной функции управления.

Современный управленческий учет изучает и рассматривает систему управления предприятием как совокупность отдельных подсистем и способов управления, направленных на достижение определенной цели. Невозможно представить процессы управления, производства, распределения без учетной деятельности. О.Н. Волкова характеризует управленческий учет как систему информационного обмена организации, предназначенную для принятия управленческих решений, направленных на достижение целей всей организации [1, С. 20].

Ключевой целью управленческого учета является оказание помощи управляющим кадрам в процессе принятия оптимальных управленческих решений. Достижение этой цели возможно в результате решения следующих задач:

1) сбор, обработка и формирование надежной и проверенной внутренней информационной базы об основных процессах и итогах деятельности, а также составление внутренней отчётности в целях информирования руководства предприятия при принятия управленческих решений;

2) планирование, прогнозирование и контроль эффективности деятельности предприятия;

3) расчет фактической себестоимости продукции (работ, товаров, услуг), установление отклонений от определенных стандартов, норм, смет;

4) проведение анализа выявленных отклонений от плановых результатов, определение причин возникших отклонений;

5) осуществление контрольных функций за наличием и использованием имущества, трудовых, материальных, финансовых ресурсов;

6) поиск и определение резервов повышения эффективности финансово-хозяйственной деятельности предприятия.

Процесс реализации функций предприятия осуществляется посредством функционирования его подсистем. Наличие таких подсистем, как управляющая, информационная, финансовая характерно практически для всех экономических субъектов, а такие подсистемы, как производственная, транспортная, сбытовая, создаются на предприятиях в соответствии с видами деятельности. Исходя из этого формируется эффективная система управленческого учета. Формирование бизнес-среды предприятия и информационных потоков учетно-управленческой системы происходит под воздействием различных факторов.

Некоторые ученые сравнивают организацию с организмом, а денежные средства и систему управления ими - с кровеносной системой, обеспечивающей необходимыми ресурсами все сегменты организации. Профессор О.Н. Волкова управленческий учет сравнивает с нервной системой, передающей импульсы к действию во все части организации [1, С. 21].

Состояние нестабильности и неопределенности в отношении будущего является отличительной особенностью современной действительности. В условиях многовариантности управленческих решений, принимаемых по результатам анализа, именно управленческий учет служит тем уникальным инструментом, который способствует сокращению возможных рисковых ситуаций в бизнесе.

Современная система управления предприятием базируется на использовании различных моделей, с помощью которых возможно охарактеризовать его деятельность на каждом этапе жизненного цикла, а также отдельные функциональные сферы. Ведущая роль в данной системе принадлежит управленческому анализу, информационной базой для проведения которого служит управленческий учет. В свою очередь, управленческий учет граничит с такими науками, как планирование, организация производства, контроль, аудит и не ограничен рамками расчета себестоимости продукции (товаров, работ, услуг).

Безусловно, предоставление руководству объективной и достоверной информации служит главным элементом поступательного развития любого экономического субъекта, результативность деятельности которого определяется эффективным управлением деятельностью и умением анализировать полученные результаты.

А.Н. Цацулин подчеркивая значимость экономического анализа, отмечает, что проблемы методологии и организации экономического анализа и определение его ключевой роли в управлении недостаточно исследованы, что вызывает некоторое ограничение при использовании экономического анализа в управлении предприятиями, промышленными комплексами, региональной экономикой [3, с. 16].

Результаты проведенного экономического анализа служат основой для формулировки выводов о состоянии объекта исследования и выявления оптимальных способов решения возникшей проблемы. Как известно, возникновение кризисных ситуаций в условиях нестабильности ожидаемо. Экономический анализ является ведущим элементом системы управления, целью которого является недопущение возникновения проблемных ситуаций на предприятии и обеспечение его финансовой устойчивости.

Список источников:

1. Волкова О.Н. Управленческий учет. – М.: Юрайт, 2017. – 462 с.
2. Ильина А.В., Илышева Н.Н. Управленческий учет. – Екатеринбург, Изд-во Уральского университета, 2016. – 180 с.

3. Цацулин А. Н. Экономический анализ. – СПб.: Питер, 2014. – 704 с.

УДК 338.24

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ БЕЗОПАСНОСТЬ ПРЕДПРИЯТИЙ: ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ И ФАКТОРЫ ФОРМИРОВАНИЯ

К. Т. Пайтаева, кандидат экономических наук, доцент кафедры «Бухгалтерский учёт, анализ и аудит»,
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Чеченский государственный университет», г. Грозный

Новые экономические условия отличаются неопределенностью и усилением проявления кризисных явлений, в связи с чем хозяйствующие субъекты в процессе осуществления предпринимательской деятельности сталкиваются с многочисленными рисками.

В научной литературе понятие «риск» имеет многообразные определения: одни авторы трактуют данную категорию как возможность потери предприятием (организацией) части ресурсов; другие – как вероятность невозврата денежных средств либо возникновение угрозы появления непредвиденных расходов в процессе осуществления производственной, финансовой, технологической, инвестиционной, коммерческой и других видов деятельности; третьи - как состояние неопределенности конечного результата финансово-хозяйственной деятельности. Однако все эти определения схожи в том, что идентифицируют рассматриваемое понятие как вероятность возникновения непредвиденного результата в условиях неопределенности развития ситуации.

В основе риска лежит вероятностная природа рыночной деятельности и неопределенность ситуации при ее осуществлении [2, с. 10]. Как известно, экономические субъекты имеют разную внутреннюю среду, разный уровень производственного, кадрового и технического потенциала В этих условиях необходимо своевременно устанавливать риски и уметь определять вероятность их наступления, рассчитывать время их наступления и возможный ущерб от них.

Компетентность руководителя характеризуется его умением эффективно управлять, определять приоритеты, грамотно используя производственные, информационные, трудовые, материальные, финансовые ресурсы предприятия, обеспечивая при этом его экономическую безопасность. Очевидно, что вопросы обеспечения экономической безопасности ведения бизнеса со временем приобретают особую актуальность, а функционирование субъектов хозяйствования в обстановке неопределенности чревато возникновением угрозы банкротства.

В условиях обострения конкурентной борьбы, когда внешнее

окружение функционирования предприятий кардинально меняется, увеличивая степень нестабильности рынка, отечественные предприятия стремятся к созданию системы по управлению организационным развитием и разработке рыночной стратегии. Современный менеджмент является инструментарием современных бизнес-процессов в рамках современных организационных структур [1, с. 168].

Наиболее востребованным и динамично развивающимся направлением современной системы управления является риск-менеджмент. Именно умение предвидеть непредсказуемые факторы риска и адаптироваться к быстро меняющейся ситуации на рынке с минимальными потерями выгодно отличает риск-менеджмент от других направлений управленческой деятельности. Менеджера интересует состояние его организации во внешней среде и ситуация, складывающаяся вокруг организации, возглавляемой менеджером [3, с. 25].

Экономическая безопасность предприятия представляет собой многогранное понятие, отражающее весь спектр факторов, взаимосвязанных с внутренней структурой предприятия и зависящих от влияния внешней среды.

Под факторами понимаются причины изменения результативного показателя. К факторам экономической безопасности предприятия относятся показатели, причины, условия, оказывающие влияние на параметры его безопасности. Среди них выделяют:

- рыночные факторы, отражающие уровень развития рынка, финансовое состояние конкурентов, соотношения спроса и предложения;
- макроэкономические факторы, характеризующие состояние кредитно-финансовой системы, уровень экономического развития государства, инфляционные процессы, платежеспособность населения.
- прочие факторы.

В широком смысле понятие «экономическая безопасность предприятия» трактуется двояко. С одной стороны, это возможное отсутствие угроз и опасностей для функционирования субъекта хозяйствования, а с другой – состояние реальной защиты производственных, информационных, технических, трудовых ресурсов предприятия от вероятной угрозы.

В свою очередь, к угрозам экономической безопасности относятся процессы и явления, влияние которых может отрицательно воздействовать на экономическое состояние предприятия в текущем или предстоящем периодах.

Выделяют внешние и внутренние угрозы экономической безопасности предприятия. К первой группе относятся те, которые не зависят от действий самого экономического субъекта и оказывают объективное влияние на систему его экономической безопасности, а именно:

а) общая ситуация на рынке (факторы платежеспособности спроса, усиление конкуренции, уровень концентрации рынка, предложение на рынке товаров, работ, услуг);

б) форс-мажорные обстоятельства (техногенные и технические катастрофы, природные катаклизмы, экологические катастрофы);

в) действия иных хозяйствующих субъектов, направленные на дестабилизацию экономической ситуации внутри предприятия (недобросовестная конкуренция);

г) неблагоприятная государственная экономическая политика, создающая угрозу существования предприятия (налоговая политика, влияющая на размер налоговых ставок, административные ограничения, изменение процентных ставок, уровень инфляции, таможенная политика, колебания курсов валют, банковский крах,);

д) нестабильность глобальной экономики.

Вторую группу образуют следующие виды угроз:

а) отсутствие службы контроля в организации либо намеренные нарушения системы контроля с целью хищения товарно-материальных ценностей;

б) неграмотные действия служащих предприятия;

в) несоблюдение режима секретности в отношении информации, составляющей служебную тайну.

Следует подчеркнуть, что внутренние угрозы могут оказывать активное либо пассивное влияние на внешние угрозы, и наоборот.

Для обеспечения правильного и эффективного использования предприятием собственных материальных, трудовых и финансовых ресурсов и резервов при дороговизне и ограниченности внутренних и внешних резервов, разнообразных трудностях инвестиционного процесса необходимо проводить всесторонний анализ производственно-хозяйственной деятельности предприятия и его структурных подразделений [4, с. 12].

Отсюда вытекает, что результаты комплексного анализа и оценки перечисленных выше элементов угроз экономической безопасности предприятия становятся базисом в ходе поиска резервов повышения уровня экономической безопасности предприятия, при разработке системы мероприятий по мобилизации (использовании) выявленных резервов в производстве.

Проблемы безопасности ведения бизнеса и развития экономики в нашей стране занимают особое место на современном этапе развития. Являясь неотъемлемой частью предпринимательской среды, риски выступают факторами поиска новых приемов и методов их обнаружения в процессе разработки, принятия и внедрения управленческих решений.

Обеспечение условий экономической безопасности предприятия представляет собой непрерывный процесс. При этом основными направлениями обеспечения экономической безопасности предприятия являются:

1) достижение финансового благополучия предприятия в длительном периоде, повышение показателей ликвидности, платежеспособности, финансовой устойчивости;

2) реформирование структуры управления предприятием, направленной на достижение эффективности организационно-технического уровня;

3) переподготовка и повышение квалификации персонала предприятия, оптимизация кадрового состава;

4) производство конкурентоспособной продукции и обеспечение конкурентных преимуществ предприятия;

5) грамотное юридическое сопровождение деятельности предприятия и его структурных подразделений с целью защиты конфиденциальной информации и предотвращения несанкционированного доступа к ней;

6) создание условий для безопасности имущественных и финансовых интересов трудовых ресурсов предприятия;

7) экологизация производственно-хозяйственной деятельности, направленная на снижение негативного влияния производственно-хозяйственной деятельности предприятия на окружающую среду путем эффективного использования энергетических, технических, материальных ресурсов, снижения их потребления в целом, а также путем вторичного использования отходов.

Эффективный процесс выполнения каждого из вышеперечисленных направлений в рамках конкретных хозяйствующих субъектов даст импульс для стабилизации их финансового состояния и повышения результативности предпринимательской деятельности.

В условиях развития рыночных отношений в нашей стране роль конкуренции возрастает, что актуализирует проблему поиска новых идей, инструментов, механизмов, направленных на обеспечение устойчивого состояния предприятия и его умения противостоять внешним угрозам. Следует отметить, что угрозы экономической безопасности предприятия разнородны по происхождению и не существует единообразного инструментария, способного защитить от них. Поэтому в вопросах обеспечения безопасности бизнеса целесообразно использование комплексного подхода.

Список источников:

1. Анопченко Т. Ю., Анисимов А. В., Пайтаева К. Т. и др. Технологии современного менеджмента: теория и практика. – Ростов н/Д: АкадемЛит. - 2010. – 352 с.

2. Касьяненко Т.Г., Маховикова Г.А. Анализ и оценка рисков в бизнесе. – М.: Юрайт - 2017. – 382 с.

3. Репина, Е.А., Анопченко Т.Ю., Пайтаева К.Т. и др. Деловые комуникации. – М.: КноРус. – 2018. – 244 с.

4. Цацулин А.Н. Экономический анализ. – СПб.: Питер. - 2014. – 704 с.

УДК 33

ОСНОВНЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ГЦДС

С. А. Петров, **И. Р. Равилов**, студенты, **С. И. Казаченко**, ст. преподаватель Кузбасский государственный технический университет имени Т. Ф. Горбачёва
Филиал КузГТУ в г. Прокопьевске
г. Прокопьевск

Углубление международного разделения труда в условиях становления глобальной экономики в последние десятилетия XX века привело к формированию и повсеместному распространению глобальных цепочек добавленной стоимости (ГЦДС). Под цепочками добавленной стоимости понимается полный набор действий, который необходим для того, чтобы осуществить продвижение продукта от момента возникновения его концепции до конечного потребителя через все стадии производства, включая разработку и дизайн, обеспечение поставок сырья и промежуточных компонентов, собственно производство, маркетинг и организацию сбыта, а также обеспечение послепродажного обслуживания. В случае ГЦДС все эти стадии разделены между многочисленными фирмами поставщиками и производителями, географически расположенными в разных странах и регионах. Именно ГЦДС стали основным инструментом углубления процессов глобализации в современной мировой экономике и подключения развивающихся государств к международному производству. Процесс развития ГЦДС активно продолжается и на современном этапе, включая производителей из всего большего количества государств к международному производству и оказывая серьезное влияние на развитие национальных экономик.

Наиболее активно международные производственные цепочки стали формироваться, начиная со второй половины 70-х годов XX века. Это объясняется совпадением по времени целого ряда факторов. Рост цен на энергоносители и другие виды сырья привел к повышению издержек в развитых экономиках и обусловил необходимость поиска новых производственных площадок с дешевой рабочей силой. Именно в 70-е годы в развитых странах стали ужесточаться экологические требования к производству продукции, что вместе с ростом цен на сырьевые товары подтолкнуло компании к переносу отдельных наиболее энерго- и материалоемких производственных звеньев в развивающиеся экономики. Страны Восточной и Юго-Восточной Азии традиционно являются одним из самых густонаселенных регионов мира. В условиях осуществления экономических реформ повышение уровня жизни населения гарантировало расширение платежеспособного спроса и, тем самым, создавало условия для обеспечения сбыта продукции ТНК в экономиках этих стран в будущем. Рост

потребления в странах Юга повысил привлекательность для размещения звеньев предприятий на данных рынках.

Особое место в формировании ГЦДС сыграло развитие и удешевление информационных технологий, а также создание более совершенных и дешевых средств транспорта и связи, что снизило издержки на перевозки сырья и комплектующих и создало условия для успешного использования схем поставок «точно в срок». В то же время собственно производство и сборка изделий все чаще стали осуществляться не в странах базирования ТНК, а за их пределами.

Таким образом, ГЦДС стали типичным явлением в мировой экономике, и большинство стран активно участвует в международном производстве. В качестве иллюстрации можно привести данные по доле зарубежной добавленной стоимости в экспорте отдельных как развитых, так и развивающихся государств.

В результате в настоящее время более 60 % современной международной торговли – это торговля промежуточными товарами и услугами в рамках ГЦДС, которые на разных стадиях производства инкорпорируются в создание продукта для конечного потребления

Широкое распространение производственных цепочек привело к своеобразному изменению философии бизнеса и международной торговли. В конце XX века классическая схема международной торговли в значительной степени была заменена межфирменной и внутрифирменной торговлей в рамках ГЦДС. В XXI веке продукт является результатом объединения усилий большого количества производителей из разных стран, приобретая международный характер.

Международная торговля сопровождается постоянным многосторонним обменом промежуточными продуктами, услугами, идеями, трудовыми ресурсами, инвестициями и информацией. Подобный обмен все чаще происходит с зарубежьем, а не внутри одной экономики. Эти процессы формируют «торговлю XXI века», основой которой становится связь торговли, инвестиций и услуг.

ГЦДС становятся своего рода «глобальными фабриками» по производству продукции, а страны конкурируют между собой за место и определенную роль в цепочках добавленной стоимости.

Таким образом, можно утверждать, что к началу XXI века практически оформилась ситуация, при которой можно говорить о формировании новой парадигмы международной торговли, когда «страны специализируются на целях и функциях бизнеса в большей степени, чем на производстве отдельных товаров». Складывающаяся ситуация приводит к возникновению новых возможностей, новых рисков и новых задач для всех участников ГЦДС. Особый интерес для понимания влияния ГЦДС на отдельные экономики представляет рассмотрение основных возможностей, рисков и задач, которые возникают для транснациональных компаний, правительств стран, чьи компании создают ГЦДС, и правительств стран, принимающих звенья ГЦДС.

Таким образом, ТНК, создающие глобальные цепочки добавленной стоимости, приобретая новые возможности, встречаются и с новыми вызовами. Базовой задачей для материнской компании становится обеспечение эффективности функционирования цепочки в целом, что в условиях географического рассредоточения производства и большого количества поставщиков требует от ТНК качественно новых управленческих и, в частности, логистических компетенций. Еще одним следствием развития ГЦДС для ТНК становится необходимость постоянного наращивания внимания к НИОКР и созданию технологий, так, как только существенное технологическое лидерство может сохранить конкурентоспособность материнской ТНК в условиях развития глобального производства.

Рассмотрение возможностей, рисков и задач, возникающих у основных участников ГЦДС, позволяет сделать выводы о том, что сотрудничество в рамках глобальных производственных цепочек является новой формой организации международной торговли и выгодно для всех участников международного разделения труда. В то же время организация производства в рамках ГЦДС резко увеличивает требования ко всем участвующим сторонам. От национальных правительств стран, создающих ГЦДС, требуется создание условий для устойчивого развития национальной инновационной системы. А перед правительствами стран, принимающих ГЦДС, возникает необходимость очень четкого понимания тех задач национального экономического развития, которые решаются с помощью ГЦДС, и наращивания специальных компетенций, которые бы позволяли стране эффективно участвовать в глобальном разделении труда в новых складывающихся условиях.

Список источников:

1. Кондратьев В. Глобальные цепочки добавленной стоимости в современной экономике. [Электронный ресурс]. URL: http://www.perspektivy.info/rus/gos/globalnyje_cepochki_dobavlennoj_stoimosti_v_sovremennoj_ekonomike_2014-03-17.htm

2. Gamberoni E. Timeliness and Contract Enforceability in Intermediate Goods Trade / Elisa Gamberoni (The World Bank), Rainer Lanz (OECD), Roberta Piermartini (WTO) // World Trade Organization. Staff Working Paper ERSD-2010-14, p.2 [Электронный ресурс]. URL: https://www.hse.ru/data/2012/04/11/1251682286/ersd201014_e.pdf

3. Global value chains in a changing world / Edited by Deborah K. Elms and Patrick Low // Fung Global Institute (FGI), Nanyang Technological University (NTU), and World Trade Organization (WTO), 2013. Printing by WTO Secretariat, Switzerland, 2013, p.21 [Электронный ресурс]. URL: https://www.wto.org/english/res_e/booksp_e/aid4tradeglobalvalue13_e.pdf

УДК 33

ETF – ПЕРСПЕКТИВНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В РОССИЙСКУЮЭКОНОМИКУ

С. А. Петров, **И. Р. Равилов**, студенты
С. В. Кулай ст. преподаватель
Кузбасский государственный технический университет
имени Т. Ф. Горбачёва
Филиал КузГТУ в г. Прокопьевске
г. Прокопьевск

С развитием человечества усложнялись и развивались экономические отношения. Так бартерный обмен сменился наличным расчётом, а он в свою очередь вытесняется безналичным. В настоящее время немаловажное значение в экономике любого развитого государства занимают фондовые рынки. Среди множества инструментов, используемых на фондовом рынке, стоит особо выделить ETF. Данная аббревиатура расшифровывается как фонд, торгуемый на бирже (exchange traded fund). В последние годы объем средств, инвестированный в данном направлении, исчисляется в триллионах долларов. Впервые аналог ETF появился в 1989 г. Тогда опыт работы с данного рода явлениями отсутствовал, и Чикагская биржа через суд добилась запрета на его работу.

Но превосходство данных фондов оказалось очевидным, поэтому схожая идея была осуществлена в Канаде. В 1990 г. в Торонто возник первый в истории ETF, а в 1993 г. его аналог появился в США.

Что касается России, то на ММВБ ETF торговать стали только в 2013 г. Это не значит, что раньше жители РФ не могли инвестировать в них. Паи приобретали через брокеров или управляющие компании.

ETF (англ. Exchange Traded Funds) – это портфель активов, представленный на бирже в виде специально созданного индексного фонда. Отличительной особенностью ценообразования является то, что стоимость ценных бумаг ETF соответствует динамике базового актива, находящегося в основе фонда. Отлично подходит для долгосрочного и среднесрочного инвестирования.

В 1993 году для отражения динамики индекса S&P 500 был создан первый ETF с активами в 464 млн. долл. К 2006 году уже насчитывалось 359 ETF (по данным Institutional Company Investors). Подтвердить популярность ETF среди инвесторов может увеличение их численности с момента появления и до настоящего времени, а также высокая ликвидностью паев данных фондов. Кроме того, ETF облегчает доступ на различные рынки для индивидуальных инвесторов. На конец января 2018 г. ETF-индустрия по всему миру насчитывала 5370 ETF с 11103 листингами на 68 биржах (один и тот же фонд может быть для удобства инвесторов допущен к обращению

на нескольких биржах), а активы в совокупности составляли 4,969 трлн. долл., и представлены 323 провайдерами.

Сущность ETF достаточно легка в понимании, так как при создании такого фонда изначально осуществляется выбор нужного индекса, который будет отражаться в структуре ETF. После этого происходит выбор биржи для размещения и определяется компания, отвечающая за операционную деятельность фонда.

Аффилированный институциональный инвестор обладает возможностью внесения принадлежащих ему пакетов ценных бумаг в депозитарий, при этом получая соответствующее количество паев ETF и распоряжаясь ими по своему усмотрению. Индивидуальные инвесторы могут проводить транзакции с ETF, в основном на бирже через своего брокера. Большинство акций ETF преимущественно обращаются на Американской фондовой бирже (AMEX), которая на данный момент является ведущей площадкой для торгов финансовыми инструментами.

Простым языком, ETF является портфелем ценных бумаг обычно акций разных компаний, со структурой, увязанной со структурой индекса географического региона, определенной отрасли промышленности или рынку в целом. При этом на бирже ETF свободно обращаются, т.е. с паями данных фондов возможно осуществление операций купли-продажи в течение всего торгового дня. Исходя из этого, ETF торгуются как обыкновенные акции.

Желание инвестировать в разные ценные бумаги компаний определенной отрасли повышает риск концентрации. Сильная корреляция свидетельствует об отсутствии необходимого уровня диверсификации. Именно поэтому ETF является благоразумной альтернативой, ведь вложения в их паи являются высокодиверсифицированными инвестициями с пассивной стратегией. При этом весь портфель необходимой инвестору структуры будет выражен единой ценной бумагой. Инвестор получает низкий коэффициент расходов, благодаря пассивной стратегия управления ETF. С инвестиционной точки зрения ETF стоит рассматривать как наиболее рациональную возможность для вложений с наименьшим риском в определенные экономические сектора или в экономики различных стран.

Как итог различные виды ETF позволяют осуществлять весьма эффективное инвестирование, так как сразу приобретается готовый портфель, соответствующий тому или иному индексу, а не отдельные бумаги, из которых необходимо сформировать соответствующую структуру желаемого портфеля. Следует также добавить, что на сегодняшний день ETF отражают практически все индексы, существующие на мировых фондовых рынках.

Европейские UCITS-фонды допущены к обращению на Московской бирже для неограниченного круга лиц. Гибкость их структуры позволяет «упаковывать» в ETF различные активы, которые могут быть полезны для составления инвестиционного портфеля. На данный момент в РФ обращаются акции ирландских фондов (напомним, Ирландия является флагманом европейского фондового бизнеса, страна входит в ЕС, ОЭСР, ФАТФ).

Инвестиции в ETF — отличный шанс для инвестора успешно разместить свои средства на долгий срок. Данные фонды способны свести до минимума возможные потери при банкротстве одной или нескольких компаний входящих в индекс благодаря широкой диверсификации.

Они не сумеют спасти вложения при общеэкономическом спаде. Однако обычно это кратковременные явления. На более продолжительных промежутках времени тенденция роста всегда положительная.

ETF являются практически идеальным решением для инвесторов с небольшими капиталами и не особо большими познаниями в тонкостях фондового рынка, так как обладают высокой ликвидностью, низкой ценой входа и понятной структурой.

ETF является удобным способ для приобретения портфелей акций и различных финансовых инструментов. Также происходит экономия на брокерских комиссиях и отпадает необходимость траты времени на составление портфеля.

Главное, что дают ETF — максимальная защита и снижение рисков по сравнению с инвестированием в акции нескольких компаний. При этом доходность снижается слабо, поэтому в качестве основы для пассивного инвестирования — это безальтернативный вариант.

Список источников:

1. Сайт БКС брокер [электронный ресурс]. URL: broker.ru (дата обращения 20.10.2018)
2. Сайт Лондонской фондовой биржи [электронный ресурс]. URL: londonstockexchange.com (дата обращения 20.10.2018)
3. Сайт Московской биржи [электронный ресурс]. URL: https://www.moex.com (дата обращения 20.10.2018).
4. Сайт Токийской фондовой биржи [электронный ресурс]. URL: w ww.jpx.co.jp (дата обращения 20.10.2018)
5. Николаева, И.П. Рынок ценных бумаг: Учебник для бакалавров / И.П. Николаева. - М.: ИТК Дашков и К, 2016. - 256 с.

УДК 338:502

ПРОБЛЕМА ВОЗДЕЙСТВИЯ ХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЧЕЛОВЕКА НА ЭКОЛОГИЧЕСКУЮ СИТУАЦИЮ В ГОРОДЕ НОВОКУЗНЕЦКЕ

А. А. Самарина, студентка, **А. О. Ульмясбаева**, ст. преподаватель
Кузбасский государственный технический университет
имени Т. Ф. Горбачева,
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

Проблема воздействия хозяйственной деятельности человека на экологическую ситуацию города в современном мире приобретает повышенную актуальность. В настоящее время человечество живет в эпоху научно-технического прогресса, оказывающего воздействие на природную среду и экологическую систему. За последние десятки лет используются меры по их охране, сохранению и восстановлению, но все равно в целом состояние природной среды продолжает постепенно ухудшаться. В эту эпоху площадь влияния хозяйственной деятельности человека на природную среду становится еще больше. При хозяйственной деятельности человека в Мировой океан, в атмосферу и почвы поступают различные химические соединения, которые в десятки раз превышают норму.

Российский город Новокузнецк является крупным населенным пунктом в Кемеровской области и административным центром Новокузнецкого муниципального района. Образует городской округ «Город Новокузнецк». Новокузнецк представляет собой экономический, культурный и транспортный центр Сибири с населением в 550 тыс. человек. Общая площадь городской территории составляет чуть больше 400 км². Численность населения Новокузнецкой агломерации превышает 1,3 млн. человек [2].

Экологическая обстановка в Новокузнецке характеризуется как неблагополучная. В соответствии с критериями Росгидромета уровень атмосферного загрязнения в городской черте является очень высоким. Экологическая ситуация в Новокузнецке значительно осложняется высокой индустриализацией. Город занимает седьмое место по России в сфере образования отходов, а кроме того, относится к лидерам по химическому загрязнению атмосферных слоев.

Воды реки Томь, протекающей в городской черте, характеризуются как очень загрязненные. Стоки отличаются повышенным содержанием железистых веществ, меди, элементов магния и нефтепродуктов. По территории Центрального района протекают реки Томь и Аба. На береговой линии реки Томь расположены пляжные зоны, отличающиеся низкой степенью чистоты. Река Аба мелкая и грязная.

В последние годы основной вклад в загрязнение городского воздуха

вносит значительно выросший автомобильный парк. Пробы воздуха отличаются присутствием оксида углерода, диоксидов серы и азота, фтористого водорода, формальдегида, сажистых взвесей, фенола, а также уксусной кислоты. Еще сильнее усугубляют неблагоприятную экологическую обстановку характерные особенности климатических условий и своеобразное географическое расположение города. Территория Новокузнецка окружена горным рельефом, что способствует образованию на территории города смога из вредных и загрязняющих веществ.

Ежегодно в атмосферные слои города выбрасывается порядка 300 тыс. тонн загрязняющих веществ. Новокузнецк является промышленным гигантом. На территории города функционирует сорок два предприятия, выбрасывающие в атмосферные слои более ста видов загрязняющих веществ. Кроме того, технологическое и очистное оборудование многочисленных индустриальных объектов находится в весьма плачевном состоянии и способно уловить и обезвредить не более 85 % выбросов. Остальной объем вредных выбросов, составляющий ежегодно почти 550 килограммов на одного городского жителя, оседает в воздухе и сточных водах [2].

В Новокузнецке существует проблема с переработкой и вторичным использованием отходов. На городской территории периодически возникают несанкционированные свалки.

В городе систематически проводятся работы по очистке газонов и скверов от мусора, а также производится санитарная обрезка деревьев и корневой поросли. Уделяется внимание скашиванию травы и уходу за клумбами, на которые в весенний период высаживается цветочная рассада [3].

С целью привлечения внимания горожан к решению экологических проблем используются различные методы и проводятся специальные мероприятия, способствующие снижению антропогенного воздействия на природные объекты. Систематически проводятся рейды, способствующие выявлению и привлечению к ответственности лиц, которые несанкционированно размещают отходы.

Основной упор администрация Новокузнецка делает на экологическое образование, просвещение и воспитание, а также развитие общественного экологического движения.

Общая характеристика экологической обстановки представлена в таблицах 1-3. В таблице 1 представлены данные выбросов за 2015-2017 гг.

Таблица 1 - Масса выбросов загрязняющих веществ по районам города за 2015-2017 гг. [1]

Район города	Масса выбросов, тыс. т/год			Процент вклада		
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Заводской	235,51	251,62	255,91	54,6	55,3	49,2
Центральный	124,42	143,24	133,77	28,8	29,0	34,6
Кузнецкий	55,44	53,74	43,84	12,8	13,0	11,2
Орджоникидзевский	11,92	19,56	17,65	2,8	2,1	3,6
Куйбышевский	4,21	4,39	3,34	1,0	0,6	1,4
Итого	431,5	472,55	454,51	100	100	100

В таблице 2 представлены валовые выбросы загрязняющих веществ в атмосферу по отраслям промышленности г. Новокузнецка за 2015-2017 гг.

Таблица 2 - Масса выбросов загрязняющих веществ по отраслям промышленности за 2015-2017 гг. [4]

Отрасль	Валовой выброс, тыс.			Процент вклада		
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Черная металлургия	374,07	387,32	391,6	72,2	74,1	75,7
Цветная металлургия	31,44	30,29	35,67	6,0	5,5	6,1
Теплоэнергетика	42,5	42,68	43,21	5,1	5,0	4,8
Производство строительных материалов	3,61	2,11	4,7	0,7	0,4	0,8
Топливная отрасль	52,2	49,8	50,99	12,9	12,2	10,9
Жилищно-коммунальное хозяйство	12,8	10,8	13,64	2,4	2,2	1,2
Прочие	3,82	2,78	2,56	0,7	0,6	0,5
Итого	580,44	525,78	542,37	100	100	100

В таблице 3 представлены данные выбросов в атмосферу основных загрязняющих веществ от предприятий за 2015-2017 гг.:

Таблица 3 - Масса выбросов основных загрязняющих веществ от предприятий за 2015-2017 гг. [5]

Наименование вещества	Выброшено, тыс. т			Доля в общей массе выбросов, %		
	2015 г.	2016 г.	2017 г.	2015 г.	2016 г.	2017 г.
Всего, в том числе:	548,483	537,611	576,7452	40,9	40,1	45,7
Твердые	10,505	12,467	14,587	5,2	5,8	6,4
Газообразные и жидкие, из них:	537,977	525,144	562,1582	47,4	45,3	46,8
диоксид серы	3,977	4,798	5,275	3,4	3,9	4,1
оксид углерода	12,408	12,952	14,506	3,2	3,3	3,6
оксиды серы	2,359	4,256	8,381	2,8	4,2	7,8
углеводороды	518,885	502,654	532,493	99,3	98,2	99,0
летучие органические соединения	0,0309	0.25	1,0032	0,5	1,1	1,6
прочие вещества	0,316	0,234	0,5	2,2	1,7	2,1

Подводя итоги, можно сделать следующие выводы: состояние охраны окружающей среды на предприятиях угольной отрасли продолжает оставаться сложным, а в Новокузнецке это состояние подходит к критическому. Поэтому, для стабилизации ситуации необходима разработка и реализация новой экологической политики для предприятий этой отрасли на ближайшую перспективу, обеспечивающей целенаправленное использование накопленного опыта и научно-технических достижений для снижения экологической напряженности в угольных регионах.

Список источников:

1. Калякин С.И., Челышев И.С. Воздействие «Воздействие хозяйственной деятельности человека на природную окружающую среду». – Режим доступа: https://www.lawmix.ru/zakonodatelstvo/2136796.
2. «Новокузнецк – мегаполис с непростой экологической ситуацией». Режим доступа: http://greenologia.ru/eko-problemy/goroda/novokuzneck.html.
3. Тарбеева Е. А., Стрекалова С. А. «Статистический анализ экологической обстановки г. Новокузнецка». Режим доступа: https://interactive-plus. ru/ru/article/114456/discussion_platform.
4. Степанов Ю.А., Часовников С. Н., Корчагина Т. В. «Оценка экологической ситуации в Кемеровской области при воздействии техногенных массивов». Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/v/otsenka-ekologicheskoy-situatsii-v-kemerovskoy - oblasti-pri-vozdeystvii-tehnogennyh-massivov.
5. ЭКО-бюллетень по данным Госкомитета охраны окружающей среды г. Новокузнецка «Характеристика загрязнения атмосферы г. Новокузнецка». Режим доступа: http://www.ineca.ru/?dr=bulletin/arhiv/0042&pg=003.

УДК 33

ЦВЕТОЧНЫЙ БИЗНЕС В РОССИИ: ОСОБЕННОСТИ И РИСКИ

М. О. Согришина, **С. В. Петухова,**
канд.эконом. наук доцент Новосибирский государственный университет экономики и управления
г. Новосибирск

Спрос на цветы своеобразный барометр финансового состояния общества. Чем богаче город или регион, тем большее количество проданных цветов приходится на душу населения. Цветочный бизнес стал одним из наиболее перспективных, но в тоже время, рискованных направлений розничной торговли.

Объем цветочного бизнеса в денежном выражении в России составляет 134 млрд. руб. Доля импорта — порядка 90 %. Оставшиеся 10% являются отечественные поставщики свежесрезанных цветов. По расчетам GLOBAL REACH CONSULTING (GRC), проведенного на основе анализа мирового и российского рынка срезанных цветов, объем российского рынка срезанных цветов в натуральном выражении в 2016 г. составил около 1,5 млрд шт. (без учета серого импорта). По отношению к показателю 2015 г. рынок снизился на 13%. Спад объемов рынка был обусловлен сокращением объемов импорта.

Основные поставщики свежесрезанных цветов представлены на рис.1.

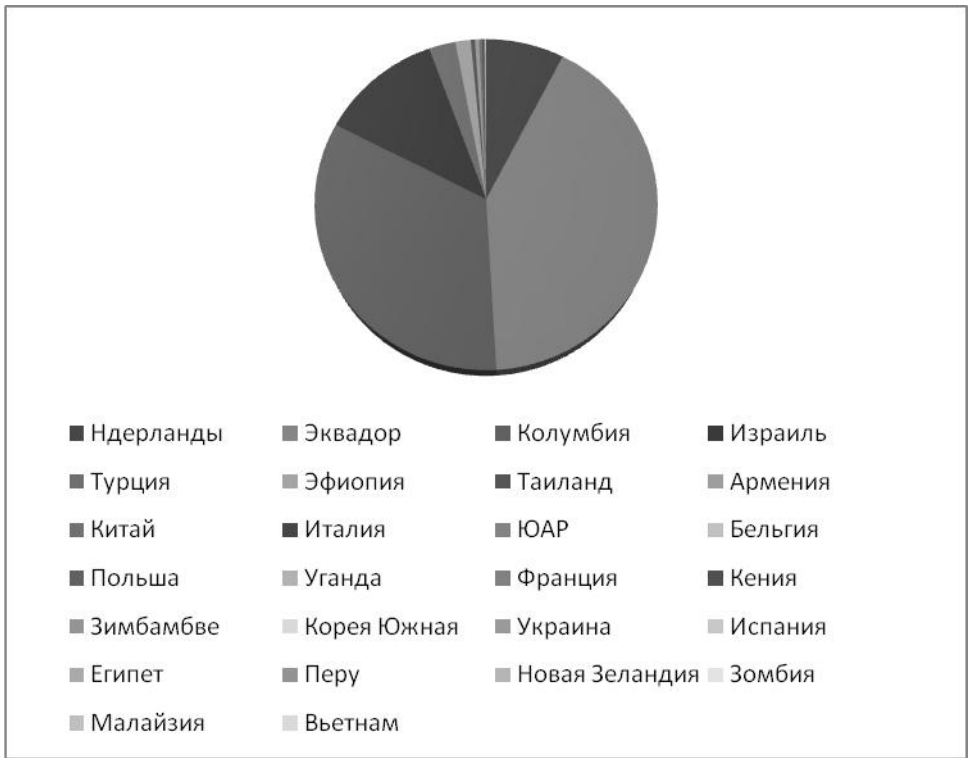


Рис. 1. Поставщики-импортеры свежесрезанных цветов

Низкая доля русских цветоводов объясняется тем, что часто производители не соблюдали технологий производства и транспортировки, что влияет на стойкость цветов, их возможность хорошо выглядеть более длительное время.

Также еще одним минусом является то, что в основном предлагаются маленькие партии (до 3000 штук за раз), против 100 000 цветов, которые необходимы крупным ритейлерам.

Импортерам в свою очередь интересно продавать только большие партии, что и создало такую ситуацию на рынке.

При этом в последние годы выращивание цветов в России и их реализация увеличивается. Производители поняли свои недочеты, и стараются постоянно усовершенствовать технологичные процессы.

Также рынок растет за счет того, что за последние несколько лет все время открывались новые теплицы. Наиболее интересным проектом за 2014 год стало открытие теплицы по выращиванию роз в поселке Теньгушево Мордовской республики.

Еще одним драйвером роста российской продукции на рынке является то, что изменились предпочтения потребителей в сторону свежести и натуральности, что, в свою очередь, требует отсутствия химикатов. У отечественных производителей здесь весомое преимущество – цветы попадают на полки магазинов через 1-2 дня спустя их срезки.

Основной инструмент цветочного бизнеса – дополнительные услуги. Сегодня салоны предлагают доставить букет, отправить флориста к заказчику, предоставить в аренду экзотические комнатные растения для оформления банкетного зала и т.д. В последнее время у экзотических цветов появилось

много почитателей, однако они востребованы преимущественно в в флористических салонах. Так же некоторые салоны предоставляют консультации по вопросам ухода за цветами, берут их на лечение и даже содержание на время отпуска их хозяина. Многие салоны делают акцент на сопутствующие товары, которые приносят до 15% прибыли, уделяя особое внимание подарочной тематике: в дополнение к букету покупатель может выбрать конфеты, сувениры, парфюмерию, алкоголь.

Конкуренция на рынке цветов характеризуется как жесточайшая. Основные участники рынка заняли свою долю рынка, и «верхушка» в ближайшем будущем меняться не будет. Сегодня цветочный рынок демонстрирует ежегодный прирост 20-30%.

Таблица 1 - Виды риска, возникающие в ходе деятельности организации

Вид риска	Чем обусловлен риск	Меры по снижению рисковых ситуаций
Недостаточная квалификация персонала.	Неэффективная система обучения на подготовительных курсах флористического дела.	Тщательный отбор персонала, возможно установление испытательного срока.
Порча и не реализация товара.	Цветочные товары являются скоропортящимися и хрупкими товарами, поэтому важно во время реализовать и грамотно ухаживать.	Предоставление своевременных систем скидок, акций и активное распространение рекламной политики.
Повышение ставок налога.	Отсутствие достаточного количества денежных средств в федеральном бюджете государства.	Выбор более выгодной системы налогообложение.
Повышение уровня инфляции.	Кредитная экспансия банков, которая является не сопровождаемым расширением объемов материального производства.	Поиск поставщиков, предлагающих наиболее выгодные условия.
Сильная физическая изношенность собственного помещения.	Изменение климатических условий ведет к сильной изнашиваемости зданий и сооружений.	Производить регулярные амортизационные отчисления основного фонда одним из 5 методов на основе ПБУ.
Рост цен на товары и транспортировку.	Повышение налоговых сборов и таможенных пошлин на ввоз товаров.	Закупка и реализация большего объема товаров. Чем больше реализация товара, тем меньше издержки.
Цикличность и эпизодичность спроса.	Природная смена сезонов года и изменение климатических условий.	Новые возможности открывать для сегментов рынка или расширение новых сегментов рынка.
Стихийные бедствия, природные катаклизмы, чрезвычайные ситуации	Изменение климатических условий в мире ведут к неожиданным последствиям	Страхование имущества салона, соблюдение норм противопожарной безопасности

Низкие входные барьеры обусловлены тем, что флористический бизнес не требует значительного стартового капитала, поскольку вложения в приобретение цветочные ресурсы не требуют значительных финансовых

вложений. Для приобретения цветов не требуется получение лицензии на осуществление деятельности. Но имеются высокие барьеры выхода из отрасли, ибо затраты на уход с рынка (например, выплату компенсации увольняемому персоналу) превышают расходы, связанные с продолжением конкурентной борьбы.

Анализируя вышесказанное, отметить можно, особое влияние оказывают риски: порча и реализация продукции и неквалифицированность кадров, меры которых являются предоставление скидок и тщательный отбор персонала.

Список источников:

1. Росстат: [Электронный ресурс] // Федеральная государственная статистика. URL: http://www.gks.ru/ (Дата обращения: 19.11.2018).

2. Бизнес идеи 2019: [Электронный ресурс] // Актуальные и интересные идеи для бизнеса в 2019 году URL: https://inask.ru/kak-ustroen-biznes-po-prodazhe-svezhesrezannyh-cvetov-v-rossii/ (Дата обращения: 19.11.2018).

3. Vneshmarket.ru: [Электронный ресурс] // Российский цветочный рынок, 2014 год URL: http://www.vneshmarket.ru/PressReleasevneshmarket/PressReleaseShow.asp?id=515368 (Дата обращения: 19.11.2018).

УДК 331.108.34:334.722.012.64

ОСОБЕННОСТИ УПРАВЛЕНИЯ ПРОЦЕССОМ ПОДБОРА ПЕРСОНАЛА В ОРГАНИЗАЦИЯХ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

О. В. Соколова, старший преподаватель,
Кузбасский государственный технический университет
Имени Т.Ф. Горбачева
Филиал КузГТУ в г. Новокузнецке
г. Новокузнецк

Двадцать первый окончательно укоренил в сознании всего предпринимательского сообщества, что человеческий фактор является неотъемлемым, а иногда и решающим в осуществлении бизнес процессов. До сегодняшнего дня весь процесс управления персоналом является одной большой сферой изучения. Актуальность темы исследования в данной статье неисчерпаема, потому как выработать единую концепцию этого процесса невозможно. Человек не технический механизм и строго рассчитать линию его поведения не получится, можно выработать лишь общие принципы, но не более, каждый элемент будет носить оттенок ситуативности.

Осознавая данный факт, большинство руководителей предприятий различных сфер бизнеса инвестируют немалые денежные средства в человеческие ресурсы. Разрабатываются новые способы мотивации

работников, определяются различные направления и методы обучения персонала, выдвигаются современные принципы оценки деятельности работников. Но ни единое вложение не окупит себя в случае ошибки на одном из первых этапов процесса управления персоналом – подборе. Именно этому этапу будет уделено внимание в данной работе.

Сейчас уже нет возможности заявить, что система профессионального набора кадров находится на самой начальной стадии формирования. Проделана огромная научная и исследовательская работа. Современный бизнес перенял европейский и американский опыт подбора кадров, на многих крупных российских предприятиях внедрены системы аналогичные тем, что применяются на таких предприятиях как General Motors, Volkswagen. Однако, малый и средний бизнес не обладает возможностью внедрить на своих предприятиях столь дорогостоящие системы. В результате это приводит к тому, что руководители предприятий, стараются ухватить кусочки различных методик и применить их к своему персоналу.

Подбор персонала – это сложный, многоэтапный процесс. Осуществить его можно двумя способами:

1. Иметь в штате организации высококвалифицированных менеджеров по управлению персоналом и психологов.
2. Обратиться в рекрутинговую компанию, профессионально занимающуюся подбором персонала.

Казалось бы, второй вариант изначально более верный, ведь проще заплатить вознаграждение лицам, для которых подбор персонала – основная профессия, и снять с себя бремя выполнения различных процедур, связанных с подбором. Но большинство руководителей все же предпочитают первый вариант, с одной лишь оговоркой, в штате предприятия лица, занимающиеся управлением персоналом, не всегда являются профессионалами в этой области.

Очень часто в небольших компаниях можно наблюдать такую ситуацию: вакансий много, да и соискателей хоть отбавляй, но все же дело не двигается с мертвой точки, менеджер по персоналу просматривает кучу резюме, проводит несколько собеседований в день, а результата, как не было, так и нет. По какой же причине это происходит?

Первопричиной всех последующих проблем при подборе персонала для предприятий малого и среднего бизнеса является банальное отсутствие анализа рынка труда. Вакансии на сегодняшний день формируются только исходя из потребностей и возможностей организации. И это в корне неверно. Прежде чем подавать объявление о вакансии менеджеру следует провести хотя бы минимальный анализ рынка труда. Учитывая изначальные условия, что финансовые средства ограничены, а менеджер не всегда является высококвалифицированным специалистом, можно предложить следующий вариант анализа рынка. Наиболее простое – это анализ подобных вакансий на других предприятиях, опубликованных на сайтах по трудоустройству либо в печатных изданиях. Явным плюсом такого способа является возможность не

только проанализировать требования других фирм к аналогичной вакансии, собрать данные по предлагаемому уровню заработной платы и требуемых обязанностях по должности, но и подобрать объявление максимально подходящее для своей компании. К тому же многие сайты по трудоустройству на своих ресурсах размещают данные об анализе рынка труда, что в значительной мере ускорит процесс. Основные затраты здесь временные, однако могут быть и незначительные финансовые вложения, так как некоторые сайты предоставляют данные анализа рынка труда за определенную плату, несоизмеримо меньшую, чем траты, которые могут возникнуть в результате плохого подбора кадров.

Следующей распространенной причиной плохого подбора является неправильное понимание менеджером заполняемой вакансии. В неё можно включить, как плохой анализ вакансии, так и завышенные либо наоборот заниженные требования к кандидату. Зачастую при анализе резюме и собеседовании, менеджер по персоналу следует только тем требованиям, которые указаны в объявлении о вакансии. В связи с этим, соискатели, претендующие на замещение должности, находятся в полном неведении того, что же их ожидает и либо сразу отказываются, либо уходят из фирмы, проработав там всего пару месяцев. Связана такая ситуация с тем, что при составлении карты вакансии неквалифицированные менеджеры, руководствуются лишь данными, содержащимися в должностной инструкции. Соответственно, проводя собеседование, такой менеджер не может полноценно объяснить всех процессов, где будет задействован сотрудник, а также результатов деятельности, которые от него ожидает руководство организации.

Для устранения этой причины не понадобится финансовых затрат, но вот временные затраты велики. Помимо анализа должностной инструкции, менеджеру следует провести собеседование с непосредственным руководителем и подчиненными будущего сотрудника. Это позволит определить результаты, ожидаемые от соискателя на вакантную должность, а также требования к выполняемой работе. Кроме этого, такое общение позволит скорректировать требования к кандидату. Задача менеджера по персоналу, не только узнать, что ожидает от соискателя линейный руководитель, но и указать последнему должностные обязанности, присущие данной вакансии. Как это часто бывает в небольших фирмах, руководство старается совместить в одной должности несколько функций, что отпугивает потенциальных, высококвалифицированных специалистов. Либо, наоборот требования к должности сводятся к минимуму, что в свою очередь обеспечивает поток соискателей с невысоким уровнем, и тем самым отнимается драгоценное время у менеджера по персоналу.

Консультация с подчиненными и коллегами будущего сотрудника даст уникальный шанс выявить социально-психологическую характеристику сотрудника, с которым было бы комфортно работать.

И еще одной причиной является субъективная оценка кандидатов. В

чем же это выражается? Первичный отбор кандидатов проводится по анализу присланных резюме, это один из самых распространенных и эффективных методов, но именно тут ярко выражается субъективизм. Даже непрофессиональный менеджер, имеет представление о том, как составляется резюме, как ни крути, но это его обязанность. Однако, многие из соискателей, просто не зная обо всех тонкостях и правилах его написания, не всегда направляют удачный вариант. В связи с этим, уже на этапе просмотра резюме, менеджер может отсеять подходящего кандидата, только за неправильное резюме. Поэтому менеджеру следует внимательно изучить информацию об образовании и опыте работы соискателя даже в таком неверно составленном резюме. Также субъективность оценки проявляется в проведении собеседования. Как правило, это вариант «вопрос-ответ», проводимый между менеджером и соискателем. Чтобы снизить этот фактор следует проводить ситуативные собеседования в составе комиссии, состоящей из линейных руководителей, с предоставлением соискателю для решения конкретной задачи. Главным минусом этого будет отвлечение сотрудников от основных функций, но, при этом видно и явное преимущество – руководители лично удостоверятся в способностях кандидата.

Соблюдение этих несложных принципов позволит небольшой организации, без лишних финансовых затрат обеспечить себя необходимыми человеческими ресурсами. Но не стоит забывать, что отбор – это всего лишь одна из ступеней всего процесса управления персоналом. Поэтому даже самый качественный подбор, может не принести результата, если на предприятии не будет выстроена отлаженная система работы с персоналом.

УДК 336.225.66

СПОСОБЫ ОПТИМИЗАЦИИ НАЛОГООБЛАЖЕНИЯ

М. С. Фадель, студент, **С. В. Кулай**, ст.п.
Кузбасский государственный технический университет
имени Т. Ф. Горбачева
Филиал КузГТУ в г. Прокопьевске
г. Прокопьевск

В настоящее время любая фирма или компания, вне зависимости от вида деятельности и формы собственности, сталкивается с необходимостью платить налоги, что при неграмотном подходе и системных ошибках оборачивается лишними затратами или проблемами с законом. Поэтому руководитель каждого предприятия задается вопросом: «Как платить меньше налогов?», а отсюда вытекает и главный вопрос: «Как не вызвать сомнений у налоговой, чтобы к нам не пришли с проверкой и не выписали штраф?». Для этого необходимо проводить оптимизацию налогообложения предприятия, что сделает его доходы максимальными, а налоги минимальными, не вступая

в противоречия с действующим законодательством. Таким образом, оптимизация налогообложения – это сравнение различных вариантов деловой активности и использования ресурсов в целях определения наиболее низкого уровня возникающих налоговых обязательств. Оптимизация налогообложения основывается на изучении действующих законов, а также на анализе налоговой политики, проводимой правительством. Исходя из этого можно выделить несколько способов оптимизации налогообложения для современных компаний:

Таблица 1 - Увеличение расходов для уменьшения налогооблагаемой базы и использование в деятельности сомнительных контрагентов

Незаконное уклонение от налогов	Законная оптимизация налогообложения
-создание расходов с использованием «фирм-однодневок» -долговременная работа в убыток(более 2 лет)	-схема перепродажи по трансфертному ценообразованию -привлечение сторонних организаций для оказания услуг -многократное использование режима налоговых каникул при периодической ликвидации и создании новых ИП на фактически одном и ом же предприятии

Использование «фирм-однодневок» в настоящее время является очень распространенным способом незаконного уклонения от уплаты налогов. Именно поэтому этот способ легко определяется налоговыми органами, эти фирмы рассекречиваются, а лица, проводившие эти операции, наказываются в соответствии с законодательством. Вместо того, чтобы пытаться уклониться от уплаты налогов незаконным путем, можно минимизировать налогооблагаемую базу компании с помощью трансфертного ценообразования. Трансфертное ценообразование-это сбыт товаров или услуг взаимозависимым лицам, как правило, входящим в один холдинг, по внутрифирменным, отличным от рыночных, ценам. Они позволяют перераспределить общую прибыль группы лиц в пользу лиц, уплачивающих более низкие налоги. Но при использовании трансфертного ценообразования очень важно понимать, что излишне заниженные цены могут повлечь за собой налоговые проверки. В основном контролю подвергаются сделки, сумма которых превышает 60-100 миллионов рублей.

При долговременной работе организации в убыток, рано или поздно у налоговых органов возникнут вопросы к деятельности организации и при проверке будет несложно выявить незаконное уклонение от уплаты налогов. А если на фактически одном и том же предприятии многократно ликвидировать и создавать новые предприятия уже на официально других учредителей, возможно будет продлить срок их «безналоговой» работы с помощью перехода на режим налоговых каникул каждого из этих новых предприятий.

1. Изменение формы собственности.

Незаконное уклонение от налогов	Законная оптимизация налогообложения
Переход на другую систему налогообложения, не подходящую под вид деятельности данного предприятия	Дробление крупного предприятия на мелкие с использованием на них упрощенной системы налогообложения

Здесь речь идет уже, конечно, о крупных предприятиях с несколькими видами деятельности. Логично, что такое предприятие не может считаться индивидуальным предпринимателем, т.к. в случае непредвиденных обстоятельств индивидуальный предприниматель лично отвечает всем своим имуществом. Но если крупное предприятие разделить на несколько мелких ИП, которые будут использовать упрощенную систему налогообложения, можно значительно сократить сумму уплачиваемых налогов. Но здесь нужно быть внимательным относительно дробления на мелкие фирмы: если участники этой схемы используют одни и те же логотипы, обозначения, какой-то из участников по данным бухгалтерской отчетности ведет нерентабельный бизнес, если единственным поставщиком или покупателем для одного участника схемы дробления бизнеса является другой ее участник, налоговая проверка может уличить участников этой схемы в незаконном уклонении от уплаты налогов.

2. Отсрочка налогового платежа.

Незаконное уклонение от налогов	Законная оптимизация налогообложения
Уклонение от уплаты налогов	Использование льгот или пробелов в законодательстве

Вместо того, чтобы просто не платить налоги и надеяться, что налоговый орган еще не скоро применит санкции к предприятию, можно углубиться в законодательство Российской Федерации и найти множество льгот, которые официально используются в том или ином виде деятельности предприятия. Например, существует множество льгот для ведения бизнеса в сельскохозяйственной сфере, это особенно актуально для нашего региона во время введения зарубежных санкций, когда местным предпринимателям дана установка на обеспечение местных жителей «своей» продукцией. Также не все знают, что можно пользоваться налоговыми каникулами – это время, когда предприниматель может не платить налоги. Безусловно, для этого необходима работа на предприятии квалифицированных кадров, которые помогут вывести его на минимальную уплату налогов не нарушая законодательство.

Таким образом, можно выделить несколько правил для оптимизации налогообложения на предприятии:

1. Заведомый поиск проверенных лиц-контрагентов;
2. Выбор оптимальной системы налогообложения;
3. Анализ текущей системы налогообложения;
4. Привлечение штата квалифицированных специалистов;
5. Своевременное ознакомление с нововведениями в законодательстве.

УДК 336.02

ФИНАНСОВАЯ СТРАТЕГИЯ ПРЕДПРИЯТИЯ: ТЕОРЕТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ

В. А. Федотова, магистрант, **И. Л. Литвиненко,** к.э.н., доцент, доцент кафедры управления и предпринимательства ФГБОУИ ВО «Московский государственный гуманитарно-экономический университет», г. Москва

Финансовая стратегия – один из главных инструментов управления деятельностью организации. Это сформированная система долгосрочных целей финансовой деятельности предприятия и наиболее эффективных путей их достижения, определяемых финансовой идеологией.

Разработка финансовой стратегии является важнейшей составляющей стратегического управления предприятия. Цель: обеспечение эффективной деятельности с корректировкой в случае возникновения каких-либо изменений. На основании данной цели финансовая стратегия дает возможность:[3]

1. определить финансовые ресурсы и установить стратегическое управление ими;
2. выявить основные направления работы и сконцентрироваться на их реализации, оптимизировать применение резервов предприятия;
3. ранжировать и постепенно достигать установленные задачи;
4. установить соответствие финансовой стратегии экономическому положению и финансовому потенциалу предприятия;
5. осуществить эффективный анализ экономической ситуации и существующего финансового состояния предприятия;
6. создать и подготовить резервы предприятия;
7. определить экономические и финансовые возможности предприятия;
8. определить основных конкурентов, спланировать меры по ослаблению конкурирующей стороны на рынке:
9. проявлять инициативность финансовой деятельности для получения преимущества на рынке.

Существует три вида финансовой стратегии. Генеральная финансовая стратегия определяет, по каким принципам будет основываться и развиваться предприятие.

Оперативная финансовая стратегия связана с определением инструментов для достижения целей, которые поставлены на генеральном уровне. Данная стратегия, как правило, осуществляет контроль по распределению финансовых средств, которыми располагает предприятие. [1]

Тактическая финансовая стратегия или стратегия достижения частных целей связана со средоточением задач на уровне конкретных бизнес-процессов.

Разработка финансовой стратегии – трудоемкий процесс, требующий огромной аналитической работы.[2]

Этап 1. Анализ финансового состояния предприятия. Данный анализ предполагает исследование бухгалтерского баланса и отчета о прибылях и убытках за прошедшие периоды с целью определения тенденций деятельности предприятия и анализа основных финансовых показателей.

Этап 2. Определение срока, на который формируется финансовая стратегия предприятия. Для определения целей и задач финансовой стратегии, а также для расчета финансовых показателей необходимо установить срок, в течение которого будет действовать данная стратегия.

Этап 3. Определение целей финансовой деятельности предприятия. Финансовая стратегия является частью функциональной стратегии предприятия, поэтому она включается в структуру его общих целей. Основной финансовой целью предприятия является увеличение рыночной стоимости с учетом максимального уменьшения рисков.

Этап 4. Разработка плана действий по достижению целей. Управление предприятием включает в себя контроль текущего положения и его корректировка в соответствии с целями финансового плана. Цели реализуются на стратегические задачи, которые должны реализоваться в конкретный промежуток времени.

Этап 5. Разработка финансовой политики по отдельным аспектам финансовой деятельности. Финансовая политика – это совокупность методов управления финансовыми ресурсами предприятия, направленных на формирование, рациональное и эффективное использование финансовых ресурсов. Целью разработки финансовой политики является построение эффективной системы управления финансами, направленной на достижение стратегических и тактических целей предприятия.

Этап 6. Разработка системы организационно-экономических мероприятий по обеспечению реализации финансовой стратегии. Данными мероприятиями может быть создание "центров ответственности" различных типов; установление прав, обязанностей и ответственности руководства за результаты финансовой деятельности.

Этап 7. Оценка эффективности разработанной финансовой стратегии. Завершающий этап разработки стратегии. Является обязательным, потому что

перед внедрением стратегии на предприятии необходимо произвести адекватную оценку и просчитать все возможные риски.

Учитывая неопределенность российской экономики, предприятия сталкиваются с множеством проблем при разработке и реализации финансовой стратегии. Например, такие риски, как экономический (неблагоприятные изменения в экономике предприятия или страны), политический (изменение политической обстановки, влияющей на предпринимательскую деятельность), невозможность возврата вложенных денежных средств, в связи с изменяющейся экономической средой, ошибочные процессы внутри компании (действия сотрудников), неопределенность в отношении будущих денежных доходов…Как мы можем заметить, практически все риски связаны с экономической составляющей, которую далеко не всегда можно урегулировать внутри предприятия.

Таким образом, финансовая стратегия предприятия позволяет эффективно использовать денежные ресурсы, выявлять преимущества и недостатки предприятия по сравнению с его конкурентами, формировать взаимосвязь управлений финансовой деятельности компании. Стоит сделать поправку на неопределенность российской экономики, которая создает некие «барьеры» для внедрения финансовой стратегии.

Список источников:

1. Бакуменко С. В. Роль финансовой стратегии в развитии предприятия. // Вестник современных исследований. 2018. № 5.2 (20). С. 43–45.
2. Бербен Д. В. Анализ принципов формирования эффективной финансовой стратегии предприятия. // Вестник современных исследований. 2018. № 4.1 (19). С. 230–232.
3. Билько Л.В. Финансовая стратегия как важная составляющая общей стратегии компании. // Экономика и социум. 2018. № 1 (44). С. 122-125.

УДК 336.14

БЮДЖЕТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ НА 2019-2021-ПРОГНОЗЫ, ПРОБЛЕМЫ

Н. В. Чугина, ст. преподаватель
Филиал ГУ КузГТУв г Новокузнецке
г. Новокузнецк

Республиканский бюджет Российской Федерации - главное звено бюджетной системы. Он выражает экономические денежные отношения, опосредующие процесс образования и использования централизованного фонда денежных средств государства, и утверждается Федеральным Собранием Российской Федерации как закон.

Правительство одобрило проект федерального бюджета на 2019 г. и плановый период 2020-2021 гг. Профицит бюджета в 2019 г. составит 1,8% ВВП, в 2020 г. - 1,1% ВВП, в 2021 г. - 0,8% ВВП.

Таблица 1 - Основные параметры базового прогноза социально-экономического развития России на 2019-2021гг.

Показатель	2019	2020	2021
Цена на нефть марки «Юралс», долл. США за баррель	63,4	59,7	57,9
Курс рубля к доллару США среднегодовой, руб. за долл. США	63,9	63,8	64,0
Темп роста ВВП (% к предыдущему году)	1,4	2,0	3,1
Индекс потребительских цен (на конец года)	4,3	3,8	4,0
Реальные располагаемые денежные доходы населения (% к предыдущему году)	0,7	1,4	2,0
Экспорт товаров, млрд долл. США	444,8	446,9	459,9
Импорт товаров, млрд долл. США	289,6	306,9	325,3

Объем ВВП составит в 2019 г. 105,82 трлн руб., инфляция - 4,3%, в 2020 г. - 110,732 трлн руб. и 3,8% соответственно, в 2021 г. - 118,409 трлн .руб и 4%, соответственно. Средняя цена нефти марки Urals предусмотрена в 2019 г. на уровне $63,4 за баррель, в 2020 г. - $59,7 за баррель, в 2021 г. - $57,9 за баррель. Курс рубля в бюджете на 2019 г. - 63,9 руб. за доллар, на 2020 г. - 63,8 руб. за доллар, на 2021 г. - 64 руб. за доллар.

Таблица 2 - Основные характеристики федерального бюджета в 2019-2021 гг.

Показатель	**2019**	**2020**	**2021**
ДОХОДЫ	**19948**	**20 195**	**20 953**
*%% ВВП**	*18,7*	*18,0*	*17,2*
Нефтегазовые доходы	8 324,8	7 911,2	7 769,2
%% ВВП	*7,8*	*7,1*	*6,5*
в % от общего объема	*41,9*	*39,5*	*37,8*
Базовые нефтегазовые доходы	4 901,5	5 171,6	5 414,3
%% ВВП	*4,6*	*4,6*	*4,5*
в % от общего объема	*24,7*	*25,8*	*26,3*
Ненефтегазовые доходы	11 526,6	12 115,2	12 779,9
%% ВВП	*10,9*	*10,9*	*10,7*
в % от общего объема	*58,1*	*60,5*	*62,2*
РАСХОДЫ	**18063**	**19012**	**20044**
%% ВВП	*16,9*	*16,9*	*16,7*
Расходы на обслуживание государственного долга	884,1	1 001,3	1 110,8
%% ВВП	*0,8*	*0,9*	*0,9*

Доходы бюджета составят в 2019 г. 19,948 трлн руб., в том числе дополнительные нефтегазовые доходы - 3,369 трлн руб.

Расходы намечены в размере 18,063 трлн руб. Профицит бюджета в составит 1,884 трлн руб.

В 2020 г. доходы бюджета составят 20,195 трлн руб., в том числе нефтегазовые доходы - 2,777 трлн руб., расходы - 19,012 трлн руб. (условно утвержденные - 475,3 млрд руб.), профицит бюджета - 1,183 трлн руб.

В 2021 г. доходы бюджета составят 20,953 трлн руб., в том числе нефтегазовые доходы - 2,632 трлн руб., расходы - 20,044 трлн руб. (условно утвержденные - 1,002 трлн руб.), профицит бюджета - 908,4 млрд руб.

Дефицит бюджета без учета нефтегазовых доходов составит в ближайшие три года около 6% ВВП, в 2018 г. - 7,3% ВВП. Расходы бюджета на оборону составят в 2019 г. 2,914 трлн руб., в 2020 г. - 3,019 трлн руб., в 2021 г. - 3,160 трлн руб.

Расходы на безопасность составят 2,254 трлн руб., 2,252 трлн руб. и 2,318 трлн руб. соответственно. Расходы на экономику запланированы в 2019 г. в размере 2,639 трлн руб., в 2020 г. - 2,551 трлн руб., в 2021 г. - 2,776 трлн руб.

Расходы на общегосударственные вопросы - 1,402 трлн руб., 1,425 трлн руб. и 1,536 трлн руб.соответственно. На образование в 2019 г. выделят 826,7 млрд руб., в 2020 г. - 844,17 млрд руб., в 2021 г. - 877,74 млрд руб.

На здравоохранение - 655,54 млрд руб., 918,5 млрд руб. и 856,17 млрд. руб. соответственно. Расходы на социальную политику в 2019 г. запланированы в размере 4,885 трлн руб., в 2020 г. - 4,920 трлн руб., в 2021 г. - 4,754 трлн руб.

Приоритетно в проекте бюджета 2019-2021 годов будут финансироваться мероприятия по реализации национальных проектов.

Госдолг продолжит расти, однако останется в безопасных для бюджета пределах (20% ВВП). Так, в 2019 г. госдолг увеличится с 16,209 трлн руб. (15,3% ВВП) до 18,138 трлн руб. (16,4% ВВП) в 2020 г. и 20,093 трлн руб. (17% ВВП) в 2021 г. Доля внутреннего долга продолжит преобладать: 74,5% в общем объеме госдолга в 2019 г., 77,2% в 2020 г. и 78,3% в 2021 г.

По прогнозам, объем Фонда национального благосостояния в указанные годы составит 3,818 трлн, 7,907 трлн рублей и 11,476 трлн рублей.

ФНБ достигнет 7%. Это тот уровень безопасности, который необходим экономике РФ, и позволит при необходимости эффективно решать возникающие финансовые трудности, возникающие в современных условиях.

Бюджетам субъектов РФ из федерального бюджета будет выделено 2,095 трлн, 2,154 трлн и 2,014 трлн рублей.

Кроме того, правительством предусматривается государственная поддержка российских банков с целью возмещения недополученных доходов по льготным кредитам, выданным в период с 2019 по 2021 годах субъектам МСП: 13 млрд, 21 млрд и 27,4 млрд рублей.

Бюджет в предстоящие три года ожидается профицитным. Доходы в 2019 году прогнозируются на уровне 19,97 трлн рублей, расходы - 18 трлн рублей. Таким образом, профицит в 2019 году составит 1,9 трлн рублей, или 1,8% ВВП.

Впрочем, как утверждают эксперты, для рядовых граждан само по себе наличие профицита ничего в себе не несет. Гораздо насущнее такие показатели, как уровень потребительских цен и курсы валют. По итогам 2018 года инфляция прогнозируется в размере 3,4%. Заложенный в бюджет уровень инфляции на 2019 год - 4,3%, на 2020 год - 3,8%, 2021 - 4%. При этом, по признанию российских ведущих аналитиков, по этому параметру нет согласия с Центробанком (ЦБ), который не исключает того, что инфляция будет выше.

В пояснительной записке к законопроекту отмечается, соблюдение бюджетного правила должно обеспечить "низкую зависимость курса рубля от динамики цен на нефть". Ожидается, что курс рубля к доллару вернется к уровням 63,6–63,8 рубля за доллар во второй половине 2019 году, но в дальнейшем рубль продолжит ослабляться. В среднем по итогам 2019 года прогнозируется курс 63,9 рубля за доллар (по итогам этого года - 61,7 рубля). Средняя стоимость барреля российской нефти Urals ожидается на уровне 63,4 доллара (оценка на 2018 год - 69,6 доллара). Но тем, не менее преодоление нефтяной зависимости бюджета от цены на нефть реально происходит, что является положительным моментом.

Параметры федерального бюджета можно признать реалистичными. Они соответствуют заданному набору макроэкономических показателей: цене нефти, курсу рубля, инфляции, темпам роста ВВП. Прогноз социально-экономического развития построен на низких темпах экономического роста (более чем на 1 п.п. ниже ожидаемых темпов роста мировой экономики в любом из трех сценариев). А значит, государственная экономическая политика даже при самом благоприятном из ожидаемых сценариев внешнеэкономической конъюнктуры не сможет сократить отставание российской экономики от мировых лидеров.

Список источников:

1. https://www.minfin.ru/ru/perfomance/budget/federal_budget/budgeti/2019/
2. http://www.komitet-bn.km.duma.gov.ru/upload/site7/ONBNiTTP(2).pdf
3.https://www.interfax.ru/russia/638765
4. https://2019-god.com/byudzhetnaya-politika-rf-na-2017-2019-gody/

УДК 339.9

ПОЛОЖИТЕЛЬНОЕ ВЛИЯНИЕ МИРОВОЙ ГЛОБАЛИЗАЦИИ НА ПРИМЕРЕ ПРЕДПРИЯТИЯ ООО «ЕВРОДИЗЕЛЬСЕРВИС»

Н. В. Чугина, ст. преподаватель, **А. М. Апанасенко**, студент,
Филиал ГУ КузГТУв г Новокузнецке
г. Новокузнецк

Глобализация мировой экономики на современном этапе носит весьма противоречивый характер. Этот масштабный и многогранный процесс с каждым годом развивается все более быстрыми темпами и влечет как положительные, так и отрицательные последствия для всей экономики.

Положение предприятий существенным образом меняется в условиях глобализационных процессов. Г. Дж. Стиглер, выдающийся американский экономист, определил рыночную экономику в рамках национального народного хозяйства как строй, основанный на предприятии.

Глобализация в России и во всем мире позволила создать следующее:

- Обострение международной конкуренции. Возникновение конкуренции, а также постоянное расширение рынка приводят к значительному углублению специализации, а также международного разделения труда, что стимулирует активный рост производства как на национальном, так и на мировом рынках.

- Экономия на масштабах производства. Это потенциально приводит к существенному снижению цен и издержек, а также стабильному экономическому росту.

- Преимущества взаимовыгодной торговли. Это удовлетворяет все стороны, включая как физические лица, так и крупные компании, страны, всевозможные торговые союзы, а в некоторых ситуациях даже целые континенты.

- Рост производительности труда. Это происходит вследствие рационализации производства и значительного распространения передовых технологий, а также постоянного конкурентного давления, что приводит к необходимости постоянного внедрения всевозможных инноваций.

Таким образом, факторы глобализации обеспечивают улучшение положения для всех партнеров, у которых появляется возможность увеличить производство и, следовательно, поднять общий уровень жизненных стандартов и заработной платы.

Миссия предприятия ООО «ЕвроДизельСервис»: предоставление профессиональных услуг по ремонту и обслуживанию двигателей Cummins, Komatsu, способных удовлетворить потребительские предпочтения существующих и потенциальных заказчиков.

К выходу на мировой рынок предприятие ООО «ЕДС» подталкивает ряд причин. Среди таких причин можно выделить следующие

1. конкуренция на внутреннем рынке;

2. на отдельных зарубежных рынках можно получать альтернативный перечень запасных частей по более низкой цене;

3. экономия в результате увеличения масштабов производства, вызывающая необходимость расширения рынка;

4. уменьшение зависимости от одного рынка и тем самым снижение рисков, связанных с основным видом деятельности.

Таблица 1 - Обеспеченность потребности запасными частями для ремонта двигателей Cummins, Komatsu, поставляемых зарубежными компаниями

Наименование модели двигателя	Китай	США	Япония
Cummins	60%	40%	_____
Komatsu	_____	20%	80%

Стратегические цели ООО «ЕДС»:

1. Сделать компанию лидером качества по предоставлению услуг (ремонт, сервис) на рынке Кемеровской области, постоянно превосходить ожидания потребителя;

2. Завоевать и удержать лидирующие позиции по ремонту и обслуживанию двигателей высокой мощности на рынке Кемеровской области;

3. Достичь ежегодного роста прибыли не меньше 4%;

4. Сделать компанию ведущей компанией на рынке услуг по ремонту и обслуживанию двигателей высокой мощности г. Новокузнецка.

Таким образом, внешнеэкономическая деятельность предприятия ООО «ЕДС» укрепляет его финансовую систему, повышает рентабельность и прибыль, которая необходима как для закупки новых технологий, так и комплектующих и сырья для производства; позволяет участвовать в конкурентной борьбе на внутреннем рынке услуг по ремонту и обслуживания двигателей высокой мощности.

Факторы глобализации сами по себе расширяют, ускоряют и углубляют всемирную взаимосвязь, а также взаимозависимость людей во всех сферах общественной жизни, но она имеет как положительные, так и отрицательные стороны. Однако, но это объективный процесс, к которому нужно приспосабливаться.

Список источников:

1. Мировая экономика: учебник / под ред. Б. М. Смитиенко. – 2-е изд., перераб. и доп. - Москва: Юрайт, 2017. - 590 с.

2. Моисеева А. В. Глобализация мировой экономики: тенденции и противостояния [Текст] // Экономика, управление, финансы: материалы VII Междунар. науч. конф. (г. Краснодар, февраль 2017 г.). — Краснодар: Новация, 2017. — С. 19-22. — URL https://moluch.ru/conf/econ/archive/220/11834/ (дата обращения: 26.09.2018).

УДК 338.43

О ПРОБЛЕМАХ ПРОДОВОЛЬСТВЕННОЙ БЕЗОПАСНОСТИ КЕМЕРОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Н. Ф. Шарипова, студентка, **С. В. Кулай**, старший преподаватель
Кузбасский государственный технический университет
имени Т.Ф. Горбачёва
Филиал КузГТУ в г. Прокопьевске
г. Прокопьевск

Состояние, при котором каждый человек имеет постоянный физический и экономический доступ к достаточному количеству безопасной пище, необходимой для ведения активной и здоровой жизни, называется продовольственной безопасностью, которая является одним из важных элементов экономической безопасности. В РФ доктрина о продовольственной безопасности была подписана Дмитрием Анатольевичем Медведевым ещё в 2010 году, которая включала в себя: цели, задачи, показатели,требования достижения, и многое другое. На сегодняшний день в Кемеровской области доля обрабатывающей промышленности составляет всего лишь 12-13%, при этом пороговое значение по доктрине должны быть не менее 60%, объём производства сельскохозяйственной продукции увеличивается лишь по некоторым отраслям и с небольшим темпом.Поэтому долгое время остаются актуальными проблемы обеспечения устойчивого развития отечественного производства пищевых продуктов и достижения продовольственной независимости региона [1].

Н.В. Климова в своих трудах отмечает: «Проблема организации продовольственной безопасности региона имеет интегральный характер, в ней сочетаются важные этапы экономического развития, настоящее положение и методы развития производства сельскохозяйственной и продовольственной продукции, отечественного рынка и изменение уровня его зависимости от импорта, платежеспособность населения в различных регионах России» [3].

По зерну, мясу, растительному маслу, сахару и картофелю Россия уже сегодня практически полностью независима от импорта, как сообщил минсельхоз, говоря о ходе выполнения основных показателей Доктрины продовольственной безопасности на период до 2020 года.

Между тем часть задач ещё не решена. Несмотря на развитие тепличного производства, полностью закрыть потребность в тепличных овощах пока не удалось. Кроме того, пока не достигнуты установленные Доктриной показатели по молоку и соли. Доля отечественного молока в общем объеме потребления находится на уровне в 80-82 %, а из-за проблем с грузоперевозками сохраняется низкий уровень самообеспеченности по пищевой соли [4].

Рассмотрим статистику продовольственной безопасности Кемеровской области, в сравнении с другими субъектами и Российской Федерации в целом, с 2012 по 2016г с помощью методики С. Парамоновой и Л. Пашиной, которая предполагает анализ показателей СХ продукции [4].

Таблица 1

Производство продукции с/х млн. руб.

год	РФ	Сибирский Федеральный округ	Кемеровская область		
			млн. руб.	в % к РФ	в % к СФО
2012	3339159	428090	37388	1,1	8,7
2013	3687075	502653	44360	1,2	8,8
2014	4319050	543890	49652	1,5	9,1
2015	5164877	628955	56168	1,1	8,9
2016	5505755	668368	57377	1	8,6

В таблице 1 проведено сравнение в производстве продукции между Кемеровской областью, РФ и СФО, которое показывает, что Кемеровская область вносит хороший вклад в развитие СФО, в 2016г. - 8,6%, но уже наименьшую пользу для РФ в 2016 г. по сравнению с другими годами, лишь – 1%.

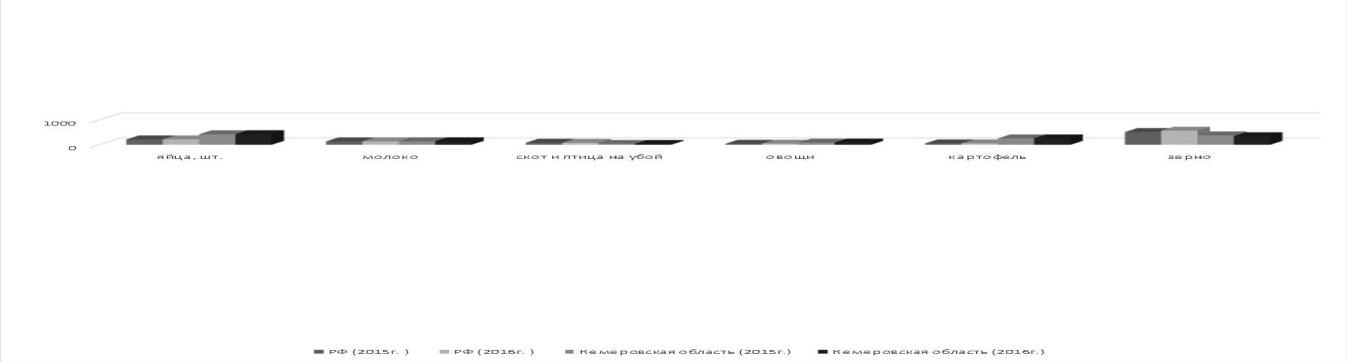


Рис.1. Показатели развития основных видов с/х продукции на 1чел/год

По данным диаграммы, в основном можно наблюдать увеличение показателей, однако стоит заметить так же и процесс понижения результатов за анализируемый период. Таковыми являются: скот и птица на убой, картофель и зерно.

Если сравнивать все эти показатели в период с 1950г., то можно увидеть насколько сельское хозяйство было развито тогда, и насколько его показатели упали сейчас, особенно это ярко выражено в объёме поголовья скота и птиц в хозяйствах всех категорий (рисунок 2-по данным федеральной службы государственной статистики).

В Кемеровской области наблюдается улучшение аграрно-промышленной сферы производства, но всё же ещё требуется разрабатывать новые направления и методы усовершенствования сельского хозяйства, поддерживать качество продукции на должном уровне, так как десятки лет назад статистика сельского хозяйства указывает на то, что многие показатели

были выше. Одним из таких мероприятий, по стимулированию роста продовольственной безопасности, можно назвать создание агропромышленного комплекса в каждом регионе, который в свою очередь будет являться посредником между государством и частным предпринимательством, так же он сможет решить ряд проблем, таких как: недостаток сырья, отсутствие кадров и разработок нового оборудования, слабое взаимодействие регионов и экспортно-импортных отношений, отсутствие привлечения научно-технических кадров и средств финансирования.

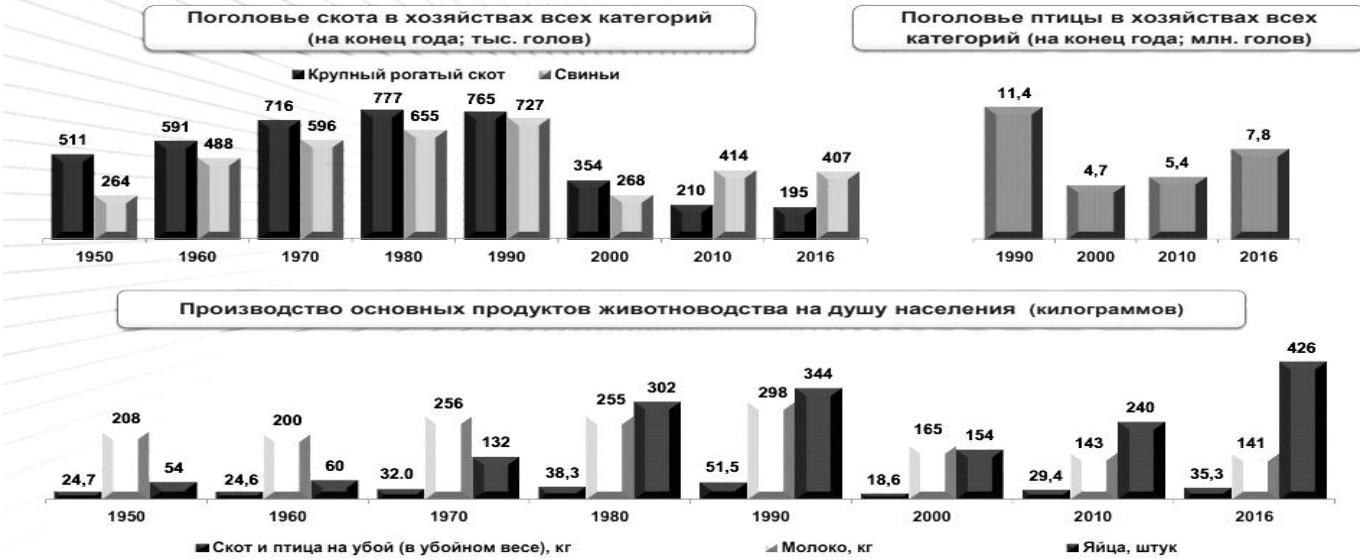


Рис. 2. Показатели сельскохозяйственной продукции с 1950-2016 года

Ещё одним из таких мероприятий можно назвать развитие нового направления обучения - специалист по продовольственной безопасности. Студенты данной профессии должны будут усваивать навыки контроля и достижения установленных показателей доктрины в агропромышленной сфере, приобретать навыки по оцениванию уровня продовольственной безопасности, обучаться работе сотрудников контрольно-надзорных органов.Всёэто будет способствовать дальнейшему увеличению показателей продовольственной безопасности, развитию отечественного производства, поможет добиться высокого уровня жизни населения страны.

Список источников:

1. Березнев, С.В. Особенности функционирования продовольственного рынка индустриальных регионов / С.В. Березнев, Н.В. Кудреватых // Вестник Алтайского Государственного Аграрного Университета. – 2012. - №.3. - с. 124-135 (дата обращения: 10.11.2018).

2. Продовольственная безопасность: понятие, требования, внутренние и внешние угрозы [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://fb.ru/article/61153/prodovolstvennaya-bezopasnost-put-k-schastlivomu-

buduschemu (дата обращения: 23.11.2018).

3. Продовольственная безопасность страны и пути выхода из мирового продовольственного кризиса [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://creativeconomy.ru/lib/36862(дата обращения: 19.11.2018).

4. Состояние и угрозы продовольственной безопасности Кемеровской области [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://www.itkor.ru/mag/monposob/source/monogr_bereznev.pdf(дата обращения: 29.11.2018).

Научное издание

ВОПРОСЫ СОВРЕМЕННОЙ НАУКИ: ПРОБЛЕМЫ, ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Материалы II международной научно-практической конференции
21 декабря 2018 г.

Отв. редактор
директор филиала КузГТУ в г. Новокузнецке,
кандидат социологических наук
Эльвира Ивановна Забнева

Материалы опубликованы в авторской редакции

Подписано в печать 06.12.2018. Формат 60x84/16
Печать оперативная. Усл. п.л. 24,6
Тираж 500 экз. Заказ № 94-14-06.

Отпечатано с готового оригинал-макета в издательстве ЗЕБРА
432072, Россия, г. Ульяновск, ул. Жуковского, 83.